

ช่อง'ทีวีกีฬา' ดันเข้าดิจิทัล ต้องทำให้ปัง

นายโชติ ตราชู ปลัด
กระทรวงการท่องเที่ยว
และกีฬา เปิดเผยว่า จาก
การประชุมคณะกรรมการ
จัดตั้งสถานีโทรทัศน์เพื่อ
การท่องเที่ยวและกีฬา
ครั้งที่ 1/2563 ที่กระทรวง
การ ■ **อ่านต่อหน้า 11**

'ทีวีกีฬา' □ **ต่อจากหน้า 12**
ท่องเที่ยวและกีฬา เมื่อสัปดาห์ที่ผ่านมา พร้อม
ด้วยผู้บริหารหน่วยงานทั้งด้านการท่องเที่ยว
และกีฬา ที่ประชุมได้มีการหารือกันในหลาย ๆ
ด้านโดยเฉพาะการดำเนินงานของสถานีกีฬา
หรือทีสปอร์ต ยังไม่ค่อยประสบความสำเร็จ
มากนัก ซึ่งจากข้อมูลที่พบส่วนหนึ่งเป็นเพราะ
เป็นช่องทีวีที่เผยแพร่ผ่านระบบจานดาวเทียม
จึงเข้าถึงประชาชนแค่บางส่วนเท่านั้น

ปลัดกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา
กล่าวต่อว่า ขณะเดียวกันได้ทราบว่าการ
สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง
กิจการโทรทัศน์และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ
หรือ กสทช. ได้เปิดช่องในระบบทีวีดิจิทัล ใน
หมวดหมู่ การท่องเที่ยว กีฬา และสาขารนสุข
ไว้ในช่องหมายเลข 7 กระทรวงการท่องเที่ยว

และกีฬา จึงมองว่าเป็นโอกาสดีที่จะได้รวบรวม
เนื้อหา การทำงาน กิจกรรมของกระทรวงฯ รวม
ถึงการแข่งขันกีฬา จากช่องทีสปอร์ต เดิม นำ
ออกไปเผยแพร่ให้ประชาชน จึงเป็นที่มาของ
การประชุมคณะกรรมการจัดตั้งสถานีโทรทัศน์
เพื่อการท่องเที่ยวและกีฬา ในครั้งดังกล่าว

“เนื้อหาทางด้านกีฬา เป็นเรื่องที่น่าสนใจ
มีการแข่งขันกีฬาทั้งในและต่างประเทศ
มากมาย ประชาชนติดตามได้ทุกเพศทุกวัย ยัง
รวมไปถึงเวลานักกีฬาทีมชาติไทยออกไป
แข่งขันในรายการต่าง ๆ ด้วย แต่ต้องยอมรับว่า
เนื้อหาทางด้านกีฬาอย่างเดียวยังไม่เพียงพอ จึง
เห็นควรในเบื้องต้นให้ต้องเพิ่มเนื้อหา ทางด้าน
ท่องเที่ยวเข้าไปด้วย ซึ่งจะช่วยให้เนื้อหาของ
ช่องมีความหนักแน่นและน่าสนใจมากขึ้น
อย่างไรก็ตาม การประชุมในครั้งนี้ยังเป็นเหมือน
การหารือกันอย่างจริงจังครั้งแรก จึงต้องให้คณะ
กรรมการไปหาข้อมูลรอบด้านมาให้มากที่สุดเพื่อ
ประกอบการพิจารณาก่อนที่จะตัดสินใจว่าจะ
ดำเนินการอย่างไรต่อไป” นายโชติ กล่าว.

'ทีวีกีฬา' ช่อง 7 เดิณหน้าศึกษา

'โชติ'ขอหาข้อมูลรอบก้านก่อนตัดสินใจ
กองฟางคอนเทนต์ท่องเที่ยวเข้าไปด้วย

กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา เดิณหน้า
ศึกษาการจัดตั้งสถานีโทรทัศน์เพื่อการท่องเที่ยว
และกีฬา ว่ามีความเป็นไปได้★ มีต่อหน้า 18

'ทีวีกีฬา'

☆ ต่อจากหน้า 17

อย่างน้อยแค่ไหนที่จะผลักดันให้เข้าไปอยู่ในระบบ
ทีวีดิจิทัล ช่องหมายเลข 7 โชติ トラฐู ปลัดกระทรวงฯ
เผย ในเวลานี้ยังต้องหาข้อมูลให้มากที่สุด ก่อนตัดสินใจ
จะดำเนินการอย่างไรต่อไป ยอมรับเนื้อหาด้านกีฬา
เพียงอย่างเดียวอาจไม่เพียงพอ จึงควรต้องเพิ่มเนื้อหา
ทางด้านท่องเที่ยวเข้าไปด้วย ซึ่งจะช่วยให้เนื้อหาของ
ช่องมีความหนักแน่น และน่าสนใจมากขึ้น

นายโชติ トラฐู ปลัดกระทรวงการท่องเที่ยว
และกีฬา เปิดเผยว่า จากการประชุมคณะกรรมการ
จัดตั้งสถานีโทรทัศน์เพื่อการท่องเที่ยวและกีฬา ครั้งที่
1/2563 ที่กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา เมื่อสุด
สัปดาห์ที่ผ่านมา โดยมีผู้บริหารหน่วยงานทั้งด้านการ
ท่องเที่ยวและกีฬา เข้าร่วมประชุมอย่างพร้อมเพรียงนั้น
ที่ประชุมได้มีการหารือกันในหลายๆด้าน ซึ่งประเด็น
สำคัญอย่างหนึ่งที่ได้มีการพูดคุย คือ ที่ผ่านมามีต้อง
ยอมรับว่าที่สปอร์ต หรือทีวีกีฬา ยังไม่ค่อยประสบ
ความสำเร็จมากนัก ซึ่งจากข้อมูลที่พบส่วนหนึ่งเป็น
เพราะเป็นช่องทีวีที่เผยแพร่ผ่านระบบจานดาวเทียม
จึงเข้าถึงประชาชนและแฟนกีฬาได้น้อยอยู่

ปลัดกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา กล่าว
ต่อว่า ขณะเดียวกันเราได้ทราบทางสำนักงานคณะ
กรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์และ

กิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช. ได้เปิด
ช่องในระบบทีวีดิจิทัล ในหมวดหมู่ การท่องเที่ยว
กีฬาและสาธาณสุข ไว้ในช่องหมายเลข 7 กระทรวง
การท่องเที่ยวและกีฬา จึงมองว่าเป็นโอกาสดีที่จะได้
รวบรวมเนื้อหา การทำงาน กิจกรรมของกระทรวง
รวมถึงการแข่งขันกีฬา จากช่องที่สปอร์ตเดิม นำ
ออกไปเผยแพร่ให้ประชาชนได้รับทราบ ได้รับรู้ นี้
จึงเป็นที่มาของการประชุมคณะกรรมการจัดตั้งสถานี
โทรทัศน์เพื่อการท่องเที่ยวและกีฬา ในครั้งดังกล่าว

“เนื้อหาทางด้านกีฬาเป็นเรื่องที่น่าสนใจ เพราะ
เรามีการแข่งขันกีฬาทั้งในและต่างประเทศมากมาย
ยังรวมไปถึงเวลานักกีฬาทีมชาติไทยออกไปแข่งขัน
ในรายการต่างๆด้วย แต่ก็ต้องยอมรับว่า เนื้อหาด้าน
กีฬาเพียงอย่างเดียวอาจไม่เพียงพอ จึงเห็นควรใน
เบื้องต้นให้ต้องเพิ่มเนื้อหาทางด้านท่องเที่ยวเข้าไปด้วย
ซึ่งจะช่วยให้เนื้อหาของช่องมีความหนักแน่น
และน่าสนใจมากขึ้น อย่างไรก็ตาม การประชุมในครั้งนี้
ยังเป็นเหมือนการพูดคุยกันอย่างจริงจังครั้งแรก
จึงต้องให้คณะกรรมการไปหาข้อมูลรอบด้านมาให้
มากที่สุด เพื่อประกอบการพิจารณา ก่อนที่จะตัดสินใจ
ว่าจะดำเนินการอย่างไรต่อไป” นายโชติกล่าว
ในตอนท้าย



เรียงหน้าชน ☆ ต่อจากหน้า 17
ประชุมเพื่อจัดทำแผนแม่บทในการพัฒนาที่วีกีฬาในระบบดิจิทัล ซึ่ง กกท.มีแนวคิดที่จะใช้โทรทัศน์ดิจิทัลที่เป็นฟรีทีวีช่อง 7 เป็นช่องที่คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ได้กำหนดไว้ให้เป็นช่องที่เกี่ยวกับกีฬา, สุขภาพและอนามัย

ในตอนนั้นเมื่อตีตผู้ว่าฯ สกลระบุไว้ชัดเจนถึงความมุ่งหวังอยากให้สถานีโทรทัศน์ช่องนี้เป็นศูนย์กลางต่างๆ ในการซื้อลิขสิทธิ์กีฬาถ่ายทอดสด ไม่ว่าจะเป็นกีฬาในระดับโลกอย่างฟุตบอลโลก, วอลเลย์บอลเวิลด์กรังด์ปรีซ์, มอเตอร์สปอร์ต รวมไปถึงกีฬาอีสปอร์ตอาชีพรที่ประชาชนให้ความสนใจเช่นเดียวกับมหกรรมกีฬาที่นักกีฬาไทยเข้าร่วมแข่งขันทั้งโอลิมปิกเกมส์, เอเชียนเกมส์ และซีเกมส์

ซึ่งแผนแม่บทตอนนั้นวางงานไว้ว่าจะแล้วเสร็จภายใน 3 เดือนก่อนนำเสนอให้กับรัฐมนตรีเพื่อผ่านกลไกตามระบบและหวังว่าจะเริ่มดำเนินการได้ภายในปี 2560

จากนั้นมาเรื่องของฟรีทีวี หรือทีวีดิจิทัลช่องกีฬาก็ดูจะเลือนๆหายไป จนวันวานกลับมาสู่ความสนใจอีกครั้งและเป็นการขยับตัวในเรื่องนี้เป็นครั้งแรกที่เป็นทางการ หลังจากรัฐบาลชุดปัจจุบัน

เข้ามาบริหารบ้านเมือง

โดยปลัดกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา โชติ ตราชู หยิบยกเอาประเด็นจากการประชุมคณะกรรมการจัดตั้งสถานีโทรทัศน์เพื่อการท่องเที่ยวและกีฬา ครั้งที่ 1/2563 เมื่อสุดสัปดาห์ มาบอกเล่าว่ากัน

มีความแตกต่างอยู่เล็กน้อยจากของเดิม ที่มีการระบุถึงช่องหมายเลข 7 นี้มีเรื่องของ “ท่องเที่ยว” ผสมเข้ามา โดยใช้ชื่อว่า การจัดตั้งสถานีโทรทัศน์เพื่อการท่องเที่ยวและกีฬา ซึ่งก็ไม่ได้เป็นประเด็นอะไรนัก ด้วยอยู่ในกระทรวงเดียวกันอยู่แล้ว เว้นแต่ว่าในอนาคตหากเกิดการแย่งงานกันโดยเด็ดขาดก็เป็นอีกเรื่องที่ว่ากันในวันข้างหน้า

เหตุผลที่มุ่งไปสู่ช่องหมายเลข 7 อันหนึ่งเป็นการยอมรับถึงช่อง “ทีสปอร์ต” ของ กกท. ซึ่งเป็นการเผยแพร่ผ่านระบบจานดาวเทียมจึงเข้าถึงผู้คนได้น้อยทำให้ไม่ประสบความสำเร็จเท่าที่ควร นี่จึงเป็นโอกาสที่ดีที่จะพัฒนากันใหม่ โดยรวบรวมทั้งเนื้อหาด้านกีฬาการแข่งขัน ทั้งในและต่างประเทศทั้งจากช่องทีสปอร์ตเดิมและพัฒนาขึ้นใหม่ รวมถึงเนื้อหาของกระทรวงและเพิ่มด้านการท่องเที่ยวเข้าไปอย่างไรก็ตาม ที่ยังเป็นแค่การเริ่มต้นพูดคุยรวบรวมและจัดทำแผน!

ก็ถือว่าเป็นการเริ่มอีกครั้ง จากที่เริ่มกันมาก่อนหน้านั้นนานแล้วแม้ว่าที่ผ่านมาจะยังไม่มียะไรสืบแต่สิ่งหนึ่งที่ดูจะสืบไปกว่าช่องกีฬาในผืนนี้ คือการซื้อลิขสิทธิ์กีฬา อันเป็นความเด่นชัดของ กกท. ในยุคนี้

ลองดูกันต่อไปว่า ช่อง 7 ช่องกีฬาและการท่องเที่ยวจะเกิดได้จริงหรือไม่ รวดเร็วแค่ไหน!!!

และรอคอยเช่นกันว่า หากเกิดขึ้นจริง จะต้องลงทุนกันมากน้อยเท่าไร? เงินกองทุนพัฒนาการกีฬาแห่งชาติในแต่ละปีจะถูกแบ่งไปขนาดไหน

ระหว่างที่รอความชัดเจนอยู่นี้เชื่อว่าคงจะเริ่มคิดกันแล้วว่าต้องซื้อต้องหา จัดเตรียมอะไรกันบ้างเผื่อๆติดต่อตะมือขอข้อมูลกันไปแล้วก็ไม่รู้

เรื่องอย่างนี้ไม่ต้องห่วง มั่นใจว่าเร็วมากแน่นอน...

“เบี่ยงสาย”

ลุยตั้งทีวีท่องเที่ยว-กีฬา เล็งลงช่องหมายเลข 7

นายโชติ ตราชู ปลัดกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา เปิดเผยว่า จากการประชุมคณะกรรมการจัดตั้งสถานีโทรทัศน์เพื่อการท่องเที่ยวและกีฬา ครั้งที่ 1/2563 ที่กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา เมื่อสุดสัปดาห์ที่ผ่านมา ที่ประชุมได้มีการหารือกันในหลายๆ ด้าน ซึ่งประเด็นสำคัญอย่างหนึ่งที่ได้มีการพูดคุย คือ ที่ผ่านมา ต้องยอมรับว่า “ทีสปอร์ต” หรือทีวีกีฬา ยังไม่ค่อยประสบความสำเร็จมากนัก ซึ่งจากข้อมูลที่พบ ส่วนหนึ่งเป็นเพราะเป็นช่องทีวีที่เผยแพร่ผ่านระบบจานดาวเทียม จึงเข้าถึงประชาชนแฟนกีฬาได้น้อยอยู่ ขณะเดียวกันทางสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช.ได้เปิดช่องในระบบทีวีดิจิทัล ในหมวดหมู่การท่องเที่ยว กีฬา และสาธารณสุข ไว้ในช่องหมายเลข 7 กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา จึงมองว่า เป็นโอกาสดี ที่จะได้รวบรวมเนื้อหา การทำงาน กิจกรรมของ กระทรวง รวมถึงการแข่งขันกีฬา จากช่องทีสปอร์ตเดิม นำออกไปเผยแพร่ให้ประชาชน ได้รับทราบ ได้รับรู้ นี่จึงเป็นที่มาของการประชุมคณะกรรมการจัดตั้งสถานีโทรทัศน์เพื่อการท่องเที่ยวและกีฬา ในครั้งดังกล่าว

“เนื้อหากีฬาเป็นเรื่องที่น่าสนใจ เพราะเรามีการแข่งขันทั้งในและต่างประเทศมากมาย ยังรวมไปถึงเวลานักกีฬาทีมชาติไทย ออกไปแข่งขันในรายการต่างๆ ด้วย แต่กีฬาอย่างเดียวอาจยังไม่เพียงพอ จึงต้องเพิ่มเนื้อหาการท่องเที่ยวเข้าไปด้วย ซึ่งจะช่วยให้เนื้อหาของช่องมีความหนักแน่น และน่าสนใจมากขึ้น อย่างไรก็ตาม การประชุมในครั้งนี้ ยังเป็นเหมือนการพูดคุยกันอย่างจริงจังครั้งแรก จึงต้องให้คณะกรรมการไปหาข้อมูลรอบด้านมาให้มากที่สุด ก่อนที่จะตัดสินใจว่าจะดำเนินการอย่างไรต่อไป” นายโชติกล่าว

ดันเปิดช่องท่องเที่ยวและกีฬา ก.กีฬาเร่งหาข้อมูลก่อนตัดสินใจ

กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา เดินหน้าศึกษาการจัดตั้งสถานีโทรทัศน์เพื่อการท่องเที่ยวและกีฬา ว่ามีความเป็นไปได้มากน้อยแค่ไหน ที่จะผลักดันให้เข้าไปอยู่ในระบบทีวีดิจิทัล ช่องหมายเลข 7 นายโชติ ตราชู ปลัดกระทรวงฯ เผย ในเวลานี้ยังต้องการข้อมูลให้มากที่สุด ก่อนตัดสินใจจะดำเนินการ อย่างไรก็ตามไปยอมรับเนื้อหาด้านกีฬาเพียงอย่างเดียวอาจไม่เพียงพอ จึงควรต้องเพิ่มเนื้อหาทางด้านท่องเที่ยวเข้าไปด้วย ซึ่งจะช่วยให้เนื้อหาของช่องมีความหนักแน่น และน่าสนใจมากขึ้น

นายโชติ ตราชู ปลัดกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา เปิดเผยว่า จากการประชุมคณะกรรมการจัดตั้งสถานีโทรทัศน์เพื่อการท่องเที่ยวและกีฬา ครั้งที่ 1/2563 ที่กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา เมื่อสุดสัปดาห์ที่ผ่านมา มีผู้บริหารหน่วยงานทั้งด้านการท่องเที่ยวและกีฬา เข้าร่วมประชุมอย่างพร้อมเพรียง ที่ประชุมได้มีการหารือกันในหลายๆ ด้าน ซึ่งประเด็นสำคัญอย่างหนึ่งที่ได้มีการพูดคุยคือ ที่ผ่านมามีข้อสงสัยว่า ที่-สปอร์ต หรือ ทีวีกีฬา ยังไม่ค่อยประสบความสำเร็จมากนัก ซึ่งจากข้อมูลที่พบ ส่วนหนึ่งเป็นเพราะเป็นช่องทีวีที่เผยแพร่ผ่านระบบจานดาวเทียม จึงเข้าถึงประชาชนผ่านกีฬาได้น้อยอยู่

ปลัดกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา กล่าวต่อว่า ขณะเดียวกัน เราได้ทราบมา ทางสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ได้เปิดช่องในระบบทีวีดิจิทัลในหมวดหมู่การท่องเที่ยว กีฬา และสาธารณสุข ไว้ในช่องหมายเลข 7 กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา จึงมองว่าเป็นโอกาสดีที่จะได้รวบรวมเนื้อหาการทำงาน



เปิดช่องกีฬา โชติ ตราชู ปลัดกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา เผยกระทรวงกำลังเดินนำจัดตั้งสถานีโทรทัศน์เพื่อการท่องเที่ยวและกีฬา พร้อมผลักดันให้เข้าระบบทีวีดิจิทัล ช่องหมายเลข 7 เผยเวลานี้กำลังศึกษาข้อดีและข้อเสียเพื่อประกอบการพิจารณาประกอบการตัดสินใจต่อไป

กิจกรรมของกระทรวงฯ รวมถึงการแข่งขันกีฬาจากช่องที่-สปอร์ต เดิม นำออกไปเผยแพร่ให้ประชาชนได้รับทราบ ได้รับรู้ นี่จึงเป็นที่มาของการประชุมคณะกรรมการจัดตั้งสถานีโทรทัศน์เพื่อการท่องเที่ยวและกีฬาในครั้งนี้

“เนื้อหาทางด้านกีฬาเป็นเรื่องที่น่าสนใจ เพราะเรามีการแข่งขันกีฬาทั้งในและต่างประเทศมากมาย ยังรวมไปถึงเวลานักกีฬาทีมชาติไทยออกไปแข่งขันในรายการต่างๆ ด้วย แต่ก็ต้องยอมรับว่า เนื้อหาด้านกีฬาเพียงอย่างเดียวอาจยังไม่เพียงพอ จึงเห็นควรในเบื้องต้น ให้ต้องเพิ่มเนื้อหาทางด้านท่องเที่ยวเข้าไปด้วย ซึ่งจะช่วยให้เนื้อหาของ

ช่องมีความหนักแน่น และน่าสนใจมากขึ้น”

“อย่างไรก็ตาม การประชุมในครั้งนี้ยังเป็นเหมือนการพูดคุยกันอย่างจริงจังครั้งแรก จึงต้องให้คณะกรรมการไปหาข้อมูลรอบด้านมาให้มากที่สุด เพื่อประกอบการพิจารณา ก่อนที่จะตัดสินใจว่าจะดำเนินการอย่างไรต่อไป” นายโชติ กล่าวทิ้งท้าย



'อาถู-เฮียฮ้อ' สักเวียนบันเท็ง แตกต่างในความเหมือน

ยักษ์(เคย)ใหญ่ ในธุรกิจเพลง
ขับเคี่ยวชิง "ผู้นำ" สักเวียนธุรกิจ
แต่สื่อนามเทคโนโลยี
ดิจิทัล ดิสรัปชัน ตัวแปร
แปรความยิ่งใหญ่ในโลกใบเดิม
ถอดบทเรียน "ซีอีโอ" นักสู้!
"อาถู-เฮียฮ้อ"
แห่งแกรมมี่-อาร์เอส กับ
ภารกิจรานส์ฟอร์มองค์กร
ผวดอีกครั้ง ในยุคดิจิทัล
ทำลายล้าง-สร้างสรรค์

● สาวีตรี รินวณิช
กรุงเทพธุรกิจ

ประโยคที่ว่า...ใดๆ ในโลกล้วน ไม่จีรังยั่งยืน
เกิดขึ้น ตั้งอยู่ และดับไป...อาจสะท้อนภาพความ
เป็นจริงของโลก แต่ในมิติของธุรกิจ ผู้ประกอบการ
มักต้องการเห็น "ความยั่งยืน" เกิดขึ้นในองค์กร
การดำรงอยู่ของบริษัทนานับพันทศวรรษ ไปจนถึง
ศตวรรษ หรือ "ร้อยปี"



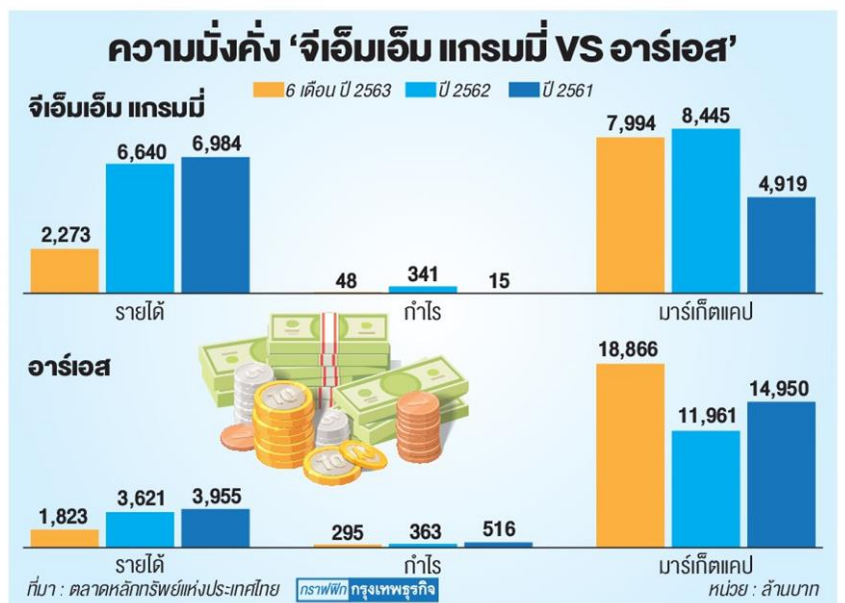
ทว่า ปัจจุบันการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้น “เร็ว” และ “แรง” บั๊จจายภายนอกที่อยากจะคาดเดาของโลกที่เต็มไปด้วยความไม่แน่นอน หรือ VUCA World ประกอบด้วยความผันผวน (Volatility) ความไม่แน่นอน (Uncertainty) ความซับซ้อน (Complexity) ความคลุมเครือ ไม่ชัดเจน (Ambiguity) ทั้งเศรษฐกิจโลก ถดถอย พฤติกรรมผู้บริโภคเปลี่ยน โรคระบาดที่สร้างเหตุการณ์ช็อกโลก-ธุรกิจ รวมถึงสิ้นนามิ “ดิจิทัลดิสรักชั่น” และอีกเหตุการณ์ที่น่าอัศจรรย์ทำให้องค์กรธุรกิจอยู่ไม่ได้ เพราะนั้นอาจเท่ากับ “ถอยหลัง” เพราะหาก “คู่แข่ง” ขยับตัวออกสลับตลอดเวลา อาจแซงหน้าไปไกล

หลายปีที่ผ่านมา และมองข้ามข้อดีถึงอนาคตดิจิทัล ดิสรักชั่นยังคงเป็นตัวแปรใหญ่สร้างความเปลี่ยนแปลงธุรกิจ ทำให้ผู้ประกอบการต้อง “พลิกโมเดล” ปรับโครงสร้างองค์กร โครงสร้างธุรกิจ เพื่อฝ่าพายุเทคโนโลยี

หนึ่งในองค์กรธุรกิจที่น่า “ถอดบทเรียน” เพื่อเป็นกรณีศึกษาถึงการปรับตัวจากภาวะที่เผชิญ “วิกฤติ” หนักหน่วง ยกให้ 2 ค่ายเพลงยักษ์ (เคย) ใหญ่ “แกรมมี่-อาร์เอส” ที่ย่อส่วนเล็กลงปี 2562 รายได้เพลงของแกรมมี่ สัดส่วนเพียง 12% (ไม่รวมดิจิทัลมิวสิก) ส่วนอาร์เอส รายได้เพลงสัดส่วน 5-7% เท่านั้น

“อาถู-ไพบูลย์ ดำรงชัยธรรม” ผู้ก่อตั้งและประธานกรรมการ บริษัท จีเอ็มเอ็ม แกรมมี่ จำกัด (มหาชน) เป็นแม่ทัพคนสำคัญขับเคลื่อนแกรมมี่จนเติบโต และเคยทำรายได้จนถึง “หมื่นล้านบาท” ส่วน “เฮียฮ้อ-สุรัชย์ เซษฐโชติศักดิ์” ผู้ก่อตั้งและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อาร์เอส จำกัด (มหาชน) หรืออาร์เอสกรุ๊ป กำเงิน 50,000 บาท ร่วมกับพี่ชาย “เฮียจ้าว-เกรียงไกร เซษฐโชติศักดิ์” ตั้งโรส ชาวดมิวสิก เมื่อ 39 ปีก่อน และสร้างอาณาจักรธุรกิจบันเทิงอยู่แถวหน้าของเมืองไทย

ย้อนเรื่องราว 2 ค่ายเพลงในตำนาน มิติการแข่งขันทั้งคู่ถือเป็นไม้เบื่อไม้เมามาและเป็น “คู่กัด” กันตลอดกาล ไม่แค่ในมุมของธุรกิจ แต่ยังลามถึงผู้บริโภคกลุ่มเป้าหมายด้วย ที่อดีต “สาวก” ของทั้ง 2 ค่ายมีการ “เหยียด” ได้ตอบกัน หากฝ่ายหนึ่งฟังเพลงอีกค่าย จะไม่ฟังและเหินห่างเพลง



อีกค่ายหนึ่งที่ไม่เว้นกระทั่ง “แม่ทัพใหญ่” ของทั้ง 2 ฝ่ายที่เลือกอยู่คนละข้าง

แม้ “เพลง” จะเป็นคอนเทนต์ที่ได้รับการยกย่องว่าอยู่เหนือกาลเวลา (Timeless/Ageless) แต่ “อุปกรณ์” ในการฟังเพลงเปลี่ยนแปลงตามยุคสมัย และมี “แพลตฟอร์ม” ใหม่ ๆ ทรงอิทธิพลต่อผู้บริโภคในการฟังเพลงอย่างต่อเนื่อง

อดีตธุรกิจเพลงเคยยิ่งใหญ่ สร้างความมั่งคั่งให้ “เจ้าของ-ผู้ถือหุ้น” แต่ “ปัญหา” เกิดขึ้นเสมอเมื่อพ่ายแพ้ “ตลาดเทป” เข้าสู่ “ซีดี-เอ็มพี3” เกิดการดาวน์โหลดค่ายแบบผิดกฎหมายในวงกว้างจนเห็นภาพการกวาดล้างและจับกุมผู้ผลิต “เทปผีซีดีเถื่อน” รายวัน

ทว่า จุดเปลี่ยนใหญ่ หนีไม่พ้นการถูกคลื่นเทคโนโลยีจากธุรกิจอื่นแซง “แกรมมี่-อาร์เอส” ต่างพยายามพลิกยุทธศาสตร์ บันไดโมเดลธุรกิจ แต่ทั้งคู่ต่างเผชิญความยากและท้าทายไม่น้อยไปกว่านั้น ความมั่งคั่งที่เคยมีถูกแทนที่ด้วยการ “ขาดทุน” ล้วนเกิดขึ้นมาแล้ว

อ่านต่อหน้า >> 7

ต่อจากหน้า >> 8

บนเส้นทางที่แตกต่าง

จุดตั้งต้นจากธุรกิจเพลงเหมือนกัน และการมีศิลปินแนวเพลงทุกประเภทเหมือนกันจึงหะจะโค่นการทำตลาด เรียกว่าแลกกันหมดต่อหมด ช่วงไหนเพลงร็อกมาแรง ทั้งคู่จะปล่อยศิลปินดังมาไทยกระแส “ยอดชาย” จากแฟนฯ เพลงป๊อบ แดนซ์ บอยแบนด์ เกิร์ลกรุ๊ป แม้กระทั่ง “ลูกทุ่ง” มาทำชนกันเสมอ

นอกจากนี้มีการขยับมาสร้างภาพยนตร์เพื่อสร้างรายได้ เส้นทางนี้ก็เช่นกันเหมือนกัน เดิมเพราะเป็นการ “แย่งชมทรัพย์” ทางการตลาด โดยอาร์เอสตั้งบริษัท “อาร์เอสฟิล์ม” ในปี 2538 และปล่อยภาพยนตร์ “โลกทั้งใบให้นายคนเดียว” สร้างตำนานให้ผู้บริโภคจดจำ ส่วนแกรมมี่สร้างภาพยนตร์ที่โด่งดังอย่างมากในปี 2546 อย่าง “แฟนฉัน” ทำรายได้ถล่มทลาย ไม่แพ้กัน

เมื่อบริบทธุรกิจเปลี่ยน ผู้ประกอบการต้องปรับตัว ก่อนเทคโนโลยีทรงอิทธิพลการเป็น “เจ้าของสื่อ” กลายเป็นความเย้ายวนในตลาด เพราะเป็นช่องทาง “โฆษณาโฆษณามูลค่า” “แสนล้านบาท” เดิมทีธุรกิจทีวีมีเพียง 4 ยักษ์ใหญ่ ได้แก่ ช่อง 7 ช่อง 3 ช่อง 9 อสมท และช่อง 5 ที่กุมเงินโฆษณาอยู่



อาร์เอสจึงก้าวเข้าสู่การจ่อแก้ว ตั้งบริษัทขึ้นมาผลิตรายการวาไรตี้ เกมส์โชว์ ละคร ป้อนให้กับทีวีช่องต่างๆ ส่วนแกรมมี่ เข้าสู่ธุรกิจทีวี ผลิตรายการข่าวเศรษฐกิจ เข้าถือหุ้นในบริษัท สตูดิโอ และ ซีเนรีโอ เพื่อผลิตคอนเทนต์เหมือนกัน

เพราะ “เพลง-ศิลปิน” คือสินทรัพย์ชั้นเยี่ยม ทั้ง 2 บริษัท จึงต่อยอดด้วยการขยายสู่ธุรกิจวิทยุ เอาใจแฟนเพลง

แนวทางการขยายธุรกิจก็เหมือนกัน ยังไม่หมดเพราะในยุคที่ “สื่อโทรทัศน์” ยังทรงพลัง การแย่งชิงคอนเทนต์ที่เป็น “ไม้ตาย” ตรึงคนดูเกิดขึ้นอย่างดุเดือด ในปี 2550 “อาร์เอส” ฉลองครบรอบ 25 ปีของการก่อตั้งบริษัท และคิดการใหญ่ลุยทำโทรทัศน์แบบบอกรับสมาชิกหรือ “เพย์ทีวี” และมีการตั้งบริษัทลูกเพื่อธุรกิจคอนเทนต์ “กีฟ่า” ซึ่งขนานนามเป็น Content is King เพราะการแข่งขันกีฬาต้องรับชมสดเท่านั้น จึงจะมันส์! ถึงใจ และได้ลุ้นเชียร์ชนะกัน ตั้มต่อตัมวันชาติต่อวันชาติ

อาร์เอส โตสู่ส่งเวียนการประมูลมหกรรมกีฬาของมวลมนุษยชาติอย่าง “ฟุตบอลโลก 2010, 2014” และ “ฟุตบอล

ยูโร 2008” ส่วนการรับชมต้องผ่านกล่อง “Sun Box” เวลาไล่เลี่ยกัน “แกรมมี่” เปิดเกมบุกธุรกิจเพย์ทีวี มีกล่อง “GMM Z” หาฐานสมาชิก ส่วนคอนเทนต์เพื่อนำมาดึงดูด หนีไม่พ้นกีฬา ทำให้จึงประมูล “ฟุตบอลยูโร 2012”

เกมกีฬาที่วุ่นวายกันดูเด็ด! ยังไม่เท่าเกมธุรกิจที่ฟาดฟันของ “ยักษ์ใหญ่” เพราะในช่วงเวลาที่ “แกรมมี่-อาร์เอส” ต่างถือลิขสิทธิ์ถ่ายทอดกีฬาฟุตบอลที่คนไทยทั้งประเทศรอคอย กลับเกิดศึกบิล็อกสัญญาณการรับชม เพราะต่างฝ่ายต่างต้องการขายกล่องรับสัญญาณโทรทัศน์ของตัวเองเพื่อโฆษณาและรายได้จากค่าสมาชิคนั่นเอง

ช่วงที่วิวาวเทียมบูมทั้ง 2 บริษัท ได้โดดเข้าสังเวียนดังกล่าว มีช่องหรือ Channel เป็นของตัวเอง ทว่า Big Chage คือการเปิดสงคราม “จ่อแก้ว” ครั้งใหญ่เมื่อ “แกรมมี่-อาร์เอส” ตั้งบริษัทในเครือเพื่อประมูลช่อง “ทีวีดิจิทัล” แกรมมี่ คว่ามา 2 ช่อง คือช่องวาไรตี้ความคมชัดสูง (HD) ภายใต้ “ช่องวัน 31” ด้วยมูลค่า 3,320 ล้านบาท และช่องวาไรตี้ความคมชัดปกติ (SD) ภายใต้ “จีเอ็มเอ็ม25” มูลค่า 2,290 ล้านบาท

ฝั่ง “อาร์เอส” ทุ่มทุน 2.265 ล้านบาท มี “ช่อง8”

บทเรียน ‘ขาดเจ็บ’ ครั้งใหญ่

ธุรกิจเป็นเรื่องของ “กำไร-ขาดทุน” แต่ไม่มีนักลงทุนหรือผู้ประกอบการรายใดต้องการเห็นบรรทัดสุดท้ายอยู่ใน Red Zone การผ่าตัดเปลี่ยนผ่านองค์กรเป็นเรื่องยาก แต่เมื่อธุรกิจเพลงอยู่ในช่วง “ขาด” และธุรกิจทีวีมีเม็ดเงินโฆษณาแสนล้านเย้ายวนมาก แต่การลงทุนกลับไม่เป็นอย่างที่คาด เพราะต้นทุนใบอนุญาตประกอบกิจการทีวีดิจิทัล (ไลเซนส์) ที่สูงมาพร้อมกับพายุเทคโนโลยีก่อตัวขัดธุรกิจครั้งใหญ่ที่สุดนำไปสู่ “คนดูทีวีน้อยลง” เพราะหันไปรับชมผ่านอุปกรณ์และแพลตฟอร์มดิจิทัล

5 ปีแรก ผู้ประกอบการขาดทุนหนักโกรก “แกรมมี่” ปี 2558 ขาดทุนถึง 1,288.53 ล้านบาท และขาดทุนต่อเนื่องถึงปี 2560 ก่อนพลิกมี “กำไร” ในปี 2561 มูลค่า 15.43 ล้านบาท ส่วน “อาร์เอส” ขาดทุนหนักปี 2559 มูลค่า 102.15 ล้านบาท แต่ปีถัดมาพลิกทำกำไรได้อีกครั้ง

ไม่เพียง 2 ปีที่ธุรกิจบันเทิงที่ขาดเจ็บสาหัส เพราะบางรายถึงกับถอดใจถงขวาลาออกไปก่อนแต่การห้ามเลือด! ยังไม่บรรเทาจึงมีอาญาสิทธิ์หรือมาตรา 44 ของคณะรักษาความสงบแห่งชาติ (คสช.) เปิดทางให้ “คืนใบอนุญาต” มี 7 ราย โบกมือบ้ายๆ รับเงินชดเชยกันไป

สถานการณ์อุตสาหกรรมโฆษณาผ่านสื่อทีวีดิจิทัลปรับตัวลดลงอย่างต่อเนื่อง ตัวอย่าง 3 ปีที่ผ่านมา ทีวีครองเม็ดเงินดังนี้ 7 เดือนแรก ปี 2563 มีสัดส่วน 48.7% ปี 2562 สัดส่วน 52% และปี 2561 สัดส่วน 61.5% เทียบกับสื่อดิจิทัลที่เป็น “ขาขึ้น” โดย 7 เดือน ปี 2563 มีสัดส่วน 29.2% ปี 2562 สัดส่วน 21.1% เป็นต้น

“อาถู-ไพบูลย์” ฉายภาพให้กรุงเทพธุรกิจฟังว่า การทำธุรกิจทีวีดิจิทัล เผชิญการถูกตีตราโดยตลอด ทั้งจำนวนช่องทีวีที่เพิ่มมากขึ้น การเข้ามาของแพลตฟอร์มออนไลน์ (Over The Top: OTT) ที่เข้าเดิมอีกคือภาวะเศรษฐกิจที่ถดถอย

ขณะที่ปัจจัยของผู้กำกับนโยบายอย่างคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช. ที่ประกาศตั้งแต่ตอนประมูลทีวีดิจิทัล ว่าจะนำช่องทีวีดิจิทัลไปออกอากาศ

ทุกแพลตฟอร์มเพื่อให้คนไทยทั่วประเทศได้รับชม แต่พอปฏิบัติจริง สิ่งเหล่านี้ไม่เกิดขึ้นปัจจุบันยังมี “ปัญหาใหญ่” อย่างการ “ยกเลิกเรียงช่อง” เข้ามาทุบธุรกิจอีก

“การเรียงช่องเหมือนปัญหาเล็ก แต่จริงๆ เป็นปัญหาใหญ่ กระทั่งการนำเสนอรายการต่างๆ เพื่อสื่อสารกับประชาชน เป็นปัญหาที่สูญมนุ่นวาย”

หลากหลายปัจจัยลบรวมเข้า ทำให้ธุรกิจทีวีดิจิทัล “คืนทุนช้า” กว่าที่คาดการณ์ไว้ แต่ “อาถู” ให้มุมมองของนักสู้ “ธุรกิจมีปัญหา แต่เราต้องต่อสู้” ระยะเวลาใบอนุญาตที่เหลืออีก 9 ปีแต่ละช่องจึงต้องมีการยุทธ์ในการแก้ไข เช่น มุ่งสู่แพลตฟอร์มออนไลน์

“มุมมองการทำธุรกิจทีวีดิจิทัล ไม่ได้หดหู่อะไรนะ”

แกรมมี่ทรานส์ฟอร์มสู่คอนเทนต์โปรดิวเซอร์

การปรับตัวเกิดขึ้นจาก 2 กรณี คือ องค์กรกำหนดทิศทางปรับตัวเองเพื่อรับการเปลี่ยนแปลง หรือถูกปัจจัยภายนอก “บีบ” ให้ต้องปรับตัว ดิจิทัล ดิสรัปชันเป็นตัวแปรใหญ่มาก ยิ่งโรคโควิด-19 ระบาดทำให้ปรับสูตรรับกันใหม่

แกรมมี่ชัดเจนมุ่งสู่การเป็นผู้ผลิตคอนเทนต์ (Content Provider) เต็มตัว ซึ่ง “อาถู ไพบูลย์” ถอดบทเรียน 6 ปีบนเส้นทางธุรกิจทีวีดิจิทัลทุกรายเริ่มมีพัฒนาการของตัวเอง เมื่อทีวีถูกตีตราจากเทคโนโลยี แพลตฟอร์มออนไลน์ แกรมมี่ต้องไปออนไลน์และหาน่านน้ำใหม่ในตลาดต่างประเทศด้วย

“ภาพรวมธุรกิจทีวีดิจิทัลมันหดหู่ มันแย่ แต่เราไม่จำกัดตัวเองอยู่แค่ธุรกิจทีวี เราเป็นคอนเทนต์โปรดิวเซอร์ กำลังนำคอนเทนต์ไปไลฟ์ผู้บริโภคมิตติทุกแพลตฟอร์ม” เขายกตัวอย่างจะนำศิลปิน คอนเทนต์ทุกอย่างต่อยอดสร้างรายได้หลายช่องทาง เช่น การบันทึนคำศิลปิน อีเว้นท์ คอนเสิร์ต คำขายสินค้า ฯลฯ

“เรามีทางทำมาหากินได้หลายทาง และทีวีดิจิทัลช่องวันเรามีกำไรแล้ว ซึ่งทีวีดิจิทัลเป็นจุดเริ่มต้นทุกอย่าง” ก่อนหน้าแกรมมี่ต้องการดัน “ช่องวัน 31” และ “จีเอ็มเอ็ม25” เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (ตลท.) ซึ่งล่าสุด “อาถู” ยังคงเจตนารมณ์เดิม แต่รายละเอียดยังอุบไว้

การทรานส์ฟอร์มธุรกิจดั้งเดิมไปสู่สิ่งใหม่ ได้ตั้งคนโฆษณาอย่าง “ภาวิต จิตรกร” มานั่งประธานเจ้าหน้าที่บริหารสายธุรกิจจีเอ็มเอ็มมิวสิค บริษัท จีเอ็มเอ็มแกรมมี่ จำกัด (มหาชน) พร้อมวางบันได 3 ขั้น ได้แก่ ปรับโครงสร้างองค์กร รับยุคดิจิทัล การหารายได้ผ่าน 7 ยุทธศาสตร์ เช่น บันทึนป็นทุกสร้างสรรค์ทุกแนวเพลงป้อนผู้ฟัง ขยายธุรกิจโซเชียล จับมือพันธมิตรบุกตลาดต่างแดน ล่าสุดผนึก “เทนเซ็นต์เอ็นเตอร์เทนเมนต์ มิวสิค กรุ๊ป” หรือ TME เจาะฐานผู้ฟังแดนมังกร 800 ล้านคน บันทึนคำศิลปิน ประเดิม “ต่าย-อรัญญา ตาปคำ” สู่สินค้าสินค้าแบรนด์ “อรัญญา-ต่าย” เตรียมเสริมทัพสินค้าศิลปินเพิ่ม 3 ปี 500 ล้านบาท

ภารกิจสำคัญไม่แพ้การทำตลาด “ภาวิต” ประกาศทำทุกวิถีทางให้ธุรกิจมิวสิค “ไม่ขาดทุน” ส่วนผลลัพธ์จะออกมาอย่างไรต้องติดตาม

อาร์เอสก้าวสู่เส้นชัยด้วยเอ็นเตอร์เทนเมิร์ซ

ในการเปิดบ้านใหม่ของอาร์เอส “เฮียฮ้อ” เชิญแขกเหรื่อมากมายร่วมงานและนักลงทุน พร้อมโชว์วิสัยทัศน์การเคลื่อนไหวอาณาจักรบันเทิงสู่การเติบโตในอนาคต

“เฮียไม่กลัวการดิสรัปเลยเพราะจริงๆ เราไม่มีทางรู้ว่าจะเกิดอะไรขึ้นอย่างโควิด-19 เป็นดิสรัปชันหนึ่งวิธีการเฮียคือเตรียมองค์กรให้พร้อมทำสิ่งที่เรารู้ดีกว่านั่งคิดว่า จะเกิดอะไรขึ้น”

เมื่อ Passion to Win คืออุดมการณ์สำคัญเพื่อทำงานไปสู่ความสำเร็จ จึงเห็น “แม่ทัพ” และ “ขุนพล” ข้างกายเลากลยุทธ์ด้วยความปรารถนาไปสู่เส้นชัยคือยอดขาย “หมื่นล้านบาท”

เฮียฮ้อ ฉายภาพว่าปี 2563 เป็นปีสำคัญ เพราะเป็นการสตาร์ทของอาร์เอส กรุ๊ป “ยุคใหม่” ที่พิสูจน์ว่าการเปลี่ยนผ่านองค์กรหรือ Transformation ด้วยโมเดลธุรกิจ “Entertainmerce” แตกต่างไม่เหมือนใคร

ด้วยความเชื่อว่าการขับเคลื่อนธุรกิจในยุคดิจิทัล ไม่ใช่เกมของปลาใหญ่กินปลาเล็ก หรือปลาเร็วกินปลาช้า แต่ “ปลาลาดจะกินรวบทุกปลา” จึงเห็นการปรับโครงสร้างทีมบริหารให้มีความคล่องแคล่วขึ้น (Agile) ลดโครงสร้าง

เชื่อว่าโมเดลธุรกิจใหม่และการกลับมาของค่ายเพลง จะทำให้ธุรกิจกลับมาโตอีกครั้งในปีหน้า สุรัชย์ เซษฐโชติศักดิ์

และขั้นตอนที่ยุ่งยาก เพื่อให้สื่อสาร
ทำงาน “เร็ว” ขึ้น และมุ่งสู่ “เป้าหมาย
เดียวกัน” คือสร้างแรงบันดาลใจเติมเต็ม
ชีวิตผู้บริโภคด้วย “ความบันเทิง” และ
“สินค้า”

เพราะมุ่งเอ็นเตอร์เทนเมอร์เต็มตัว
ทุกอย่างที่หยิบมาทำการตลาด ต้อง “ขาย”
ทำเงินได้ สิ่งใหม่ๆที่จะเห็นในปี 2563
และก้าวต่อไปของบริษัท สร้างความ
ฮือฮา! ให้ผู้บริโภคยุค 80s 90s ได้ไม่น้อย
เช่น การโดดซิงค์เค็กตลาดอาหารสุนัข
และอาหารแมวมูลค่าตลาดกว่า 4 หมื่น
ล้านบาท เติบโต 10% ต่อเนื่อง 10 ปี
โดยมีหัวหอก “ไลฟ์สตาร์” ทำหน้าที่
ป้อนผลิตภัณฑ์

การขยายสู่ตลาดใหม่อย่างอาหาร
สุนัขและแมว ยังเกิดจาก Insight ของ
“เฮียฮ้อ” ที่เลี้ยงสุนัขและยอมทุ่มเท
ใช้จ่ายเพื่อสัตว์เลี้ยงแสนรักด้วยเงิน
จำนวนมาก ขณะที่การนำเสนอข้อมูล
ทำตลาด ได้นำน้องหมาที่ตนเลี้ยงมา
เป็นดาราหน้าจอตลอด

ศิลปิน นักร้องเป็นสินทรัพย์ชั้นยอด
จึงผนึกกำลังกับสินค้าประเดิม “ไบเตย
อาร์สยา” ส่งผลิตภัณฑ์คอลเลกชัน BT
Cosmetics Color Collection ชิมลง
เตรียมคลอเคลียสินค้า “รังนก” รับความ
ต้องการของผู้บริโภคที่สูงกว่าการผลิต
(Demand over Supply)

ไฮไลต์สำคัญ คือการกลับมาสร้าง
ความยิ่งใหญ่ของค่ายเพลงระดับตำนาน
ไม่ว่าจะเป็น “อาร์สยาม” มุ่งยกระดับ

เพลงลูกทุ่ง “กามิกาเซ่” เพื่อทวงบัลลังก์
ค่ายเพลงวัยรุ่นในมิติใหม่ รับตลาด
ไอดอลเกิร์ลกรุ๊ป บอยแบนด์ ที่ได้รับ
ความนิยมอย่างมาก และขาดไม่ได้การ
คินชีพของ “โรสชาวด” ต้นกำเนิดอาร์เอส
จะปลุกศิลปินไคคอนดังในอดีตมาสร้าง
ปรากฏการณ์ให้ฐานแฟนคลับอีกครั้ง
ซึ่งกลยุทธ์ดังกล่าว บริษัทได้เตือน
ความทรงจำแฟนฯ ด้วยแฮชแท็ก
#โตมากับอาร์เอสด้วย

“คนพูดถึงกันมากกว่าอาร์เอสจะ
เลิกทำเพลงแต่วันนี้เชื่อว่าด้วยโมเดล
ธุรกิจใหม่และการกลับมาของค่ายเพลง
จะทำให้ธุรกิจกลับมาโตอีกครั้งใน
ปีหน้า”

หมกรับทุกตัวของ “เฮียฮ้อ” ให้
นำหนักการทำ “กำไรขั้นต้น”(GP)ที่ 50%
เพื่อปูทางให้ “กำไรสุทธิ” ยังคงแข็งแรง
อย่างไรก็ตาม หากพูดถึงระบบ
นิเวศน์ของอาร์เอสเสริมแกร่งให้โมเดล
เอ็นเตอร์เทนเมอร์อย่างมาก ที่วิดิทัศน์
ช่อง 8 มีฐานผู้ชมชาวไทย วิทยุมีผู้ฟัง
หลักล้าน ธุรกิจเพลงมีฐานแฟนคลับ
มหาศาลทุกเพศทุกวัยทั่วประเทศและ
สาวกเหล่านี้ถูกเปลี่ยนเป็น “ผู้ซื้อสินค้า”
ได้หมด ส่วนช่องทางจำหน่าย บริษัทมี
รองรับครบครันอย่าง “อาร์เอส몰ล์”
ทั้งที่วี อีคอมเมิร์ซ และแอปพลิเคชัน

ทั้งหมดคือยุคใหม่ที่แตกต่างแต่
ลงตัวของ “แกรมมี่-อาร์เอส” ทะยาน
สู่ความยิ่งใหญ่ในยุคใหม่ที่ “โลกใบเดิม
หมุนเร็วด้วยซินติจิทัล”



ประกาศสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ

เรื่อง การยื่นคำขอรับการสนับสนุนผู้ประกอบการกิจการกระจายเสียง บริการชุมชนที่มีคุณภาพ (ครั้งที่ 3)

ด้วย ประกาศคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ เรื่องหลักเกณฑ์ การส่งเสริมชุมชนที่มีความพร้อม และสนับสนุนผู้ประกอบการกิจการกระจายเสียงบริการชุมชนที่มีคุณภาพ พ.ศ. 2560 (ประกาศฯ) ข้อ 3 และข้อ 11 ของประกาศฯ ได้กำหนดให้คณะกรรมการต้องประกาศกำหนดระยะเวลาให้ผู้ประกอบการ กิจการกระจายเสียง ซึ่งหมายความรวมถึงผู้รับใบอนุญาตทดลองประกอบกิจการวิทยุกระจายเสียง ประเภทกิจการบริการชุมชน ตามประกาศ คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ เรื่องหลักเกณฑ์การอนุญาตทดลอง ประกอบกิจการวิทยุกระจายเสียง พ.ศ. 2555 สามารถยื่นคำขอรับการสนับสนุนตามประกาศฯ เพื่อให้การสนับสนุน ผู้ประกอบการกิจการกระจายเสียง บริการชุมชนที่มีคุณภาพ ต่อมาที่ประชุมคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ครั้งที่ 11/2563 เมื่อวันที่ 24 มิถุนายน 2563 ได้มีมติเห็นชอบต่อแผนการ สนับสนุนผู้ประกอบการกิจการกระจายเสียงบริการชุมชนที่มีคุณภาพตามประกาศฯ (ครั้งที่ 3) ซึ่งกำหนดระยะเวลาให้ผู้ประกอบการ กิจการสามารถยื่นแบบคำขอรับการสนับสนุนได้ ภายใน 60 วัน ดังนั้น สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (สำนักงาน กสทช.) จึงขอประกาศให้ทราบ ดังนี้

1. ให้ผู้ทดลองประกอบกิจการวิทยุกระจายเสียง ประเภทกิจการบริการชุมชน ที่ประสงค์จะขอรับการสนับสนุน ตามประกาศฯ ยื่นแบบคำขอรับการสนับสนุนผู้ประกอบการกิจการบริการชุมชนที่มีคุณภาพ (ปส.09) ที่กรอกข้อมูลถูกต้อง ครบถ้วน และเอกสารหลักฐานตามที่กำหนดไว้ในประกาศฯ นำส่งด้วยตนเอง ณ สำนักงาน กสทช. (สำนักการอนุญาต ประกอบกิจการกระจายเสียงและกิจการโทรทัศน์) ภายในกำหนดระยะเวลา 60 วันตั้งแต่วันที่ 3 สิงหาคม 2563 ถึงวันที่ 1 ตุลาคม 2563
2. ผู้ทดลองประกอบกิจการวิทยุกระจายเสียง ประเภทกิจการบริการชุมชน สามารถยื่นแบบคำขอฯ และเอกสาร หลักฐานตามข้อ 1. ภายในระยะเวลาที่กำหนดเท่านั้น ซึ่งหากพ้นกำหนดระยะเวลาดังกล่าวแล้ว จะไม่มีสิทธิยื่นแบบคำขอรับ การสนับสนุนตามประกาศฯ ในครั้งนี้ แต่ไม่ตัดสิทธิในการยื่นแบบ คำขอฯ ในครั้งถัดไปตามที่คณะกรรมการจะประกาศ กำหนด

ท่านสามารถดาวน์โหลดแบบฟอร์มและศึกษารายละเอียดที่เกี่ยวข้องได้ที่ www.nbtc.go.th และ <https://broadcast.nbtc.go.th> หรือสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมที่สำนักการอนุญาตประกอบกิจการกระจายเสียง และโทรทัศน์ (ส่วนวิทยุกระจายเสียงสาธารณะและชุมชน) โทร 02 271 7600 ต่อ 5305, 5306, 5309, 5322, 5339 หรือ 5353

nanb. NBTC

Facebook: nanb. YouTube: nanb. LINE: @NBTC Call Center 1200