

>2

เปิด2ซั้วความคิด'ค้าน-เห็นด้วย'ปม'ทรูควบดีแทค'

เปิด2ซั้วความคิด'ค้าน-เห็นด้วย' ปมดีลแสนล้าน'ทรูควบดีแทค'



● ปานอัฒร สิ้นสุว กรุงเทพธุรกิจ

โรดแมปตามมติคณะกรรมการ (บอร์ด) กิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และ กิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เมื่อวันที่ 27 เม.ย. 2565 มีมติรับฟังความเห็นสาธารณะใน วงจำกัด (ไฟกัส กรุ๊ป) 3 ครั้ง ต่อการควมรวม กิจการระหว่างบริษัท ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) กับบริษัท โทเทิลแอนด์เคสคอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ ดีแทค แบ่งเป็น 1.กลุ่ม

ภาคธุรกิจและอุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้อง 2.นักวิชาการและ3.กลุ่มผู้บริโภคและประชาชนทั่วไป ได้ดำเนินการเสร็จเรียบร้อยแล้วทั้ง 3 กลุ่มแล้ว

ขั้นตอนต่อจากนี้เป็นหน้าที่ของสำนักงาน กสทช.ที่ต้องรวบรวมข้อเสนอแนะความคิดเห็น และข้อเท็จจริงที่เกิดขึ้นทั้งหมดจากการทำ ไฟกัส กรุ๊ป สรุปเป็นรายงาน และนำเสนอต่อ บอร์ดให้พิจารณาในวันที่ 15 มิ.ย.นี้ ซึ่งมีทั้ง มุมมองที่ "ค้าน" และ "เห็นด้วย"

"กรุงเทพธุรกิจ" รวบรวมข้อคิดเห็น นักวิชาการ นักเศรษฐศาสตร์ ภาคประชาชน ที่มีต่อดีลการควมรวมในครั้งนี้

ต้องไม่อนุญาตให้ควมรวม

"สมเกียรติ ตั้งกิจวานิชย์" ประธาน สถาบันวิจัยเพื่อการพัฒนาประเทศไทย (ทีดีอาร์ไอ) กล่าวว่า ไม่ว่าจะเรียกควมรวม มือทางธุรกิจที่เกิดขึ้นว่าอะไรแต่สิ่งที่เกิดขึ้นคือ การควมรวมกิจการ ที่มีโครงสร้างกึ่งผูกขาด

อยู่แล้ว จึงเข้าข่ายการผูกขาดตลาด ผู้ได้อานิสงส์คือผู้ถือหุ้นของทั้งสองบริษัท ส่วนผลกระทบด้านลบคือผู้บริโภคและคู่ค้าผู้ให้บริการที่อาจมีอำนาจต่อรองลดลง รวมถึงรัฐบาลด้วย เพราะหากมีประมุขล้นความถี่ ผู้เข้าประมูลลดลง รายได้รัฐย่อมลดลง

ถามว่า ทำไมต้องห่วงการกระจุกตัว เพราะปัจจุบันตลาดโทรคมนาคมก็อยู่ในภาวะที่ผูกขาดอยู่แล้ว ดังดัชนี HHI ซึ่งค่าสูงสุด 10,000 คือ การผูกขาดรายเดียว ขณะที่การควบรวมที่เกิดขึ้นครั้งนี้ส่งผลให้ดัชนี HHI อยู่ที่ 3,700 เพิ่มขึ้นมาที่ 5,012 จาก 3,659 หรือเพิ่มขึ้น 1,353 เรียกว่า เพิ่มขึ้นอย่างก้าวกระโดดมหาศาล จนเกิดการกระจุกตัวในระดับอันตราย จะเกิดผลเสียต่อสภาพเศรษฐกิจอย่างเลี่ยงไม่ได้ ทั้งนี้ทางออกมี 3 แนวทาง ได้แก่ แนวทางแรก

ไม่อนุญาตให้ควบรวม และหาก ดีแทคจะออกจากประเทศไทยก็ให้ขายกิจการให้กับผู้ประกอบการรายอื่นๆ ที่ไม่ใช่เอไอเอสและทรู แนวทางที่สอง อนุญาตให้ควบรวมแต่ต้องกำหนดเงื่อนไขที่เข้มงวดมากและต้องเข้มข้นในทุกมิติให้บริษัทที่ควบรวมกัน คินคูลีนมาบางส่วนแล้วนำมาจัดสรรใหม่ เพื่อให้มีผู้ประกอบการ 3 ราย ในตลาดโทรศัพท์มือถือ และแนวทางที่สาม อนุญาตให้ควบรวมกันได้ และส่งเสริมให้การผู้ให้บริการเครือข่ายเสมือน (MVNO) ซึ่งเป็นผู้ให้บริการที่ไม่มีโครงข่ายของตัวเอง แต่ทางเลือกนี้ไม่ใช่ข้อเสนอที่เหมาะสมนัก เพราะเอ็มวีเอ็นโอไม่ได้เกิดง่าย

“ดังนั้น คำตอบ คือ ไม่เห็นด้วยกับการควบรวม และ กสทช.ก็ไม่ควรอนุญาตด้วย”

ผู้บริโภคมีการะเพิ่มสูงขึ้น

“สารี อ๋องสมหวัง” เลขาธิการสภาองค์กรผู้บริโภค กล่าวว่า เห็นได้ชัดเจนนว่า เมื่อควบรวมกิจการ จะทำให้ผู้บริโภคมีค่าใช้จ่ายเพิ่มขึ้น หากคิดจากผู้ใช้บริการ 80 ล้านเลขหมายที่มีการใช้งานจริงจากเดิมที่มียอดผู้ใช้จำนวน 120 ล้านเลขหมาย โดยหากคิดบนพื้นฐานจากที่ปัจจุบันผู้บริโภคทั่วประเทศจะมีรายจ่ายต่อเดือนต่อการจ่ายค่าโทรศัพท์ทั้งสิ้น 1,760 ล้านบาท แต่หากไม่มีการแข่งขันผู้บริโภคต้องมีค่าใช้จ่ายรวมต่อเดือนทั้งสิ้น 13,600 ล้านบาท รายจ่ายที่เพิ่มใครจะรับผิดชอบ

ผู้บริโภคไม่ได้สนใจในเรื่องของการอยู่รอดของภาคธุรกิจของเอกชน แต่สิ่งที่ผู้บริโภคเน้นย้ำคืออัตราค่าบริการ สินค้าและบริการจะต้องเป็นสิ่งที่คุ้มค่าและคุ้มครองสิทธิของประชาชน ดังนั้น ในเมื่อเอกชนยังไม่แสดงให้เห็นถึงมาตรการที่จริงใจที่จะคุ้มครองผู้บริโภค และหากในอนาคตมีการควบรวมกันสำเร็จ ผู้บริโภคจะหมดสิทธิที่จะมีทางเลือกที่หลากหลายในการเลือกบริการที่เหมาะสมในราคาตามที่ต้องการหรือมีกำลังซื้อได้อย่างเสรี

นอกจากนี้ กสทช.ที่ดำรงตำแหน่งควรใช้อำนาจหรือสิทธิที่มีตามกฎหมายติดตัวมาอย่างเต็มที่และต้องคุ้มครองผู้บริโภคและสิทธิของผู้บริโภคอย่างมาก สิ่งที่ประชาชนอยากเห็นคือการพัฒนาโครงข่าย พัฒนาศักยภาพ และสิ่งที่ล้มหายตายจากไปตลาด หากเกิดการควบรวมคือคู่ค้า ดีลเลอร์รายเล็กรายย่อย เพราะทรูและดีแทคมีสิทธิยกเลิกคู่ค้าและหันไปจำหน่ายในร้านสะดวกซื้อของตัวเอง

รายใหญ่อ้างการผูกขาด 120%

“ฉัตร คำแสง” ผู้อำนวยการ 101 PUB – 101 Public Policy Think Tank ศูนย์ความรู้นโยบายสาธารณะเพื่อการเปลี่ยนแปลง กล่าวว่า จากการศึกษาพบว่าการควบรวมครั้งนี้ทำให้เกิดการกระจุกตัวของตลาดโทรคมนาคมสูงอย่างมาก ซึ่งจากเดิมในประเทศไทยมีผู้ผลิตผู้ประกอบการรายใหญ่ 3 รายได้แก่ กสทช. โดบมบจ.แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส (เอไอเอส) มีส่วนแบ่งตลาดประมาณ 46-47% ทรู 33% และดีแทค 18-20% ส่วนบริษัท โทรคมนาคมแห่งชาติ หรือเอ็นที อยู่ที่ 3% ซึ่งก็ถือเป็นตลาดที่มีการกระจุกตัวอยู่แล้ว หากนำดัชนีการกระจุกตัวหรือ Herfindahl-Hirschman Index : HHI มาพิจารณาจะเห็นว่า ปัจจุบันอุตสาหกรรมไทยอยู่ในภาวะผู้เลือนน้อยราย (Oligopoly) เดิมมีค่าดัชนี HHI อยู่ที่ 3,578 แต่หากควบรวมสำเร็จจะขึ้นไป 4,823 เพิ่มขึ้นถึง 32.4% ถือเป็น การเพิ่มขึ้นอย่างก้าวกระโดด เพราะสำนักงานคณะกรรมการกฤษฎีกากระจายเสียงกิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เคยระบุว่า หากตลาดมีดัชนี

HHI เกิน 2,500 ถือเป็นตลาดที่มีความอันตราย หากคำนวณราคาเฉลี่ยตามแฟกเตอร์เฉลี่ยของไทยอยู่ที่ 220 บาทต่อเดือน แต่หากเมื่อมีการควบรวมธุรกิจกันนั้น ทำให้พบว่าหากมีการแข่งขันกันรุนแรงแม้จะเหลือเพียง 2 ราย ราคาค่าบริการก็ยิ่งเพิ่มขึ้นราว 7-10% ราว 235-242 บาท แต่ถ้าเกิดมีการแข่งขันกันตามปกติราคาที่จะเพิ่มขึ้นประมาณ 13-23% ราว 249-270 บาท แต่ในหาก 2 รายรู้ลึกกว่าพอใจกับจำนวนลูกค้ากับการแข่งขันที่เป็นอยู่จนไม่เกิดการแข่งขันกับมาร์เก็ต แชนแนล 50% และสามารถขึ้นราคาหรืออัตรารับบริการกันได้ จะทำให้ค่าบริการเพิ่มขึ้นเป็นเท่าตัวได้เลย ราว 66-120% คิดเป็นราคา 365-480 บาท ดังนั้น กสทช.จึงไม่ควรปล่อยให้เกิดการควบรวม

ดัชนีพุ่งไม่เท่ากับราคาแพง

ขณะที่ นายประสิทธิ์ ประพัฒมงคลการ อดีตประธาน กสทช. กล่าวว่า แม้การวัดด้วยวิธีการเศรษฐศาสตร์เป็นวิธีการที่ทั่วโลกยอมรับ ดัชนี HHI สูงแค่ไหน จุดสำคัญอยู่ที่มาตรการคุ้มครองผู้บริโภค ซึ่งเรามา กสทช. ที่ต้องทำหน้าที่กำกับดูแล และควบคุมราคา นอกจากนี้

โมเดลการคำนวณปัจจัยด้านเงินเพื่อและจัดที่และยังเป็นการขึ้นค่าสังคมให้เข้าใจผิดว่า หากปล่อยให้ควบรวมกันแล้วคนไทยจะต้องเสียค่าบริการที่แพง ซึ่งปัญหานี้เรามาประกาศ กสทช. เรื่องการกำหนดและกำกับดูแลอัตราขึ้นสูงของค่าบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่ มีการกำหนดอำนาจในการกำกับดูแล และควบคุมราคา ซึ่งมีเพดานราคาไว้ชัดเจน หากเกินกว่าราคาที่กำหนดคือผิดกฎหมาย

โดยแบ่งอัตราขึ้นสูงของค่าบริการในส่วนที่เกินกว่าสิทธิการใช้งานของรายการส่งเสริมการขายหลัก ใช้บังคับกับบริการ ดังนี้ (1) บริการเสียง (2) บริการข้อความสั้น (3) บริการข้อความมัลติมีเดีย (4) บริการอินเทอร์เน็ตเคลื่อนที่ โดยในข้อ 6 ได้กำหนดหน้าที่ กสทช. ว่า ให้ตรวจสอบอัตราค่าบริการในส่วนที่เกินกว่าสิทธิการใช้งานของรายการส่งเสริมการขายหลักที่ได้รับใบอนุญาตให้บริการอยู่ในตลาดเป็นประจำทุกเดือน โดยใช้วิธีการเปรียบเทียบ โดยอัตราค่าบริการในแต่ละประเภทบริการต้องเป็นไปตาม

อัตราขึ้นสูงของค่าบริการที่กำหนดไว้ใน
ภาคผนวกท้ายประกาศ

ควบรวบเป็นประโยชน์มหาศาล

“เสรี วงศ์มณฑา” นักวิชาการอิสระด้าน
การตลาด แสดงความเห็นว่าการพิจารณาที่ต้อง
มองตัวแปรให้ครบ เรามีกสทช.เป็นเรกูเลเตอร์
ประเด็นที่บอกว่าควบรวบแล้วราคาจะแพงขึ้น
นั้น เป็นไม่ได้ต้องใช้หลักฐานมาพิสูจน์ และ
เรื่องความสัมพันธ์คู่แข่งว่าจะเกิดการฮั้วราคา
เป็นเรื่องที่ยากเพราะผู้ประกอบการไม่ได้มี
ความสัมพันธ์กัน และเรื่องที่ขาดคือจิตวิทยา
มนุษย์เรามีสมองช้าและช้า การเอาตัวเลขโมเดล
ทางเศรษฐศาสตร์มาใช้ตัดสินเพียงประการเดียว
ไม่เพียงพอ ต้องคำนึงถึงเรื่องของอารมณ์
ความรู้สึกด้วย

ดังนั้นการควบรวบจึงเป็นประโยชน์เพราะ
ผู้บริโภคจะได้เทคโนโลยีที่เพิ่มขึ้น มีทรัพยากร
เพิ่มขึ้น หากรวมกันแล้วสามารถแบ่งปันกัน
เพื่อลดต้นทุน ทำให้เสนอราคาที่ต่ำลงได้
จะเห็นได้ว่าการควบรวบยังไม่เกิดขึ้นเอไอเอส
ก็ออกมาแข่งขันแล้ว การแข่งขันต้องพูดถึง
การลงทุนด้านนวัตกรรม เรื่องรักษาประโยชน์
ผู้บริโภคมีกสทช.อยู่แล้ว คงไม่ยอมให้ขึ้นราคา
ในระดับที่ไม่เป็นธรรมของผู้บริโภคแน่นอน

ต้นทุนลดนำมาพัฒนาบริการ

“ปริญญา หอมเอนก” นักวิชาการ กล่าวว่า
ต้องยอมรับว่า ปัจจุบันคือยุคของดิจิทัล
ทรานส์ฟอร์ม ประชาชนไม่จำเป็นต้องใช้เบอร์โทร
ของโอเปอเรเตอร์ แต่สามารถติดต่อสื่อสารกัน
ผ่านไลน์ เฟซบุ๊ก แสดงให้เห็นว่าโอทีที (OTT)
มีการแข่งขันกับโอเปอเรเตอร์อยู่แล้ว เพราะ
ตอนนี้ดาต้ากลายเป็นวอยซ์ จึงต้องการให้
กสทช.ศึกษาเรื่องนี้เพิ่มเติมด้วย

นอกจากนี้ในตลาดยังมี “เอ็นที” อีกรายที่
เป็นผู้ให้บริการ ดังนั้นการควบรวบหรือไม่ควบไม่ใช่
ประเด็น ต้องดูที่ประโยชน์ว่าคนไทย สตาร์ท
อัพทำอะไร จะเกิดการลงทุนมีการแข่งขัน
และนวัตกรรมมากขึ้น การรวมกันขึ้นอยู่กับ
เงื่อนไขที่กสทช.กำหนดมากกว่า ซึ่งเชื่อว่ากสทช.
ดูแลเรื่องราคาได้อยู่แล้ว ปัจจุบันประเทศไทยเป็น
ผู้ใช้เทคโนโลยีและไม่ได้ลงทุนอะไรเอง การที่มี
การลงทุนเพิ่มขึ้นในไทยจึงเป็นเรื่องดี

กสทช.เปิดโมเดลจำลองดูความสัมพันธ์ 'ค่าบริการ เน้นเพื่อ จิตพิ'

กรุงเทพธุรกิจ • อนุกรรมการกสทช.

ด้านเศรษฐศาสตร์ เปิดเผยแบบจำลอง
ดูสภาพทั่วไปที่พัฒนาร่วมกันระหว่าง
สำนักงานกสทช. มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
และมหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ ประเทศ
ออสเตรเลีย โดยใช้แบบจำลองมี 59 สาขา
เศรษฐกิจ มีสมการและข้อมูลที่แสดงความ
สัมพันธ์ที่ทุกสาขาเศรษฐกิจมีความเกี่ยวข้องกัน

สรุปผลการศึกษพบว่า สภาพ
เศรษฐกิจในแง่ของอัตราเงินเฟ้อมีแนวโน้ม
สูงขึ้นหลังการควมรวม โดยแบ่งเป็น
1.กรณีไม่มีการร่วมมือกัน อัตราเงินเฟ้อ
สูงขึ้นในช่วง 0.05% - 0.12% 2.กรณีร่วมมือ
กันในระดับต่ำ อัตราเงินเฟ้อสูงขึ้นในช่วง
0.17%-0.34% และ 3.กรณีที่ร่วมมือกัน
ในระดับสูง อัตราเงินเฟ้อสูงขึ้นในช่วง

ส่วนสรุปผลการศึกษาอัตราการ
ขยายตัวของผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ
(จีดีพี) โดยกรณีนี้หมายถึง จีดีพีหดตัว

หมายถึงจีดีพีจะโตน้อยกว่าที่ได้คำนวณมา

1.กรณีไม่มีการร่วมมือกัน จีดีพีหดตัวลดลง
ในช่วง 0.05%-0.11% คิดเป็นมูลค่าลดลง
8,244 -18,055 ล้านบาท 2.กรณีร่วมมือกัน
ในระดับต่ำ จีดีพีหดตัวลดลงในช่วง
0.17%-0.33% คิดเป็นมูลค่าลดลงราว
27,148-53,147 ล้านบาท 3.กรณีที่
ร่วมมือกันในระดับสูง จีดีพีหดตัวลดลง
ในช่วง 0.58%-1.99% คิดเป็นมูลค่าลดลง
ราว 94,427-322,892 ล้านบาท

ขณะที่ โมเดลการใช้งานรายช
และดาด้า บ่งบอกถึงอัตราการเพิ่มขึ้น
ที่น้อยกว่า โมเดลการใช้งานด้านเสียง
เพียงอย่างเดียว โดยอัตราค่าบริการมี
แนวโน้มเพิ่มขึ้นน้อยที่สุดเมื่อไม่มีการ
ร่วมมือกัน คือ 2.03-19.53% กรณีร่วมมือ
กันในระดับต่ำราคาเพิ่มขึ้น 12.57-39.81%
กรณีร่วมมือกันในระดับสูง ราคาเพิ่มขึ้น
49.30-244.50%

TRUE-DTACมาประชุมร่วมอนุฯ แจ้งหลังควมรวมบริการไม่แพง

TRUE-DTAC มาตามนัด! ประชุมร่วมอนุกรรมการด้านคุ้มครองผู้บริโภค กสทช. พร้อมแจ้งหลังควมรวมค่าบริการไม่แพงขึ้น แคมคุณภาพดีแน่นอน แต่ยังไม่แนแผนรายละเอียดยืนยัน ฟากอนุกรรมการฯ เตรียมประชุมอีกไม่เกิน 3 นัด ก่อนสรุปผลรายงานกรรมการ กสทช.

นายประวิทย์ ลี่สถาพรวงศา ประธานอนุกรรมการเพื่อศึกษาและวิเคราะห์กรณีการรวมธุรกิจระหว่างบริษัท โทร คอมพิวเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ TRUE และบริษัท โทเทิล แอ็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ DTAC ด้านคุ้มครองผู้บริโภคและสิทธิพลเมือง สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช. เปิดเผยว่า วานนี้ (9 มิ.ย. 65) ผู้บริหาร TRUE และ DTAC ได้มาประชุมร่วมกับอนุกรรมการฯ ตามที่ได้รับเชิญ โดยมาประชุมพร้อมกันทั้ง 2 ราย

ทั้งนี้ทั้ง 2 บริษัทต่างยืนยันว่าหลังการควมรวมกิจการแล้ว ค่าบริการจะไม่เพิ่ม

ขึ้นและมีคุณภาพในการบริการดีขึ้นแน่นอน ซึ่งอนุกรรมการฯ ได้ขอรายละเอียดแผนดำเนินงานเพื่อความชัดเจนว่าค่าบริการจะไม่เพิ่มอย่างไร และมีคุณภาพดีขึ้นอย่างไร เช่น แผนการขยายโครงข่ายให้ครอบคลุมพื้นที่บริการที่จังหวัดใดบ้าง แต่ทั้ง 2 บริษัทกล่าวว่าขณะนี้ยังไม่มีแผนจัดทำแผนใด ๆ เพราะต้องรอให้การควมรวมเสร็จสิ้น จัดตั้งเป็นบริษัทใหม่ และตั้งคณะกรรมการชุดใหม่ก่อน เพื่อให้คณะกรรมการพิจารณาอนุมัติแผน

ทั้ง 2 บริษัทยืนยันว่าหลังควมรวมแล้วค่าบริการจะไม่แพงขึ้นและมีคุณภาพดีกว่าเดิมแน่นอน เราก็เลยขอไปว่าเขาพอจะมีแผนยืนยันหรือไม่ว่าราคาไม่เพิ่ม ไม่เพิ่มจากปัจจัยใด คุณภาพจะดีขึ้น ดีขึ้นได้อย่างไรบ้าง แต่เขาก็บอกว่าตอนนี้ไม่มีแผนเพราะต้องรอให้ตั้งบริษัทใหม่และกรรมการชุดใหม่ก่อน ทางอนุกรรมฯก็เลยแจ้งไปว่า ไม่ต้องรอกรรมการชุดใหม่ แต่ให้ผู้ถือหุ้นใหญ่สุดของคุณ อนุมัติแผนหรือจัดทำเป็นแผนเบื้องต้นมาให้ดูก่อนได้หรือไม่ และขอให้เขาช่วยยกกรณีตัวอย่างการควมรวมกิจการโทรคมนาคม

ในต่างประเทศประกอบมาด้วยว่าไม่แพงจริงหรือไม่ คุณภาพดีขึ้นจริงหรือไม่ ซึ่งเขาก็รับไปพิจารณา" นายประวิทย์ กล่าว

ขณะเดียวกันทั้ง 2 บริษัทยังระบุว่าการที่ กสทช.จัดประชุมรับฟังความเห็นสาธารณะในวงจำกัด (Focus Group) กลุ่มนักวิชาการ และมีการนำข้อมูลด้านเศรษฐศาสตร์มาแสดงว่าหากควมรวมแล้วจะส่งผลให้ค่าบริการ Voice & Data แพงขึ้น มีผลกระทบต่ออัตราเงินเฟ้อ และผลิตภัณฑ์มวลรวมของประเทศ (GDP) นั้นเสมือนเป็นการข่มขู่ให้ผู้บริโภคหวาดกลัวไปก่อน และการศึกษาด้านเศรษฐศาสตร์ก็ไม่ได้มีตัวแปร Over-the-top (OTT) เข้ามาประกอบด้วย ทั้งที่ตลาดโทรคมนาคมได้เปลี่ยนแปลงเข้าสู่ยุคดิจิทัลแล้ว จึงเสมือนพิจารณาตัวแปรไม่ครบ

นายประวิทย์ กล่าวต่อว่า ขั้นตอนจากนี้อนุกรรมการฯ จะมีการประชุมทุกวันพฤหัสบดีต่อไปเพื่อนำข้อมูลที่ได้มาสังเคราะห์ ทั้งข้อมูลจากการจัดประชุม Focus Group และข้อมูลที่ได้รับจากทั้ง 2 บริษัท ซึ่งหากอนุกรรมการฯต้องการข้อมูลเพิ่มเติม ก็จะประสานให้ทั้ง 2 บริษัทส่งข้อมูลมาเพิ่ม หรือหากสะดวกมากขึ้นแจ้งเพิ่มเติมด้วยตนเองก็ได้ และประเมินว่าอนุกรรมการฯ จะมีการประชุมอีก 2-3 รอบ ก็น่าจะสรุปข้อมูลได้ และนำเสนอให้คณะกรรมการ กสทช.พิจารณาได้ ■



นสพ.เดลินิวส์ ฉบับวันที่ 10 มิถุนายน 2565.....🌟 หลังจากถูกแซ่แข็งมากกว่า 2 ปีเต็ม ผู้ประกอบการหลายรายล้มหายตายจาก ทำคนตกงานนับหมื่นนับแสน พอมีข่าวธุรกิจ สถานบันเทิง ผับ บาร์ คาราโอเกะ จะได้รับการผ่อนคลาย เปิดได้เกินเวลาเที่ยงคืน หลาย

คนเตรียมเฮ... ขณะที่ “พล.อ.สุพจน์ มาลาธิยม” เลขาธิการสภา สมช. ออกมาให้ความเห็น หลังจากการผ่อนคลายในวันที่ 1 มิ.ย. เราจะประเมิน 10 วัน ซึ่งจะเห็นตัวเลขการติดเชื้อ ประชาชนที่ได้รับผลกระทบ การฝ่าฝืน การละเมิดกฎหมาย การให้ความร่วมมือของผู้ประกอบการเป็นอย่างไร ก็จะขยายเพิ่มขึ้น.....🌟 ยิ่งไปส่องตัวเลข ผู้ติดเชื้อโควิด-19 ตลอดสัปดาห์ที่ผ่านมา ตัวเลขต่ำกว่า 3,000 คนอย่างต่อเนื่อง เสียชีวิตต่ำกว่า 30 คน สะท้อนให้เห็นถึงศักยภาพของระบบสาธารณสุขบ้านเรา แต่เหนือสิ่งอื่นใดคือ ความร่วมมือร่วมใจของคนไทย...ก่อนหน้านั้นหลายคนเป็นห่วง เกรงว่าหลังภาครัฐเปิดไฟเขียว ให้สถานที่ท่องเที่ยวคนกลางคืน เปิดได้ถึงเที่ยงคืน จะส่งผลให้จำนวนผู้ติดเชื้อไวรัสรายพุ่งเหยียบหมื่นหรือไม่ แต่ในที่สุดก็ไม่เป็นไปตามนั้น.....🌟 แต่พอมารู้สึกเสี่ยง “นายกฯ ลุงตู่” ถึงข้อเสนอขอขยายเวลาการเปิดสถานบริการถึงเวลา 02.00 น. เชื่อหลายคน เกิดอาการ ห่อเหี่ยว!!! หัวหน้ารัฐบาลอ้าง การที่จะขยายเวลาไปมากกว่ากฎหมายเวลาเดิม ต้องย้อนไปดูกฎหมายเดิมว่า ให้สถานบริการแต่ละรูปแบบ...ก่อนหน้าเกิดปัญหาโควิด-19 ให้เปิดไปจนถึงเวลาเท่าไร มีทั้งเที่ยงคืน ตี 1 ตี 2 ต้องไปดูว่า ทำได้มากน้อยแค่ไหน เพราะกฎหมายเก่ายังมีผลบังคับใช้อยู่ ถ้าจะแก้ก็เป็นเรื่องใหญ่.....🌟 เห็นหัวหน้ารัฐบาลตอบคำถามอย่างนี้ ทำให้นึกถึงคำเห็บแถม นักเลขาว่าเลือกข้าง วิจารณ์นายกฯ ทำนองบริหารประเทศ โดยยึดรูปแบบ เหมือนรัฐราชการ เวลามีปัญหาที่ตั้งคณะกรรมการ เวลาเจอปมขัดแย้งก็เตะถ่วงไปเรื่อย...ไหน ๆ “พล.อ.ประยุทธ์ จันทร์โอชา” นายกรัฐมนตรี คงอยู่ทำงานครบวาระ 4 ปีแน่ ๆ ลองปรับรูปแบบ เพื่อเรียกเรตติ้ง ในช่วงท้ายๆ บางครั้งระบบราชการ เทอะทะอึดอัด เวลาจะตัดสินใจแต่ละครั้ง ค่อยแล้วค่อยอีก ไม่รู้จักจบจักสิ้นซะที.....🌟 ดูอย่าง “ซัชชาติ สิทธิพันธุ์” ผู้ว่าฯ กทม. ในดวงใจของใครหลายคน เอาละแม้ถูกวิจารณ์เป็นพวกสร้างภาพเก่ง ไปไหนมาไหน มีทีมงานคอยไลฟส์ตลอด มีคอนเนกชั่นกับ สื่อหลายสำนัก อันเนื่องมาจากเคยทำงานในกระทรวงคมนาคม...ช่วยเหลือเกื้อกูลกันมา แต่รูปแบบการทำงาน “ผู้ว่าฯ กทม.” นับตั้งแต่การตัดสินใจลงชิงชัยขออำนาจดูแลเมืองหลวง จนคว้าชัยชนะแบบขาดลอย “ซัชชาติ” ทำการบ้านมาอย่างดี แล้วพอมารับตำแหน่งอย่างเป็นทางการ ตั้งแต่เข้ายันคำ มีแต่งานงานจริง ๆ.....🌟 แม้กระทั่งข้อเสนอผู้ว่าฯ กทม. ที่ให้ “ถอดหมวก” และขยายเวลาการเปิดสถานบริการ “ผับ บาร์ คาราโอเกะ” จากเที่ยงคืนถึง 02.00 น. ก็เป็นเหตุเป็นผล “เป็นเรื่องที่ดีและทำให้ความหนาแน่นลดลงด้วยซ้ำ ถ้าหากเรากำหนดเวลาให้มันสั้นและมีกิจกรรมที่ไม่ให้ทำ... ยิ่งทำให้คนหนีไปทำอย่างอื่นที่หนาแน่นขึ้น จริง ๆ แล้วผับ บาร์ ถ้าเราเปิดแล้วดูแลในพื้นที่ น่าจะควบคุมได้ดีกว่าด้วยซ้ำ เพราะฉะนั้นถ้าเปิดแล้วมีการควบคุมดูแล ดีกว่าไม่เปิดแล้วไปรวมตัวกันในส่วนตัวซึ่งไม่มีการควบคุมดูแล.....🌟 ถ้าในช่วงดำรงตำแหน่ง “ผู้ว่าฯ กทม.” ไม่มีข่าวคราวเรื่องทุจริต คนใกล้ชิดไม่แสวงหาประโยชน์ ผลักดันทุกนโยบาย เพื่อประโยชน์คนส่วนใหญ่ ไม่ใช่เพื่อพรรคพวกเพื่อนพ้อง คงต้องมองเลยไปถึงตำแหน่งนายกฯ ซึ่งไม่ใช่เรื่องไกลเกินฝัน...สำหรับนักการเมืองที่แข็งแกร่งที่สุดในปฐพี ขอเพียงอย่าให้มันเป็นไป ด้วยปัญหาจากคนใกล้ชิด อดีตที่ผ่านมาระฆังแก้ว เคยได้ยินข่าว คนใกล้ชิดรัฐมนตรีบางคนขนเงินสดแบงก์ปึกเบงก์ย่อย ไปเทบนที่บ้านพัก จนถูก

คนในบ้านนิทาน ออกมาตั้งคำถามให้คนข้างนอกได้ยิน
เงินก้อนนี้ท่านได้แต่ใดมา.....☺ แต่น่าเป็นห่วงสุด หนีไม่
พ้น “โทนี่ วู้ดซัม” จะไปดึงผู้ว่าฯ กทม.ไปเป็นพวก เมื่อ
วันอังคารที่ผ่านมา อดีตนายฯ ซึ่งมีสถานะเป็นนักโทษ
หนีคดี ออกมาชม “ซัชชาติ” กลางคลับเฮาส์ “ผู้ว่าฯ
ซัชชาติ” ทำงานแบบขยัน และมีภาวะความเป็นผู้นำ
มีความโปร่งใส เวลาลงพื้นที่จุดไหนก็โลฟไปด้วยทำให้
ประชาชนได้เรียนรู้และรู้ปัญหาไปด้วย ส่วนไหนทำได้
ส่วนไหนทำไม่ได้ประชาชนก็จะได้เข้าใจ.....☺ แต่ที่
เด็ดสุด คือประโยคต่อจากนี้ “เหมือนยุคผมเป็นนายฯ
ทำเวิร์กช็อป ทำงาน และถ่ายทอดสดช่อง 11 ตลอดเวลา
ทำให้ประชาชนได้เรียนรู้วิธีทำงาน เรียนรู้เรื่องราวใหม่ ๆ
ในบ้านเมือง ไม่ใช่ผู้ว่าฯ ไม่ทำงาน **มันต้องตรงไปตรงมา**
วันนี้ตัวอย่างคือ “ดูไป” เขาทำทุกอย่างมันโปร่งใสหมด...
คนทำมาหากินเขาก็รู้หมดว่าจะปฏิบัติตัวอย่างไร เพราะ
ทุกอย่างมันชัดเจน นโยบาย ระเบียบ กติกามันต้อง
ชัดเจน” น่าเสียดาย ถ้าวันนั้น โครงการรับจำนำข้าว ผ่าน
กระบวนการกลั่นกรองอย่างรอบคอบ คงไม่กลายเป็น
ตราบาปให้ครอบครัว “ชินวัตร” มาจนถึงวันนี้.....☺ ต้อง
ชื่นชม “กสทช.” กับการผลักดันให้มีเวทีรับฟังความเห็น
สาธารณะ (ไฟท์สกรู๊ป) ซึ่งเดินทางมาถึงครั้งที่ 3 แล้ว
ซึ่งล่าสุด เป็นรอบนักวิชาการ สำหรับกรณีการรวบรวม
กิจการ ระหว่าง “ทรู” และ “ดีแทค” มีมุมมองที่หลากหลาย
ซึ่งส่วนใหญ่เห็นด้วย การร่วมมือครั้งนี้ เพราะเชื่อ
ว่าเป็นประโยชน์กับประชาชน และเป็นการสร้างความ
เข้มแข็งให้กับธุรกิจด้านการสื่อสาร.....☺ “ดร.รุจิระ
บุณนาค” อาจารย์พิเศษเอแบค และมหาวิทยาลัยมหา
จุฬาลงกรณราชวิทยาลัย มองว่าการรวบรวมมีประโยชน์
โดยต้องมองหลาย ๆ ส่วนประกอบ และไม่มองข้าม
ตัวแปรสำคัญคือ **Digital Disruption** ที่มีผลกระทบต่อ
ความเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยี...กสทช. เองเคยคาด
การณ์ผิด ในเรื่องของทีวีดิจิทัล ที่ไม่ได้มองในเรื่องของ
OTT จึงทำให้เกิดผลกระทบต่อธุรกิจทีวีดิจิทัล สำหรับ
ธุรกิจโทรคมนาคม OTT ก็เป็นเรื่องที่สำคัญ เพราะเป็น

บริการทั้งข้อความ เสี่ยง และวิดีโอ จึงควรเพิ่มตัวแปรในเรื่องของ Digital Disruption นำมาคำนวณด้วย.....☺ เช่นเดียวกับ “รศ.พ.ต.ต. ดร.อนุทิน เจริญ” รองคณบดีฝ่ายวิชาการ คณะบริหารธุรกิจ นิศา ที่ออกมากล่าวในเวทีเดียวกัน เห็นด้วยกับการควบคุม เพราะมีข้อดีมากกว่าข้อเสีย แต่อยากให้คณะกรรมการพิจารณาจากข้อมูลที่เกิดขึ้นจริงว่า ค่า HHI ที่สูงขึ้น... จะแปลว่า ราคาสูงขึ้นเสมอไปหรือไม่ ซึ่ง OECD ศึกษาพบว่า มีงานวิจัย 18 ชิ้นนับตั้งแต่ปี 2015 การควบคุมไม่ได้หมายถึง การขึ้นราคาที่สูงขึ้นเสมอไป รวมถึงมีการเกิดขึ้นของธุรกิจหรือนวัตกรรมใหม่ ๆ ด้วย ส่วนความกังวลเรื่องราคานี้ ควรเป็นหน้าที่ของผู้กำกับดูแล.....☺ จริง ๆ ยังมีความเห็นอีกหลากหลาย ที่ส่วนใหญ่มองว่าการควบรวมน่าจะเป็นผลดีต่อธุรกิจและผู้บริโภคมากกว่า ในแง่คุณภาพการบริการ ที่ดีขึ้น และเทคโนโลยีต่าง ๆ ที่จะเข้ามา... รวมถึงยังเชื่อมั่นในการกำกับดูแลของ กสทช. โดยเฉพาะในเรื่องของการควบคุมราคาและบริการ งานนี้ต้องช่วยให้กำลัง หนุนให้ความร่วมมือครั้งนี้ เดินหน้าไปสู่ความสำเร็จให้ได้.....☺ ปฏิทินข่าว... 08.30 น. สำนักงานอัยการ จัดโครงการฝึกอบรม “หลักสูตรการฝึกอบรมอัยการผู้ช่วย รุ่นที่ 62 พ.ศ. 2565 (สนามเล็ก)” ที่ห้องบอลรูม 1 โรงแรม ดิ เอ็มเมอร์อัลด์.....☺

ดร.รอมชอระบาย

ไปร่วมเสวนาของสำนักงาน กสทช.

NBTC Public Forum ครั้งที่ 1/2565



เรื่อง “กฎหมาย PDPA กับมิติใหม่ของการจัดการปัญหา SCAM” ซึ่งครอบคลุมการหลอกลวงผ่านแก๊งคอลเซ็นเตอร์และเอสเอ็มเอส พอ ดร.รอม หิรัญพฤกษ์ ผู้ทรงคุณวุฒิด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ ซึ่งเป็น 1 ในหลายผู้ร่วมเสวนา ได้ชี้แจง จึงถือโอกาสระบายชุดใหญ่

ดร.รอม บุคคลผู้คร่ำหวอดอยู่ในวงการไอที-เทคโนโลยีมายาวนาน มากกว่า 30 ปีบอกว่าที่มาในวันนี้ต้องบอกว่ารู้สึกผิดมาก ในฐานะที่เป็นคน ผลักดันให้เกิดการใช้งานเทคโนโลยีสารสนเทศมาตลอดเพราะเชื่อว่าการเข้าถึง



ดร.รอม หิรัญพฤกษ์

ข้อมูลจะทำให้ผู้คนฉลาด เข้าถึง ความจริงได้มากขึ้น แต่ที่ไหนได้ 30 ปีที่เพียรผลักดันความจริงกลับ ยิ่งห่างไกลเพราะถูกรอบงำด้วย เฟกนิวส์หรือข่าวปลอมแทน “อินเทอร์เน็ตกลายเป็นเครื่องมือของโจร เอาไปใช้หลอกลวง ไปปิดในทุกรัฐ ตอนนีเทคโนโลยีก้าวไปถึงโลก เสมือนจริง “เมตาเวิร์ส” กันแล้ว ผมยังนึกไม่ออกเลยว่าจะเกิดอะไรขึ้น ถ้าเกิดอาชญากรรมในโลกเมตาเวิร์ส จะจับคนผิดเข้าคุกเมตาเวิร์สได้ไหม”

“ผมเห็นคนในต่างประเทศอย่างการใช้โซเชียลมีเดียเพื่อประโยชน์ทางการเมืองจากคนไม่ดี เป็นการบั่นทอนประชาธิปไตย หรือคดีหลอกลวง เด็กผู้หญิงในเกาหลี ถือเป็นภัยร้ายแรงจริงๆ”

“อยากเตือนว่า ในโลกยุคใหม่เราใช้อีเมล โซเชียลมีเดียฟรี แต่ในความเป็นจริง เรากำลังกลายเป็นสินค้า เราไม่ใช่ลูกค้า”.

#SO #หุ้นหุ้น - SO ประเมินภาพรวมธุรกิจไตรมาส 2/2565 อาจทรงตัวต่อจากไตรมาสแรก หลังลูกค้าเซ็นสัญญางานใหม่ล่าช้า แต่คาดผลงานครึ่งปีหลัง 2565 จะโดดเด่น เผยลูกค้าจ่อเซ็นสัญญาแน่นอน พร้อมเดินหน้าลงทุน แยมมีเจรา M&A-JV อยู่อีก 2-3 ดีล มั่นใจรักษาระดับอัตรากำไรขั้นต้นและอัตรากำไรสุทธิไม่ต่ำกว่า 18% และ 7% เคาะรายได้ปี 2565 โต 10%

นางสาวกณิมา แจ่มวันสุข กรรมการผู้จัดการ บริษัท สยามราชนาธิ จำกัด (มหาชน) หรือ SO ผู้นำด้านธุรกิจการจ้างเหมาบริการครบวงจร (Outsourcing Services) เปิดเผยถึงภาพรวมธุรกิจไตรมาส 2/2565 คาดว่าจะมีการเติบโตที่ทรงตัวต่อเนื่องจากไตรมาส 1/2565 ที่มีรายได้รวมอยู่ที่ 554.86 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 38.88 ล้านบาท หลักๆ เป็นผลมาจากการต่ออายุสัญญาของลูกค้าที่มีความล่าช้า

● จ่อรับงานใหม่

ทั้งนี้ บริษัทคาดว่าในช่วงปลายไตรมาส 2/2565 ไปจนถึงไตรมาส 3/2565 จะมีการเซ็นสัญญาจ้างงานให้บริการกับลูกค้าใหม่หลายราย อาทิ งานบริหารจัดการด้านบุคลากร เพื่อตอบสนองความต้องการที่หลากหลายของลูกค้า (So People) ได้รับงาน Straightaway มูลค่า 1.3 ล้านบาท, เชฟรอน (Chevron) สัญญาระยะยาว 5 ปี มูลค่า 65 ล้านบาท, กลุ่มโตโยต้าในกลุ่มงานให้บริการเกี่ยวเนื่องกับส่วน

SOจ่อเซ็นสัญญาจ้างงานใหม่ ลุยขยายลงทุน-ดีลซื้อกิจการ



>>> กณิมา แจ่มวันสุข

ส่งเสริมช่าง มูลค่า 8.5 ล้านบาท, คนขับรถให้กับทาง Car 24 รับ-ส่งรถ มูลค่าประมาณ 3.8 ล้านบาท

นอกจากนี้ งาน So Wheel ที่ให้บริการในเรื่องของรถดัดแปลงให้กับลูกค้าใหม่ มูลค่ารวมประมาณ 20.7 ล้านบาท, เครือเบทาโกร (Betagro) มูลค่า 36 ล้านบาท, เดลี่ฟู้ดส์ (Daily Food) มูลค่า 16 ล้านบาท และลูกค้ารายใหญ่ PA มูลค่ากว่า 312 ล้านบาท นอกจากนี้ ยังมีสัญญาการให้บริการเพิ่มเติมงานส่วนของบริการตัดต้นไม้ใหญ่ ดูแลสวน ออกแบบจัดสวน แบบครบวงจร เพื่อสร้างคุณค่า

ให้พื้นที่สีเขียว (So Green) โดยบริษัทได้รับงานดูแลพื้นที่สวนให้กับทางบางจาก มูลค่า 9.5 ล้านบาท

ขณะเดียวกันงานด้านบริการบันทึกข้อมูลและสแกนเอกสาร ทั้งในและนอกสถานที่ รวมถึงบริหารจัดการเอกสารแบบออนไลน์ (So Next) นั้น บริษัทคาดว่า จะได้รับงาน Business Process Outsourcing (BPO Services) ให้กับทาง AZAY Auto Alliance มูลค่า 23.7 ล้านบาท, งานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เกี่ยวข้อง ส่วนของการสแกนเอกสาร 5 แสนบาท และงาน BPO ให้กับทางกลุ่มบริษัท คิง เพาเวอร์ อินเทอร์เน็ตชันทันแนล มูลค่า 1 ล้านบาท เป็นต้น

● ลุยลงทุนเพิ่ม

จากปัจจัยดังกล่าวจะช่วยสะท้อนต่อภาพรวมธุรกิจในช่วง 6 เดือนหลังปี 2565 ที่มีการเติบโตที่ดีกว่า ทั้งเมื่อเทียบกับในช่วงครึ่งแรกปี 2565 และเมื่อเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันกับปีก่อน และยังคงเป้าหมายการเติบโตของรายได้รวมปี 2565 ไว้ที่ไม่น้อยกว่า 10% จากปีก่อนที่มีรายได้รวมอยู่ที่ 2,096.69 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 168.26 ล้านบาท อย่างไรก็ตาม

ดีสาเหตุที่ผลการดำเนินงานในไตรมาส 1/2565 ปรับตัวลดลงกว่าเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อน เป็นผลจากความล่าช้าของการต่ออายุสัญญาของลูกค้า

อย่างไรก็ตามบริษัทจะยังคงนโยบายใช้กลยุทธ์การลดหรือตัดสิ่งที่ไม่จำเป็น ทั้งเรื่องของเวลาและเงินทุน (Lean) ที่ทำมาต่อเนื่องมาตลอด 2-3 ปี เพื่อรักษาระดับอัตรากำไรขั้นต้นและอัตรากำไรสุทธิให้อยู่ที่เฉลี่ยไม่ต่ำกว่า 18% และ 7% ตามลำดับ และที่สำคัญคือการนำเทคโนโลยีและนวัตกรรมใหม่มาปรับใช้ในการดำเนินงานที่สามารถช่วยลดความซ้ำซ้อนการทำงานให้กับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง เพื่อรักษฐานให้บริการลูกค้าเดิม และในขณะเดียวกันยังช่วยขยายการให้บริการกับลูกค้ารายใหม่ได้มากขึ้นอีกด้วย

สำหรับความสนใจในการควบรวมกิจการ (M&A) และการร่วมทุน (JV) นั้น ขณะนี้ไม่มีที่อยู่ระหว่างการศึกษาและเจรจากับผู้ประกอบการที่ทำธุรกิจเกี่ยวเนื่องกับส่วนงาน BPO Services Outsourcing อยู่ประมาณ 2-3 ราย คาดว่าจะใช้เวลาอีกระยะหนึ่งจึงจะได้ข้อสรุปที่ชัดเจน ส่วนการลงทุนในกลุ่มบริษัท ADI ปัจจุบันมีความคืบหน้าค่อนข้างมาก ขณะที่บริษัทได้ลงทุน Bitkub Coin (KUB) นั้น มองว่าไม่ส่งผลกระทบต่อเงินสดในมือ หรือผลการดำเนินงานของบริษัท เพราะคิดเป็นสัดส่วนเงินลงทุนที่ต่ำกว่า 0.3%