

เจาะความสัมพันธ์'ไทย-สวีเดน' ภายใต้เอ็มโอยูพัฒนา'อุตสาหกรรม'

กรุงเทพธุรกิจ ● คณะกรรมการกิจการโทรทัศน์ กิจการกระจายเสียง และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) มีความพยายามหาความร่วมมือกับมหาวิทยาลัย สถานการศึกษาทั้งในประเทศ และในต่างประเทศ มาอย่างต่อเนื่อง ซึ่งที่ผ่านมาได้มีการว่าจ้าง และร่วมศึกษาการออกแบบวิธีการประมูล การประเมินมูลค่าคลื่นความถี่ รวมไปถึงการวิเคราะห์แนวโน้มความถี่ในแต่ละย่านออกมาให้บริการเพื่อให้สอดคล้องกับอุตสาหกรรมของไทย

ต้องยอมรับว่าภายใต้บริบทของข้อจำกัดที่กำหนดให้คลื่นความถี่เป็นทรัพยากรของชาติ ไม่สามารถนำมาให้เอกชนรับไปให้บริการได้เลย จึงส่งผลให้ไทยต้องเปิดประมูลคลื่นความถี่ โดยน้อยหนึ่งก็เสมือนว่า

กสทช.เป็นศูนย์กลางที่ต้องดูแลให้รัฐได้รับเม็ดเงินเข้าประเทศเต็มเม็ดเต็มหน่วย ส่วนอีกด้านหนึ่งกสทช.ก็กำกับดูแลอุตสาหกรรมโทรคมนาคม บริหารจัดการให้ผู้ประกอบการ ดำเนินธุรกิจไปได้ มีกำไรเลี้ยงองค์กรเพื่อจะได้ลงทุนพัฒนาเทคโนโลยีและบริการแก่ลูกค้า

หนึ่งในผู้ตราค่าคลื่น 5จี

นายฐากร ตัณฑสิทธิ์ เลขาธิการ กสทช.กล่าวว่า สำนักงานกสทช.ได้ลงนามขยายบันทึกความเข้าใจร่วมกัน (เอ็มโอยู) กับมหาวิทยาลัย ชามเมอร์ และเทคโนโลยีประเทศสวีเดนในการแลกเปลี่ยน



องค์ความรู้ บุคลากรทางด้านไอที และทุนการศึกษาจากที่ผ่านเกือบ 10 ปี สำนักงานกสทช.และชามเมอร์ก็มีเอ็มโอยูร่วมกันมาโดยตลอด ซึ่งเป็นการลงนามกันครั้งละ 3 ปี มาอย่างยาวนาน ในการศึกษามูลค่าคลื่นความถี่ต่างๆ รวมถึงการออกแบบการประมูลร่วมกัน

ทั้งนี้ ล่าสุด คือ เป็น 1 ในสถาบันการศึกษา ที่คิดราคาตั้งต้นการประมูล สำหรับคลื่น 5จีได้แก่คลื่น 700, 2600 เมกะเฮิร์ตซ์ และ 26 กิกะเฮิร์ตซ์ ร่วมกับ 3 สถาบันการศึกษาไทยเพื่อหาข้อเสนอในการประมูล ซึ่งสาเหตุที่ชามเมอร์ได้เป็นผู้ประเมินมูลค่าคลื่นนั้น ก็เพราะสวีเดนและไทยกำลังจะ

เข้าสู่ 5จีแบบเต็มตัวและสวีเดนเพิ่งประมูลคลื่น 5จีไปเสร็จเมื่อกลางปีที่ผ่านมา

แก้ปัญหาธุรกิจไอทีที่คาบเกี่ยว

ด้านนายเอริก บอลิน ศาสตราจารย์ และอาจารย์ประจำคณะบริหารจัดการเทคโนโลยีและเศรษฐกิจ ชามเมอร์เสริมว่า สิ่งสำคัญในการผลิตบุคลากรและงานวิจัย ตลอดจนการสำรวจตลาด คือ ต้องตรงกับความต้องการของอุตสาหกรรม เรามีพันธกิจของมหาวิทยาลัย คือ ต้องพัฒนาคน มุมมองและการปฏิบัติ เพื่อให้มีความแตกต่าง ทั้งในระดับท้องถิ่น และระดับโลก

ชามเมอร์ จึงเน้นทำงานร่วมกัน บริษัท และนักลงทุน เพื่อร่วมหาแนวคิดใหม่ๆ ยกตัวอย่างการทำงานร่วมกับภาคเอกชนในปี นี้ เริ่มต้นจาก 150 ไอเดีย กลั่นกรองเป็นโครงการ 12 โครงการ และรวมเหลือ 5-6 ผลงาน เพื่อสร้างสตาร์ทอัพและนำชิ้นงานไปยื่นสู่อุตสาหกรรมที่ได้ใช้จริง โดยยึดหลักการวิจัยใน 3 เรื่อง คือ 1.นวัตกรรม และการสร้างผู้ประกอบการ 2.การบริหารจัดการห่วงโซ่อุปทาน และการบริหารจัดการการดำเนินงาน 3.ความยั่งยืนและสังคมการศึกษา

ซึ่งล่าสุดชามเมอร์ร่วมกับกสทช.ศึกษาเรื่องโครงข่ายระหว่างประเทศ เพราะเกิดความเปลี่ยนแปลงของผู้เล่นโอทีที ซึ่งมีการใช้งานแบนด์วิธบนโครงข่ายโทรคมนาคม แต่ตัวเองกลับไม่ได้ลงทุนหรือเสียอะไรกลับมาให้อุตสาหกรรมเลย ซึ่งเป็นปัญหาที่เกิดขึ้นทั่วโลกและหากในอนาคตโอทีทีที่จะเป็นผู้ลงทุนสร้างเคเบิลใต้น้ำเอง การแข่งขันจะเพิ่มขึ้น และเปลี่ยนแปลงไปอย่างมาก

ดังนั้น การก้าวเข้าสู่ยุค 5จีซึ่งเป็นเหมือนกับการปฏิวัติอุตสาหกรรมครั้งที่ 4 ที่โลกกำลังเข้าสู่ไอโอที บล็อกเชน วีอาร์ และเออาร์ อย่างเต็มตัว นโยบายของไทยจำเป็นต้องให้ความสำคัญกับ "วัตถุดิบ" ซึ่งก็คือคลื่นความถี่ เป็นเหตุให้รัฐบาลและกสทช.ผลักดันให้เกิดคณะกรรมการขับเคลื่อน 5จีแห่งชาติ เพราะหากครั้งนี้ไทยตกขบวนเทคโนโลยีแล้วละก็ คำพูดที่ว่ากลุ่มทุนต่างชาติคงหนีไปประเทศเพื่อนบ้านคงไม่ไกลเกินจริงแน่นอน

ถอดความสำเร็จ 5G ชามเมอร์-สวีดิช เทเลคอม



ถอดความสำเร็จ 5G ชามเมอร์-สวีดิช เทเลคอม

ฐากร ดัชนีสิทธิ์
เลขาธิการ กสทช.

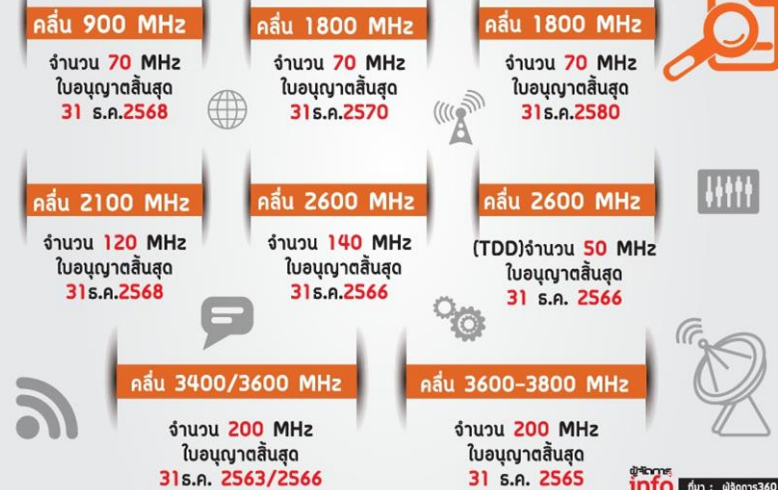


เปิดที่มหาวิทยาลัย 'ชามเมอร์' ผู้คิดราคาประมูลคลื่นในไทย พร้อมสวีดิช เทเลคอม ประสานเสียง การคิดราคาเริ่มต้นการประมูลคลื่นไม่เน้นให้ใบอนุญาตกับผู้เสนอราคาสูงที่สุด หากไม่พร้อมก็ไม่ผ่าน ย้ำสิ่งจำเป็นที่สุดคือตลาดต้องพร้อม อุปกรณ์ต้องรองรับ และประชาชนไม่จ่ายแพง

ย้อนกลับไปตั้งแต่สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ยังคงเป็น คณะกรรมการกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กทช.) ในขณะนั้น กทช.ต้องมีการเตรียมความพร้อมในการนำคลื่นที่กำลังจะหมดสัญญาสัมปทานมาประมูลในฐานะที่องค์กรกำลังจะเปลี่ยนเป็น กสทช. ทำให้เกิดความร่วมมือกับ มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีชามเมอร์ ประเทศสวีเดน ในการคิดราคาเริ่มต้นการประมูลตั้งแต่ในเวลานั้น โดยคลื่นแรกที่ประมูลคือ คลื่น 900 MHz ซึ่งความร่วมมือระหว่าง กสทช. และ มหาวิทยาลัยชามเมอร์นั้นเป็นการลงนามกันครั้งละ 3 ปี มาอย่างยาวนาน ในการศึกษามูลค่าคลื่นความถี่ต่างๆ รวมถึงการออกแบบการประมูลร่วมกัน

ผลงานล่าสุด คือ เป็น 1 ในสถาบันการศึกษา ที่คิดราคาตั้งต้นการประมูลสำหรับคลื่น 5G ได้แก่ คลื่น 700 MHz, 2600 MHz และ 26 GHz ร่วมกับ 3 สถาบันการศึกษาไทยเพื่อหาข้อเสนอในการประมูล คือ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, สถาบันวิจัยเพื่อการพัฒนาประเทศไทย (ทีดีอาร์ไอ) และ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

คลื่นที่สวีดิช เทเลคอม จัดสรรไปแล้ว



คลื่นที่สวีดิช เทเลคอม คาดว่าจะประมูล



สร้างสตาร์ทอัพจับคู่กับอุตสาหกรรม

สิ่งสำคัญในการผลิตบุคลากร และงานวิจัย ตลอดจนการสำรวจตลาด คือ ต้องตรงกับความต้องการของอุตสาหกรรม มหาวิทยาลัยจึงไม่ลังเลที่จะเปิดโอกาสในการพัฒนาผลงานร่วมกันกับภาคเอกชน 'เอริค บอลิน' อาจารย์ประจำคณะบริหารจัดการเทคโนโลยีและเศรษฐกิจ กล่าวว่า พันธกิจของมหาวิทยาลัยคือ ต้องพัฒนาคน, มุมมอง และการปฏิบัติ เพื่อให้มีความแตกต่าง ทั้งในระดับท้องถิ่น และ ระดับโลก ทว่าความคิดที่สร้างสรรค์นั้น ต้องสามารถใช้เทคโนโลยีบริหารจัดการเพื่อให้เกิดชิ้นงานที่ยั่งยืนในอนาคต

ชามเมอร์ จึงเน้นทำงานร่วมกับ บริษัท และ นักลงทุน เพื่อร่วมหาแนวคิดใหม่ๆ ยกตัวอย่างการทำงานร่วมกับภาคเอกชนในปีนี้ เริ่มต้นจาก 150 ไอเดีย กลั่นกรองเป็น 12 โครงการ และรวมเหลือ 5-6 ผลงานเพื่อสร้างสตาร์ทอัพและนำชิ้นงานไปยื่นสู่อุตสาหกรรมที่ได้ใช้จริง โดยยึดหลักการวิจัยใน 3 เรื่อง คือ 1.นวัตกรรม และการสร้างผู้ประกอบการ 2.การบริหารจัดการห่วงโซ่อุปทาน และการบริหารจัดการ การดำเนินงาน 3. ความยั่งยืนและสังคมการศึกษา โดยมี 4 ศูนย์วิจัย ได้แก่ 1. ศูนย์การปรับปรุงด้านเฮลท์แคร์ 2. ศูนย์การสร้างความเป็นผู้นำ 3. ศูนย์โลจิสติกส์ และ 4. การวิเคราะห์วงจรชีวิตของชาวสวีเดน

หลักการดังกล่าวทำให้ชามเมอร์เป็นมหาวิทยาลัยที่มีชื่อเสียงและได้รับการยอมรับในระดับโลก ตัวอย่างผลงานที่อยู่ในห้องแล็บมหาวิทยาลัยของนักศึกษาที่กำลังจับ เช่น การจำลองการขับรถแข่ง F1 ที่นักศึกษาทำแข่งทำโครงการวิจัยก่อนจบ เพื่อ

ประเมินและวางแผนการขับ โดยการจำลองสถานที่ขับรถ สภาพถนน และภูมิอากาศที่แตกต่างกัน ผ่านเทคโนโลยี VR , การสร้างรูปแบบการขับเคลื่อนยานพาหนะด้วยเทคโนโลยี AI ในห้องแล็บที่สร้างขึ้นในอุทยานวิทยาศาสตร์ เช่น การบังคับรถยนต์

ตัวอย่างผ่านจอ สติ๊ก และการบังคับรถบรรทุก ผ่านแอปพลิเคชันบนโทรศัพท์มือถือ เป็นต้น
กอนเบิร์กเป็นเมืองท่าทางทะเลที่ใหญ่ที่สุดในกลุ่มนอร์ดิก เป็นบ้านของนักเรียนจำนวนมาก เนื่องจากเป็นที่ตั้งของมหาวิทยาลัยกอนเบิร์กและมหาวิทยาลัยเทคโนโลยีชามเมอร์ นอกจากนี้ยังเป็นเมืองที่มีผู้พัฒนาโครงข่ายอย่าง อีริคสัน และผู้ผลิตรถยนต์วอลโว่ อยู่ด้วย จึงเป็นเมืองที่มีค่าใช้จ่ายเรื่องการพัฒนาสูงที่สุด และเป็นหนึ่งในภูมิภาคที่มี นวัตกรรมมากที่สุดในโลก ซึ่งในปีประเทศสวีเดนมีนักวิจัยกว่า 14,000 คน อุทยานวิทยาศาสตร์ 22 แห่ง และมีธุรกิจเกิดใหม่ 44,000 ธุรกิจ

ล่าสุด กสทช. ได้ร่วมกันศึกษาเรื่องโครงข่ายระหว่างประเทศ กับ ชามเมอร์ เพราะก่อน

ที่จะออกนโยบายต่อไปในอนาคต กสทช.จำเป็นต้องรับรู้และเข้าใจบริบทของโลกก่อน เช่น ความเปลี่ยนแปลงของผู้เล่น OTT อย่างเฟซบุ๊ก ซึ่งกำลังเข้ามาเล่นในตลาดโทรคมนาคมเสียเอง จากเดิมที่กลุ่มผู้ประกอบการโทรคมนาคมเป็นผู้สร้างโครงข่ายระหว่างประเทศ การแข่งขันก็จะเป็นการแข่งขันระหว่างอุตสาหกรรมโทรคมนาคมด้วยกันเอง แต่ต่อไป เฟซบุ๊กจะเป็นผู้ลงทุนสร้างเคเบิลใต้น้ำเอง การแข่งขันจะเพิ่มขึ้น และเปลี่ยนแปลงไป กสทช.จะมีการรับมือ กำกับดูแล หรือ ออกนโยบายอย่างไร

สวีดิช เทเลคอม ประมูลตามความพร้อม

นอกจากการศึกษาร่วมกับ ชามเมอร์แล้ว กสทช.ยังได้ศึกษาการทำงานของสวีดิช เทเลคอม องค์การกำกับดูแลด้านโทรคมนาคม ประเทศสวีเดน ด้วย เนื่องจากประเทศสวีเดนมีจำนวนโอเปอเรเตอร์ 5 รายเท่ากับประเทศไทย หากนับ บริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน) และ บริษัท กสท โทรคมนาคม จำกัด (มหาชน) เข้าไปด้วย และเป็นประเทศที่มีการประมูลคลื่นครั้งแรกในปี 2548 จัดสรรไปแล้ว 6 คลื่นความถี่จำนวน 8 ใบอนุญาต ทั้งสิ้น 920 MHz

สุภากร ตันเทสิลธิ์ เลขาธิการ กสทช. กล่าวว่า สวีดิช เทเลคอม ไม่ยึดวิธีการประมูลด้วยราคาแพงที่สุดในการได้คลื่นมาทำธุรกิจ แม้ว่าผู้ที่ชนะการประมูลเป็นผู้เสนอราคาสูงสุด ก็ไม่อาจได้คลื่นไปครอบครอง หากประเมินดูแล้วไม่สามารถทำธุรกิจได้ หรือ ทำให้ประชาชนได้รับค่าบริการที่แพงเกินไป นอกจากนี้ยังให้ระยะเวลาใบอนุญาตนานถึง 20-25 ปี โดยจ่ายค่าใบอนุญาตครั้งเดียว เพราะราคาของเขาไม่แพง

ส่วนจะนำคลื่นไหนออกมาประมูลบ้างนั้น ก็ได้มีโรดแมปที่ชัดเจน หากแต่ดูที่ความต้องการของผู้ประมูลและตลาดว่าพร้อมหรือไม่ จากนั้นจึงค่อยออกแผนการประมูล อย่างเช่นการประมูลคลื่น 26 GHz สวีดิช เทเลคอม ก็เห็นว่ายังไม่พร้อมในปี 2563 เพราะอุปกรณ์ที่จะมารองรับยังไม่พร้อม แต่มีแผนจะประมูลคลื่น 3.4-3.8 GHz หรือคลื่นดาวเทียมที่ กสทช.กำลังจะเรียกคืนจากกระทรวงดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม (ดีอีเอส) มาประมูลล่วงหน้าในปี 2563 เช่นเดียวกับในประเทศไทย

“สวีดิช เทเลคอม ต้องการให้ตลาดขับเคลื่อนอย่างเป็นธรรมชาติ ยกตัวอย่างเรื่องการปิดระบบ 2G เขาก็ไม่ได้บังคับปิด แต่การจะปิดหรือไม่ปิดขึ้นอยู่กับผู้ให้บริการเองว่าจะมีวิธีการจัดการต้นทุนอย่างไรที่ต้องไม่ทำให้ผู้ใช้บริการเดือดร้อน”

ดังนั้นจากการศึกษาข้อมูลเพิ่มเติมครั้งนี้ และหลังจากรับฟังความคิดเห็นสาธารณะการประมูลคลื่น 5G ในวันที่ 3 ธ.ค. 2562 ที่ประกอบด้วยคลื่น 700 MHz, 1800 MHz, 2600 MHz และ คลื่น 26GHz ซึ่งอาจจะไม่มีคลื่น 26GHz มาประมูลในวันที่ 16 ก.พ. 2563 หากโอเปอเรเตอร์เห็นพ้องกันว่าอุปกรณ์ยังไม่พร้อม แต่หากมองกลับมาที่ประเทศไทย เราคงไม่มีทางให้โอเปอเรเตอร์มารับคลื่นแบบประเทศสวีเดนแน่นอน เพราะนโยบายและบริบททางสังคมของประเทศไทยแตกต่างกัน จึงทำให้ประเทศไทยต้องมีการตั้งคณะกรรมการขับเคลื่อน 5G แห่งชาติ ขึ้นมาเพื่อให้เทคโนโลยี 5G ที่ประเทศไทยไม่ควรถกขบวนและมีการเปิดการใช้งานภายในปี 2563 เหมือนนานาชาติ เกิดขึ้นได้จริงพร้อมกับยุคอุตสาหกรรมต้องการใช้งานจริงอย่างเป็นรูปธรรม.

TECHNOLOGY

Somkid urges 5G roll-out by mid-2020

KOMSAN TORTERMSASANA

Deputy Prime Minister Somkid Jatusripitak says the 5G network must be rolled out by mid-2020 to ensure the country's competitiveness in the region as peers aim to deploy their ultra-fast internet networks next year.

He said the planned 5G licence auctions must not focus on exorbitant winning prices, as the network roll-out is crucial to support the economy and society.

"Thailand is battling to become the digital innovation hub of Asean, competing with Vietnam, Malaysia and the Philippines, which all plan to launch commercial 5G services in 2020," Mr Somkid said.

He was speaking yesterday during a visit to the Digital Economy and Society (DES) Ministry, where he was updated on the ministry's projects and delivered his policies.

Mr Somkid supports the ministry talking with the Board of Investment (BoI) to ease regulations governing foreign firms and attract multinationals to relocate their operating bases here.

Four global tech firms have expressed interest in relocating their manufacturing bases to Thailand, especially in the Eastern Economic Corridor (EEC), he said.

5G technology will be crucial to driving innovation development, particularly in the EEC, Mr Somkid said. The country faces tough competition from its neighbours in drawing foreign investment.

"The NBTC secretary-general is committed to finishing the planned 5G licence auctions by the first quarter, while the NBTC and DES Ministry are working together to ease related conditions that would help promote 5G adoption," the deputy prime minister said.

The DES Ministry will play a key part in clearing hurdles for the country's competitiveness boost.

DES Minister Buddhipongse Punakanta said the ministry is in talks with the NBTC to recall the 3400-3700MHz spectrum range for the second batch of the 5G licence auction by 2020.

The range is currently held by satellite service provider Thaicom Plc,

whose concession runs until 2021.

"The 3400-3700MHz range is the most compatible with the world's 5G adoption," Mr Buddhipongse said.

The DES Ministry and the NBTC will work together to determine the reserve price of the range for the auction, which must be practical in helping promote 5G technology.

The NBTC plans to hold auctions in February for four spectrum ranges: 700MHz, 1800MHz, 2600MHz and 26-28GHz.

During the meeting, Mr Somkid assigned the DES Ministry and related agencies to push digital development projects to aid the country's digital transformation.

Among the key projects are the extension of digital infrastructure for the national broadband project for villagers, the Digital Park scheme and smart-city development, as well as support for local startups.

Mr Buddhipongse said he would talk with the BoI on Dec 13, asking the board to create incentives to draw investment by global tech firms, including tax and work permit schemes.

สงครามเย็น 4.0 : สงคราม 5G

การเมืองโลกกำลังจะเข้าสู่ยุคสงครามเย็นภาค 2 ที่กำลังจะแบ่งเป็น 2 ขั้ว ระหว่างสหรัฐอเมริกาและจีน สหรัฐกับจีนกำลังแข่งขันกันอย่างเข้มข้นในการครองความเป็นเจ้า สงครามเย็นในอดีต เป็นการแข่งขันกันทางการทหาร แต่สงครามเย็นภาค 2 กำลังจะเป็นการแข่งขันกันในทุกมิติ ทั้งด้านการทหาร เศรษฐกิจ และเทคโนโลยี โดยเฉพาะเทคโนโลยีกำลังเป็นสมรภูมิหลัก กำลังเกิดสงครามเย็นในโลกดิจิทัล หรือที่เรียกว่า digital cold war และการแข่งขันกันในการเป็นผู้นำในระบบ 5G กำลังเป็นสมรภูมิหลักของการต่อสู้

เทคโนโลยี 5G จะมีผลอย่างมากในการปฏิวัติอุตสาหกรรมครั้งที่ 4 ใครสามารถครองเครือข่าย 5G ของโลกได้ ก็ครองโลกได้ จีนได้ทุ่มงบประมาณมหาศาลในการพัฒนาเครือข่าย 5G และเศรษฐกิจดิจิทัล ภายใต้ยุทธศาสตร์ Made in China 2025 และยุทธศาสตร์ Belt and Road initiative นำไปสู่เส้นทางเศรษฐกิจดิจิทัล หรือ Digital Silk Road ซึ่งจะเป็นการปูทางขยายเครือข่าย 5G ของจีนให้ครอบคลุมไปทั่วโลก

สหรัฐ

สหรัฐจึงมองว่า เครือข่าย 5G ของ Huawei เป็นภัยคุกคามอย่างมากต่อการครองความเป็นเจ้าทางด้านเทคโนโลยีของสหรัฐ เดือนสิงหาคมปีที่แล้ว Trump จึงมีคำสั่งห้ามหน่วยงานของรัฐใช้โทรศัพท์ Huawei กระทรวงยุติธรรมสหรัฐกล่าวหา Huawei ว่า ขโมยทรัพย์สินทางปัญญาและขโมยเทคโนโลยีของสหรัฐ ต่อมาในเดือนพฤษภาคม รัฐบาลสหรัฐได้ประกาศขึ้นบัญชีดำ Huawei และประกาศห้ามบริษัทอเมริกันทำธุรกิจกับ Huawei และ ban ไม่ให้ Huawei เข้ามาพัฒนาเครือข่าย 5G ในสหรัฐ

สหรัฐกดดันประเทศต่างๆ ไม่ให้ใช้เครือข่าย 5G ของ Huawei โลกอินเทอร์เน็ตจึงกำลังจะถูกแบ่งเป็น 2 ขั้ว หรือที่เรียกว่า digital bipolarity โดยประเทศต่างๆ ทั่วโลกถูกบีบให้เลือกว่าจะใช้ 5G ของ Huawei หรือ 5G ของตะวันตก ซึ่งมี Nokia และ Ericsson เป็นคู่แข่งสำคัญของ Huawei

ยุโรป

ตามทฤษฎีแล้ว ประเทศต่างๆ ทั่วโลกที่เลือกใช้ Huawei หรือ ban Huawei ก็จะเป็นไปตามลักษณะของภูมิรัฐศาสตร์โลก คือประเทศไหนเป็นพันธมิตรใกล้ชิดกับสหรัฐ หรือเป็นพวกสหรัฐ ก็ ban Huawei ประเทศไหนที่เป็นพวกจีนก็จะใช้ Huawei ส่วนประเทศไหนที่วางตัวเป็นกลางไม่เลือกข้าง ก็จะตกอยู่ในสถานะที่ลำบาก ที่จะต้องถูกบีบให้เลือกข้าง

ในเดือนกุมภาพันธ์ที่ผ่านมา Mike Pompeo รัฐมนตรีต่างประเทศของสหรัฐได้ประกาศว่า หากประเทศใดเลือกใช้ Huawei สหรัฐก็จะลดระดับความร่วมมือ โดยเฉพาะความร่วมมือทางการทหารกับประเทศนั้น เพราะมีความเสี่ยงทางด้านข้อมูลข่าวกรอง Pompeo จึงบอกว่าประเทศต่างๆ จะต้องเลือกระหว่าง Huawei



กับสหรัฐ

ประเทศตะวันตกในยุโรปที่ใกล้ชิดและเป็นพวกสหรัฐ ก็ ban Huawei

ประธานคณะกรรมการสิทธิการ EU ประกาศเตือนว่า EU จะต้องตระหนักถึงภัยคุกคามจากจีน และจะต้องตอบโต้การขยายอิทธิพลของจีนในยุโรป

อังกฤษได้ประกาศ ban Huawei ไปแล้ว ในขณะที่เยอรมนีกับฝรั่งเศสได้ออกกฎหมายกำหนดหลักเกณฑ์สำหรับบริษัทต่างชาติที่จะเข้ามาพัฒนาเครือข่าย 5G ซึ่งหลักเกณฑ์ดังกล่าว ในทางปฏิบัติก็จะเป็นการ ban Huawei นั่นเอง

อย่างไรก็ตาม ประเทศที่ไม่ใช่ยุโรปตะวันตก คือยุโรปตะวันออก ก็มีท่าทีที่จะเลือกใช้ Huawei อยู่

เอเชีย

สำหรับในเอเชีย ประเทศที่เป็นพันธมิตรใกล้ชิดกับสหรัฐ ได้ประกาศ ban Huawei คือ ญี่ปุ่น ออสเตรเลีย และนิวซีแลนด์ ได้ประกาศ ban Huawei ไปแล้ว ในขณะที่อินเดียก็มีแนวโน้มที่จะ ban Huawei เช่นเดียวกัน

สำหรับในอาเซียน ก็มีความซับซ้อน เพราะ 10 ประเทศอาเซียน มีประเทศที่เป็นพวกจีน ประเทศที่เป็นพวกสหรัฐ และประเทศที่พยายามวางตัวเป็นกลาง ตามทฤษฎีแล้ว ประเทศที่เป็นพวกสหรัฐน่าจะ ban Huawei ประเทศที่เป็นพวกจีนก็จะใช้ Huawei ส่วนประเทศที่พยายามวางตัวเป็นกลาง ก็จะตกอยู่ในสถานะลำบากที่จะต้องเลือก

ขณะนี้เริ่มมีความชัดเจนแล้วว่า ประเทศไหนเลือกข้างใด ประเทศที่เป็นพวกจีน คือ ลาว พม่า กัมพูชา ได้ร่วมมือกับ Huawei อย่างเต็มที่ในการพัฒนาระบบ 5G ของตน

ส่วนสิงคโปร์ที่เป็นพวกสหรัฐ ก็ไม่เอา Huawei โดยสิงคโปร์จะร่วมมือกับ Ericsson ในการพัฒนา 5G ของตน

ในกรณีของเวียดนามเป็นกรณีที่น่าสนใจ ซึ่งในระยะหลังเวียดนามเียงมาทางด้านสหรัฐมากกว่าจีน เวียดนามได้ตัดสินใจที่จะพัฒนาเครือข่าย 5G ของตน โดยจับมือกับ Ericsson

ในขณะที่ไทยกับฟิลิปปินส์ก็ไม่ได้เป็นไปตามทฤษฎี เพราะทั้ง 2 ประเทศเป็นพันธมิตรที่ใกล้ชิดกับสหรัฐ แต่ทั้งไทยและฟิลิปปินส์

กลับเลือกที่จะใช้ 5G ของ Huawei

ในขณะที่มาเลเซียและอินโดนีเซีย แม้ว่าจะพยายามวางตัวเป็นกลาง แต่ในที่สุดก็ตัดสินใจเลือกระบบ 5G ของ Huawei

สาเหตุสำคัญที่ประเทศส่วนใหญ่ในอาเซียนเลือกใช้ 5G ของ Huawei ก็เป็นเพราะสหรัฐไม่ได้เสนอทางเลือกให้ประเทศเหล่านี้ และสหรัฐไม่มีระบบ 5G ของตน ในขณะที่ Ericsson และ Nokia ก็มีราคาแพง แต่ 5G ของ Huawei มีคุณภาพดีและราคาถูก ดังนั้น ทางเลือกที่ practical ที่สุด ก็คือ ระบบ 5G ของ Huawei

ไทย

สำหรับในกรณีของไทยนั้น ก่อนที่ไทยจะตัดสินใจเลือก 5G ของ Huawei ในช่วงเดือนมิถุนายนที่ผ่านมา กสทช.ได้ประกาศว่า ไทยจะดำเนินนโยบายเป็นกลางในสงครามเทคโนโลยีระหว่างสหรัฐกับจีน โดยได้เชิญบริษัท Intel, Cisco, Qualcomm และ IBM ของสหรัฐ และ Huawei ของจีนมาหารือ เพื่อพัฒนาระบบ 5G ของไทย แต่ก็มีเพียง Huawei เท่านั้นที่ตกลงจะร่วมมือกับ กสทช.ในการพัฒนาและเป็นหุ้นส่วนในระบบ 5G ของไทย โดย Huawei ได้เริ่มลงทุนในการทดสอบระบบ 5G ที่ศรีราชา โดยร่วมมือกับมหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ไปแล้ว

อย่างไรก็ตาม ในช่วงกลางเดือนมิถุนายนที่ผ่านมา กระทรวงพาณิชย์สหรัฐได้ส่งสัญญาณว่า จะแสวงหาความร่วมมือระหว่างบริษัทสหรัฐกับไทย ในการพัฒนาระบบ 5G ของไทย แต่ปัญหาใหญ่ก็คือไม่มีบริษัทอเมริกันที่เชี่ยวชาญในด้านเครือข่ายระบบ 5G โดยตรง

ดังนั้น ในที่สุด ในช่วงปลายเดือนตุลาคมที่ผ่านมา รัฐบาลไทย จึงไม่มีทางเลือกที่จะต้องตัดสินใจเลือก Huawei โดยรองนายกรัฐมนตรี ดร.สมคิด ได้เดินทางไปพบกับ Ren Zhengfei ผู้ก่อตั้ง Huawei และได้มีข้อตกลงร่วมกันอย่างใกล้ชิดระหว่างไทยกับ Huawei โดย Huawei ตกลงจะจัดตั้งสถาบัน Huawei ใน Eastern Economic Corridor of Innovation นอกจากนี้ Huawei ยังได้ทำ MOU ร่วมมือกับ สวทช. และ องค์การนวัตกรรมแห่งชาติของไทย เพื่อร่วมมือพัฒนาเทคโนโลยีดิจิทัลของไทย Huawei ประกาศว่าจะใช้ไทยเป็นฐาน หรือเป็นศูนย์กลาง เป็น hub สำหรับการพัฒนาระบบ 5G ของอาเซียน

กล่าวโดยสรุป จะเห็นได้ว่า ขณะนี้กำลังเกิดสงครามเย็น 4.0 โดยสงคราม 5G กำลังเป็นสมรภูมิหลักของการแบ่งโลกเป็น 2 ขั้ว ระหว่างสหรัฐอเมริกาและจีน ประเทศที่เลือกที่จะ ban Huawei และใช้ระบบ 5G ของตะวันตก ก็คงจะไม่มีปัญหากับสหรัฐ เพราะเป็นการเลือกข้างอยู่กับสหรัฐ ประเทศที่เป็นพวกจีนที่เลือกใช้ Huawei อยู่แล้ว ก็คงจะไม่มีปัญหาเช่นกัน แต่ประเทศที่พยายามวางตัวเป็นกลางอย่างไทย ซึ่งก็เป็นพันธมิตรที่ใกล้ชิดกับสหรัฐด้วย ก็คงจะต้องคิดหนักกว่า การที่ไทยเลือกใช้ 5G ของ Huawei และร่วมมือกับจีนอย่างเต็มขั้นนั้น จะส่งผลกระทบต่อความสัมพันธ์ไทย-สหรัฐมากน้อยเพียงใด.

นายกษัยยกรเครื่องครม.ศก. บอร์ดถกปรับค่าแรง'ขั้นต่ำ' ลูกจ้างชงเท่ากันทั่วประเทศ

'บิ๊กตุ๋'สั่งยกเครื่อง'ครม.เศรษฐกิจ' เร่งขับเคลื่อนทุกมิติไตรมาสสุดท้าย พล.อ.ประยุทธ์มีมาตรการพยุงราคาข้าวขนานปรังกันรายได้ แฉราคาอ่อนตัวจากคุณภาพข้าว-โรครระบาด (อ่านต่อหน้า 8)

ต่อจากหน้า 1

ครม.ศก.

'บิ๊กตุ๋'สั่งยกเครื่องครม.ศก.

เมื่อวันที่ 19 พฤศจิกายน ที่ทำเนียบรัฐบาล พล.อ.ประยุทธ์ จันทร์โอชา นายกรัฐมนตรีและรัฐมนตรีว่าการกระทรวงกลาโหม (กห.) ให้สัมภาษณ์ภายหลังการประชุมคณะรัฐมนตรี (ครม.) ว่า ในการประชุมมีหลายเรื่อง โดยเฉพาะอย่างยิ่งรัฐบาลให้ความสำคัญในเรื่องของเศรษฐกิจ ทั้งเศรษฐกิจฐานราก เศรษฐกิจของกลุ่มเกษตรกรต่างๆ รวมถึงแรงงาน จะ

แก้ปัญหาตรงนี้ได้อย่างไร หลายอย่างเป็นมิติที่ต้องหารือร่วมกันในการทำงาน ซึ่งได้สั่งการให้พัฒนาปรับปรุงการทำงานของ ครม.เศรษฐกิจไปด้วย เพื่อให้ครอบคลุมในหลายๆ มิติด้วยกัน เพราะต้องเดินหน้าไปด้วยกัน ทั้งเรื่องการลงทุนในประเทศและต่างประเทศ เรื่องการท่องเที่ยว โครงสร้างพื้นฐานต่างๆ เนื่องจากการลงทุนของรัฐบาลมีหลายอย่าง ทั้งในส่วนงบประมาณภาครัฐ และงบประมาณรัฐวิสาหกิจ ซึ่งจำเป็นต้องเร่งการขับเคลื่อนในช่วงไตรมาส 4 ซึ่งเป็นไตรมาสสุดท้าย และส่งต่อไปไตรมาสที่ 1 ของงบประมาณปีหน้า จึงต้องใช้เวลาพอสมควร และขณะนี้อยู่ในขั้นตอนการพิจารณาเรื่องงบประมาณประจำปี 2563

เผยโรงงานเปิดมากกว่าปิด

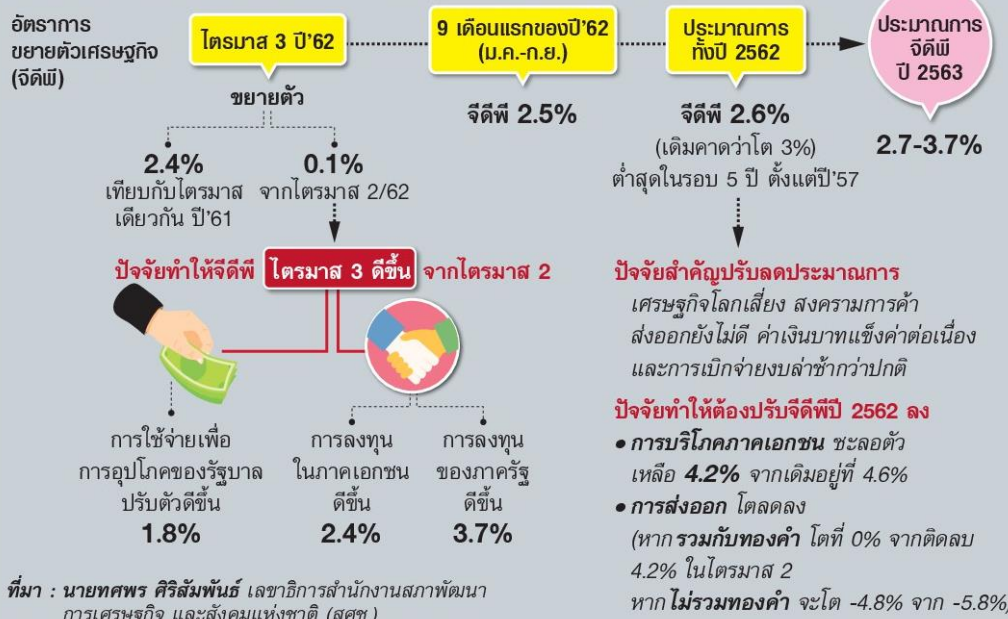
พล.อ.ประยุทธ์กล่าวว่า นอกจากรัฐบาลจะให้ความสำคัญกับเศรษฐกิจฐานรากแล้ว ในขณะนี่ยังมีอีกหลายกิจกรรมที่เกี่ยวข้อง เช่น การค้าออนไลน์ ก็ได้เร่งรัดดำเนินการใช้ดิจิทัลให้เกิดประโยชน์สูงสุดกับประชาชน ซึ่งทุกคนก็ต้องร่วมมือด้วย ไม่เช่นนั้นถ้ารัฐบาลออกอะไรไป ก็ทำไม่ได้ทั้งหมด ทั้งนี้ ในเรื่องของแรงงาน ต้องเน้นในเรื่องทักษะ ในส่วนที่ตกงานหรืออะไรต่างๆ ก็ยังมีโรงงานที่เกิดขึ้นใหม่ 2,800 แห่ง และที่มีการเลย์ออฟพนักงานก็มีอยู่บ้างประมาณ 1,000 กว่าโรงงาน ก็ต้องไปดูรายละเอียดของโรงงานที่ลดการจ้างลง หรือยกเลิกคนเพราะอะไร ตรงนี้มันก็มีเหตุผลของมันในตัว ขณะเดียวกัน โรงงานใหม่มันก็เกิดขึ้น แล้วคนที่ตกงานจะอย่างไร วันนี้ก็ได้สั่งการไปแล้วต้องหารือดำเนินการแก้ปัญหา สิ่งสำคัญที่อยากจะขอร้องคือ ทำอย่างไรให้ทุกอย่างเดินหน้าไปได้ ถ้าเราพูดถึงเพียงความขัดแย้งอย่างเดียวและอะไรที่ไม่ดีมากนัก ความเชื่อมั่นในการใช้จ่ายเงินก็ลดลง

ขอให้สู้ต่อไปด้วยความเชื่อมั่น

พล.อ.ประยุทธ์กล่าวว่า ในเรื่องการส่งออกมีการสรุปมาว่าดีขึ้น แม้จะไม่มากนัก แต่ถ้าไปถามรายบุคคล หรือเป็นกลุ่มก็อาจมีปัญหาอยู่บ้าง

สศช.เห็นจัดพี ปี'62

กราฟิกมติชนรายวัน
Matichon Daily Graphic
(20.11.19)



ต้องดูในรายละเอียดว่าจะช่วยได้อย่างไร นี่คือสิ่งที่ยากของการเป็นรัฐบาลในเวลานี้ ย่อมมีผลกระทบทั้งสิ้น จึงต้องดูทั้งปัจจัยภายในภายนอก ถ้ามองภายในอย่างเดียว อาจมองว่ารัฐบาลทำงานไม่ได้ผล ขอให้ความเป็นธรรมกับรัฐบาลด้วย วันนี้พยายามทำอย่างเต็มที่ ขอให้ช่วยกันสู้ไปด้วยความเชื่อมั่นและศรัทธาซึ่งกันและกัน เรื่องใดที่ยังไม่มีข้อยุติตามกฎหมาย หากเอามาวิพากษ์วิจารณ์กันเยอะๆ ก็ไม่เกิดประโยชน์ เรื่องที่มีการทุจริตก็มีการบวนการตรวจสอบ ถ้ายังไม่เข้ากระบวนการศาล หรือกระบวนการยุติธรรม ก็

ถือว่ายังไม่มีความผิดใดๆ ทั้งสิ้น ตรงนี้คือความเป็นธรรม ฝากให้ช่วยกันคิดด้วย ประเทศไทยหลายอย่างดีขึ้น แต่ถ้ามองสิ่งที่ยังไม่ดีมีปัญหาก็ทำลายความมั่นใจความเชื่อมั่น กำลังใจซึ่งกันและกันมันจะหมดลงเรื่อยๆ หลายประเทศให้ประชาชนนึกถึงชาติ ศาสนา พระมหากษัตริย์จะเป็นแกนหลักสำคัญในการนำพาประเทศชาติผ่านพ้นช่วงวิกฤต

ททท.จ่อยขยายร้อยละเดียวเที่ยวทั่วไทย

นางสาวฐาปนีย์ เกียรติไพบูลย์ รองผู้ว่าการด้านสินค้าและธุรกิจท่องเที่ยว การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (ททท.) เปิดเผยว่า จากการประเมินมาตรการร้อยละเดียวเที่ยวทั่วไทย และเที่ยววันธรรมดาค่าซื้อโลก ที่เริ่มดำเนินการตั้งแต่วันที่ 1-14 พฤศจิกายน 2562 ที่ผ่านมา และจะหมดเขตการใช้ในวันที่ 31 ธันวาคม นั้นพบว่า ได้รับการตอบรับที่ดีจากประชาชน โดยเฉพาะมาตรการร้อยละเดียวเที่ยวทั่วไทย ที่เปิดให้ลงทะเบียนแล้ว 2 รอบ ในวันที่ 11-12 พฤศจิกายน ที่ผ่านมา เหลือจะเปิดให้ลงทะเบียนอีก 2 รอบ ในวันที่ 11-12 ธันวาคม 2562 ตั้งแต่เวลา 06.00 น.เป็นต้นไป จนกว่าจะครบตามสิทธิ์ที่กำหนดไว้ที่ 10,000 สิทธิ์ต่อวันต่อครั้ง ผลปรากฏมีผู้สนใจต่อคิวลงทะเบียนเป็นจำนวนมากหลายหมื่นราย แต่ลงได้เพียง 10,000 รายเท่านั้น ทำให้เกิดความล่าช้าในขั้นตอนการลงทะเบียนรับสิทธิ์ ทำให้การลงทะเบียนในรอบที่ 2 รอบที่เหลือ จะมีการเตรียมความพร้อมของระบบให้มีเสถียรภาพและความรวดเร็วมากกว่าเดิม เพื่อให้เกิดความสะดวกกับผู้ลงทะเบียนรับสิทธิ์มากที่สุด รวมถึงหากประเมินการใช้สิทธิ์ตามจริงแล้วพบว่ามีการตอบรับที่สูงมาก อาจจะหารือเพื่อขยายจำนวนให้สิทธิ์เพิ่มอีก อย่างไรก็ตาม แนะนำผู้ที่สนใจจะสามารถลงทะเบียนได้ทั้ง 2 มาตรการ เพราะไม่ใช่มาตรการเดียวกัน แต่เป็นมาตรการกทางการตลาดเช่นเดียวกัน

ทำให้หากลงทะเบียนมาตรการร้อยละเดียวเที่ยวทั่วไทยไม่ทัน ก็สามารถซื้อสินค้าและบริการในราคาพิเศษผ่านมาตรการเที่ยววันธรรมดาค่าซื้อโลกได้ โดยเชื่อว่าหากทั้ง 2 มาตรการจะสร้างเม็ดเงินสะพัดจริงได้กว่า 400 ล้านบาทอย่างแน่นอน

ใช้สิทธิราคาซื้อโลกกว่าหมื่นราย

นางสาวฐาปนีย์กล่าวว่า สำหรับมาตรการเที่ยววันธรรมดาค่าซื้อโลก หากนับตั้งแต่วันที่ 11-14 พฤศจิกายน ที่ผ่านมา พบว่ามีประชาชนให้ความสนใจในการเข้าชมสินค้าและบริการผ่านเว็บไซต์ www.tourismthailand.org/ เที่ยววันธรรมดา หรือ www.เที่ยววันธรรมดาค่าซื้อโลก.com กว่า 3 ล้านยอดวิว มีผู้กรอกข้อมูลลงทะเบียนรับสิทธิ์ 60,000 ราย ในขณะที่ลงทะเบียนสำเร็จและชำระค่าสินค้าและบริการแล้ว 30,000 ราย รวมถึงมีตัวเลขการใช้บริการจริงแล้ว 13,000 ราย โดยตัวเลขการใช้จริงจะมีเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ เนื่องจากยังมีผู้ได้สิทธิ์บางส่วนที่ยังไม่ได้ออกไปใช้สิทธิ์ แต่มีการซื้อบริการต่างๆ ไว้แล้ว เหมือนเป็นการซื้อเพื่อจองสิทธิ์ไว้ก่อน เมื่อมีความพร้อมแล้วจึงจะออกเดินทางใช้สิทธิ์ต่อไป ซึ่งจากนี้ ททท.จะประชาสัมพันธ์โครงการอย่างต่อเนื่อง ผ่านดาราและศิลปินที่ชื่นชอบการเดินทางท่องเที่ยวในประเทศไทย นอกจากนี้ ธนกรกรูญไทยยังเปิดโอกาสให้ผู้ประกอบการระดับชุมชนสามารถเข้าร่วมโครงการ ผ่านการลงทะเบียนรับชำระผ่านแอปพลิเคชันเป๋าตัง เพื่อให้ประชาชนสามารถชำระสินค้าและบริการผ่านกระเป๋าที่ 2 ได้ ซึ่งการร่วมมือกันระหว่างภาครัฐ ภาคเอกชน และผู้ประกอบการในทุกระดับก็จะช่วยกระตุ้นให้เกิดการเดินทางท่องเที่ยวในประเทศได้มากขึ้น ซึ่งนอกจากจะเป็นการเดินทางในพื้นที่จังหวัดกรุงเทพฯ ไปเที่ยวในจังหวัดอื่นๆ จังหวัดใกล้เคียงกันก็สามารถเดินทางท่องเที่ยวระหว่างกันได้แบบไร้ข้อจำกัด เพราะแค่ไม่ใช้พื้นที่ภูมิลาเนาของตนเอง ก็สามารถใช้สิทธิ์ใน 2 มาตรการดังกล่าวได้

คนแห่ใช้สิทธิ์ซื้อตั๋วเครื่องบิน

“แพคเกจสินค้าและบริการที่ประชาชนให้ความสนใจในการซื้อมากที่สุด เป็นตั๋วเครื่องบินที่พัก ร้านอาหาร สันทนาการ เช่น บัตรสวนสนุก แพคเกจสปา โดยเฉพาะตั๋วเครื่องบิน ที่สายการบินบางกอกแอร์เวย์ ได้ออกแคมเปญก่อนแล้ว ซึ่งต่อไปจะเป็นสายการบินการบินไทยออกแคมเปญต่อเนื่อง โดยจะแบ่งเป็นสัปดาห์ว่าจะ

จัดแคมเปญลดราคาตั๋วเครื่องบินอย่างไร เช่น สัปดาห์นี้เริ่มต้นที่ 1,300 บาท ส่วนสัปดาห์ต่อไปอาจจะลดราคาต่ำกว่าเดิม ซึ่งต้องติดตามว่าจะจัดโปรโมชั่นในแต่ละสัปดาห์เป็นอย่างไร โดยสิ่งที่ ททท.อยากได้ในขณะนี้คือ ผู้ประกอบการในแหล่งท่องเที่ยวชุมชนตามต่างจังหวัด ที่ต้องการเข้าร่วมมาตรการทั้ง 2 มาตรการดังกล่าว โดยมีผู้ประกอบการบางส่วนที่เสนอสินค้าและบริการ รวมถึงราคาจำหน่ายมาให้ ททท. เพื่อเข้ามาจำหน่ายสินค้าและบริการผ่านเว็บไซต์ของ ททท. รวมถึงการนำไปประชาสัมพันธ์ต่อ ซึ่งผู้ประกอบการหลายรายได้บอกว่ามาตรการวันธรรมดาค่าซื้อโลก ได้รับการตอบรับที่ดีมาก แต่ก็ยังต้องประเมินกระแสต่อไปในช่วงสุดท้ายของปีว่าผลตอบรับในภาพรวมจะเป็น

อย่างไรต่อไป เพราะผู้ประกอบการอยากให้เพิ่มการเที่ยววันธรรมดามากกว่าวันที่ 31 ธันวาคม 2562 ซึ่งหากผู้ประกอบการอยากทำแคมเปญต่อ แบบจัดโปรโมชั่นเที่ยววันธรรมดา ให้ราคาพิเศษต่อไป ก็อาจจะทำได้ เพราะเห็นแนวโน้มที่ดีมาจากความพอใจของผู้ประกอบการ” นางสาวฐาปนีย์กล่าว

เล็งจัดเพิ่มเติมกระตุ้นเที่ยวรับตรุษจีน

นางสาวฐาปนีย์กล่าวว่า ทั้ง 2 มาตรการถือเป็นของขวัญปีใหม่ให้ ททท.ต้องการมอบให้กับคนไทยทั้งประเทศ รวมถึงรัฐบาลก็มีมาตรการชิมช้อปใช้ของรัฐบาลก็ถือเป็นของขวัญปีใหม่แล้วเหมือนกัน แต่อาจจะมียุทธศาสตร์ออกมาเพิ่มเติมอีกก็ได้ ซึ่งก็เป็นส่วนของภาครัฐที่จะพิจารณาต่อไป โดยในส่วน ททท.จะจัดกิจกรรมพิเศษอย่างต่อเนื่อง ตั้งแต่ต้นปี 2563 จนถึงต้นปี 2563 เพื่อกระตุ้นทั้งไทยเที่ยวไทย และต่างชาติเที่ยวไทย ซึ่งปี 2563 เป็นปีที่เทศกาลตรุษจีนมาเร็วกว่าปกติ ททท.จึงวางแผนที่จะจัดงานเทศกาลให้ยิ่งใหญ่กว่าทุกปี ด้วยการเชิญศิลปินชาวจีนและศิลปินของจีนมาแสดงในประเทศไทย เพราะนอกจากจะช่วยดึงดูดนักท่องเที่ยวจีนและชาตินอื่นๆ ได้มากขึ้นแล้ว ยังถือเป็นการให้ความสำคัญกับคนไทยเชื้อสายจีนที่อยู่ในประเทศไทย ด้วยสำหรับความคืบหน้าของการจัดมหกรรมเทศกาลดนตรี อาทิ ทุมอร์โรว์แลนด์ อีดีเอ็ม เบื้องต้นได้เตรียมความพร้อมอย่างต่อเนื่อง แต่ด้วยความที่เทศกาลดนตรีระดับโลกจะต้องมีพื้นที่ในการจัดงานเป็นพันไร่ จึงต้องร่วมมือกับทั้งเอกชน ผู้ประกอบการ และภาครัฐ รวมถึงประเมินว่าจะนำดนตรีรูปแบบ

โตมาจัดแสดง เนื่องจากต้องเลือกที่มีพื้นฐาน
แฟนคลับจากทั่วโลกด้วย เพื่อให้สามารถ
ดึงดูดฐานแฟนคลับเหล่านั้นเข้ามามากขึ้น
ได้ โดยขณะนี้ยังมีข้อจำกัดหลายด้าน และ
ต้องการให้รัฐบาลสนับสนุนในส่วนของการ
ประมาณให้เต็มที่ด้วย

ขสมก.ขงดลดตั๋วรถเมล์30บ./วัน

นายสุระชัย เอี่ยมวชิรสกุล ผู้อำนวยการ
องค์การขนส่งมวลชนกรุงเทพ (ขสมก.) เปิด
เผยว่า ในวันที่ 21 พฤศจิกายนนี้ ขสมก.จะจัด
ประชุมเชิงปฏิบัติการ (เวิร์กช็อป) เพื่อปรับปรุง
แผนฟื้นฟูกิจการ ขสมก. เพื่อแก้ไขปัญหานี้
และสร้างความเข้มแข็งให้กับ ขสมก.อย่างยั่งยืน
ซึ่งเป็นหลักการที่ทำให้มีการปรับปรุงแผนฟื้นฟู
กิจการ ขสมก.ใหม่ จากเดิมที่จะต้องมีการจัด
ซื้อรถโดยสารใหม่ 2,511 คัน ซึ่งงบประมาณใน
การจัดซื้อมากกว่า 20,000 ล้านบาท ทำให้เป็น
ภาระงบประมาณของประเทศ จึงเสนอให้มีการ
จ้างผู้ประกอบการรถโดยสารเอกชนมาให้บริการ
แล้วนำรายได้จากการให้บริการมาจ่ายเป็นค่าจ้าง
ซึ่งปัจจุบัน ขสมก.ได้ดำเนินการอยู่แล้วในหลาย
เส้นทาง ทั้งนี้ วิธีดังกล่าวจะไม่เป็นการสร้างหนี้
ให้กับ ขสมก. และไม่เป็นการกระทบภาครัฐ ที่ต้อง
นำเงินภาษีประชาชนมาอุดหนุนและแก้ปัญหา
หนี้สิน ขสมก.

“เพื่อยกระดับคุณภาพบริการที่ดี และลด
ภาระค่าใช้จ่ายในการเดินทางแก่ประชาชนผู้
มีรายได้น้อย ผลการศึกษาของคณะทำงาน
ขสมก. พบว่ามีความเป็นไปได้ที่จะลดค่าใช้จ่าย
ในการเดินทางของประชาชน จากแผนฟื้นฟูเดิม
มีแนวคิดหากประชาชนเดินทาง 2 เที่ยวต่อ
วัน จะมีค่าใช้จ่ายเฉลี่ยประมาณวันละ 48 บาท
เหลือเป็นวันละ 30 บาท เมื่อใช้บริการรถโดยสาร
ปรับอากาศ โดยมีเงื่อนไขที่จะต้องปรับเส้น
ทางการเดินรถ ให้เป็นระบบเชื่อมต่อกับสายหลักกับ
สายรอง อย่างครบถ้วน และใช้ระบบการจัดเก็บ
ค่าโดยสารแบบเดียวกัน ซึ่งเป็นประเด็นสำคัญ
ที่จะนำเสนอในที่ประชุมเชิงปฏิบัติการ ควบคู่ไป
กับการยกระดับคุณภาพบริการ ด้วยการใช้รถ
โดยสารปรับอากาศทั้งระบบ และเป็นรถโดยสาร
ที่ใช้เชื้อเพลิงที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม คือ เอ็น
จีวี หรือไฟฟ้า เพื่อลดปริมาณมลพิษ PM2.5”
นายสุระชัยกล่าว

(อ่านต่อหน้า 9)

ต่อจากหน้า 8

กรม.ศก.

จ่อปลดพกล.5พันคน-ชดเชย

นายสุระชัยกล่าวว่า สำหรับการสร้างขวัญ
กำลังใจให้แก่พนักงาน ขสมก. และให้เป็น
ธรรมแก่พนักงาน ที่จะได้รับผลกระทบจากแผน
ฟื้นฟูกิจการ ซึ่งจากการศึกษามีเพียงกลุ่มเดียว
คือ พนักงานเก็บค่าโดยสาร (พกล.) ประมาณ
5,000 คน ซึ่งเป็นไปตามแผนฟื้นฟูที่ได้รับความ
เห็นชอบจากที่ประชุมคณะรัฐมนตรี เมื่อวันที่ 25
มิถุนายน 2562 เนื่องจากรถโดยสารในอนาคต
จะใช้ระบบอี-ทิกเก็ต ซึ่งจะต้องจ่ายเงินชดเชยให้
กับพนักงานอย่างเหมาะสมและเป็นธรรม โดย
ดำเนินการอย่างนุ่มนวล ร่วมกับองค์กรตัวแทน
พนักงาน คือ สหภาพแรงงานรัฐวิสาหกิจ ขสมก.
ในเบื้องต้น คาดว่าจะใช้เงินชดเชยประมาณ
5,000 ล้านบาท

นายสุระชัยกล่าวว่า หากแผนฟื้นฟูกิจการ
ฉบับนี้ได้รับความเห็นชอบให้สามารถดำเนินการ
ได้ จะสามารถกำหนดค่าใช้จ่ายในการเดินทางได้
ไม่เกินเดือนละ 900 บาท และหากซื้อตั๋วเดือน
จะมีค่าใช้จ่ายประมาณเดือนละ 750 บาท และ
รถโดยสารทุกคันจะเป็นรถโดยสารปรับอากาศที่
ไม่สร้างมลภาวะทางอากาศด้วย

เปิดราคาคลื่น2600ชดเชยอสมท3พันล.

นายสุระชัย ดันทสิทธิ์ เลขาธิการคณะ
กรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์
และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เปิด
เผยว่า คณะอนุกรรมการพิจารณาการทดแทน
ชดเชย หรือจ่ายค่าตอบแทนในการเรียกคืนคลื่น
ความถี่ย่าน 2500-2690 เมกะเฮิร์ตซ์ (คณะ
อนุกรรมการกรรมการการเยียวยาคลื่นความถี่
คลื่น 2600 เมกะเฮิร์ตซ์) ได้พิจารณาค่าชดเชย
เยียวยาการเรียกคืนคลื่นความถี่ให้กับบริษัท
อสมท จำกัด (มหาชน) เรียบร้อยแล้ว โดยจะ
ให้เงินเยียวยา 10% ของมูลค่าคลื่นความถี่ใน
การประมูล เพื่อนำคลื่นความถี่ย่านดังกล่าว
ออกมาประมูลตามแผนการจัดสรรคลื่นความถี่
(สเปกตรัมโรดแมป) ซึ่งคลื่นความถี่ดังกล่าวจะ
นำมาออกมาประมูล 19 ใบอนุญาต ใบอนุญาต

ละ 10 เมกะเฮิร์ตซ์ รวม 190 เมกะเฮิร์ตซ์ ราคา
เริ่มต้นประมูลที่ 1,826 ล้านบาท โดยคาดว่า
จะสามารถประมูลออกได้ทุกใบอนุญาต ทำให้
อสมท จะได้รับเงินเยียวยาที่ 3,000 ล้านบาท

“ถ้า อสมท ไม่พอใจกับเงินเยียวยาที่กำหนด
ไว้ ก็จะต้องฟ้องร้องต่อศาลปกครอง เพราะ
กสทช.ยืนยันว่าได้คิดมูลค่าคลื่นความถี่จากที่
อสมท ใช้งานจริงเท่านั้น แต่โดยส่วนตัวมอง
ว่าหากนำเรื่องเข้าสู่กระบวนการในชั้นศาลจะ
ทำให้ อสมท ได้รับเงินค่าชดเชยเยียวยาที่ล่าช้า
จึงควรยอมรับในจำนวนที่ กสทช.จะเยียวยา
ให้” นายสุระกล่าว และว่า คณะอนุกรรมการ
กรรมการการเยียวยาจำนวนค่าชดเชยเยียวยา
การเรียกคืนคลื่นความถี่ อยู่บนพื้นฐานของ
มูลค่าคลื่นที่จะมีการใช้งานหากนำมาประมูล
5G และคำนวณในอัตราที่สมเหตุสมผล ซึ่ง
หลังจากนี้จะนำเข้าสู่ที่ประชุม กสทช. ซึ่งเบื้องต้น
การพิจารณาค่าชดเชยเยียวยาการเรียกคืน
คลื่นความถี่ให้กับ อสมท ต้องได้ข้อสรุปก่อนวัน
ที่ 27 ธันวาคม 2562 ซึ่งเป็นวันที่ กสทช.ต้องนำ
(ร่าง) ประกาศ กสทช. เรื่อง แผนความถี่วิทยุ
กิจการโทรคมนาคมเคลื่อนที่สากล ย่านความถี่
2500-2690 เมกะเฮิร์ตซ์ ประกาศลงในราชกิจ
จานุเบกษา

นายเชมทัตต์ พลเดช กรรมการผู้อำนวยการ
ใหญ่ บริษัท อสมท จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า
ที่ผ่านมา อสมท ได้ชี้แจงข้อมูลในกรณีต่างๆ ที่
เกี่ยวข้องกับคลื่นความถี่ย่าน 2600 เมกะเฮิร์ตซ์
ต่อคณะอนุกรรมการกรรมการการเยียวยาคลื่น
ความถี่ย่าน 2600 เมกะเฮิร์ตซ์ เพื่อใช้ประกอบการ
พิจารณาโดยครบถ้วนแล้ว เช่น เพราะเหตุ
ใด อสมท จึงไม่สามารถดำเนินการกิจการในคลื่น
ความถี่ย่าน 2600 เมกะเฮิร์ตซ์ เป็นเวลารวม
8 ปี (ปี 2553-2561) ได้ รวมถึงความล่าช้าใน
การประสานขอเอกสารจาก กสทช. เป็นเหตุให้
อสมท ต้องเสียโอกาสในส่วนนี้ไป เป็นต้น ซึ่ง
ต้องรอผลการพิจารณาว่าจะออกมาแนวทางใด

‘ผอ.อสมท’ไม่ร้องขอโทษคดีไลน์

นายเชมทัตต์กล่าวถึงกรณีนี้ที่ผู้ประกอบการ
ทีวีดิจิทัลหรือกับนายสุระ เพื่อขอให้เปิดให้ผู้
ประกอบการคืนใบอนุญาตประกอบกิจการรอบ
ที่ 2 ว่าในฐานะนายกสมาพันธ์สมาคมวิชาชีพ
วิทยุกระจายเสียงและวิทยุโทรทัศน์ ที่มีการ

หารีร่วมกับผู้ประกอบการที่วิดิจลัเป็นประจำทุกเดือน ยังไม่พบว่าผู้ประกอบการรายใดที่มีความประสงค์ขอคืนใบอนุญาตประกอบกิจการเพียงแต่มีการหารีกันถึงแนวโน้มตลาดของธุรกิจโฆษณาที่จะทรงตัวหรือหดตัวไปในทิศทางใด รวมถึงแผนการดำเนินธุรกิจในอนาคต โดยจากการหารีพบว่า ผู้ประกอบการหลายรายมีการปรับกลยุทธ์ให้มีความหลากหลาย

พันเอกที่ ศุภรัตน์ รองประธานกรรมการ กสทช. กล่าวว่า เท่าที่ทราบยังไม่มีผู้ประกอบการที่วิดิจลัรายใดเสนอถึง กสทช. ขอให้มีการคืนใบอนุญาตประกอบกิจการ จึงไม่สามารถระบุในรายละเอียดได้

ยันมีมาตรการพยุงราคาข้าว

นายวิชัย โภชนกิจ อธิบดีกรมการค้าภายใน กระทรวงพาณิชย์ กล่าวภายหลังประชุมหารือกับผู้ประกอบการค้าข้าว กลุ่มโรงสี ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร (ธ.ก.ส.) กรมส่งเสริมสหกรณ์ สมาคมธนาคารไทย องค์การคลังสินค้า (อคส.) เพื่อประเมินสถานการณ์ราคาข้าวเปลือก ซึ่งมีแนวโน้มอ่อนตัวลงในขณะนี้ว่า จากการสอบถามข้อมูลจากกลุ่มโรงสีและผู้ค้าข้าว พบว่าราคาข้าวที่อ่อนตัวลงเพราะขณะนี้ผลผลิตข้าวในปี 2562/63 โดยเฉพาะข้าวเปลือกหอมมะลิ กำลังทยอยเก็บเกี่ยวออกสู่ตลาดเป็นจำนวนมาก แต่จากการประเมินของกระทรวงเกษตรและสหกรณ์ ระบุว่าผลผลิตข้าวเปลือกหอมมะลิในภาคตะวันออกเฉียงเหนือฤดูกาลผลิตปี 2562/63 มีปริมาณลดลงจากเป้าหมายเนื่องจากสถานการณ์ภัยแล้ง อุทกภัย และการระบาดของโรคไหม้คอรวงข้าว

นายวิชัยกล่าวว่า เพื่อรักษาเสถียรภาพราคาข้าวเปลือกช่วงที่ผลผลิตออกสู่ตลาดมากในเดือนพฤศจิกายนนี้ คณะกรรมการนโยบายและมาตรการช่วยเหลือเกษตรกร (คชก.) จึงเห็นชอบกรอบการใช้เงินงบประมาณปี 2563 รวม 4,289.86 ล้านบาท และกระทรวงการคลังได้อนุมัติแล้ว เพื่อเป็นมาตรการรักษาเสถียรภาพราคาข้าวเปลือกปีการผลิต 2562/63 และเป็นมาตรการคู่ขนานกับโครงการประกันรายได้เกษตรกรผู้ปลูกข้าว ปี 2562/63 รอบที่ 1 วงเงิน 2,572.50 ล้านบาท ได้แก่ 1.โครงการสินเชื่อชะลอการขายข้าวเปลือก โดยให้สินเชื่อเกษตรกรรายบุคคล และสถาบันเกษตรกรเก็บข้าวไว้ในยุ้งฉาง เป้าหมาย 1 ล้านตันข้าวเปลือก โดยให้ค่าใช้จ่ายในการฝากเก็บต้นละ

1,500 บาท วงเงิน 1,500 ล้านบาท และชดเชยดอกเบี้ยให้เกษตรกรเป็นระยะเวลา 5 เดือน

2.โครงการสินเชื่อเพื่อรวบรวมข้าวโดยสถาบันเกษตรกร โดยสนับสนุนสินเชื่อแก่สถาบันเกษตรกร เพื่อรวบรวมข้าวเปลือกเพื่อจำหน่ายและเพื่อการแปรรูป โดยสถาบันเกษตรกรรับภาระดอกเบี้ยร้อยละ 1 ต่อปี รัฐบาลรับภาระดอกเบี้ยในร้อยละ 3 ต่อปี รวมวงเงิน 562.5 ล้านบาท

3.โครงการชดเชยดอกเบี้ยให้ผู้ประกอบการค้าข้าวในการเก็บสต็อก เป้าหมายให้ผู้ประกอบการค้าข้าวที่เข้าร่วมโครงการ รับซื้อข้าวเปลือกจากเกษตรกรแล้วเก็บระยะ 2-6 เดือน โดยรัฐบาลชดเชยดอกเบี้ยในอัตราร้อยละ 3 รวมวงเงิน 510 ล้านบาท เริ่มตั้งแต่เดือนธันวาคม 2562

“สถานการณ์ราคาที่มีการปรับตัวอ่อนลงเล็กน้อยผลส่วนหนึ่งมาจากคุณภาพข้าวที่เก็บเกี่ยวไม่ตรงกับความต้องการ และยืนยันข้อเท็จจริงปริมาณข้าวหอมมะลิและข้าวเหนียวที่มีปริมาณน้อยลงกว่าเป้าหมายการผลิต และการที่รัฐได้มีมาตรการดังกล่าวออกมาเชื่อว่าจะทำให้ราคามีเสถียรภาพมากขึ้น” นายวิชัยกล่าว

โรงสีแจงชะลอซื้อเหตุคุณภาพ

แหล่งข่าวจากกลุ่มโรงสีภาคอีสาน กล่าวว่า ภายหลังประชุมร่วมกับกรมการค้าภายในว่า กลุ่มโรงสีและผู้ค้าข้าวได้ยืนยันว่าไม่ได้มีการหยุดรับซื้อและกดราคาข้าวรับซื้อข้าวหอมมะลิจากชาวนา แต่ที่มีการชะลอการรับซื้อเนื่องจากคุณภาพข้าวที่เก็บเกี่ยวนั้นคุณภาพไม่เป็นที่ต้องการของตลาด เพราะเจอโรคไหม้คอรวงข้าว ข้าวเปลือกในนาที่ความสูงไม่เท่ากันเก็บเกี่ยวก็จะมั่วทั้งสูงและยังเขียวราคารับซื้อจึงอ่อนตัวกระสอบละ 200 บาท และจากปัญหาสภาพคลองโรงสีช่วงที่ผ่านมาทำให้กำลังซื้อลดลง 20% ซึ่งก่อนหน้านี้ก็ได้แจ้งให้กระทรวงพาณิชย์เร่งดำเนินการทำมาตรการคู่ขนานกับประกันรายได้ เพื่อชะลอข้าวเปลือกออกสู่ตลาดในช่วงนี้ 1-2 ล้านตัน เพราะเดือนพฤศจิกายนมักมีการเก็บเกี่ยว 60-70% ของกำลังผลิตที่ปีนี้กระทรวงเกษตรและสหกรณ์ประเมินว่าได้ 8 ล้านตันข้าวเปลือก และจากปัญหาดังกล่าวทำให้ราคารับซื้อข้าวเปลือกหอมมะลิตอนนี้อยู่ที่ 10,500-11,500 บาท แต่หากเป็นข้าวสุกดีคุณภาพดีจะได้ถึง 12,000-14,000 บาท

“ราคาข้าวเปลือกหอมมะลินี้อยู่ไม่อาจระบุได้ว่าดีเท่าปีก่อน เพราะตัวเลขที่รัฐเก็บนั้นสูง

กว่าที่กลุ่มโรงสีสำรวจ โดยปีก่อนรัฐประเมินข้าวเปลือกหอมไว้ 8 ล้านตัน แต่พบว่าจริง 6.5 ล้านตัน จึงมีผลต่อราคาข้าวดี หากปีนี้รัฐยืนยันว่าใกล้เคียงปีก่อนที่ 8 ล้านตัน แต่ความต้องการส่งออกไม่เกิน 2 ล้านตัน ก็ย่อมมีผลต่อราคาในประเทศอ่อนตัวกว่าปีก่อน เทียบจากปีก่อนที่มีการใช้มาตรการชะลอข้าวออกสู่ตลาด พบว่าต่ำกว่าเป้าหมายและไม่ถึง 1 ล้านตัน สะท้อนว่าความต้องการสูงกว่าผลผลิต แต่หากปีนี้อาณาเก็บในยุ้งฉางและถูก ธ.ก.ส.เพิ่มสะท้อนว่าปริมาณสูงกว่าปีก่อน ส่วนเรื่องประกันรายได้ เป็นเรื่องที่รัฐบาลพยายามพยุงราคาไม่ให้ต่ำลงเพราะส่วนต่างชดเชยจะได้ไม่สูงมากจนเกินไป จนต้องออกมาตรการเสริมอีก” แหล่งข่าวกล่าว

ผู้สื่อข่าวรายงานว่า ในการประชุมเร่งด่วนในวันที่ 19 พฤศจิกายน เนื่องจากหลังมีกระแสข่าวว่าราคาข้าวเปลือกภาคอีสานอ่อนตัวและมีกระแสชะลอการซื้อทำให้กรมการค้าภายใน ได้เร่งรัดกระทรวงการคลังอนุมัติวงเงินช่วยเหลือปลดดอกเบี้ยให้ชาวนาและชดเชยดอกเบี้ยกับพ่อค้าข้าว เพื่อพยุงราคาตลาดข้าว ที่ขณะนี้ราคาอ่อนตัวกระสอบละ 200 บาท และวิตกว่าหากมาตรการไม่เร่งดำเนินการส่วนต่างประกันรายได้จะห่างจากเป้าหมายรัฐมาก อาจกระทบต่อวงเงินที่รัฐเตรียมจ่ายส่วนต่างราคาตามโครงการประกันรายได้

‘บอร์ดค่าจ้าง’ถกปรับตัวเลขขั้นต่ำ

วันเดียวกัน ผู้สื่อข่าวรายงานว่า ในส่วนของ การปรับขึ้นอัตราค่าจ้างขั้นต่ำประจำปีที่ผ่านมาเป็นเวลหลายเดือน และลูกจ้างทั่วประเทศต่างรอคอยด้วยความหวังนั้น ล่าสุดคณะกรรมการค่าจ้าง (บอร์ดค่าจ้าง) ชุดที่ 20 ที่มีนายสุทธิ สุโกศล ปลัดกระทรวงแรงงาน เป็นประธาน จะประชุมในวันที่ 20 พฤศจิกายนนี้ เวลา 10.00 น. ที่กระทรวงแรงงาน และตั้งเป้าจะให้ข้อสรุปเพื่อประกาศเป็นของขวัญปีใหม่ให้กับลูกจ้างทั่วประเทศ

ทั้งนี้ นายสุชาติ ไทยล้วน ประธานสภาองค์กรลูกจ้างแห่งชาติ ในฐานะกรรมการค่าจ้าง ฝ่ายลูกจ้าง เปิดเผยว่า ในการประชุมบอร์ดค่าจ้างนั้น เป็นการประชุมไตรภาคีที่มีตัวแทนทั้งฝ่ายนายจ้าง ฝ่ายลูกจ้าง และภาครัฐ เข้าร่วม โดยเบื้องต้นคาดว่าจะมีการหยิบยกผลการศึกษาของคณะอนุกรรมการวิชาการและกลั่นกรองที่ระบุว่า 46 จังหวัด ไม่ขอปรับขึ้นค่าจ้างมหาหรือลูกจ้างชงปรับขึ้นเท่ากันทั่วประเทศ.

“แต่ในความเห็นของคณะกรรมการฝ่ายลูกจ้างนั้น มองว่าข้อเสนอดังกล่าวเป็นข้อมูลเดิมนำมาประกอบการพิจารณาได้ แต่ไม่ควรนำมาใช้ตัดสินใจ ดังนั้นในที่ประชุมจะเสนอให้พิจารณาเรื่องนี้ใหม่ ซึ่งฝ่ายลูกจ้างจะเสนอให้ปรับขึ้นเท่ากันทั่วประเทศ เช่น ถ้าเกิดได้ขึ้น 10 บาท จังหวัดอื่นๆ ที่เหลือก็ต้องได้ขึ้น 10 บาทเท่ากันด้วย เพราะข้อเท็จจริงไม่มีจังหวัดไหนที่ค่าไฟ ค่าน้ำ ค่าอาหาร หรือแม้แต่ค่าประกันสังคมถูกกว่าหรือแพงกว่า แต่จ่ายเท่ากันหมด ดังนั้นในภาวะนี้จึงจะเสนอให้ขึ้นเท่ากันทั้งหมด แต่ข้อสรุปจะเป็นอย่างไร ขึ้นอยู่กับที่ประชุมไตรภาคี” นายสุชาติกล่าว

ผู้สื่อข่าวรายงานว่า ก่อนหน้านั้น ม.ร.ว.จิตุมงคล โสณกุล รัฐมนตรีว่าการกระทรวงแรงงาน ระบุว่าขณะนี้อัตราค่าจ้างขั้นต่ำแต่ละจังหวัดได้ผ่านขั้นตอนการเสนออัตราค่าจ้างขั้นต่ำจากคณะอนุกรรมการจังหวัดทุกจังหวัดแล้ว และคณะอนุกรรมการวิชาการและกลั่นกรองได้พิจารณาเรียบร้อยแล้วเช่นเดียวกัน ขั้นตอนต่อไปจะนำข้ออัตราค่าจ้างขั้นต่ำอัตราใหม่เข้าพิจารณาในบอร์ดค่าจ้าง หากที่ประชุมมีมติเห็นชอบอัตราค่าจ้างใหม่ทีละคณะอนุกรรมการวิชาการเสนอ จะเสนอคณะรัฐมนตรี (ครม.) พิจารณาให้ความเห็นชอบ และประกาศในราชกิจจานุเบกษาเพื่อประกาศบังคับใช้ทันที และมั่นใจว่าอัตราค่าจ้างขั้นต่ำใหม่จะประกาศใช้ได้ทันภายในปีนี้ เพื่อเป็นของขวัญปีใหม่ให้กับลูกจ้างและผู้ใช้งาน

รพท.เห็นพ้องจีดีพีไตรมาส3หดตัว

นายดอน นาครทรรพ ผู้อำนวยการอาวุโสฝ่ายเศรษฐกิจมหภาค ธนาคารแห่งประเทศไทย (รพท.) เปิดเผยว่า อัตราการขยายตัวเศรษฐกิจ (จีดีพี) ไทยไตรมาส 3 ปี 2562 ขยายตัว 2.4% สูงกว่าไตรมาสก่อนที่ขยายตัว 2.3% เล็กน้อย โดยเมื่อเทียบกับประมาณการของ รพท. ที่เผยแพร่ในรายงานนโยบายการเงินฉบับเดือน

กันยายน 2562 พบว่าเศรษฐกิจไทยขยายตัวชะลอลงกว่าที่คาดไว้ในหลายองค์ประกอบ โดยเฉพาะภาคต่างประเทศที่หดตัวมากกว่าคาดจากการส่งออกสินค้าและบริการ รวมถึงการลงทุนภาคเอกชนและภาครัฐที่ขยายตัวชะลอลงกว่าที่คาด ขณะที่การบริโภคภาคเอกชนขยายตัวดีกว่าที่ประเมินไว้อย่างมีนัย อย่างไรก็ตาม ภาพรวมเศรษฐกิจไตรมาส 3 โดดเด่นกว่าที่ประเมินไว้ใน

การประชุม กนง. รอบเดือนพฤศจิกายน 2562 หลังจากตัวเลขเศรษฐกิจเดือนกันยายน 2562 ชี้ว่าเศรษฐกิจไตรมาส 3 มีแนวโน้มขยายตัวต่ำกว่าที่ประเมินในรายงานนโยบายการเงินอย่างมีนัย

ธ.ค.แบงก์ชาติเตรียมประเมินจีดีพี

นายดอนกล่าวว่า สำหรับระยะต่อไปประเมินว่าเศรษฐกิจไทยมีแนวโน้มปรับตัวดีขึ้นจากทิศทางการค้าโลกที่มีบรรยากาศดีขึ้น รวมถึงแนวโน้มการใช้จ่ายภาครัฐ และการลงทุนในโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่ อย่างไรก็ตาม ในภาพรวมยังเป็นการขยายตัวในระดับที่ต่ำกว่าศักยภาพพอสมควร ทั้งนี้ เศรษฐกิจไทยยังคงเผชิญกับความเสี่ยงสูง โดยเฉพาะความเสี่ยงด้านต่างประเทศจากสภาวะการกีดกันทางการค้าระหว่างประเทศ แนวโน้มการขยายตัวของเศรษฐกิจจีนและประเทศอุตสาหกรรมหลักที่จะส่งผลกระทบต่อประเทศไทย และความเสี่ยงด้านภูมิรัฐศาสตร์ รวมถึงความเสี่ยงในประเทศจากความเข้มแข็งของตลาดแรงงาน ผลจากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของรัฐบาลและการใช้จ่ายของภาครัฐ ตลอดจนความคืบหน้าของการลงทุนในโครงสร้างพื้นฐานที่สำคัญและผลต่อเนื่องไปยังการลงทุนภาคเอกชนในระยะถัดไป ซึ่ง รพท.จะมีการประเมินการขยายตัวเศรษฐกิจและเผยแพร่อีกครั้งในรายงานนโยบายการเงินฉบับเดือนธันวาคม 2562

กรุงไทยปรับลดจีดีพีปีนี้เหลือ2.7%

นายจิตติพล พฤษภาเมธานันท์ หัวหน้านักกลยุทธ์ตลาดเงินตลาดทุน ธนาคารกรุงไทย กล่าวว่า จีดีพีไตรมาส 3 ขยายตัว 2.4% โดยมีปัจจัยหลักมาจากการขยายตัวเร่งขึ้นของการบริโภคภาครัฐ ขยายตัว 1.8% และการลงทุนโดยรวมขยายตัว 2.8% ขณะที่การบริโภคภาคเอกชนขยายตัวในอัตราชะลอลงมาอยู่ที่ 4.2% ส่วนภาคต่างประเทศหดตัวต่อเนื่อง โดยการส่งออกหดตัว 1.0% จากสงครามการค้าที่ยืดเยื้อและเศรษฐกิจโลกชะลอตัว สำหรับอุตสาหกรรมที่ขยายตัวได้ดีที่สุดในไตรมาสที่ผ่านมา คือ อุตสาหกรรมที่พักแรมและบริการด้านอาหาร ขยายตัว 6.6% สอดคล้องกับการเพิ่มขึ้นของจำนวนนักท่องเที่ยวที่เพิ่มขึ้น 7.2% นอกจากนี้ อุตสาหกรรมภาคการเกษตรก็พลิกกลับมาขยายตัว 1.5% ส่วนอุตสาหกรรมการผลิตหดตัวต่อเนื่องถึง 1.5% ตามการส่งออกที่ซบเซา

นายจิตติพลกล่าวว่า ธนาคารได้ปรับลดประมาณการเศรษฐกิจจะขยายตัว 2.7% ในปีนี้ จากเดิม 2.8% โดยมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของรัฐบาลคือความหวังที่จะช่วยพยุงเศรษฐกิจในปีนี้อาทิ นโยบายชิม ช้อป ใช้ สามารถช่วยพยุงให้การบริโภคภาคครัวเรือนยังขยายตัวต่อได้ อย่างไรก็ตาม แนวโน้มภาคการส่งออกและท่องเที่ยวที่ชะลอตัวต่อเนื่องจะกดดันให้เศรษฐกิจโตได้เพียง 2.7% ในปีนี้ ภายใต้สมมุติฐานว่าเศรษฐกิจขยายตัวได้เฉลี่ยไม่น้อยกว่า 3.3% ในไตรมาสที่ 4 และคาดว่าจีดีพีปี 2563 จะขยายตัว 3.0% จากผลมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของภาครัฐที่จะช่วยพยุงการบริโภค พร้อมกับกระตุ้นการลงทุนภาครัฐและเอกชนผ่านการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานและโครงการเขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก (อีอีซี)

ฮอตไลน์

👉 หลังจากเจ็องมาเป็น 10 กว่าปี ในที่สุด 19 พ.ย.ที่ผ่านมา กระทรวงดิจิทัลฯ ได้เสนอให้ที่ประชุม ครม. อนุมัติการ “ควบรวม” บมจ.ทีโอที และ บมจ.กสท โทรคมนาคม เป็น “บริษัท โทรคมนาคมแห่งชาติ จำกัด”

👉 ขณะที่ “ทีโอที” ในวันนี้ ไร้ซีโอโอ หลังจากบอร์ดไม่ต่อสัญญาจ้าง “มนต์ชัย หนูสง” โดยมอบหมายให้ กรรมการ อย่าง “พิพัฒน์ ชันทอง” นั่งเป็นรักษาการกรรมการผู้จัดการใหญ่ ไปก่อน

👉 ฟาก “โปรษณีย์ไทย” แม้ซีโอโอ จะหมดวาระ ม.ค. ปีหน้า แต่บอร์ด เดินหน้าสรรหา “ซีโอโอ” ล่วงหน้า โดยหวังว่าจะมีเวลาเรียนรู้งานก่อน พอ ม.ค. 63 ปุ๊ป จะได้ขับเคลื่อนแบบ ปรี๊ดปรี๊ด แต่ไม่รู้จะได้ตั้งใจแค่ไหน เพราะ ณ เวลานั้น ยังต้องขยายเวลา รับสมัครถึง 22 พ.ย.นี้ หลังจากเปิด รับรอบแรก มีผู้สมัคร 5 คน ได้แก่ “วรพล วทัญญูตา” รองผู้จัดการใหญ่ ผู้บริหารสายงานความมั่นคง ปลอดภัยไซเบอร์ฯ SCB “ก่อกิจ ด้านชัยวิจิตร” รองเลขาธิการ กสทช. “วิภากรณ์ ชัยรัตน์” อดีตรองผู้อำนวยการกลุ่มบริหารความเสี่ยง แบงก์ออมสิน “ประสพสุข เสาร์เรือน” อดีตผู้จัดการประเทศไทย EDS Electronic Data System และ “พ.ท.นราวิทย์ เปาอินทร์” กรรมการผู้อำนวยการ บริษัทห้องปฏิบัติการกลาง



TVD แยมผลงานไตรมาส 4 แจ่ม!

● คลอดสินค้าใหม่มาร์จินสูงดันยอดขายปลายปี

TVD ลั่นงบไตรมาส 4/62 แจ่ม! รับไฮซีซั่น-คนจับจ่ายใช้สอยในช่วงเทศกาล พร้อมชนสินค้าใหม่มาร์จินสูงลดตลาดกระตุ้นยอดขายปลายปี มั่นใจรายได้รวมปี 62แตะ 4,400 ล้านบาท โต 9% ตามแผน

นายวิเชียร มานะพงศ์พันธ์ ประธานเจ้าหน้าที่สายการเงิน บริษัท ทีวี ไตรเรค จำกัด (มหาชน) หรือ TVD เปิดเผยว่า แนวโน้มผลการดำเนินงานในช่วงไตรมาส 4/2562 ปกติจะเป็นไตรมาสที่ดีของปี เนื่องจากเป็นช่วงไฮซีซั่นของธุรกิจ ตามการจับจ่ายใช้สอยในช่วงเทศกาลสำคัญ ประกอบกับมีการทยอยออกสินค้าใหม่

อย่างน้อย 8 รายการ เพื่อกระตุ้นยอดขาย สำหรับสินค้าใหม่ที่จะทยอยออกสู่ตลาดตั้งแต่ไตรมาส 4/2562 เป็นต้นไป ได้แก่ ลูวี่ง รุ่น Z RUN ซึ่งบริษัทมีความคาดหวังว่าจะทำยอดขายได้ดี เครื่องวัดน้ำตาลในเลือด รองรับสังคมผู้สูงอายุ ปัจจุบันมีการวางขายสินค้าในกลุ่มเดียวกัน คือ เครื่องวัดความดัน ซึ่งมียอดขายดีมาก เชื่อว่าเครื่องวัดน้ำตาลในเลือดจะมีกระแสตอบรับที่ดีเช่นกัน ประกอบกับสินค้ากลุ่มอื่น ๆ ทั้งแว่นตา ที่ร่วมมือพัฒนามกับนาฬิกาใน Anti Bac Bra เซรั่ม รวมถึงสินค้าจาก GIFs ได้แก่ คอลลาเจน และโลชั่น เป็นต้น

โดยสินค้าที่กล่าวมาข้างต้นถือเป็นสินค้าที่มีมาร์จินสูง ซึ่งจะช่วยให้มาร์จินโดยรวม

ของบริษัทขยับมาอยู่ในระดับที่ดี และเห็นผลบวกชัดเจนในปี 2563 นอกจากนี้บริษัทยังได้มีการปรับปรุงหน้าร้านให้มีความทันสมัยมากขึ้น เพื่อสร้างประสบการณ์ที่ดี มีความหลากหลายของสินค้า และความสะดวกสบายให้กับลูกค้า

ทั้งนี้ บริษัทยังได้เริ่มกลยุทธ์ O2O มาร์เก็ตติ้ง เชื่อมออฟไลน์กับออนไลน์เข้าด้วยกัน โดยมีการให้บริการซื้อสินค้าผ่านช่องทางออนไลน์ ก่อนไปรับสินค้าได้ที่หน้าร้านได้แล้ว เมื่อต้นจะเริ่มให้บริการอย่างเต็มรูปแบบได้ตั้งแต่ต้นปี 2563 เป็นต้นไป อย่างไรก็ตามในปัจจุบันบริษัทหน้าร้าน TVD ซ้อป กระจายอยู่ทั่วประเทศ 40-50 สาขา มีสินค้าในร้านเฉลี่ย 200-300 รายการ และมีสินค้าในระบบออนไลน์ 2,000-3,000 รายการ ส่วนราคาสินค้าหน้าร้าน และออนไลน์ไม่ได้มีความแตกต่างกัน

ขณะที่ผลการดำเนินงานในช่วง 9 เดือนที่ผ่านมา บริษัทสามารถทำรายได้รวมได้แล้ว 3,236.49 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 19.86 ล้านบาท เมื่อประเมินในช่วงที่เหลือของปี มองว่ายังมีความเป็นไปได้ที่ภาพรวมผลการดำเนินงานในปี 2562 จะมีรายได้รวม

4,400 ล้านบาท หรือเติบโต 9% ได้ตามเป้าหมาย เมื่อเทียบกับปี 2561 ที่มีรายได้รวม 3,995.41 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 57.57 ล้านบาท

ส่วนแผนการเข้าซื้อช่อง TV นั้น หลังจากทีผู้ประกอบการทีวีดิจิทัลได้คืนช่องให้กับสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) จำนวน 6 ช่อง ทำให้การเจรจา (ดีล) ยกเลิกไปโดยมองว่าเป็นผลดีต่อบริษัท เนื่องจากปี 2561 มีการซื้อโฆษณาช่อง 19 แต่ยอดขายไม่เป็นไปตามเป้าหมาย ทั้งนี้บริษัทได้นำงบที่เหลือจากการลงทุนช่องดังกล่าวมาลงทุนในส่วนอื่นแทน

นอกจากนี้ ในปี 2563 บริษัทคาดว่าจะยอดขายน่าจะเติบโตไม่มาก แต่จะเน้นทำกำไรสุทธิเพิ่มขึ้น ให้สอดคล้องกับเศรษฐกิจซบเซา และผลิตภัณฑ์มวลรวม (GDP) ไม่เป็นไปตามที่คาดการณ์ รวมถึงอัตราแลกเปลี่ยนเงินบาทที่แข็งค่า ทำให้บริษัทจะหันมาเน้นบริหารจัดการภายในให้มีประสิทธิภาพควบคุมค่าใช้จ่ายได้ดีขึ้น นอกจากนี้ ยังไม่มีแผนขยายหน้าร้านเพิ่ม อย่างไรก็ตาม จะมีการเสนอแผนต่อคณะกรรมการบริษัท (บอร์ด) เพื่ออนุมัติในวันที่ 11 ธ.ค.นี้ ■

TVD โค้งท้ายยอดขายพีคสุด ผุดโปรดักต์ใหม่-รุกออนไลน์



วิเชียร มานะพงศ์พันธ์

กันหัน - TVD โซนขึ้นหมุน
ไตรมาส 4/2562 ยอดขายพุ่ง
สูงสุด เติมน้ำออกผลิตภัณฑ์
ใหม่ต่อเนื่อง ชุกกลยุทธ์
ใหม่ O2O หนุนยอดขาย
ออนไลน์พุ่ง ฉายทิศทางปี
หน้าเติบโตไม่มาก เน้นทำ
กำไร → → → **อ่านหน้า 31**

TVD (ต่อจากหน้า 1)

นายวิเชียร มานะพงศ์พันธ์ ประธานเจ้าหน้าที่
สายการเงิน บริษัท ทีวี ไดเรค จำกัด (มหาชน)
หรือ TVD ผู้นำธุรกิจจำหน่ายสินค้าและบริการผ่าน
Omni Channel เปิดเผยว่า ช่วงไตรมาส 4/2562



คาดว่าจะเป็ไตรมาสที่มียอดขายเติบโตมากที่สุด ซึ่ง
บริษัทได้ออกสินค้าเพิ่มเพื่อกระตุ้นยอดขายอย่างน้อย
8 รายการ อาทิ ลู่วิ่งออกกำลังกายรุ่น Z RUN ซึ่ง
คาดว่าจะสามารถกระตุ้นยอดขายได้เป็นอย่างดีรวมถึง
ถึงเครื่องวัดน้ำตาลในเลือดรองรับสังคมผู้สูงอายุ ซึ่ง
เชื่อว่าจะมีกระแสตอบรับที่ดีหลังจากวางขายสินค้า
ในกลุ่มเดียวกัน คือ เครื่องวัดความดันที่ผ่านมา
สามารถทำยอดขายได้ดีมาก

● วางกลยุทธ์ใหม่ O2O

นอกจากนี้บริษัทได้เริ่มกลยุทธ์ O2O (Online-
to-Offline) คือการให้บริการซื้อสินค้าผ่านช่องทาง
ออนไลน์ และรับสินค้าได้ที่หน้าร้าน นอกจากนี้บริษัท
ได้ปรับให้ธุรกิจมีความคล่องตัวมากขึ้น รวมถึงปรับ
ทรัพยากรบุคคลภายในองค์กร คาดว่าจะเริ่มเปิดให้ใช้
บริการอย่างเต็มรูปแบบได้ในช่วงต้นปี 2563 ซึ่งบริษัท
มองว่ากลยุทธ์ใหม่นี้จะเข้ามาสร้างการเติบโตใหม่ให้แก่
บริษัทในอนาคต และตอบโจทย์กับการเปลี่ยนแปลง
ของพฤติกรรมผู้บริโภคยุคใหม่ได้เป็นอย่างดี ปัจจุบัน
บริษัทมีหน้าร้าน TVD ซุป อยู่ทั่วประเทศราว 40-
50 สาขา และสินค้าจำนวน 200-300 รายการ รวม
ถึงสินค้าในระบบออนไลน์กว่า 2,000-3,000 รายการ
โดยราคาสินค้าหน้าร้านและออนไลน์ไม่แตกต่างกัน

อย่างไรก็ตามบริษัทมองว่าปี 2563 ยอดขายคง
ไม่เติบโตมากนัก เนื่องจากการชะลอตัวของเศรษฐกิจ
ประเมินจากตัวเลขผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ (GDP)
ไม่ได้ขยายตัวตามคาดการณ์ซึ่งกระทบต่อธุรกิจ แต่
บริษัทจะหันมาเน้นบริหารกำไรให้ดีขึ้นโดยการควบคุม
ค่าใช้จ่ายจากการดำเนินงานและเปลี่ยนกระบวนการเพื่อ
ตัดค่าใช้จ่ายต่างๆ รวมถึงยังไม่มีแผนขยายหน้าร้านเพิ่ม

โดยบริษัทจะมีการเสนอแผนงานปี 2563 ต่อที่ประชุม
คณะกรรมการบริษัทในวันที่ 11 ธันวาคม 2562 นี้

● รายได้ตามเป้า

อย่างไรก็ตามบริษัทมั่นใจว่ารายได้ปีนี้จะเติบโต
ที่ 4,400 ล้านบาท ตามเป้าหมายที่วางไว้ ซึ่งในช่วง 9
เดือนที่ผ่านมาบริษัทมีรายได้รวม 3,236.48 ล้านบาท
เพิ่มขึ้น 11.64% จากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้
รวม 2,898.96 ล้านบาท ส่วนกำไรสุทธิ (ตามงบ
การเงินรวม) อยู่ที่ 19.86 ล้านบาท ชะลอตัวจาก
ช่วงเดียวกันของปีก่อนที่ทำได้ 41.08 ล้านบาท ซึ่ง
เป็นผลจากการล่าช้าของผูบริโภคลดลง แม้จำนวน
การซื้อจะสูงขึ้นถึง 20% แต่ยอดขายต่อคนลดลง
มากกว่า ประกอบกับการเลือกซื้อสินค้าราคาต่ำกว่า
1,000 บาท ทำให้ต้นทุนของสินค้าเพิ่มขึ้น

สำหรับความคืบหน้าการเข้าซื้อช่อง TV หลัง
จากที่ผู้ประกอบการทีวีดิจิทัลได้คืนช่องให้กับสำนักงาน
คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์
และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) จำนวน
6 ช่อง ทำให้การเจรจากับช่องทีวีรายเดิมได้ยกเลิก
ไป โดยบริษัทมองว่าเป็นผลดีต่อบริษัท เนื่องจากปี
2561 มีการซื้อเวลาช่อง 19 ค่อนข้างมาก แต่ยอดขาย
ไม่เป็นไปตามเป้าหมาย โดยสัญญาดังกล่าวหมดลงไป
เมื่อเดือนมิถุนายน 2562 ทั้งนี้บริษัทได้นำงบลงทุนที่
เตรียมไว้ไปใช้ลงทุนในส่วนอื่นแทน

TRUE

บล.ทิสโก้

แนะนำ

"ซื้อ"

ราคาเป้าหมาย

7.80 บาท

ผู้บริหารอธิบายถึงผลประกอบการที่ต่ำกว่าคาด และอนาคตของ 5G
ผู้บริหารปรับเป้าการเติบโตลงเป็น 3-5% เพื่อสะท้อนการดำเนินงานในช่วง 9 เดือน
แรกปี 2562 ที่อ่อนแอ แต่อย่างไรก็ตาม CAPEX ของ TRUE ยังไม่เปลี่ยนแปลง และ
มีประเด็นสำคัญ คือ

- ผลประกอบการไตรมาส 3 ที่ต่ำกว่าคาด เนื่องจากการกลับมาให้บริการแบบ
ไม่จำกัดข้อมูลหลังจากที่มีคู่แข่งไม่ให้ความร่วมมือ และทำให้ผู้บริหารของ TRUE คาด
ว่าผลประกอบการจะเริ่มกลับมาหลังเริ่มขาย Package แบบใหม่ในช่วงไตรมาส 4
เพื่อเพิ่มความสามารถในการแข่งขัน ในขณะที่ธุรกิจ Postpaid และบรอดแบนด์ยังม
ีการดำเนินงานที่ดี

- ความคืบหน้าของธุรกิจ 5G และการประมูล โดยผู้บริหารคาดว่าจะการประมูลคลื่น
ความถี่จะเริ่มขึ้นในไตรมาส 1/2563 หรือต้นไตรมาส 2/2563 อย่างช้า โดย TRUE คาดว่า
CAPEX จะสูงสุดในปี 2563 ก่อนที่จะลดลง โดยการลงทุน 5G จะมาทดแทน 4G เดิม
และยังมองว่าจะได้ประโยชน์จากการเข้ามาของ China Mobile เนื่องจากการซื้ออุปกรณ์ที่
มีส่วนลด และ TRUE มีแผนที่จะออกหุ้นกู้เพิ่มเติมในอนาคต รวมถึงการขายสินทรัพย์ให้
กับ DIF และยืนยันว่าจะไม่ใช้วิธีการเพิ่มทุน นอกจากนี้ บริษัทยังไม่กังวลเรื่องประชากร
ในพื้นที่ EEC กว่า 50% ที่ยังไม่ครอบคลุม

ขณะเดียวกันมีมุมมองว่า โดยผลประกอบการไตรมาส 3 ที่ผิดพลาด เชื่อว่าการแข่งขัน
จะเพิ่มขึ้นในไตรมาส 4/2562 หลังจากผลประกอบการไตรมาส 3 แย่กว่าคาด แต่ยังไม่
ชัดเจนว่า TRUE จะมีความพร้อมในการรุกมากแค่ไหน แต่สำหรับธุรกิจ Postpaid และ

บรอดแบนด์เชื่อว่าจะมีการดำเนินงานที่ดีต่อ

สำหรับประเด็นความกังวลว่า กสทช.
บังคับให้ TRUE ต้องมีการลงทุนคลื่น 700
MHz ให้ครอบคลุมพื้นที่ประชากร 50% ใน
EEC ซึ่งต้องใช้สถานีสัญญาณ 4T4R ราว
1 พันจุด ต้นทุนจุดละประมาณ 1 ล้านบาท
และต้องรอดูว่าการประมูลคลื่นจะมีคู่แข่งก
ี่ราย แนะนำให้ "ซื้อ" โดยมีมูลค่าที่เหมาะสม
7.80 บาท ■

จับ 'ทีโอที-แคท'

ควบรวม

เล็งเป้าประมูลคลื่น 5 จี



ล้งกลับจากร่วมประชุม
Global Mobile
Broadband Forum
2019 ที่ประเทศสวีต

เซอร์แลนด์ “เรื่องความก้าวหน้า
ของเครือข่าย 5G จากทั่วโลก”

ดูเหมือนว่านายพุทธิพงษ์
ปูลณกันต์ รัฐมนตรีว่าการ
กระทรวงดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจ
และสังคม หรือ ดีอีเอส ต้องการ
ให้ บริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน)
และ บริษัท กสท โทรคมนาคม
จำกัด (มหาชน) หรือ แคท ต้อง
การให้รัฐวิสาหกิจทั้ง 2 แห่งเข้า
ร่วมประมูล 5G

จับเข้าค่ายกสท.หาทางออก

มูลเหตุที่รัฐมนตรีดีอีเอส
ต้องการให้ร่วมประมูล 5G เนื่อง
จากได้จับเข้าค่ายกับนายฐากร
ด้นถสทธิ์ เลขาธิการสำนักงาน
คณะกรรมการกิจการกระจาย
เสียงกิจการโทรทัศน์และกิจการ
โทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ
กสทช. หลังร่วมประชุมที่ประเทศ
สวีตเซอร์แลนด์ เพื่อให้ทีโอที
และแคท ร่วมประมูล 5G

“ผมได้หารือร่วมกับ
กสทช. ถึงแนวทางเข้าร่วมประมูล
คลื่น 5G ทราบว่า พอมีแนวทาง

ให้ทีโอที และแคท เข้าร่วมประมูล
ได้ ทั้งในรูปแบบควบรวมกิจการ
หรือ ต่างคนต่างเข้าร่วมประมูล”
นั่นคือคำให้สัมภาษณ์ของ นาย
พุทธิพงษ์ ปูลณกันต์

เตรียมเสนอ คสม.

ดังนั้นถ้าไม่มีอะไรเปลี่ยนแปลง
ในวันที่ 19 พฤศจิกายน 2562 นี้ รัฐมนตรีว่าการกระทรวง
ดีอีเอสจะนำเสนอแผนควบรวม
ให้คณะรัฐมนตรีเห็นชอบเพื่อให้
ทีโอทีและแคท เตรียมตัวเข้า
ร่วมประมูล

เมื่อผ่านการเห็นชอบจะใช้
เวลาอีกประมาณ 6-7 เดือนใน
การให้ที่ปรึกษา 3 ฝ่าย ได้แก่ 1.
ด้านบุคลากร 2. ด้านการเงิน สิทธิ
ประโยชน์ สวัสดิการ และ 3. ด้าน
สัญญาสัมปทาน ทำการศึกษา
และกำหนดทิศทางในการดำเนิน
งานภายหลังการควบรวมกิจการ

ฝ่าแผนควบรวม

สำหรับแผนควบรวมคือ
เมื่อควบรวมแล้วจัดตั้ง บริษัท
โทรคมนาคมแห่งชาติจำกัด หรือ
NTCo. เพื่อลดการลงทุนซ้ำซ้อน
โดยคณะอนุกรรมการ
กลั่นกรองแผนการแก้ไขปัญหา
รัฐวิสาหกิจ ได้สรุปแผนธุรกิจ
บริษัท โทรคมนาคมแห่งชาติ
พ.ศ. 2562-2570 แบ่งโครงสร้าง
5 หน่วยธุรกิจ (ดูตารางประกอบ)

ตั้งเป้าวางระบบ5G

ที่น่าสนใจของหน่วยธุรกิจ
คือวางโครงสร้างพื้นฐานโทรศัพท์
เคลื่อนที่ยุคที่ 5 เป็นผู้ให้บริการ
IoT Connectivity ให้กับภาครัฐ
และอุตสาหกรรม 4.0 จัดตั้ง
บริษัท MVNO/Mobile Reseller
ภายใต้ NT Co. และหาพันธมิตร
ก่อนหมดระยะเวลาใบอนุญาต
ใช้คลื่นความถี่ในปี 2568

นอกจากนี้มีการวิเคราะห์
ผลการดำเนินงานในอนาคต
EBITDA กรณีปกติเฉลี่ยปีละ
18,249 ล้านบาท และมีแนวโน้ม
ลดลง เนื่องจากสิ้นสุดสัญญา
พันธมิตรตั้งแต่ปี 2569

ส่วนกำไรสุทธิ ตั้งแต่ปี
2563 เฉลี่ยปีละ 5,996 ล้านบาท
และคาดว่าจะมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น
เนื่องจากค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์
ลดลง หากมีคลื่นความถี่หลัง
จากปี 2568 ทำให้ NT มีผลการ
ดำเนินงานดีขึ้น

แผนควบรวมทีโอที และ
แคท ผ่าน ครม.มาหลายรอบแต่
การควบรวมยังไม่ผล

ต้องจับตาว่าแรงบีบเข้า
ประมูล 5G รอบนี้จะทำได้หรือไม่?

เพราะถ้าทั้งทีโอทีและ
แคท ต้องอยู่ในธุรกิจนี้ต้อง “สู้”
แต่ทั้งหมดขึ้นอยู่กับนโยบาย
ล้วนๆ ■



SKY VIV ผู้นำธุรกิจโดรน

ลูกค้าหลัก ปตท.-มิตรผล-ชั้นสวีท

สัมภาษณ์

ประเทศไทยมีนโยบายมุ่งพัฒนา นวัตกรรมเพื่อใช้ขับเคลื่อน เศรษฐกิจตามแนวทางไทยแลนด์ 4.0 ส่งผลให้หลายอุตสาหกรรมหันมาให้ความสำคัญกับการลงทุนพัฒนานวัตกรรมเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการผลิต และลดต้นทุน กันอย่างกว้างขวาง ด้วยเหตุนี้ธุรกิจด้าน เทคโนโลยีและระบบอัตโนมัติต่าง ๆ จึงเติบโตเป็นเงาตามตัว รวมถึงยานยนต์ ไร้คนขับ หรือ “โดรน” ก็เช่นกัน “ประชาชาติธุรกิจ” มีโอกาสสัมภาษณ์ พิเศษ “วิวัฒน์วงศ์ วิจิตรวาทการ” อดีตผู้บริหารล็อกซเล่ย์ ที่ผันตัวมาเป็น ซีอีโอ “SKY VIV” ผู้นำเข้าและให้บริการ โดรนด้านวิศวกรรมและการเกษตร ครบวงจร ถึงภาพรวมธุรกิจและ แนวโน้มธุรกิจนี้

ผู้บุกเบิกโดรนในประเทศไทย

บริษัทเกิดจากการรวมตัวของผู้ชื่นชอบ เทคโนโลยีโดรน และเริ่มศึกษาเรื่องนี้ อย่างจริงจัง เราพบว่าโดรนไม่ใช่เพียง อุปกรณ์ใช้ในงานถ่ายภาพทางอากาศ แบบที่นิยม แต่ยังมีความสามารถ หลายด้าน ในตอนนั้นแบรนด์ DJI เป็น โดรนของจีนที่คนไทยรู้จัก เมื่อเริ่มศึกษา เกี่ยวกับผู้พัฒนานวัตกรรมนี้พบว่า มีมหาวิทยาลัย EPFL เป็นจุดศูนย์รวม ก่อเกิดสตาร์ทอัพในสวิตเซอร์แลนด์ มี Innovation Park คล้าย MIT ของไทย และขึ้นชื่อว่าเป็นผู้พัฒนานวัตกรรม โดรนที่อป 5 ของโลก ครองส่วนแบ่ง ตลาดในสหรัฐถึง 45% จึงเริ่มทดลอง นำเข้าโดรน จากบริษัท SenseFly มา ทดลองจำหน่ายในประเทศไทย ซึ่งเริ่ม มีความนิยมใช้มา 2-3 ปีแล้ว ตอนนั้น



วิวัฒน์วงศ์ วิจิตรวาทการ

เริ่มจากการจัดทำการศึกษา และทำ รั้งวัดก่อน แต่ปัจจุบันโดรนสามารถนำ มาใช้หลากหลายด้านมากขึ้น และมีจาก หลากหลายแบรนด์ อาทิ SenseFly, Flyability และ Parrot

ประสิทธิภาพโดรนแต่ละประเภท

โดรนรุ่นแรกที่น่าเข้ามาจำหน่าย ชื่อรุ่น ELIO 1 และ ELIO 2 เป็นโดรนสำหรับ กิจกรรมสำรวจภายใน (อินสเปกชัน) จะมีทั้งกล้องวิดีโอและกล้องถ่ายภาพ ความร้อนที่มีความละเอียดสูง บินสำรวจ ในงานได้นาน 15 นาที/แบตเตอรี่ 1 ก้อน ลูกค้าส่วนใหญ่อยู่ในธุรกิจออยล์แอนด์ ก๊าซเป็นหลัก

และมีโดรนที่ใช้สำหรับสำรวจภายนอก เป็นแบบ 4 ใบพัด เป็นชนิดเดียวกับ DJI

มีกล้องถ่ายภาพมุมสูง ชุมได้ 30 เท่า มองเห็นกายภาพ และความร้อน ใช้ ในการสำรวจมีประสิทธิภาพการบิน ยาวนาน 20 นาที รวมถึงมีโดรนสำหรับ ใช้ในการสำรวจและจัดทำแผนที่ทาง อากาศ (mapping) และโดรนที่ใช้งาน ด้านการเกษตร รุ่น eBeeX มีน้ำหนักเบา มีประสิทธิภาพการบิน 1 ชม. บินได้ 2 ตร.กม. เป็นต้น

กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย

ขณะนี้ภาคอุตสาหกรรมเป็นกลุ่มหลัก โดยเฉพาะออยล์แอนด์ก๊าซ เช่น ปตท. นำโดรนไปใช้ในงานซ่อมบำรุงหม้อต้ม (boiler) และท่อน้ำมัน สามารถเข้าไป พื้นที่ที่มีข้อจำกัดเพิ่มประสิทธิภาพและ ปลอดภัย ส่งสัญญาณภาพ 3 มิติ มีระบบ

ประเมินผล หรือในเหมืองถ่านหินในแม่เมาะ ที่ใช้สำรวจปริมาณถ่านหินที่ขุดได้ กลุ่มโซลาร์ฟาร์มที่ใช้ในการซ่อมบำรุงรักษาแผงโซลาร์ ซึ่งมีขนาดใหญ่มาก ๆ หากใช้คนสำรวจจะใช้เวลานาน แต่โดรนทำได้เร็ว และยังสามารถวิเคราะห์ถึงสาเหตุการเสียหายได้ถึง 18 สาเหตุ เช่น แผงหลุด หันผิดด้าน มีใบไม้บัง ผิวลอก มีชื้น เป็นต้น ไม่เพียงเท่านั้นยังมีระบบช่วยประเมินว่า หากไม่ซ่อมจะทำให้สูญเสียรายได้จากการผลิตไฟฟ้ามูลค่าเท่าไรด้วย

ส่วนภาคการเกษตรเป็นเกษตรอุตสาหกรรมขนาดใหญ่ เช่น มิตรผล โรงงานน้ำตาลไทยรุ่งเรือง และชั้นสวีท โดยมีมิตรผลเป็นลูกค้ารายแรกต้องการสำรวจพื้นที่ปลูกอ้อย โดยใช้ภาพถ่ายทางอากาศ ซึ่งโดรนขุมได้ถึงแปลงแต่ละแปลงว่ามีระดับความสูงต่ำของพื้นที่เท่าไร เพื่อนำข้อมูลไปใช้วางแผนการปลูกและวางระบบชลประทาน เช่น พื้นที่จุดใดเป็นพื้นที่ต่ำลาดลงมากควรขุดบ่อน้ำ เป็นต้น และที่สำคัญ กล้องที่ใช้เป็นกล้องที่มีประสิทธิภาพสูง ถ่ายภาพในย่านความถี่ที่สายตาคนเรามองไม่เห็น สามารถนำมาวิเคราะห์ตามสูตร โดยใช้ดัชนีความสมบูรณ์ของพืช (NDVI) มาวิเคราะห์ว่า อ้อยมีความสมบูรณ์มากน้อยเพียงใด เพื่อวางแผนว่าควรใส่ปุ๋ยตรงจุดใด ไม่ต้องหว่านปุ๋ยทั้งแปลง

ความคุ้มค่าในแง่การลงทุน

การใช้งานโดรนช่วยเพิ่มประสิทธิภาพความแม่นยำในการคำนวณสูง ลดระยะเวลาจากเดิมที่ใช้สำรวจจะตรวจสอบแต่ละครั้งต้องใช้คนถือกล้องถ่ายภาพความร้อนขึ้นไปตรวจสอบทีละแผ่น ใช้เวลานาน แต่การใช้โดรนช่วยทำให้การตรวจสอบเร็วกว่า 500 เท่า หรืออย่างภาคเกษตร ต้นทุนปุ๋ยมีราคาสูง เราไม่จำเป็นต้องใส่ปุ๋ยเท่ากันทุกจุดก็ได้ หากวิเคราะห์ความสมบูรณ์ของพืชแล้วเลือกใส่เฉพาะจุดที่ไม่สมบูรณ์จะช่วยให้เกษตรกรลดต้นทุนการผลิต ลดการใช้ปุ๋ยและยาได้ 30-40%

และที่สำคัญ การใช้โดรนสามารถ

คำนวณผลผลิตต่อไร่ ทำให้คาดการณ์และบริหารจัดการวัตถุดิบได้แม่นยำ เช่น ข้าวโพด ปลูกช่วงนี้จะให้ผลผลิตเมื่อไร จำนวนเท่าไร โรงงานรับซื้อได้เท่าไร ลดการสูญเสียเพราะข้าวโพดตัดมาต้องขายเข้าโรงงานวันต่อวัน ถ้าวันไหนออกมาจากโรงงานซื้อไม่ไหว เลยเวลา ก็จะเสียหาย ต้องเอาไปเลี้ยงสัตว์

รูปแบบการให้บริการ

กรณีที่เกษตรกรอาจกังวลว่าการใช้โดรนมีราคาสูงตั้งแต่หลัก 4-5 แสน ไปจนถึงหลัก 2 ล้านบาท บริษัทจึงให้บริการ 2 รูปแบบ คือ คนที่ต้องการซื้อโดรนเราไปฝึกอบรมให้หรือบริการสำหรับคนที่ต้องการใช้บริการบินโดรนสำรวจ โดยไม่ต้องซื้อเครื่องก็ได้ เพราะเรามองถึงอนาคตสำหรับกลุ่มลูกค้าที่เป็นสหกรณ์หรือกลุ่มเกษตรกรซึ่งจะรวมตัวกันผลิตสินค้าเกษตรอุตสาหกรรม ตลอดจนการทำเกษตรแปลงใหญ่มาใช้บริการ ไม่ต้องซื้อเครื่อง จะทำให้ต้นทุนการใช้ลดลงสำหรับเกษตรกร

แนวโน้มธุรกิจโดรนในอนาคต

ขณะนี้ตลาดโดรนในไทยยังไม่ใหญ่ แต่มีอัตราการเติบโตต่อเนื่อง จากปีแรกที่เรานำเข้ามาจนถึงตอนนี้ โตปีละ 3-4 เท่า โดยเฉพาะโดรนสำหรับอุตสาหกรรมมาแรงมาก

ส่วนโดรนด้านการเกษตรก็ยังมีโอกาสไปได้ กำลังพัฒนาเทคโนโลยี เช่น “สูตร” สำหรับคำนวณภาพถ่ายผลผลิตเพื่อให้เหมาะสมสำหรับพืชชนิดต่าง ๆ เช่น ข้าวโพด มันสำปะหลัง แต่ละพืชเราต้องใช้วิธีการทดสอบและเก็บข้อมูล 3 รอบการผลิต เพื่อนำมาใช้สร้างสูตรคำนวณที่แม่นยำ ตอนนี้ทำงานร่วมกับชั้นสวีท เก็บข้อมูลจากคอนแทกต์ฟาร์มของบริษัทไป 2 รอบการผลิตแล้ว เหลืออีกรอบก็จะพัฒนาสูตรสำหรับพืชชนิดนี้ได้ หรือมันสำปะหลังที่ร่วมกับสถาบันวิจัยมันสำปะหลังแห่งประเทศไทย หากมีการพัฒนาต่อไป เชื่อว่าในอีก 5 ปีข้างหน้าจะเห็นภาพการใช้เพิ่มขึ้นอย่างชัดเจน และจะก่อให้เกิดประโยชน์ต่อภาคเกษตรมากขึ้น

ปี'63 โดรนงานก่อสร้างมาแรง

อย่างไรก็ตาม ช่วงเริ่มต้น 3 ปีแรกยังขาดทุน เพราะตลาดยังเล็ก แต่ด้วยการเติบโตขนาดนี้ ปี 2563 น่าจะเบรกกีวเนต์ได้ เพราะเริ่มมีลูกค้าในอุตสาหกรรมใหม่ ๆ เช่น ตอนนี้มีแนวโน้มว่าโดรนสำหรับงานด้านการก่อสร้างโดยเฉพาะอาคารสูงซึ่งต้องการความแม่นยำในการตรวจสอบทีละชั้นว่าถูกต้องตามแปลนหรือไม่ก่อนที่จะตักจะเสร็จกำลังมาแรง เพราะโดรนแม่นยำมาก และยังมีการใช้ในการตรวจสอบการประกอบชิ้นส่วนอุตสาหกรรมในโรงงานอุตสาหกรรม เช่น เรามีลูกค้าเป็นบริษัทผู้ผลิตน้ำมันสำหรับที่มาจากให้บินตรวจสอบความคืบหน้าในการประกอบชิ้นส่วนในโรงงานที่แหลมฉบัง ก่อนส่งสินค้าลงเรือไปยังสหรัฐ เป็นต้น

แนะปรับกฎระเบียบหนุนโดรน

สิ่งสำคัญในการส่งเสริมเทคโนโลยีนี้ รัฐบาลควรช่วยแก้ไขกฎระเบียบการบินพลเรือนที่เป็นอุปสรรคในการปฏิบัติให้สามารถปฏิบัติได้จริง เช่น ที่มีการกำหนดระดับเพดานการบินไว้ 90 เมตร แต่ในทางปฏิบัติ เช่น การบินสำรวจปล่อยควันบริษัทน้ำมันจะสูงมาก หรือกฎระเบียบที่กำหนดให้ต้องบินอยู่ในสายตาตลอดเวลา ซึ่งในการบินสำรวจพื้นที่เกษตรมีขนาดกว้างมาก คงไม่สามารถอยู่ในสายตาตลอดเวลา

อย่างไรก็ตาม การกำกับดูแลในปัจจุบัน ผู้ให้บริการต้องขออนุญาตเจ้าของพื้นที่ และมีการกำหนดกฎระเบียบในการดูแลการใช้โดรนให้นักบินโดรนขอใบอนุญาตบินโดรนกับกรมการบินพลเรือน (โดรน 1 ลำต่อใบขับขี 1 ใบ) และต้องขอใบอนุญาตกับคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เกี่ยวกับคลื่นความถี่ที่ใช้ในการบิน และต้องทำประกันโดรนที่จะไปสร้างความเสียหายให้กับบุคคลที่ 3 คล้ายกับรถยนต์



สัมมนา Focus Group

สำนักกองทุนวิจัยและพัฒนา จัดกิจกรรมสัมมนา Focus Group เพื่อระดมความเห็นในการจัดทำ (ร่าง) แผนแม่บทกองทุนวิจัยและพัฒนา กิจกรรมกระจายเสียง กิจกรรมโทรทัศน์ และกิจกรรมโทรคมนาคม เพื่อประโยชน์สาธารณะ ระยะ 4 ปี (2563-2566) โดยมี **ดร.รัตน วิริยะศิริกุล** รองเลขาธิการ กสทช. ให้เกียรติเป็นประธานและกล่าวเปิดงาน และ **นิพนธ์ จงวิจิต** รักษาการผู้จัดการกองทุนฯ พุดบรรยายแนวทางการจัดสรรเงินกองทุน กทปส. ประจำปี 2563 ซึ่งภายในงานดังกล่าว ได้รับเกียรติจาก **ผศ.นอ. ดร.ธงชัย อยู่ญาติวงศ์** ผู้มีประสบการณ์ที่เคยได้รับการสนับสนุนและส่งเสริมทุนจากกองทุนฯ เข้าร่วมบรรยาย ณ โรงแรมโนโวเทล เชียงใหม่ นิมมานเจอรันย์ฮับ จ.เชียงใหม่

#แกล้งกัน อย่าทำฉัน เจ็บ! SPEAK OUT! STOP BULLYING

Cyberbullying การแกล้งกันในโลกออนไลน์
 การด่าทอ กล่าวหา ใช้ถ้อยคำเสียดยั่ว ต่อว่าผู้อื่น
 เป็นการแกล้งที่เจาะจงบุคคลเป้าหมาย และมีแนวโน้ม
 ว่าจะเป็นการรังแกที่ต่อเนื่อง ไม่ใช่แค่ครั้งเดียวจบ



วิธีรับมือกับ

Cyberbullying



เปลี่ยนจาก “แฮร์เพราะไม่ชอบ”
 มาเป็น “เพราะไม่ชอบจึงไม่แฮร์”

หยุดความเกลียดชัง

บนโลกออนไลน์!



STOP

ไม่สื่อสารเรื่องราวที่เกลียดชัง
 ไม่ส่งต่อข้อความหรือเรื่องราว
 ความเกลียดชัง



BLOCK

คนที่ส่งข้อความหรือ
 เรื่องราวความเกลียดชัง



TELL

บอกคนที่สนิทว่าเราโดน ยว
 กลับแกล้ง อย่าต่อผู้คนใด
 และเตือนคนที่มีพฤติกรรม
 ชอบแกล้ง

“หยุดความเกลียดชังบนโลกออนไลน์ เพิ่มภูมิคุ้มกันได้ที่ตัวเรา”

ด้วยความห่วงใย จากสำนักงาน กสทช.

