

กสทช.ลั่น "โอลิมปิก" ห้ามจอดำ

พ.อ.นที ศุกลรัตน์ รองประธานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) และประธานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียงและโทรทัศน์ (กสท.) เปิดเผยว่าที่ประชุม กสทช.ได้เห็นชอบให้เปิดรับฟังความเห็นเพิ่มเติมสำหรับร่างประกาศเรื่องหลักเกณฑ์การเผยแพร่กิจการโทรทัศน์ที่ให้บริการเป็นการทั่วไป (Must Carry) ผ่านเว็บไซต์ไปจนถึงวันที่ 20 ก.ค.นี้ และบอร์ด กสทช.จะนัดประชุมอีกครั้งเพื่อพิจารณาร่างประกาศในวันที่ 21 ก.ค.55 และหลังจากนั้นจะเสนอให้สำนักงาน กสทช.นำไปประกาศในราชกิจจานุเบกษา คาดว่าจะมีผลบังคับใช้ก่อนวันที่ 27 ก.ค.นี้ หรือก่อนการถ่ายทอดการแข่งขันกีฬาโอลิมปิก 2012 อย่างแน่นอน ขอยืนยันว่าผู้บริโภคที่มีสิทธิ์หรือเป็นเจ้าของกล่องรับสัญญาณ Set Top Box จะต้องได้รับชมรายการผ่านสถานีโทรทัศน์แบบทั่วไป (ฟรีทีวี) ไม่ว่าจะส่งผ่านระบบเคเบิล ดาวเทียม ส่วนกรณีสมาชิกทวิซันส์ที่ซื้อกล่องระบบข่ายขาดก็จะได้รับชมเช่นกัน

"ที่ประชุมยังได้เห็นชอบร่าง 5 ฉบับเพื่อนำไปเปิดเวทีรับฟังความเห็นสาธารณะ (ประชาพิจารณ์) ประกอบด้วย 1.หลักเกณฑ์และวิธีการอนุญาตให้ผลิต นำเข้า จำหน่ายหรือมีไว้เพื่อจำหน่ายหรือติดตั้งเครื่องรับ เครื่องมือหรืออุปกรณ์สำหรับใช้รับหรือแปลงสัญญาณในการรับรายการของกิจการกระจายเสียงหรือกิจการโทรทัศน์แบบบอกรับสมาชิก(Set Top Box) 2.หลักเกณฑ์และวิธีการปฏิบัติงานของผู้ประกอบกิจการกระจายเสียงและกิจการโทรทัศน์ ในกรณีเกิดภัยพิบัติหรือเหตุฉุกเฉินเพื่อให้ผู้ประกอบการปฏิบัติตามอย่างถูกต้องตามประกาศในการเตือนและแจ้งภัยพิบัติ 3.หลักเกณฑ์วิธีการอนุญาตและการให้บริการกระจายเสียงหรือกิจการโทรทัศน์ 4.หลักเกณฑ์และวิธีการอนุญาตให้บริการส่งอำนวยความสะดวกด้านกระจายเสียงหรือโทรทัศน์ 5.หลักเกณฑ์และวิธีการอนุญาตให้บริการโครงข่ายกระจายเสียงหรือโทรทัศน์".

บอร์ดกสทช.ฉลุยร่าง'มัสต์ แครี รูล'

พ.อ.นที ศุกลรัตน์ กรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ในฐานะประธานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียงและกิจการโทรทัศน์ (กสท.) เปิดเผยหลังการประชุมบอร์ด กสทช. เมื่อวันที่ 18 กรกฎาคม ว่าที่ประชุมมีมติเห็นชอบในร่างประกาศรวมทั้งหมด 7 ร่าง โดยร่างที่เด่นๆ ประกอบด้วย ร่างการเผยแพร่กิจการโทรทัศน์ที่ให้บริการเป็นการทั่วไป หรือมัสต์ แครี รูล ขึ้นตอนต่อไป กสทช.จะรวบรวมความเห็นภาคสาธารณะจนถึงวันที่ 20 กรกฎาคม และจะประชุมอีกครั้งเพื่อปรับแก้ตามความเห็นที่ได้เสนอมาในวันที่ 21 กรกฎาคม พร้อมทั้งจะนำร่างประกาศส่งให้สำนักเลขาธิการสำนักนายกรัฐมนตรีเพื่อลงในราชกิจจานุเบกษา คาดว่าสามารถบังคับใช้ได้ก่อนวันที่ 27 กรกฎาคมนี้ ทั้งนี้ ร่างดังกล่าวจะเป็นหลักเกณฑ์ที่ใช้ป้องกันเรื่องจอต้าได้ในอนาคตแน่นอน

พ.อ.นทีกล่าวว่า ในวันเดียวกันบอร์ด กสทช.ยังได้เห็นชอบในหลักเกณฑ์ร่างประกาศหลักเกณฑ์การทดลองใช้คลื่นที่เตรียมลงประกาศในราชกิจจานุเบกษาเช่นกัน เพื่อเปิดให้ผู้สนใจสามารถเข้ามายื่นความจำนงทดลองออกอากาศสัญญาณโทรทัศน์ในระบบทีวีดิจิตอลได้ อย่างไรก็ตาม ขณะนี้ยังไม่มีผู้ยื่นเรื่องมาขอทดสอบแต่อย่างใด



การประมูล 3G สำหรับโทรศัพท์มือถือ (อีกครั้ง)

โทรศัพท์มือถือมีความสำคัญสำหรับชีวิตความเป็นอยู่ของคนไทย จนกลายเป็นหนึ่งในปัจจัยที่ห้าของชีวิตประจำวันไปแล้ว พิจารณาได้จากจำนวนประชากรไทยที่มีกว่า 60 ล้านคน แต่มีหมายเลขโทรศัพท์มือถือใช้งานอยู่ถึงกว่า 80 ล้านหมายเลข

แม้ประเทศไทยมีโทรศัพท์มือถือระบบ 3G ที่เน้นใช้งานรับส่งข้อมูล(data)แล้วก็ตาม แต่ก็ยังไม่เต็มรูปแบบ คณะกรรมการกิจการกระจายเสียงกิจการโทรทัศน์และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) จึงกำหนดเปิดการประมูลคลื่นความถี่ 2.1 GHz หรือ 2100 MHz เพื่อใช้กับโทรศัพท์มือถือระบบ 3G ซึ่งเป็นย่านความถี่ที่โลกสากลยอมรับว่า เหมาะสำหรับโทรศัพท์มือถือระบบ 3G มากที่สุดในปัจจุบัน ในวันที่ 17 ตุลาคม 2555 นี้

กสทช.ได้แสดงท่าทีและแสดงออกอย่างไม่เป็นทางการว่าจะเปิดการประมูลคลื่นความถี่ 2.1 GHz ในช่วงปลายปี 2555 นี้ โดยกำหนดให้ใช้การประมูลแบบ Simultaneous Ascending Bid Auction (SABA) เป็นการประมูลคลื่นความถี่ที่ถูกแบ่งเป็น 9 slot ที่ slot ละ 5 MHz รวมเป็นคลื่นความถี่ที่จะเปิดประมูลทั้งหมด 45 MHz ไปพร้อมๆ กัน และผู้ประมูลสามารถเสนอราคาเพิ่มสูงขึ้นเรื่อยๆ สำหรับทุก slot ได้ในเวลาเดียวกัน ในส่วนของจำนวนคลื่นความถี่สูงสุดที่ผู้ประมูลจะประมูลได้(Spectrum Cap) แม้จะยังไม่ได้กำหนดอย่างเป็นทางการ แต่จากการสัมมนาเกี่ยวกับการประมูลคลื่นความถี่ ตลอดจนการทดลองจัดประมูลคลื่นความถี่ที่ผ่านมา และตามร่างประกาศ กสทช. เรื่อง หลักเกณฑ์และวิธีการอนุญาตให้ใช้คลื่นความถี่ฯ พ.ศ....ทำให้เชื่อได้ว่า อาจมีการกำหนด Spectrum Cap การประมูลครั้งนี้ไว้ที่ไม่เกิน 20 MHz

ดังนั้น เมื่อมีผู้ประกอบการโทรศัพท์มือถือ 3 รายในปัจจุบันจึงเป็นไปได้ว่า หากมีการแข่งขันประมูลกันอย่างเต็มที่ จะทำให้มีผู้ให้บริการโทรศัพท์มือถือประมูลคลื่นได้ 20 MHz 2 ราย และ 5 MHz 1 ราย

จากรูปแบบประมูลดังกล่าว ทำให้เกิดข้อกังวลว่า การที่กสทช. หรือผู้จัดประมูลปล่อยให้ผู้เข้าร่วมสามารถประมูลคลื่นได้ครั้งละมากๆ จะทำให้เกิดการสะสมหรือกักตุนคลื่นความถี่เกินความจำเป็นหรือไม่ ขณะที่ยังไม่มีมีการประมูลคลื่นความถี่ 2.1 GHz ผู้ให้บริการระบบโทรศัพท์เคลื่อนที่รายหลักในปัจจุบันต่างครอบครองคลื่นความถี่ที่ใช้ในกิจการโทรคมนาคมกันอยู่แล้ว มากน้อยตามสัญญาสัมปทานที่ทำกับหน่วยงานรัฐวิสาหกิจที่เป็นเจ้าของคลื่นเดิม โดยเฉพาะคลื่น

ในย่านความถี่ 800 MHz, 900 MHz และ 1800 MHz แต่ตามข้อมูลที่มีการสำรวจพบว่ามีผู้ให้บริการรายใหญ่เพียงรายเดียวเท่านั้นที่ถือครองคลื่นความถี่วิทยุโทรคมนาคมไว้เกินกว่าร้อยละ 50 ของคลื่นความถี่ทั้งหมดที่ใช้ในปัจจุบัน ทำให้คาดหมายไว้ว่า ในการประมูลคลื่นความถี่ 2.1 GHz ที่กำลังจะมีขึ้น ผู้ประกอบการรายใหญ่ซึ่งได้เปรียบด้านเงินทุนจะใช้เวลาได้เปรียบดังกล่าว เพื่อให้ได้ครอบครองคลื่นความถี่จำนวนสูงสุดที่ กสทช.กำหนดไว้

หากเป็นเช่นนั้นจริง ย่อมเป็นการเปิดช่องให้ผู้ประกอบการรายใหญ่ที่ได้เปรียบ สามารถกักตุนคลื่นความถี่ที่ตนมีมากอยู่แล้ว ให้มีจำนวนมากขึ้นไปอีก แต่ไม่ถูกนำไปใช้ให้เกิดประโยชน์สูงสุด และยังถือเป็นการกีดกันผู้ประกอบการรายอื่นๆ ไม่ให้เข้ามาแข่งขันในตลาดได้ ในที่สุดอุตสาหกรรมโทรคมนาคมจะเกิดการแข่งขันที่น้อยลง มีผู้ให้บริการเหลือน้อยราย จนทำให้เกิดการผูกขาดโดยผู้ประกอบการรายใหญ่

ในต่างประเทศซึ่งเคยจัดการประมูลคลื่นความถี่แล้วต้องพบกับปัญหาที่ผู้ประกอบการครอบครองคลื่นความถี่ไว้จำนวนมากเกินกว่าความจำเป็น ได้แก่ปัญหานี้ โดยกำหนดเพดานการถือครองคลื่นความถี่ (Overall Spectrum Cap) เพื่อให้ผู้ประกอบการแต่ละราย สามารถถือครองคลื่นความถี่รวมทั้งหมดในทุกลายความถี่ไม่เกินจำนวนที่องค์กรกำกับดูแลการประกอบกิจการโทรคมนาคม(Regulator) เป็นผู้กำหนด เช่น มีการกำหนดเพดานถือครองคลื่นไว้ที่ 80 MHz หากบริษัท A มีคลื่นความถี่ย่าน 800 MHz และ 1800 MHz อยู่แล้ว 50 MHz หากบริษัท A เข้าประมูลคลื่น 2.1 GHz แล้วได้ไป 20 MHz ดังนั้นในครั้งถัดไป หากมีการจัดประมูลคลื่นความถี่ย่าน 1800 MHz บริษัท A จะสามารถประมูลได้อีกเพียง 10 MHz เท่านั้น

การกำหนด Overall Spectrum Cap เพื่อป้องกันผู้ประกอบการที่จะสะสมหรือกักตุนคลื่นความถี่ โดยเฉพาะของผู้ประกอบการรายใหญ่ที่มีความพร้อมทางการเงินมากกว่า ที่หวังกีดกันผู้ประกอบการรายอื่นๆ ไม่ให้เข้ามาแข่งขันในตลาด การกำหนด Overall Spectrum Cap จะทำให้ผู้ประกอบการที่จะเข้าประมูลคลื่นความถี่แต่ละครั้ง ต้องพิจารณาประมูลในส่วนที่เห็นว่ามีการนำไปใช้ให้บริการจริงเท่านั้น การกำหนดเพดานถือครองคลื่นความถี่จะทำให้การเข้าประมูลของผู้ให้บริการ มีความสมเหตุสมผลมากขึ้น ไม่มุ่งหวังเพียงการครอบครองคลื่นความถี่ให้มากที่สุด เนื่องจากผู้ประกอบการต้องคิดถึงการประมูลที่จะมีขึ้นในอนาคตกับจำนวนคลื่นความถี่ที่ตนครอบครองอยู่แล้ว อีกส่วนหนึ่งเป็นเพราะความเจริญก้าวหน้าของเทคโนโลยีที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว การประมูลคลื่นความถี่แต่ละครั้งก็เพื่อรองรับเทคโนโลยีที่ก้าวหน้าเหล่านั้น หากผู้ประกอบการรายใดที่คิดเพียงแต่จะประมูลคลื่นความถี่เพื่อไปกักตุนจนเต็มเพดาน การประมูลคลื่นความถี่ในครั้งถัดไป ก็จะไม่สามารถประมูลได้อีก หรืออาจจะเข้าร่วมประมูลได้ แต่เลือกจำนวนความถี่ที่จะครอบครองได้เพียงเล็กน้อยจนไม่สามารถนำไปให้บริการได้

สิ่งที่สำคัญก็คือคลื่นความถี่ซึ่งเป็นทรัพยากรการสื่อสารของชาติตามที่รัฐธรรมนูญ พ.ศ. 2550 มาตรา 47 ให้การรับรองไว้ หากต้องตกไปอยู่ในความครอบครองของผู้ประกอบการรายใดรายหนึ่งมากเกินไป อาจเกิดการผูกขาดในที่สุด และถ้าไม่มีการกำหนดเพดานถือครองคลื่นความถี่ให้ชัดเจนแล้ว ย่อมทำให้การจัดสรรคลื่นความถี่มิได้เป็นไปเพื่อให้เกิดการแข่งขันโดยเสรีอย่างเป็นธรรมตามที่เจตนารมณ์ที่รัฐธรรมนูญได้กำหนดไว้ และประชาชนในฐานะผู้บริโภคจะเสียประโยชน์

ประเด็นร้อน

ยังไม่น่าไว้วางใจสถานการณ์โรคระบาดมือ เท้า ปาก ติดตามการเฝ้าระวังป้องกัน ขณะที่ประเด็นการเมืองจับจ้องท่าทีเพื่อไทย ชูศักยภาพพื้นฐานรับราชการทหารนายอภิสิทธิ์ขึ้นมาเพื่อหวังการใด

1. โรคมือ เท้า ปาก ยังแพร่ระบาดในเด็กเล็กอย่างไม่หยุดยั้ง และเริ่มแพร่กระจายไปหลายจังหวัด วันนี้กระทรวงสาธารณสุข กระทรวงศึกษาธิการ และ กทม. จะแสดงความร่วมมือเฝ้าระวังและขจัดโรคมือ



เท้า ปาก ที่หน้ากระทรวงศึกษาธิการ ถนนราชดำเนินนอก ต้องติดตามการแถลงของผู้เกี่ยวข้องในการป้องกันโรคนี้จะมีการรายงานสถานการณ์ล่าสุดอย่างไร

2. รื้อฟื้นอีกครั้งกับประเด็นนายอภิสิทธิ์ เวชชาชีวะ อดีตนายกรัฐมนตรี และหัวหน้าพรรคประชาธิปัตย์ หนีทหาร ทั้งที่เคยมีการอภิปรายชี้แจงในสภาจนเรื่องเงียบหายไปนาน แต่จู่ๆ พล.อ.สุกำพล สุวรรณทัต รมว.กลาโหม ออกมาแถลงมีหลักฐานนายอภิสิทธิ์หนีทหาร โดยยื่นเรื่องให้ผู้ตรวจการแผ่นดินสอบเรื่องนี้แล้ว น่าสนใจไม่น้อยกับการคุยประเด็นนี้ขึ้นมาโจมตีนายอภิสิทธิ์อีกครั้งเพื่อการใด หรือว่านี่คือแผนการขอตัวช่วยจากกลาโหมสร้างความชอบธรรมให้นายจตุพร พรหมพันธุ์ หักล้างคดีในศาล วันนี้ท่าทีแกนนำ นปช.เชื่อว่าจะออกมาชี้แจงหรือไม่อย่างไร



กรณ์

3. ถูกวิจารณ์แก้แต่ปัญหาให้กับคนบางคน ส่วนปัญหาบริหารบ้านเมือง กวาดล้างคอร์รัปชันช่างหน่อมแน้มว่าแล้ว วันนี้ เวลา 09.00 น. ที่ทำเนียบรัฐบาล 2 รัฐมนตรีจับมือโชว์ผลงานปราบปราม รวบรวมนายณัฐคดี โสภณภูมิคุ้ม รศ.ดร.สุชาติ สวัสดิ์ศรี และ ส.ส.สุชาติ สวัสดิ์ศรี ในฐานะกรรมการวิชาวารสาร และนายวรวัจน์ เอื้ออภิญญกุล รมต.ประจำสำนักนายกรัฐมนตรี ในฐานะดูแลสำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.) จะแถลงข่าวเปิดโปงขบวนการปลอมปน หลอกเงินพี่น้องเกษตรกร พร้อมกับขึ้นแบล็กลิสต์ผู้ค้า โรงงานทำปุ๋ยปลอม และขึ้นทะเบียนร้านขายปุ๋ยดีเด่นตามโครงการร้านจำหน่ายสารเคมีทางการเกษตรที่มีคุณภาพ หรือร้าน "Q Shop" ให้เกษตรกรได้มีข้อมูลในการเลือกซื้อปุ๋ยที่มีคุณภาพ งานนี้ 2 รมต.ถนัดว่า หากพบโรงงานปลอมปนที่ไทยจะใช้มาตรการขั้นเด็ดขาด คือ สั่งปิดกิจการทันที

4. สถานการณ์การจ่ายเงินเยียวยาผู้ได้รับผลกระทบจากน้ำท่วมทำให้จะไม่คลี่คลายยิ่งวันนี้เป็นวันศุกร์ก่อนสุดสัปดาห์น่าจะระทึก จะมีการออกมาปิดถนนกันอีกหรือไม่ ขณะที่วันนี้พรรคประชาธิปัตย์ นำโดยนายกรณ์ จาติกวณิช สส.กทม. และรองหัวหน้าพรรคประชาธิปัตย์ จะเข้ายื่นหนังสือต่อ น.ส. ยิ่งลักษณ์ ชินวัตร นายกรัฐมนตรี เพื่อเรียกร้องใน 2 ประเด็น คือ

1.ขอให้เพิ่มอำนาจผู้ว่า กทม. ให้เท่ากับผู้ว่าในจังหวัดอื่น ในการจ่ายเงินชดเชยน้ำท่วมให้ผู้ว่า กทม. ไม่มีอำนาจอนุมัติใน 3 รายการ คือ ค่าเครื่องนุ่งห่ม เครื่องครัว และเครื่องนอน ซึ่งทำให้ผู้ประสบภัยน้ำท่วมในเขต กทม. ได้รับเงินชดเชยไม่เท่ากับ



พล.อ.อ.สุกำพล

จังหวัดอื่นๆ จึงอยากให้เกิดความเป็นธรรม และ 2.ขอให้ใช้ระบบเหมาจ่ายค่าชดเชยในวงเงินไม่เกิน 2 หมื่นบาทต่อครัวเรือน และไม่ควรที่จะนำเรื่องนี้มาเป็นเกมการเมือง ช้อเรียกกรองประชาธิปไตยไม่ใช่เรื่องง่าย เพราะมหาไถไทยยืนกรานทำไม่ได้ เมื่อต่างยืนอยู่คนละจุดคนละหลักเกณฑ์สถานการณ์นี้จะเป็นอย่างไร ชาวบ้านเดือดร้อนต่อไป

5. อีกหนึ่งเรื่องเก่าผุดเป็นประเด็นร้อน เมื่อกรมสอบสวนคดีพิเศษ (ดีเอสไอ) สรุปผลการสืบสวนสอบสวนกรณีการจัดซื้อเครื่องตรวจวัดระดับเปิดจี้ที 200 ว่าไม่มีคุณภาพและราคาแพงเกินจริง แต่ปากกลาโหม โดย พล.อ.อ. สุกำพล ยังยืนยันนอนยัน เครื่องตรวจวัดระดับเปิดจี้ที 200 ใช้ได้ และที่ผ่านมาก็สามารถตรวจพบวัดระดับหลายครั้ง ขณะที่บริษัท จีที 200 ในอังกฤษก็ถูกฟ้องร้องดำเนินคดีฐานหลอกลวง เมื่อเป็นเช่นนี้จะทำอย่างไร จะเชื่อใคร จะมีการหยิบยกมาตรวจสอบกันอีกหรือไม่

6. คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช. จัดรับฟังความเห็นสาธารณะร่างประกาศ กสทช. เรื่อง ร่างหลักเกณฑ์และวิธีการอนุญาตให้ใช้คลื่นความถี่สำหรับกิจการโทรคมนาคมเคลื่อนที่สากล เพื่อประมวลใบอนุญาต 3จี 2.1 กิกะเฮิรตซ์ ที่เบื้องต้นเอกชนไม่เห็นด้วยกับการกำหนดการครอบครองคลื่นที่ 20 เมกะเฮิรตซ์ โดยเห็นว่าควรปรับให้เหลือรายละเอียด 15 เมกะเฮิรตซ์ และยังมีประชาชนวิจารณ์ร่างประกาศ เรื่อง หลักเกณฑ์การอนุญาตทดลองประกอบกิจการวิทยุกระจายเสียงด้วย ○



มองหลากมิตี

ผศ.พ.ต.ดร.ดนุช ใจเจริญ

จดหมายเปิดผนึกถึง กสทช. สำหรับการประมูลคลื่นความถี่ 3G

บทความนี้เป็นจดหมายเปิดผนึกจากผมถึง กสทช. สำหรับการประมูลใบอนุญาต 3G ที่กำลังจะเกิดขึ้นในเดือนตุลาคมนี้มีหลายประเด็นที่ผมในฐานะนักวิชาการค่อนข้างเป็นห่วงกังวล เนื่องจากการออกใบอนุญาตนี้จะมีผลกระทบต่อทั้งด้านการแข่งขันและการเจริญเติบโตของอุตสาหกรรมโทรคมนาคมในอีก 15 ปี ดังนั้น การกำหนดกรอบกติกาการประมูลควรมีความรอบคอบ มิฉะนั้นก็จะส่งผลเสียต่ออุตสาหกรรมเหมือนเมื่อครั้งที่อุตสาหกรรมนี้จมปลักกับระบบสัญญาสัมปทาน อย่างไรก็ตาม สามประเด็นหลัก 3 ประเด็นที่ผมเป็นห่วงกังวล มีดังต่อไปนี้

ประเด็นที่ 1 ราคาตั้งต้นของใบอนุญาต

ผมไม่เข้าใจว่าราคาตั้งต้นใบอนุญาต (5 MHz) 4,500 ล้านบาทนั้น ตั้งอยู่บนพื้นฐานอะไร ในความเห็นผมคิดว่า ตัวเลข 4,500 ล้านบาทอาจมาจากราคาตั้งต้นของใบอนุญาต 3G เมื่อปี 2553 ที่ตั้งไว้ที่ 12,000 ล้านบาทต่อใบอนุญาต (15 MHz) ซึ่งทาง กสทช. หรือหน่วยงานวิจัยก็ทำการหารสามเป็นตัวเลขที่ง่ายดี ปรากฏว่าตัวเลขนี้ก็มีการถกเถียงกันหลายฝ่าย บางฝ่ายก็ว่ามากเกินไป บางฝ่ายก็ว่าน้อยไป สำหรับผมมองแบบฝ่ายแรก ซึ่งผมอยากให้ กสทช. ได้ศึกษาบทเรียนของประเทศอังกฤษ และเยอรมนี ที่มีการตั้งราคาใบอนุญาตที่สูง (หลักแสนล้านบาท) ทั้งนี้ แม้ว่าประเทศจะสามารถมีรายได้จากการประมูล แต่ก็ส่งผลเสียต่อผู้ประกอบการที่ไม่สามารถสร้างผลกำไร หรืออยู่รอดในทางธุรกิจได้ และผู้บริโภคที่ต้องเจอปัญหาของราคาการให้บริการที่สูง ในที่สุดก็ส่งผลให้การตอบรับเทคโนโลยีต่ำ สำหรับสาเหตุที่แนวโน้มของใบอนุญาตควรมีราคาถูกลงก็เนื่องจากว่าอุตสาหกรรมโทรคมนาคมมีทางเลือกมากขึ้น มีเทคโนโลยี Mobile Broadband อื่นๆ เช่น 4G และ WiMax เป็นต้น ดังนั้น กสทช. ควรต้องทบทวนว่า การที่ตั้งราคาตั้งต้นไว้สูงประชาชนและอุตสาหกรรมโทรคมนาคมได้ประโยชน์อะไร

ประเด็นที่ 2 ความไม่เท่าเทียมกันในแต่ละใบอนุญาต

สำหรับการประมูลคลื่นความถี่ 3G นั้นค่อนข้างจะเห็นได้อย่างชัดเจนแล้วว่า กสทช. จะใช้การประมูลในรูปแบบที่เรียกว่า Clock Auction โดยมีตัวอย่างกระบวนการทำงานจากตัวอย่างตามผังภาพด้านข้างล่าง



ที่มา: ไอเอ็มบี 3G กับแอปพลิเคชันประมูลใบอนุญาต โดย พ.อ.ดร.เศรษฐพงศ์ มะลิสุวรรณ รองประธาน กสทช.

จากภาพด้านบน สมมติว่า กสทช. มีคลื่นความถี่จำนวน 5 Lots โดยในการประมูลรอบแรก กสทช. ได้ตั้งราคาไว้ที่ 100 ล้านบาท ต่อ Lot มีผู้เข้าประมูล คือ A, B, C, และ D โดยในรอบแรก A ต้องการ 4 Lots B ต้องการ 3 Lots C ต้องการ 2 Lots และ D ต้องการ 1 Lot รวมเป็น 10 Lots ซึ่งเกินกว่าที่กำหนดไว้ คือ 5 Lots ดังนั้น จึงต้องดำเนินการประมูลในรอบ 2 สำหรับรอบ 2 ราคา 200 ล้านบาท ต่อ Lot มีผู้เข้าประมูลคือ A, B, C, และ D โดยในรอบสอง A ต้องการ 3 Lots B ต้องการ 2 Lots C ต้องการ 2 Lot D ถอนตัวเนื่องจากไม่สามารถสู้ราคาได้ ซึ่งรวมแล้วเหลือ 7 Lots ซึ่งยังคงเกินกว่าที่กำหนดไว้ คือ 5 Lots ดังนั้น จึงต้องดำเนินการประมูลต่อไปในรอบ 3 ที่ราคา 300 ล้านบาท ต่อ Lot มีผู้เข้าประมูล คือ A, B, และ C โดย A ต้องการ 2 Lots B ต้องการ 2 Lots และ C ต้องการ 1 Lot ซึ่งรวมแล้ว คือ 5 Lots เป็นไปตามที่ กสทช. กำหนด

สำหรับการประมูลในรูปแบบ Clock

Auction หากดูเผินๆ ก็ถือเป็นการประมูลที่ยุติธรรมและมีประสิทธิภาพดี อย่างไรก็ตาม ช่องโหว่หลักซึ่งอาจนำไปสู่ความไม่เท่าเทียมกันในการแข่งขันก็คือ หากผู้เข้าร่วมประมูลที่มีเงินทุนสูงมีความสามารถในการทุ่มเงินเพื่อให้ได้มาซึ่งจำนวน Lots ที่มากที่สุด ก็ย่อมมีความได้เปรียบในการประกอบการมากกว่าผู้ที่ได้ Lots จำนวนน้อย นำไปสู่ความไม่เป็นธรรมในการแข่งขันได้

สำหรับการประมูล 3G หรือการประมูลคลื่นความถี่ในย่าน 2.1 GHz ซึ่ง กสทช. จะนำมาประมูลจำนวนทั้งหมด 45 MHz กสทช. ได้กำหนดว่าการประมูลจะแบ่งเป็นคลื่นความถี่เป็น Lot โดยจัดให้แต่ละ Lot มีขนาด 5 MHz จำนวน 9 Lots ทั้งนี้ ทาง กสทช. คาดว่าจะมีผู้ประกอบการประมาณ 3 ราย

ผมค่อนข้างตกใจและประหลาดใจที่ข่าวล่าสุดออกมาว่าอาจจะมีการกำหนด Maximum spectrum cap ไว้ที่ 20 MHz หรือ 4 Lots ซึ่งหากเป็นเช่นนั้นจริง จะมีความเสี่ยงที่จะเกิดกรณีที่มีรายใหญ่ที่มีเงินทุนสูงจะได้คลื่นความถี่ไป 20 MHz และอาจจะเหลือเพียงแค่ 5 MHz ให้กับรายเล็ก ทำให้เกิดความไม่เท่าเทียมกันในการแข่งขันหลังจากที่มีการประมูลคลื่นความถี่ไปแล้ว เพราะคลื่นความถี่ที่แตกต่างกันจะทำให้การแข่งขันของแต่ละผู้ประกอบการแตกต่างกันมากทั้งด้านความเร็วและประสิทธิภาพของการให้บริการรวมถึงการลงทุนโครงข่าย โดยผู้ที่ได้คลื่นความถี่จำนวนน้อยที่สุดย่อมมีการะในการลงทุนที่สูงกว่าและเสียเปรียบอย่างมากในการแข่งขัน ผมเชื่อว่ารายใดก็ตามที่ได้คลื่นความถี่ 1 Lot หรือ 5 MHz จะแข่งขันหรืออยู่รอดในธุรกิจได้ยากมาก

ดังนั้น การกำหนด Minimum และ Maximum cap นั้น ถือเป็นเรื่องที่มีความสำคัญที่ควรพิจารณาอย่างรอบด้านเพื่อให้เกิดความเหมาะสม ความจริงแล้วการที่แต่ละรายได้ไปรายละ 15 MHz ผมคิดว่าน่าจะมีความเหมาะสมและเท่าเทียมกันในจุดเริ่มต้นของการแข่งขันมากกว่าที่แต่ละเจ้าจะได้ไปเป็นจำนวนที่ไม่เท่ากัน

อย่างไรก็ตาม ต้องอย่าลืมว่าในอดีตมีความไม่เป็นธรรมในการแข่งขันในรูปแบบของสัญญาสัมปทาน ซึ่งแต่ละสัญญาสัมปทานก็มีเงื่อนไขที่แตกต่างกันไป นำไปสู่ต้นทุนในการทำธุรกิจที่แตกต่างกัน ผมหวังว่าประวัติศาสตร์จะไม่ซ้ำรอย และ กสทช. จะต้องหนักแน่นและยึดหลักความเป็นธรรมในการแข่งขันครับ

ประเด็นที่ 3 การครอบงำของกิจการต่างดาวในปัจจุบันคงไม่สามารถปฏิเสธได้ว่า

กิจการโทรคมนาคมมีส่วนเกี่ยวข้องกับความมั่นคงของประเทศเนื่องจากเทคโนโลยีโทรคมนาคมเป็นเทคโนโลยีพื้นฐานที่มีผลต่อการดำรงชีวิตของประชาชน และเป็นโครงสร้างพื้นฐานในการทำธุรกิจ เป็นแรงขับเคลื่อนภาคธุรกิจต่างๆ อีกด้วย การอนุญาตหรือไม่อนุญาตให้บริษัทต่างชาติ (ต่างดาว) เข้ามาประกอบกิจการโทรคมนาคมในประเทศไทยย่อมมีผลกระทบต่อประเทศ

ผมเห็นด้วยกับการแข่งขันโดยเสรี แต่ในกิจการโทรคมนาคมมีลักษณะพิเศษที่ต้องมีการควบคุม ซึ่งการควบคุมนี้ไม่ได้มีเฉพาะในประเทศไทยเท่านั้น แต่ประเทศที่พัฒนาแล้วประเทศอื่นๆ ก็มีการควบคุมเช่นเดียวกัน บริษัทต่างชาติส่วนใหญ่พยายามสร้างแรงกดดันโดยอ้างเสรีภาพในการแข่งขันและข้อตกลงทางการค้าระหว่างประเทศ แต่บริษัทเหล่านั้นล้วนได้รับสิทธิพิเศษในประเทศตนเองทั้งสิ้น

ในร่างประกาศของ กสทช. เรื่อง การกำหนดข้อห้ามการกระทำที่มีลักษณะเป็นการครอบงำกิจการโดยคนต่างดาว ได้กำหนดคำนิยามว่า "การครอบงำกิจการ" ให้หมายถึง การมีอำนาจควบคุมหรือมีอิทธิพลไม่ว่าโดยทางตรงหรือทางอ้อมโดยคนต่างดาวในการกำหนดนโยบาย การบริหารจัดการ การดำเนินงาน การแต่งตั้งกรรมการการแต่งตั้งผู้บริหารระดับสูง อันอาจมีผลต่อการบริหารกิจการหรือการประกอบกิจการโทรคมนาคมของผู้รับใบอนุญาต โดยการถือหุ้นที่มีสิทธิออกเสียงตั้งแต่กึ่งหนึ่งของจำนวนสิทธิออกเสียงทั้งหมด การมีอำนาจควบคุมคะแนนเสียงส่วนใหญ่ในที่ประชุมผู้ถือหุ้น หรือการแต่งตั้งหรือการถอดถอนกรรมการตั้งแต่กึ่งหนึ่งของกรรมการ

ทั้งหมดอย่างไรก็ตาม ในร่างประกาศดังกล่าวไม่สามารถดูเรื่องการถือหุ้นเป็นขั้นๆ ได้ ซึ่งในร่างประกาศฉบับใหม่ได้กำหนดไว้ 3 กรณี คือ กรณีแรก การถือหุ้นมีสิทธิออกเสียงตั้งแต่กึ่งหนึ่งของจำนวนสิทธิทั้งหมด กรณีที่สอง การมีอำนาจควบคุมคะแนนเสียงส่วนใหญ่ในที่ประชุมผู้ถือหุ้น และกรณีที่สาม การแต่งตั้งหรือการถอดถอนกรรมการตั้งแต่กึ่งหนึ่งของกรรมการทั้งหมดทำให้ฐานการพิจารณาถูกจำกัด ทำให้เกิดการหลีกเลี่ยงได้ง่ายซึ่งบริษัทต่างชาติสามารถใช้ช่องทางเหล่านี้ในการครอบงำหรือควบคุมผู้ถือหุ้นหรือบริหารกิจการได้

กล่าวโดยสรุปผมเห็นด้วยที่ กสทช. ออกประกาศ เรื่องการกำหนดข้อห้ามการกระทำที่มีลักษณะเป็นการครอบงำกิจการโดยคนต่างดาว ซึ่งกิจการนี้จำเป็นต้องมีการควบคุมเพื่อป้องกันการครอบงำตลาดของบริษัทต่างชาติ (ที่ผู้ถือหุ้นใหญ่คือ รัฐบาลต่างชาติ) ต้องอย่าลืมว่าคลื่นความถี่เป็นสมบัติของประเทศชาติและประชาชน

ผมค่อนข้างดีใจที่ กสทช. ในกำหนดหลักเกณฑ์ที่ชัดเจนในเรื่องของการประกอบกิจการโทรคมนาคมของบริษัทต่างดาว แต่อย่างไรก็ตาม ผมก็ยังเป็นห่วงว่ามีบางบริษัทที่พยายามกดดัน กสทช. ให้เลิกประกาศเหล่านี้ โดยข่มขู่ว่าจะอาจทำให้การประมูล 3G ล้มไป ผมขอเรียน กสทช. ว่าไม่ต้องกลัวกับคำขู่เหล่านั้นครับ กสทช. ต้องเข้มแข็งในหลักการณ์ที่ถูกต้อง

ทั้งสามประเด็นที่กล่าวมาเป็นประเด็นกังวลข้อห่วงใยจากนักวิชาการคนหนึ่งที่ต้องการเห็นการเติบโตและความสามารถการแข่งขันที่สูงขึ้นของอุตสาหกรรมโทรคมนาคมในอีก 15 ปีข้างหน้าครับ



จอดป้าย ประชาชน

อย่าให้เสียหลัก

ดู ท่าจะถูกจับตาตั้งแต่เริ่มออกสตาร์ทซะแล้ว สำหรับการ
ทำงานของคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์
และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เกี่ยวกับเรื่องการ
ประมูล 3 จี ย่านความถี่ 2.1 กิกะเฮิรตซ์

ที่ล่าสุด ทางคณะกรรมการกิจการกระจายเสียงและกิจการ
โทรทัศน์ (กทค.) ระบุว่า ต้องเริ่มขั้นตอนการคัดเลือกบริษัทที่
บริการ 3 จี ใหม่ ทั้งที่มีการประกวดราคาไปแล้ว

โดยให้เหตุผลว่า หนังสือที่เชิญให้เสนอราคาของบริษัทที่ปรึกษา
ที่เลือกไว้ทั้ง 3 บริษัทในครั้งแรก ไม่ได้ลงรายละเอียดเกี่ยวกับร่าง
ชี้ชวนการลงทุนทั้งหมด อาทิ วิธีประมูล ราคาประมูล หรือจำนวน
สล๊อต

แต่ข้อมูลในเอกสารการประชุมเรื่อง รายงานผลการดำเนินการ
จ้างที่ปรึกษา

การประมูล ภายใต้กรอบวงเงิน 15 ล้านบาท กลับพบว่า ใน
หนังสือชี้ชวนทั้ง 3 บริษัท ให้เสนอราคาตั้งแต่รอบแรกและใน
เอกสารรับรองการประชุม ได้รับเลือกบริษัท เพาเวอร์ อ็อกชั่น
เป็นที่ปรึกษาแล้ว

โดยการคัดเลือกให้อ้างอิงจากผลการประเมินทางเทคนิคซึ่ง เพา

เวอร์ อ็อกชั่น มาเป็นอันดับ 1 ที่ 95% แต่ติดที่บริษัทดังกล่าวเสนอ
ในราคา 17 ล้านบาท ซึ่งในเอกสารการประชุมกำหนดว่า หากไม่
สามารถต่อราคาเหลือ 15 ล้านบาท ได้ ให้ปรับมาเป็นบริษัทที่ปรึกษา
ที่มีคะแนนประเมินอันดับ 2 แทน ซึ่งก็คือ บริษัท เนร่า ซึ่งมีคะแนน
ประเมิน 93% และเสนอราคา 9 ล้านบาท

แต่ กทค.กลับเลือกวิธีสร้างไฟไหม้และไล่ผลการคัดเลือก
โดยอ้างว่าเอกสารชี้ชวนไม่ครบถ้วน

นอกจากนี้ กทค.ยังออกประกาศ กสทช.เรื่อง หลักเกณฑ์และ
ระยะเวลาการแจ้งรายละเอียดที่ได้รับจัดสรรคลื่นความถี่ หรือใช้
ประโยชน์คลื่นความถี่เพื่อการประกอบกิจการโทรคมนาคม ที่ได้
ประกาศในราชกิจจานุเบกษาเมื่อวันที่ 29 พฤษภาคมที่ผ่านมา

ซึ่งเป็นการออกประกาศ โดยไม่ผ่านการเปิดเวทีรับฟังความคิด
เห็นสาธารณะ (ประชาพิจารณ์) ทำให้มีความกังวลว่าจะมีการฟ้อง
ร้องเกิดขึ้นว่า กสทช.ไม่ดำเนินการตามระเบียบและขั้นตอน รวมถึง
ไม่เป็นมาตรฐานเดียวกัน ถ้าผู้ที่เกี่ยวข้องและมีผลกระทบนำเรื่องนี้
ไปฟ้องต่อศาลปกครองก็มีโอกาสสมากที่ กทค.จะแพ้ทันที

แต่ยังไม่ทันไร กทค.ก็เสนอเรื่องเข้าสู่ที่ประชุมบอร์ด กสทช.เมื่อ
วันที่ 18 กรกฎาคมที่ผ่านมา เพื่อถอนร่างดังกล่าวและนำกลับมาเข้า
สู่กระบวนการรับฟังความเห็นตามขั้นตอนที่ถูกต้องอีกครั้ง

ไม่ว่าจะเป็นความผิดพลาดที่เกิดขึ้นแบบตั้งใจหรือไม่ตั้งใจ แต่
ในฐานะหน่วยงานกำกับดูแลอย่าง กทค.หรือ กสทช.ต้องทาง
ใต้เคลียร์ภาพการทำงาน เพื่อสร้างความเชื่อมั่นว่า การประมูล
3 จี ที่จะมีขึ้นในช่วงเดือนตุลาคมนี้อาจเกิดขึ้นอย่างโปร่งใสได้
อย่างแท้จริง

ฐานา รวีภานนท์

TELECOMMUNICATIONS

NBTC stands its ground on foreign dominance

KOMSAN TORTERMVASANA

The National Broadcasting and Telecommunications Commission (NBTC) has expressed confidence the upcoming third-generation (3G) licensing auction will not be disrupted by any parties planning to challenge the qualifications of bidders on foreign dominance allegations.

Col Settapong Malisuwan, chairman of the NBTC's telecom committee, said an information memorandum (IM) for the 3G auction on the 2100-megahertz frequency required all prospective bidders to agree not to violate any telecom-related laws and regulations before bidding.

"We have the right and the

authority to revoke 3G licences if we find the winning bidders were not qualified," he said.

Col Settapong said even if an unexpected incident does occur, he believes the courts will allow the auction to proceed as normal.

"We're confident the current IM details can prevent problems," he stressed.

The NBTC will hold a public consultation for the draft governing the 3G licensing auction today.

An auction is planned for mid-October.

The NBTC set a reserve price for the spectrum at 4.5 billion baht for each 5-MHz slot.

The reserve price will be part of the IM aired in a public hearing before being published in the *Royal Gazette* next month.

The NBTC on Wednesday approved the revised draft of regulations concerning foreign dominance in the telecom industry.

The rules are largely focused on Thai firms, with foreign shareholding capped at 49%.

Wichian Mektrakarn, the chief executive of mobile leader Advanced Info Service, admitted being concerned about the foreign dominance rule, saying it may allow challenges to bidder qualifications.



Settapong: No real problems foreseen

INTUCHกำไรQ2พุ่ง30% ชู5กลยุทธ์ดันการเติบโต

INTUCH ชู 5 กลยุทธ์สร้างฐานเติบโตรายได้ในอนาคต พร้อมให้ความสำคัญ “ลูกค้า-ผู้ถือหุ้น-แบงก์-ประเทศ-พนักงาน” ไตรมาส Q2/55 ไชว์กำไรสุทธิ 3.5 พันล้านบาท เพิ่มขึ้น 31.4% ลุ้นรับปันผลระหว่างกาล 2.2 บาท/หุ้น

นายสมประสงค์ บุญยะชัย ประธานกรรมการบริหาร

หน้า 28

INTUCH

บริษัท ชิน คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ INTUCH เปิดเผยว่า สำหรับกลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจในปีหลังปี 2555 ของกลุ่ม INTUCH นั้นจะเน้นการดำเนินงานใน 5 เรื่อง คือ 1.กลุ่ม ADVANC ในการดำเนินธุรกิจหลักคือโทรศัพท์เคลื่อนที่ โดยเฉพาะการประมูล 3จี บนย่านความถี่ 2.1 GHz ของสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.)

2. THCOM ขณะนี้ได้เตรียมที่จะยิงดาวเทียมไทยคม 6 ขึ้นสู่วงโคจร คาดจะยิงช่วงกลางปี 2556 (อยู่ระหว่างสร้าง) ไทยคม 7 ได้รับใบอนุญาต (ไลเซนส์) จาก กสทช.เรียบร้อยแล้ว โดยมีกำหนดยิงขึ้นสู่วงโคจร ปี 2557 และดาวเทียมไทยคม 9 หรือ ไอพีสตาร์ 2 (อยู่ระหว่างการดำเนินการ) 3.การดำเนินธุรกิจ ดิจิตอลทีวี ซึ่งเท่าที่คุยกับ กสทช. คาดว่าจะสามารถเปิดประมูลใบอนุญาตในช่วงปลายปี 2555 นี้ 4.เวนเจอร์แคปปิตอล และ 5.คลาวด์คอมพิวเตอร์ เซอร์วิส ซึ่งจะดำเนินธุรกิจโดย บริษัท ซีเอส ล็อกซอินโฟ จำกัด (มหาชน) หรือ CSL ซึ่งจะเป็นรากฐานบพใหม่ที่จะช่วยเพิ่มรายได้ให้กับกลุ่ม INTUCH ด้วย

“การทำดิจิตอลทีวี เท่าที่คุยกับ กสทช. จะแบ่งออกมาเป็น 50 MHz โดยแบ่งเป็นส่วนราชการ 30 MHz และเอกชน 20 MHz เราถือรายละเอียดย่อยซึ่งหาก กสทช. เปิดประมูลใบอนุญาตก็พร้อมที่จะดำเนินการทันที ซึ่งในส่วนของการทำคอนเทนต์ เราจะทำเองประมาณ 15-20% ส่วนที่เหลือจะหาพันธมิตรเป็นพาร์ทเนอร์เพื่อร่วม

ดำเนินธุรกิจ” นายสมประสงค์ กล่าว

สำหรับกรณีที่ น.อ.อนุดิษฐ์ นาครทรรพ รัฐมนตรีว่าการกระทรวงเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร (ไอซีที) ได้สอบถามถึงการถือหุ้นของ INTUCH ใน THCOM นั้นทุกอย่างที่ THCOM ดำเนินธุรกิจมานั้นถูกต้องแล้ว ซึ่งที่ผ่านมาได้รับอนุมัติมาโดยตลอดจึงได้ดำเนินการ ซึ่งทางกลุ่ม THCOM ได้เรียนให้กระทรวงไอซีทีที่รับทราบแล้ว เมื่อกระทรวงไอซีทีสอบถามมาก็ชี้แจงไปในหลักการและความเป็นจริง ซึ่งไม่ใช่เป็นการออกคำสั่งให้ปรับสัดส่วนผู้ถือหุ้นแต่เป็นการสอบถามเพื่อความชัดเจนเท่านั้น

นอกจากนี้ นายสมประสงค์ ยังกล่าวในงานสัมมนา “TMA DAY 2012” ว่า ปัจจุบันหุ้นกลุ่มอุตสาหกรรมสื่อสารโทรคมนาคม มีมูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (มาร์เก็ตแคป) รวมมูลค่ามากกว่า 8 แสนล้านบาท ซึ่งถือว่ามีมูลค่าที่สูง และการจะดำเนินธุรกิจให้ประสบผลสำเร็จผู้บริหารกลุ่ม INTUCH จะต้องมีความยืดหยุ่นที่ก้าวไกล มีความสามารถ มีความชัดเจน และกล้าตัดสินใจ แต่อย่างไรก็ตาม การที่จะทำให้บริษัทประสบความสำเร็จนั้น ไม่ใช่เรื่องง่าย ต้องมีฝีมือได้บ้าง โดยเฉพาะกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่

นายปฏิภาณ นาวาวัฒน์ นักวิเคราะห์จากบริษัทหลักทรัพย์ เคจีไอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า ผลประกอบการไตรมาสที่ 2/55 ของ INTUCH คาดว่า จะแข็งแกร่งถึง 31.4% จากไตรมาส 2/54 ซึ่งกำไรจะโตจากผลประกอบการของ ADVANC และ THCOM เป็นหลัก และอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลในครั้ง

แรกจะอยู่ที่ 3.4% คงคำแนะนำ “ซื้อ” โดยให้ราคาเป้าหมายใหม่ที่ 77 บาท เพื่อสะท้อนถึงราคาเป้าหมายของ ADVANC ที่ 210 บาท ยังคงมองว่ามีโอกาสที่จะมีการปรับเพิ่มราคาเป้าหมายขึ้นไปอีกจากระดับปัจจุบัน แม้ว่าราคาหุ้นจะปรับขึ้นไปแล้วถึง 52.6% จากต้นปี โดยเราเชื่อว่ามีโอกาสสูงที่ Cedar holding จะขายหุ้นออกมาอีกในช่วงไตรมาสที่ 3/55

ส่วนการลงทุนในหุ้น INTUCH เป็นวิธีที่มีต้นทุนถูกกว่าในการที่จะลงทุนในทรัพย์สินหลักสองตัว ซึ่งได้แก่ Advance Info Service (ADVANC) และ Thaicom (THCOM) เชื่อว่าในรอบนี้ INTUCH จะขายหุ้นประมาณ 224-240 ล้านหุ้น หรือประมาณ 7-7.5% ของหุ้นทั้งหมดของ INTUCH ซึ่งจะทำให้สัดส่วนฟรีโฟลตเพิ่มขึ้นจาก 20.4% เป็น 27.4-27.9% นอกจากนี้ อัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลยังสูงถึง 6.5% (ซึ่งคาดว่าจะจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล 2.2 บาท) เมื่อเทียบกับของ ADVANC ที่ 5.9% จากสภาพคล่องที่เพิ่มขึ้นและอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลที่สูง

อย่างไรก็ตาม เชื่อว่าการที่ราคาหุ้นซื้อขายอยู่ที่ discount ถึง 18% จาก NAV ตลาดของบริษัททุกทั้ง 2 บริษัท ซึ่งใกล้เคียงกับค่าเฉลี่ยในอดีตถือว่าไม่สมเหตุผล โดยในมุมมองของเรา ราคาหุ้น INTUCH น่าจะซื้อขายโดยมี discount เพียง 5% จาก NAV ตลาดของบริษัททุก ซึ่งเป็นระดับเดียวกับเมื่อปี 2553 เมื่อสภาพคล่องของหุ้นกำลังจะดีขึ้น และอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลอยู่ในระดับสูง

ทั้งนี้ คาดว่า INTUCH จะมีผลกำไรสุทธิไตรมาสที่ 2/55 เท่ากับ 3.5 พันล้านบาท เพิ่มขึ้น 31.4% จากไตรมาส 2/54 แต่ไม่เปลี่ยนแปลงจากไตรมาสแรก ซึ่งกำไรที่เพิ่มขึ้นมาจากบริษัทหลักสองแห่ง คือ ADVANC กับ THCOM โดยคาดว่ากำไรของ ADVANC จะสูงขึ้นจากไตรมาส 2/55 อย่างมีนัยสำคัญ จากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากบริการด้านเสียง และการเติบโตอย่างมากของรายได้จากบริการด้านข้อมูล และผลประโยชน์จากอัตราภาษีที่ลดลง ในขณะที่ผลประกอบการของ THCOM ยังคงฟื้นตัวอย่างต่อเนื่องในไตรมาสที่ 2/55 เป็นกำไรสุทธิ 100 ล้านบาท จากที่ขาดทุน 16

ข่าวหุ้น

Khao Hoon
Circulation: 70,000
Ad Rate: 750

Section: First Section/หน้าแรก

วันที่: ศุกร์ 20 กรกฎาคม 2555

ปีที่: 18

ฉบับที่: 4546

หน้า: 1 (ล่างขวา), 28

Col.Inch: 70

Ad Value: 52,500

PRValue (x3): 157,500

คลิป: ขาว-ดำ

หัวข้อข่าว: INTUCH กำไร Q2 พุ่ง30% ชู5กลยุทธ์ดันการเติบโต

ล้านบาท

ด้านสินทรัพย์หลักทั้งสองตัว (ADVANC และ THCOM) ยังคงมีแนวโน้มสดใส โดยในระยะสั้น เราคาดว่าบริษัททั้งสองจะมีผลประกอบการที่เติบโตอย่างโดดเด่นเมื่อเทียบกับปีที่แล้ว และทั้งสองบริษัทยังน่าจะได้รับใบอนุญาตประกอบกิจการโทรคมนาคมจาก กสทช. ซึ่งจะทำให้สามารถทำธุรกิจได้มากขึ้น จะส่งผลให้แนวโน้มของ INTUCH สดใสมากขึ้นไปด้วย ■

“ทอม”ซีบรอดคาสต์คืออนาคต



ทอม เครือโลก

ASTVผู้จัดการรายวัน - “ทอม” วางแผนจับมือบริษัทยักษ์ใหญ่ไอทีในตลาดหลักทรัพย์ฯ เสริมแกร่งธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ เผยช่วงที่ผ่านมาไม่ได้หายไปไหน ยังวนเวียนในธุรกิจไอทีเพื่อรอโอกาสใหม่ๆ ชื่อนาคคณันท์ใกล้จะเป็นยุคทองด้านบรอดคาสต์

นายทอม เครือโลก ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เคิร์ช ดาต้าเซ็นเตอร์ กล่าวว่า กำลังอยู่ระหว่างเจรจากับบริษัทยักษ์ใหญ่ด้านไอทีในตลาดหลักทรัพย์ฯ เพื่อสร้างความเข้มแข็งให้ธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ ที่ใช้งบลงทุนกว่า 200 ล้านบาทสร้างฟรีเมียม ดาต้าเซ็นเตอร์ที่ศูนย์ประชุมแห่งชาติสิริกิติ์

“ผมยังไม่บอกชื่อไม่ได้ แต่ทุกคนในวงการรู้จักแน่นอน ซึ่งทุกอย่างจะสรุปในกลางเดือนส.ค.นี้ ความร่วมมือนี้จะสร้างความแข็งแกร่งให้ธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์มากขึ้น”

ฟรีเมียมดาต้าเซ็นเตอร์ของทอม เลือกใช้โซลูชันจากผู้ผลิตระดับโลก เช่น ใช้อุปกรณ์เครือข่ายจากซิสโก้ ระบบควบคุมอุณหภูมิและจัดการพลังงานของ ซันแดร์ อิเล็กทรอนิกส์ จากฝรั่งเศส และตู้ดาต้าเซ็นเตอร์จากริทอล (Rittal) สัญชาติเยอรมัน มีระบบพลังงาน 3 ชุด ระบบสำรองไฟ 3 ชุด และระบบเครื่องปรับอากาศ 3 ชุด เพื่อตอบโจทย์ความต้องการของ

องค์กร ในการหาศูนย์สำรองข้อมูล สถานที่ทำงาน ระบบเชื่อมต่ออินเทอร์เน็ตความเร็วสูง กรณีเกิดภัยธรรมชาติอย่างวิกฤตน้ำท่วมใหญ่ปีที่ผ่านมา

ในช่วง 2-3 ปีที่ผ่านมาทอม ไม่ได้เสียหายไปไหน แต่โลว์โปรไฟล์ ไม่ค่อยให้สัมภาษณ์กับสื่อมากนัก แต่ยังคงวนเวียนอยู่ในธุรกิจไอทีที่ถนัด โดยฐานที่มั่นยังคงเป็น ประธานบริษัทแพนด้า ซีเคียวริตี้ (PANDA SECURITY) ที่ได้ซื้อกิจการของแพนด้าเอเชีย โดยถือหุ้นในสัดส่วน 49% เพราะทอมเห็นว่าสินค้าแอนตี้ไวรัสของแพนด้า นั้น สามารถตอบโจทย์ความต้องการ และพลิกโฉมแอนตี้ไวรัสรูปแบบเดิมๆ โดยเฉพาะแอนตี้ไวรัสที่ทำงานบนคลาวด์คอมพิวเตอร์ ซึ่งสามารถดูแลเฟิร์มแวร์ไวรัสแบบเรียลไทม์ โดยที่ไม่จำเป็นต้องมีการลงทุนเซิร์ฟเวอร์ และวิ่งไปซื้อซอฟต์แวร์มาเป็นกล่องลงโปรแกรมเอง และต้องคอยอัปเดตโปรแกรมและสแกนไวรัสด้วยตัวเองอย่างสม่ำเสมอ

ช่วงปลายปี 2553 ทอมจับมือร่วมทุนกับนักธุรกิจใหญ่อย่างไทน์ เฟอร์นันเดส (Tony Fernandes) ประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่มสายการบินแอร์เอเชีย เช่นสัญญาร่วมทุนในสัดส่วน 49/51 จัดตั้งบริษัท Tune Talk Thailand ในประเทศไทยเพื่อเป็น MVNO (Mobile Virtual Network Operator) บริการ 3G ของบริษัท ทีโอที โดยทุนจดทะเบียนเริ่มต้น 100 ล้านบาท

ไทน์ เฟอร์นันเดส กล่าวถึงทอมว่า “ผมมั่นใจพาร์ทเนอร์อย่างทอม เพราะพูดภาษาเดียวกัน และเป็นพาร์ทเนอร์ที่มีความเข้มแข็งด้านการตลาด นอกจากนี้วิสัยทัศน์ของทีโอทียังชัดเจนว่าจะต้องให้บริการผ่าน MVNO ซึ่งน่าจะเป็นโอเปอเรเตอร์รายแรกที่ไม่ทำธุรกิจเพื่อมาแข่งกับ MVNO ของตนเอง”

ไทน์เลือกมาลงทุน MVNO ในไทยเป็นเพราะรู้จักประเทศไทยดี และสามารถใช้ประโยชน์จากฐานลูกค้าของแอร์เอเชียในการทำธุรกิจ เขาเห็นว่าบริการโทรศัพท์มือถือต้องเป็นลักษณะให้บริการเชื่อมโยงคนในภูมิภาคในลักษณะ Regional Marketing ไม่ใช่เป็นแค่บริการเฉพาะในแต่ละประเทศ ไทน์ต้องการให้ลูกค้าใช้ซิมการ์ดเดียว อัตรารอโรมมิ่งเดียวทั่วภูมิภาค (Seamless Roaming) นอกจากนี้

ยังต้องการโปรโมตบริการ DATA ที่เน้นจุดแข็งของ 3G ในแบบโลว์คอสต์ แต่ไม่ได้หมายความว่าต้องต้องโลว์ไพรซ์ หรือโลว์ควอลิตี้โดยมองว่าในแง่ DATA แล้วอุปกรณ์ประเภทแท็บเล็ตจะเติบโตอย่างมาก

ไทน์เชื่อว่าทอมจะเข้ามาตอบโจทย์ความต้องการด้านการตลาดได้ดีที่สุด

แต่ด้วยปัจจัยที่อาจจะควบคุม โดยเฉพาะการลงทุนขยายโครงข่าย และมุมมองธุรกิจของทีโอที ทำให้ Tune Talk Thailand มาเร็วเกินไปสำหรับธุรกิจ MVNO 3G TOT

หากไล่เรียงประสบการณ์ของทอมเรียกว่าได้ผ่านร้อนผ่านหนาวมามาก ทำตลาดใหญ่มาก็เยอะไม่ว่าจะเป็นการขายหุ้นกลุ่มสามารถให้เทเลคอมมาเลเซีย หรือการขายดีพีซีให้กลุ่มชิน มีความรู้และประสบการณ์รอบตัวไม่เฉพาะไอทีแต่ยังลามไปคอนซูเมอร์โปรดักส์และเวทีประกวดมิสยูนิเวิร์ส คลองจันทน์ขนาดหลายคนหาว่าทอม “ซ่าและชน” เกินไป

“ที่ผมคิดว่าผมซ่าหรือชนเกินไป อาจเป็นเพราะว่า ผมเป็นคนคิดนอกกรอบ เป็นคนตรงไปตรงมา ทำให้เมื่อพูดบางอย่างออกไป อาจทำให้คนเข้าใจผิดก็เป็นไปได้” ทอมกล่าวและย้ำว่าโดยส่วนตัวปัจจุบันยังมองหาโอกาสและธุรกิจที่มีศักยภาพในการลงทุนและเติบโต ซึ่งเชื่อว่าในอนาคตอันใกล้ธุรกิจบรอดคาสต์น่าสนใจที่สุด เพราะขนาดกลุ่มชินยังสนใจดิจิทัลทีวี รวมทั้งกลุ่มแกรมมี่ด้วย

ในมุมมองของทอมเห็นว่าธุรกิจบรอดคาสต์น่าสนใจในประเด็นหลักๆ คือ ใช้งบการลงทุนที่ค่อนข้างต่ำ ไม่เหมือนสมัยก่อนที่ต้องใช้เงินลงทุนในการสร้างสถานีโทรทัศน์จำนวนมากเหมือนล้านล้านบาท และต้องมีความถี่พิเศษ ที่ต้องขออนุมัติ หรือการได้รับสัมปทานจากหน่วยงานของรัฐบาล แต่ในปัจจุบันนี้ใครๆ ก็สามารถมีสถานีเป็นของตัวเองได้

ยกตัวอย่างเช่น YouTube, SocialCam, Vimeo ที่ใครๆ ก็สามารถบรอดคาสต์สิ่งที่ตนเองต้องการให้ประชาชนดูได้

เทคโนโลยี บรอดคาสต์ ปัจจุบันนี้ต้องพูดได้เต็มปากว่าไปได้ไกลจริงๆ การดูคอนเทนต์หรือทีวีสมัยหนึ่ง คนต้องกลับบ้าน และ

รอตทางสถานีส่งรายการมาให้ชม แต่ในวันนี้ ผู้คนสามารถดูทีวีได้ทุกที่ ไม่ว่าจะเป็นดูจากทางคอมพิวเตอร์ แท็บเล็ต หรือโทรศัพท์มือถือ โดยที่ไม่ต้องรอตทางสถานี และยังสามารถเลือกชมรายการต่างๆ ได้ตามความต้องการ นั่นคือเหตุผลหลักที่บริษัทในกลุ่มชินหรือแกรมมี่หรืออาร์เอสก็หันมาสนใจธุรกิจประเภทนี้ โดยเล็งเห็นว่าพื้นฐานลูกค้าที่ชัดเจนมีคอนเทนต์และเทคโนโลยีที่ตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ตรงกลุ่มเป้าหมายที่สุด

“ผมเชื่อว่าเมื่อกสทช.เปิดให้ขอไลเซนส์เกี่ยวกับด้านบรอดคาสต์ จะมีผู้ประกอบการจำนวนมากกระโดดเข้าใส่ธุรกิจนี้” ■



บทความพิเศษ

ศัลยา ประชาชาติ

'ดริมบ็อกซ์' จอตา 'ทรวินซ์' ปิดสัญญาณกล่องเถื่อน บนทีวี 'ของฟรีไม่มีในโลก'



จากปัญหาจอตา สืบเนื่องจากกรณี "จีเอ็มเอ็ม แซท" เจ้าของลิขสิทธิ์บอลลูนโรจกักการเผยแพร่รายการที่ตนลงทุนซื้อลิขสิทธิ์มาให้ได้เฉพาะฟรีทีวีผ่านเสาอากาศปกติเท่านั้นล่าสุด ผู้บริโภคชาวไทยได้รับบทเรียนจากปัญหาลิขสิทธิ์อีกครั้ง เมื่อเจ้าตลาดโทรทัศน์แบบบอกรับสมาชิก "ทรวินซ์" เสร็จสิ้นการอัปเดตระบบสู่เทคโนโลยีใหม่ "MPEG4" ที่ทันสมัยขึ้น

ทั้งนี้ในความสามารถในการพัฒนาของรายการระบบ "HD" ให้มีจำนวนช่องได้มากขึ้นและมีความคมชัดยิ่งขึ้นแล้วยังป้องกันการลักลอบดูสัญญาณจากกล่องเถื่อนได้อีกด้วยโดย "ทรวินซ์" กดปุ่มออกอากาศในระบบใหม่ เมื่อคืนวันที่ 15 กรกฎาคม 2555 ที่ผ่านมามา หลังใช้เงินลงทุนอัปเดตระบบไปกว่า 2 พันล้านบาท

พร้อมกับเปลี่ยนกล่องรับสัญญาณใหม่ให้กับบรรดาสมาชิกทรวินซ์กว่า 5 แสนราย ตั้งแต่แพ็คเกจ "ซิลเวอร์" ขึ้นไปเสร็จเรียบร้อยส่งผลให้บรรดาผู้ใช้ "กล่องในฝัน" หรือดริมบ็อกซ์ กล่องรับ(ดู) สัญญาณเพื่อดูรายการ "ทรวินซ์" ที่ว่ากันว่ามีความหลายแสนรายไม่ยิ่งหย่อนไปกว่าสมาชิกทรวินซ์ ต้องเข้าสู่โหมด "จอตา"

ที่ผ่านมามีการใช้ "ดริมบ็อกซ์" จะดูรายการของทรวินซ์ได้ทั้งหมด ด้วยค่าบริการให้ผู้ถือกล่องสัญญาณมาเผยแพร่เพียงเดือนละไม่กี่ร้อยเท่านั้น

เทียบกับสมาชิกที่ต้องจ่ายค่าบริการร่วมๆสองพันบาททีเดียว

ก่อนหน้านี้ทรวินซ์จะเล่นบท "จอตา" มีการพูดถึงในเว็บไซต์ และในแฟนเพจในหมู่คนใช้ "ดริมบ็อกซ์" มาเป็นเดือนๆ กรณี "ทรวินซ์"

จะออกอากาศในระบบใหม่ที่ป้องกันการลักลอบดูรายการได้

บรรดา(เขียน) ดริมบ็อกซ์ทั้งหลายต่างเชื่อมั่นว่า จะปรับสัญญาณแก้ไขให้กล่องในฝันกลับมามีรายการทรวินซ์ได้เหมือนเดิมได้ในที่สุด

บ้างก็ว่าเพียงไม่กี่วัน ไม่กี่เดือน มีน้อยมากยิ่งกว่าน้อยที่ยอมเชื่อว่า ระบบใหม่ของทรวินซ์จะป้องกันการลักลอบชมรายการได้ 100%

พลังที่ "ทรวินซ์" กดปุ่มระบบใหม่ เข้าวันรุ่งขึ้น บรรดาร้านค้าในย่านบ้านหม้อและคลองถมแหล่งขายกล่องรับสัญญาณ "ดริมบ็อกซ์" กลับแน่นขนัดไปด้วยบรรดาลูกค้าที่หิวกล่องดริมบ็อกซ์มาให้ร้านค้าแก้ไขสัญญาณ

บรรดาร้านค้าหลายแห่งปรับเครื่องดริมบ็อกซ์ให้กับลูกค้าของตนเอง แต่ทำให้ดูได้เฉพาะในแพ็คเกจ "ทรวินซ์" ซึ่งทรวินซ์ไม่ได้ป้องกันการลักลอบสัญญาณไว้เท่าไรนัก จากเดิมเคยดูได้ทุกช่องถึงแพ็คเกจแพลทินัมโดยไม่ต้องเสียค่าสมาชิกรายเดือน

ร้านค้าหลายแห่งแจ้งลูกค้าของตนเองว่า ต้องใช้เวลาในการอัปเดตเซิร์ฟเวอร์เพื่อแก้ระบบของทรวินซ์สักกระยะแต่ไม่มีใครกล้าการันตีว่าจะใช้เวลานานแค่ไหน

บางร้านเชื่อว่าภายในเดือนเดียว กับบางร้านยอมรับว่าอาจเป็นปี

ในระหว่างนี้ ร้านค้า และผู้ประกอบการที่ให้บริการดริมบ็อกซ์รับโทรศัพท์จากลูกค้าเพื่อสอบถามถึงปัญหาในการรับชมรายการผ่านดริมบ็อกซ์ไม่ได้เป็นจำนวนมาก เว็บไซต์ของดริมบ็อกซ์บางแห่งถึงกับแจ้งขอภัยลูกค้าและงดรับโทรศัพท์สอบถามรายละเอียดสินค้าและการสั่งซื้อทุกชนิด

เรียกว่าบ้านป่วนอลหม่านเป็นอย่างยิ่งกล่องในฝันกลายเป็นฝันร้ายในช่วงเวลา "ร้านผมเองรับสายลูกค้าจนแทบไม่มีเวลาพักผ่อน แต่ก็รู้ว่าอะไรจะเป็นอย่างไรไหวเพราะเป็นกันทั่วกรุงเทพฯ คงทำได้แค่บอกให้อัปเดตเครื่องด้วยตัวเองผ่านเว็บไซต์หรือถ้าทำไม่ได้ก็ให้เอากล่องมาทำที่ร้าน แต่ก็ไม่ได้ช่วยให้ดูแพ็คเกจไหนเลยสักชุดไปก่อนก็ยังดีกว่าดูอะไรไม่ได้เลย" เจ้าของร้านแห่งหนึ่งย่านคลองถมยอมรับ

“กุ ภัย เจียวนนท์” กรรมการผู้จัดการใหญ่ บมจ.ทรู คอร์ปอเรชั่น กล่าวว่า เดิมทรูวิชั่นส์ใช้เทคโนโลยีการแพร่ภาพในระบบ MPEG2 หลังเปลี่ยนเป็น MPEG4 ทำให้การบีบอัดสัญญาณดีขึ้นจึงสามารถผลิตช่องรายการระบบ HD ได้มากขึ้น โดยใช้ช่องสัญญาณดาวเทียม (ทรานสปอนเดอร์) เท่าเดิมมากกว่าสัญญาณภาพที่คมชัดและเพิ่มจำนวนช่องรายการระบบ HD ได้มากขึ้นแล้วยังเป็นระบบที่มีความปลอดภัยมากขึ้นด้วย

นั่นเป็นสาเหตุให้กล่องรับสัญญาณทรูวิชั่นส์เถื่อน ที่รู้จักกันในชื่อ “ดรีมบ็อกซ์” ดูรายการทรูวิชั่นส์ไม่ได้แต่เฉพาะในแพ็คเกจ “ซิลเวอร์” เป็นต้นไป

แพ็คเกจที่ต่ำกว่านั้น เช่น แพ็คเกจ “ทรูโนว์เลจ” และแพ็คเกจอื่น เช่น ทรูไลฟ์ยังคงสามารถดูได้เพราะทรูวิชั่นส์เปิดให้ดูได้

“ทรูวิชั่นส์” ไม่เข้ารหัสล็อกสัญญาณทั้งหมด เพราะบางแพ็คเกจไม่ได้เก็บค่าสมาชิกรายเดือนหรือบางแพ็คเกจให้สิทธิพิเศษกับลูกค้าที่ใช้บริการอื่นในเครือ เช่น ทรูออนไลน์ และทรูมูฟ เป็นต้น

รายได้ของทรูวิชั่นส์ปัจจุบันมาจากค่าโฆษณาสินค้าผ่านช่องรายการของตนเองด้วย หลังได้รับอนุญาตให้มีโฆษณาได้ การมีฐานผู้รับชมรายการเป็นจำนวนมากจึงเป็นช่องทางสร้างรายได้จาก “โฆษณา” อีกทางหนึ่งจากเดิมมีแค่รายได้จากค่าสมาชิกรายเดือนทรูวิชั่นส์เท่านั้น

“พวกที่ใช้กล่องเถื่อนยังดูในแพ็คเกจต่ำกว่าซิลเวอร์ เพราะเราไม่ได้ล็อกทุกแพ็คเกจ เป้าหลักที่ลงทุนปรับระบบใหม่คือต้องการทำช่องเอชดี เรื่องการป้องกัน การลักลอบสัญญาณในแง่เทคโนโลยีเมื่อเป็นเอ็มเพ็ก 4 จะปลอดภัยมากขึ้น ทำให้ป้องกันการลักลอบสัญญาณได้ แต่คงระบุไม่ได้ว่า จะป้องกันได้นานแค่ไหน ปีสองปีหรือห้าปี”

เทคโนโลยีคิดค้นโดยมนุษย์ ป้องกันได้ก็ปลดล็อกได้เช่นกัน ถ้าใช้เทคโนโลยีขั้นสูงมีราคาแพงอาจยืดระยะปลอดภัยจากการลักลอบดูฟรีได้นานหน่อย

เชื่อว่าเขียนเทคนิคทั้งหลายที่ขอใช้ของฟรีไม่มีวันยอมแพ้ โดยมีบรรดาลูกค้าที่สมัครใจใช้ “กล่องในฝัน” ร่วมลุ้นด้วยอย่างใจจดใจจ่อ แม้ต่างรับรู้ความเสี่ยงของตนเองตั้งแต่ต้นอยู่แล้วว่ามีโอกาสผันสลายได้ทุกเมื่อ

สมกับคำกล่าวที่ว่า “ของดีมีราคา” เพราะ “โลกนี้ไม่มีอะไรฟรี” ●

มั่นใจ 15 เมกะเฮลิโอเพื่อ

'ทรู-เอไอเอส' ประสานเสียง แนะกสทช.ลดเพดานสูงสุด 3 จี

โพสต์ทูเดย์ — ทรู-เอไอเอส แนะนำกสทช.ลดเพดานคลื่นความถี่ 3 จี เหลือ 15 เมกะเฮิร์ตซ์ หวังกระจายไลเซนส์ให้ทั้ง 3 ราย

นายศุภชัย เจียรวนนท์ กรรมการผู้จัดการใหญ่และประธานคณะผู้บริหาร บริษัท ทรู คอร์ปอเรชั่น เปิดเผยว่า สิ่งที่ต้องการให้คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช. ปรับแก้ในส่วนของร่างหลักเกณฑ์และวิธีการอนุญาตให้ใช้คลื่นความถี่สำหรับกิจการโทรคมนาคมเคลื่อนที่สากล เพื่อประมูลใบอนุญาต 3 จี 2.1 กิกะเฮิร์ตซ์ คือ การกำหนดเพดาน

คลื่นความถี่สูงสุด (Spectrum Cap) จาก 20 เมกะเฮิร์ตซ์ เหลือ 15 เมกะเฮิร์ตซ์

ทั้งนี้ เพราะคลื่นความถี่ขนาด 15 เมกะเฮิร์ตซ์ต่อผู้เข้าประมูล 1 ราย เป็นความถี่ที่เหมาะสมแล้ว และเพื่อให้เอกชนทุกรายมีความถี่ที่ใกล้เคียงกัน โดยหาก กสทช.กำหนดเพดานสูงสุดไว้ที่ 20 เมกะเฮิร์ตซ์ จากทั้งหมด 45 เมกะเฮิร์ตซ์ อาจทำให้เหลือเอกชนอีก 1 ราย ได้คลื่นความถี่เพียง 5 เมกะเฮิร์ตซ์ ซึ่งไม่เพียงพอต่อการให้บริการ 3 จี จึงต้องการให้เอกชนทุกรายได้คลื่นความถี่เท่าเทียมกัน

สำหรับเม็ดเงินลงทุน 3 จี นั้น ทรู

ยังไม่สามารถเปิดเผยได้ แต่จะอิงงบประมาณเดียวกับผู้ให้บริการอีก 2 ราย ที่เตรียมไว้ประมาณ 1.2-1.5 หมื่นล้านบาท สำหรับไลเซนส์ 3 ใบที่กำหนดราคาเริ่มต้นที่ใบละ 5 เมกะเฮิร์ตซ์ และยืนยันว่าทรูพร้อมที่จะเข้าร่วมประมูลครั้งนี้แน่นอน

นายวิเชียร เมฆตระการ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส หรือ เอไอเอส กล่าวว่า เอไอเอสตั้งใจประมูลความถี่ที่ 15 เมกะเฮิร์ตซ์ ซึ่งเพียงพอที่จะรองรับลูกค้าของเอไอเอสที่มีอยู่ในขณะนี้ รวมทั้งพร้อมที่จะประมูลคลื่นความถี่อื่นๆ ในอนาคต เช่น 1800 เมกะเฮิร์ตซ์ ที่ กสทช.เตรียมเปิดประมูลอีก

นอกจากนี้ ได้วางงบลงทุนเบื้องต้นสำหรับการประมูลไว้ที่ 5 หมื่นล้านบาท ภายในระยะเวลา 3 ปี โดยแบ่งเป็นเงินในส่วนของการ

ประมูลราว 1.5 หมื่นล้านบาท ที่เหลือเป็นการลงทุนด้านโครงข่าย รวมทั้งเตรียมกู้เงินเพิ่มหากมีความจำเป็นต้องใช้เพิ่มเติมอีก

ขณะที่นายจอน เอ็ดดี้ อับดุลลาห์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โทเทิล แอ็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่น หรือดีแทค กล่าวว่า แม้คลื่นความถี่ที่ดีแต่ต้องการ คือ สูงสุด 20 เมกะเฮิร์ตซ์ แต่ก็ต้องการให้ทุกรายได้รับคลื่นความถี่ที่ใกล้เคียงกัน เพื่อให้เพียงพอต่อการให้บริการอย่างเต็มที่ ดังนั้นการปล่อยให้รายใดรายหนึ่งได้น้อยจึงไม่ควรเกิดขึ้น

อย่างไรก็ตาม ดีแทคมีความกังวลต่อร่างประกาศ กสทช. เรื่องการกำหนดข้อห้ามการกระทำที่มีลักษณะเป็นการครอบงำกิจการโดยคนต่างด้าว พ.ศ. ... ที่อาจส่งผลกระทบต่อ การประมูล 3 จี มากกว่า ○

แกรมมีขอที่1ทีวีดาวเทียม

3ปีครอง30%กล่องรับสัญญาณ 100ล.ซื้อลิขสิทธิ์รายการอื่น

โพสต์ทูเดย์ — จีเอ็มเอ็ม แชน ตั้ง
เป้า 3 ปี ขาย 4 ล้านกล่อง ครอง
เจ้าตลาดทีวีดาวเทียม พร้อมเข้าสู่
ธุรกิจทีวีดาวเทียม-เพย์ทีวี

นายธนา เที่ยงอรรถวิริยะ ประธาน
เจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท จีเอ็มเอ็ม
แชน เผยว่า ภายในสิ้นปีนี้คาดว่าจะ
จะสามารถทำยอดขายกล่อง
จีเอ็มเอ็ม แชนได้ 2 ล้านกล่อง และ

ตั้งเป้าขายให้ได้ 4 ล้านกล่องภายใน 3
ปีโดยในปีดังกล่าวคาดว่าจะมีผู้ชมทีวี
ดาวเทียมประมาณ 14 ล้านครัวเรือน
หรือ 70% ของผู้ชมโทรทัศน์ทั่ว
ประเทศ ซึ่งหมายความว่ากล่อง
จีเอ็มเอ็ม แชน จะมีส่วนแบ่งในตลาด
ทีวีดาวเทียมประมาณ 30-35%

สำหรับยอดขายกล่องจีเอ็มเอ็ม
แชน ปัจจุบันขายได้แล้วกว่า 8 แสน

กล่อง หลังเปิดตัวไปเพียง 3-4 เดือน
ซึ่งยอมรับว่ารายการถ่ายทอดสดการ
แข่งขันฟุตบอลยูโร 2012 เป็นตัว
ผลักดันยอดขายกล่องจีเอ็มเอ็ม แชน

อย่างไรก็ตาม หลังจากนั้นทาง
จีเอ็มเอ็ม แชน จะมีรายการอื่นๆ มา
ใส่ไว้ในกล่องจีเอ็มเอ็ม แชน เพื่อ
สร้างให้กล่องของบริษัทมีมูลค่า
มากกว่ากล่องของผู้ให้บริการราย
อื่น ผ่านแนวคิด “12-6-72 ฟรีเวอร์”
ซึ่งประกอบด้วยการนำคอนเสิร์ต
ของแกรมมีจำนวน 12 คอนเสิร์ต
มาให้ผู้ชมชมตลอดปี

รวมทั้งการถ่ายทอดสดฟุตบอลจาก 6 ลีกดัง เช่น บุนเดสลีกาจากเยอรมนี แชมป์เป็นซีฟองอังกฤษ ลีกเอิงฝรั่งเศส เจลีกจากญี่ปุ่น เป็นต้น ส่วน 72 คือ รายการต่างประเทศที่น่าสนใจ ทั้งสารคดี และภาพยนตร์ ซีรีส์ทั้งไทยและต่างประเทศ โดยใช้งบลงทุนทั้งสิ้น 100 ล้านบาท

นายธนา กล่าวต่อว่า ในอีก 1-2 เดือน บริษัทจะเปิดตัวกล่องรับสัญญาณดาวเทียมราคาถูกรับซื้อ “จีเอ็มเอ็ม แชน มิโน” ในราคาราว 400 บาท เพื่อเจาะกลุ่มลูกค้าที่ยังรับชม

รายการทีวีในระบบเสาก้างปลาอยู่ และไม่ต้องการซื้อกล่องรับสัญญาณในราคาแพง

“ในช่วง 3 ปีนี้ที่ต้องชิงความได้เปรียบกันในเรื่องของเนื้อหารายการ ซึ่งคาดว่าทางแกรมมีเอง เมื่อผ่าน 3 ปี เราจะเป็น 1 ใน 3 ของเจ้าตลาด” นายธนา กล่าว

สำหรับแผนในอนาคต บริษัทจะเข้าร่วมประมูลใบอนุญาตผู้ประกอบการทีวีดิจิทัล และขอใบอนุญาตเป็นผู้ให้บริการธุรกิจโทรทัศน์บอกรับสมาชิก (เคเบิลทีวี) จากสำนักงาน

คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.)

“เราจะเข้าสู่ธุรกิจเคเบิลทีวีในรูปแบบการซื้อแฟรนไชส์รายการที่มีเนื้อหาพิเศษเพิ่มเติมในราคาถูกรับซื้อ เช่น รายการแข่งขันฟุตบอลลีก ที่มีจำนวนแมตช์ให้รับชมมากขึ้นกว่าเดิมในราคาราว 400-500 บาท ส่วนทีวีดิจิทัลก็มีแผนจะนำช่องจีเอ็มเอ็ม แชน มิโน ซึ่งเป็นช่องรายการในรูปแบบบวไรตี้ เป็นทีวีดิจิทัลด้วย” นายธนา กล่าว ○

จีเอ็มเอ็มแซทขอ3ปีติดท็อปส์ตรีนพร้อมลุยธุรกิจฟรีทีวี-เพย์ทีวี

นายธนา เจริญจริยะ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท จีเอ็มเอ็มแซท จำกัดเปิดเผยว่า จีเอ็มเอ็มแซทประสบความสำเร็จจากช่วงการแข่งขันฟุตบอลยูโร 2012 จำหน่ายกล่องได้มากถึง 800,000 กล่อง จึงวางแผนการตลาดต่อเนื่อง คือ “12-6-72 ฟิวเวอร์” ประกอบด้วยฟุตบอลจาก 6 ลีกดัง เช่น บุนเดสลีกาเยอรมัน แชมเปียนชิพอังกฤษ เป็นต้น ด้วยงบลงทุน 100 ล้านบาท คาดสามารถทำยอดขายกล่องได้ 2 ล้านกล่องภายในสิ้นปี และมีความคิดทำตลาดจับกลุ่มลูกค้าที่ยังชมทีวีในระบบเสาก้างปลาด้วยกล่อง “จีเอ็มเอ็มแซท มินิ” ที่ให้ชมทีวีได้ชัดยิ่งขึ้นในราคาราว 400 บาท

“ช่วง 3 ปีนี้เป็นการช่วงชิงความได้เปรียบในแง่เนื้อหารายการ เราหวังจะเป็น 1 ใน 3 ของเจ้าตลาด” นายธนากล่าว และว่านอกจากนี้ก็จะเข้าสู่ธุรกิจโทรทัศน์แบบบอกรับ

สมาชิก หากสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เปิดให้ใบอนุญาตประกอบกิจการโทรทัศน์แบบบอกรับสมาชิก รวมถึงจะนำช่องจีเอ็มเอ็มแซท ฮิตช่องวาไรตี้ทั้งรายการข่าวและบันเทิงเข้าร่วมประชุมสู่ธุรกิจฟรีทีวีเมื่อ กสทช.เปิดประมูลช่องรายการและการใช้คลื่นความถี่ของวิทยุโทรทัศน์สำหรับทีวีดิจิตอลด้วย

TELEVISION

PROVIDERS FOCUS ON QUALITY OF CONTENT**Leading** entertainment firms out to win hearts and minds of viewersWATCHIRANONT THONGTEP
THE NATION

Leading entertainment companies GMM Grammy and RS are now strengthening their satellite TV platforms by offering exclusive content while TrueVisions, the largest subscription-based TV operator, will next week offer non-premium packages targeting the mass market.

"It's clear that content is king to lure new customers and retain existing customers," Thana Thienachariya, chief executive officer of GMM Z, the satellite-broadcasting unit of GMM Grammy, said yesterday.

After the Euro 2012 soccer tournament ended early this month, GMM Z is scheduling special programmes including live broadcasts of exclusive events such as 12 local concerts and shows, six world sports leagues and tournaments and 72 television programmes imported from around the world.

To improve programming on its four special channels – GMM Z Hits, GMM Z Theatre, GMM Z Genius and GMM Z Sports – the company has appointed film-maker Pantham Thongsang as deputy managing director for entertainment content, Roongtham Poomsinil as director of GMM Z Hits and GMM Z Theatre, and theatre and film director Ekachai Uekrongtham as executive adviser for content management.

GMM Z Hits will be positioned as a free TV channel like ThaiTV3, Channel 7 and Modernine TV, which provide a diverse array of programmes. The company is investing Bt100 million in locally produced shows this year.

If the National Broadcasting and Telecommunications Commission grants licences to digital terrestrial TV

operators, the company will make GMM Z Hits a free-to-air terrestrial channel.

It will offer a prepaid service to registered customers who want to access pay-TV content on its 10 special channels via GMM Z satellite TV receivers.

For example, the package that costs Bt300 monthly offers five or six sports channels, while the Bt200 package offers four entertainment channels.

The upcoming pay-TV services will be run by GMM Z, which is also the trader and distributor of satellite TV set-top boxes under the same name.

After enjoying sales of 800,000 set-top boxes during the recent Euro 2012 soccer tournament, GMM Z aims to sell 1 million more boxes by year-end and to have 4 million boxes in use in three years.

Early this month, RS launched its pay-TV service offering live broadcasts of Spain's La Liga. RS obtained the rights to the soccer league for three seasons starting this year. Access to this service on the RS Sport La Liga pay-TV channel is via Sunbox, RS's satellite-TV set-top box.

Pornpan Techarungchaikul, chief operating officer of RS, said the company expected to gain 500,000 subscribers from the first season of La Liga broadcasts.

Anat Mekpaiboonvatana, managing director of TrueVisions, said that this year's strategy would focus on enhancing content and services, such as high-definition TV and better-fidelity sound.

The new packages coming out next week will be for mass customers, including its 1 million free-view customers. TrueVisions has 500,000 subscribers to its Platinum, Gold, Gold Lite and Silver premium packages and 500,000 subscribers to its Knowledge package.

ประชาชนถวายพระพรในหลวง

เมื่อวันที่ 18 กรกฎาคม ที่ศาลาศิริราช 100 ปี โรงพยาบาลศิริราช ผู้สื่อข่าวรายงาน บรรยายว่า พสกนิกรจากทั่วสารทิศเดินทางมา เพื่อถวายพระพรพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว ให้ทรงหายจากพระอาการประชวร โดยต่าง ลักการะพระบรมราชานุสาวรีย์ สมเด็จพระ มหิตลาธิเบศร อดุลยเดชวิกรม พระบรมราช ชนก และพระรูปหล่อสมเด็จพระศรีนครินทราบ รมราชชนนี และกราบสักการะพระบรมฉายา ลักษณ์ พระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว

ผู้สื่อข่าวรายงานว่า ตั้งแต่ช่วงเช้ามืดหน่วย งานจากภาครัฐและเอกชน ประชาชนทั่วไป นำพานดอกไม้สด แจกันดอกไม้ พวงมาลัย และ สิ่งของต่างๆ มาทูลเกล้าถวาย โดยมีบุคคล

มีชื่อเสียง อาทิ พล.ต.อ.ประชา พรหมนอก รัฐมนตรีว่าการกระทรวงยุติธรรม, นายกิตติรัตน์ ณ ระนอง รองนายกรัฐมนตรีและรัฐมนตรี ว่าการกระทรวงการคลัง พร้อมคณะ, นาย สมเกียรติ ฉายะศรีวงศ์ ปลัดกระทรวงแรงงาน พร้อมข้าราชการประจำกระทรวง, พล.อ.อ.ธเรศ ปุณศรี ประธานกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่ง ชาติ หรือ กสทช. พล.ต.ภาณุวัชร นาควงษ์ม ผู้บัญชาการกองพลทหารราบที่ 9 พร้อมด้วย ชมรมแม่บ้านทหารบกค่ายสุรสีห์ จ.กาญจนบุรี และเครือข่ายภาคประชาชน คนไทยรักแผ่นดิน คณะครูและนักเรียนโรงเรียนที่ปึงกรวิทยาพัฒน์ (วัดน้อยใน) ในพระบรมราชานุอุปถัมภ์ฯ เป็นต้น