

ADVANCเครดิตยังเยี่ยม คว้าคลื่น1800ไม่กระทบ

● กทค.รับรองผลประมูล คลอดไลเซนส์ 25 พ.ย.นี้

ADVANC คว้า 4G คลื่น 1800 MHz ไม่กระทบเครดิตเรตติ้ง “พีทซ์” ซึ่งศักยภาพการเงินแกร่ง-ลงทุนได้สบาย แถมได้แรงหนุน TOT เลือกเป็นพันธมิตรธุรกิจมือถือคลื่น 2100 MHz ที่มีอยู่ 15 MHz อีก 10 ปี ฟากกทค.รับรองผลการประมูลคลื่น 1800 MHz ผู้ชนะประมูลเริ่มจ่ายเงินงวดแรก 50% ได้ตั้งแต่วันที่ 25 พ.ย.นี้

วันที่ 28

ADVANC

บริษัท พีทซ์ เรตติ้งส์ (ประเทศไทย) จำกัด จัดอันดับความน่าเชื่อถือของบริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ ADVANC ในฐานะผู้ชนะการประมูลคลื่นความถี่ที่ใช้สำหรับการให้บริการ 4G ในประเทศไทย น่าจะมีความสามารถในการรองรับการลงทุนได้ โดยความแข็งแกร่งทางการเงินของ AIS น่าจะปรับตัวลดลง ทำให้ความสามารถในการรองรับหนี้สินเพิ่มเติมโดยไม่กระทบต่ออันดับเครดิตปัจจุบันของบริษัทให้ปรับตัวลดลง

สำหรับราคาประมูลคลื่นความถี่ 1800 MHz ในประเทศไทยเมื่อวันที่ 12 พ.ย. 2558 สูงกว่าที่พีทซ์ คาดไว้อย่างมาก และหากการประมูลคลื่นความถี่ 900 MHz ที่เกิดขึ้นในเดือนธ.ค. 2558 มีการแข่งขันที่รุนแรงเหมือนครั้งนี้ รวมถึง AIS ชนะการประมูลด้วยราคาที่สูงกว่าที่พีทซ์คาดไว้มาก

ดังนั้น พีทซ์อาจพิจารณาปรับลดอันดับเครดิตของ AIS หากอัตราส่วนหนี้สินที่

ปรับปรุงแล้วต่อกระแสเงินสดจากการดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลงของเงินทุนหมุนเวียน (FFO-Adjusted Net Leverage) ของบริษัทเพิ่มขึ้นสูงกว่า 1.5 เท่า อย่างต่อเนื่อง ทั้งนี้ ในช่วงเดือนธ.ค. 2558 พีทซ์ เรตติ้งส์ ประกาศคงอันดับเครดิตสากลระยะยาวสกุลเงินต่างประเทศและอันดับเครดิตสากลระยะยาวสกุลเงินในประเทศของ AIS ที่ “BBB+” แนวโน้มอันดับเครดิตมีเสถียรภาพ และประกาศคงอันดับเครดิตภายในประเทศระยะยาวของ AIS ที่ “AA+ (tha)” แนวโน้มอันดับเครดิตมีเสถียรภาพ และอันดับเครดิตภายในประเทศระยะสั้นที่ “F1+(tha)”

ส่วนบริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด หรือ AWN ประกาศคงอันดับเครดิตภายในประเทศระยะยาวของ “AA+(tha)” แนวโน้มอันดับเครดิตมีเสถียรภาพ อันดับเครดิตภายในประเทศระยะสั้นที่ “F1+(tha)” และอันดับเครดิตของหุ้นกู้ไม่มีหลักประกัน และไม่ด้อยสิทธิของบริษัทที่ “AA+ (tha)” พีทซ์ เรตติ้งส์ ระบุว่า ราคาประมูลคลื่นความถี่ที่อยู่ในระดับสูง และเงินลงทุนเพื่อใช้ขยายเครือข่ายโทรศัพท์เคลื่อนที่ที่สูงอย่างต่อเนื่อง จะทำให้หนี้สินสุทธิของผู้ประกอบการโทรศัพท์เคลื่อนที่ส่วนใหญ่ปรับตัวเพิ่มขึ้น และอัตราส่วนหนี้สินต่อกำไรปรับตัวเพิ่มขึ้นในช่วงสองปีข้างหน้า กระแสเงินสดสุทธิ (Free cash flow) น่าจะติดลบเนื่องจากผู้ประกอบการน่าจะยังคงจ่ายเงินปันผลในระดับสูง

โดยคาดว่า อัตราส่วน FFO-adjusted net leverage ของ AIS จะปรับตัวเพิ่มขึ้น 0.5 เท่า ในช่วงสองปีข้างหน้าจากการลงทุนในคลื่น

ความถี่ 1800 MHz โดย ณ สิ้นไตรมาสที่ 3/58 บริษัทมีอัตราส่วน FFO-Adjusted Net Leverage อยู่ในระดับต่ำที่ 0.8 เท่า

ส่วน AWN ซึ่งเป็นบริษัทลูกของ AIS ชนะการประมูลคลื่นความถี่ 1800 MHz ในราคา 4.1 หมื่นล้านบาท และบริษัท ทรูมูฟ เอช ยูนิเวอร์แซล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทลูกของบมจ.ทรู คอร์ปอเรชั่น หรือ TRUE (ไม่ได้รับการจัดอันดับเครดิตโดยพีทซ์) ชนะที่ 3.98 หมื่นล้านบาท เทียบกับราคาเริ่มต้นการประมูลอยู่ที่ 1.59 หมื่นล้านบาท

ทั้งนี้ การแข่งขันที่รุนแรงในการประมูลครั้งนี้ ทำให้มีการคาดการณ์ว่าการประมูลคลื่นความถี่ 900 MHz ที่จะเกิดขึ้นในเดือนธ.ค. 58 ที่จะมีผู้ชนะการประมูลที่

รุนแรงใกล้เคียงกับการประมูลรอบนี้ โดยผู้ประกอบการที่ไม่ชนะการประมูลคลื่นความถี่ 1800 MHz น่าจะแข่งขันในการประมูลอย่างรุนแรงเพื่อให้ได้คลื่นความถี่ดังกล่าว ซึ่งมีความสำคัญต่อผู้ประกอบการในการรักษาความสามารถในการแข่งขันของธุรกิจ โดยเฉพาะในสถานะที่การให้บริการด้านข้อมูลมีความสำคัญมากขึ้นต่อผู้ประกอบการในการรักษาการเติบโตของรายได้

โดยพีทซ์ คาดว่าคลื่นความถี่ที่เพิ่มขึ้นน่าจะช่วยให้ผู้ประกอบการสามารถขยายโครงข่ายโทรศัพท์เคลื่อนที่ และรอรับการเติบโตของการให้บริการด้านข้อมูลที่มีการเติบโตในอัตราที่สูง จากฐานผู้ใช้บริการส่วนใหญ่ที่เริ่มหันมาใช้บริการด้านข้อมูลมากขึ้น อย่างไรก็ตามแม้ว่าปริมาณการใช้ข้อมูลจะเติบโตอย่าง

รวดเร็ว ผู้ประกอบการน่าจะยังคงเผชิญกับความท้าทายในการสร้างรายได้จากการเติบโตของการปริมาณการใช้งานดังกล่าว เนื่องจากผู้ประกอบการยังคงเสนอแพ็คเกจการใช้งานด้านข้อมูลอย่างไม่จำกัด

นอกจากนี้ พิพจน์ยังคาดว่า AIS น่าจะได้รับผลประโยชน์มากกว่าผู้ประกอบการรายอื่นจากการมีคลื่นความถี่มากขึ้น และทำให้บริษัทสามารถเปิดให้บริการ 4G ได้ ในช่วงที่ผ่านมา AIS มีความล่าช้าในการเปิดให้บริการใหม่ๆ เมื่อเทียบกับคู่แข่ง เนื่องจากบริษัทมีคลื่นความถี่ในจำนวนที่จำกัด

โดยบริษัทมีคลื่นความถี่ 2.1GHz จำนวนเพียง 15 MHz ซึ่งเกือบทั้งหมดถูกใช้ในการให้บริการ 3G ทำให้ไม่มีคลื่นความถี่เหลือสำหรับการเปิดให้บริการ 4G ส่วน บมจ.โทเทิ แล็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่นซึ่งเป็นผู้ประกอบการอันดับสอง ครอบครองคลื่นความถี่มากที่สุดจำนวน 50 MHz ในขณะที่ธุรกิจโทรศัพท์เคลื่อนที่ของ TRUE มีคลื่นความถี่ 30 MHz (รวมคลื่นความถี่ 850 MHz ซึ่งเช่าจากบมจ.กสท โทรคมนาคม โดยบริษัททั้งสองได้เปิดให้บริการ 4G ในพื้นที่จำกัดแล้ว

อ่านต่อหน้า 29

ADVANC (ต่อจากหน้า 28)

ได้คลื่น 2100 MHz เสริมแกร่ง

แหล่งข่าววงการตลาดทุน กล่าวว่า การที่ล่าสุดที่ประชุมคณะกรรมการ (บอร์ด) บริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน) หรือ TOT เห็นชอบเลือก ADVANC เป็นพันธมิตรธุรกิจโทรศัพท์เคลื่อนที่บนคลื่น 2100 เมกะเฮิร์ตซ์ ที่มีอยู่ 15 เมกะเฮิร์ตซ์ โดยทำสัญญาร่วมกัน 10 ปี น่าจะเป็นการเสริมความแข็งแกร่งให้กับทาง ADVANC ในแง่ประสิทธิภาพในการให้บริการลูกค้ามากขึ้น

ทั้งนี้ ทีโอทีจะพยายามให้รายละเอียดของสัญญาเสร็จสิ้นภายในปีนี้ ซึ่งบริษัทมีสถานะฐานในคลื่น 2100 เมกะเฮิร์ตซ์อยู่ 5,320 สถานี และคาดว่าจะการมีพันธมิตรจะทำให้ต้องเพิ่มสถานะฐานเพิ่มขึ้นกว่า 10,000 สถานี ทั้งนี้ขั้นตอนการเขียนร่างสัญญาจะใช้ช่วงเวลา 1 เดือน เพื่อเสนอบอร์ดพิจารณาอีกครั้ง

กทค.รับรองผลประมูล 1800

พ.อ.เศรษฐพงศ์ มะลิสุวรรณ ประธานกรรมการกิจการโทรคมนาคม (กทค.) และรองประธานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เปิดเผยภายหลังการประชุมคณะกรรมการ กทค.เมื่อวันที่ 16 พ.ย. 2558 ว่า ที่ประชุมมีมติรับรองผลการประมูลคลื่นความถี่ ย่าน 1800 MHz จำนวน 2 ชุดคลื่นความถี่ ในจำนวนชุดละ 15 MHz อายุสัญญา 18 ปี ซึ่งผู้ประกอบการที่เป็นผู้ชนะการประมูล คือ บริษัท ทรู มูฟ เอช ยูนิเวอร์แซล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด บริษัทในเครือ บมจ.ทรู คอร์ปอเรชั่น หรือ TRUE ได้รับใบอนุญาตชุดที่ 1 ในมูลค่าราคาประมูล 39,792 ล้านบาท และบริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด บริษัทในเครือ บมจ.แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส หรือ ADVANC ได้รับใบอนุญาตในชุดที่ 2 มูลค่า 40,986 ล้านบาท

ทั้งนี้ ผู้ชนะการประมูลสามารถนำเงินมาจ่ายค่าใบอนุญาตงวดแรกในอัตรา 50% ของราคาประมูลได้ทันทีตั้งแต่วันที่ (17 พ.ย.) เป็นต้นไป จนถึงภายใน 90 วัน ในการจ่ายงวดแรก และจ่ายงวดที่ 2 และงวดที่ 3 ในอัตรา 25% อีกทั้ง ผู้ชนะการประมูลจะต้องขยายโครงข่ายให้ครอบคลุมประชากร 40% ภายใน 4 ปี และ 50% ภายใน 8 ปี ตามเงื่อนไขสัญญาใบอนุญาต

นอกจากนี้ สำนักงานกสทช.ได้มีการกำหนดไว้ในเงื่อนไขของการประมูลตั้งแต่ต้นแล้วว่า อัตราค่าบริการ 4G จะต้องถูกกว่าค่าบริการ 3G บนคลื่นความถี่ 2100 MHz และเงื่อนไขการประมูลยังระบุในส่วนการคุ้มครองผู้บริโภคว่า ผู้รับใบอนุญาตจะต้องจัดให้มีแพ็คเกจราคาประหยัดสำหรับผู้พิการ ผู้ด้อยโอกาส และผู้มีรายได้น้อย ที่มีรายได้ต่อเดือนไม่เกิน 10,000 บาท โดยผู้รับใบอนุญาตจะต้องส่งแผนต่อ กทค. ก่อนเริ่มให้บริการ และต้องดำเนินการตามแผนภายใน 1 ปี นับจากวันที่เริ่มให้

ส่วนการประมูลคลื่นความถี่ 900 MHz ที่จะจัดประมูลในวันที่ 15 ธ.ค. 2558 จะให้เคาะราคาประมูลแบบต่อเนื่อง ยกเว้นผู้เข้าร่วมประมูลจะขอหยุดพัก โดยหากหยุดพัก

ทางสำนักงานฯ จะจัดโรงแรมไว้ให้ผู้เข้าร่วมประมูลได้เข้าพัก

ด้านนายฐากร ตัณฑสิทธิ์ เลขาธิการ กสทช. กล่าวว่า ส่วนกรณีการเยียวยาผู้ใช้บริการในคลื่น 1800 MHz นั้น กสทช.ได้ส่งหนังสือสอบถามความคิดเห็นไปที่ คณะรักษาความสงบแห่งชาติ (คสช.) อีกครั้ง โดยระหว่างที่รอคำตอบกลับมา สำนักงานฯ จะขยายระยะเวลาการเยียวยาออกไปจนกว่าจะได้รับคำตอบจาก คสช.ซึ่งขอยืนยันว่า ชิมการ์ดบนคลื่น 1800 MHz จะยังใช้งานได้ต่อไป ชิมไม่ดับแน่นอน

“อย่างไรก็ตาม ผู้ชนะการประมูลได้ติดต่อเข้ามาว่าจะเข้ามาจ่ายงวดแรกได้ประมาณวันที่ 23 พ.ย. 2558 และคาดว่าจะออกไปอนุญาตได้ประมาณ วันที่ 25 พ.ย. 2558 ต่อไป เนื่องจากต้องรอการสลับคลื่นจากทางกระทรวงไอซีทีก่อน” นายฐากร กล่าว ■

มติกกท.รับรองผล ผู้ชนะ2รายคลื่น4จี จ่ายงวดแรก50%

● บอร์ด กกท.มีมติรับรองผลการประมูล 4จี แล้ว
ระบุผู้ชนะประมูล 2 รายต้องชำระเงินงวดแรก
50% ภายใน 90 วัน รับใบอนุญาตให้ใช้คลื่นที่
พ.อ.เศรษฐพงศ์ มะลิสุวรรณ รอง
ประธานกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการ
โทรคมนาคม และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ
(กสทช.) ในฐานะประธานกรรมการกิจการ
โทรคมนาคม (กกท.) เปิดเผยภายหลังการ
ประชุม บอร์ด กกท.ว่า ที่ประชุมมีมติเห็นชอบ
การรับรองผลการประมูลคลื่นความถี่ย่าน 1800
เมกะเฮิรตซ์ อนุญาตให้ใช้คลื่นความถี่สำหรับ
กิจการโทรคมนาคม 2 ชุดคลื่นความถี่ คือ 1.
1710-1725/1805-1820 เมกะเฮิรตซ์ และ 2.
1725-1740/1820-1835 เมกะเฮิรตซ์ จำนวน
ใบอนุญาตละ 15 เมกะเฮิรตซ์ ที่ประมูลไปเมื่อ
วันที่ 11-12 พฤศจิกายน 2558 ที่ผ่านมา

จากนี้สำนักงาน กสทช.จะประกาศรายชื่อ
ชื่อรวมถึงรับรองผลผู้ชนะการประมูล รวมถึง
ออกใบอนุญาตให้ใช้คลื่นความถี่ย่าน 1800
เมกะเฮิรตซ์ และใบอนุญาตประกอบกิจการ
โทรคมนาคมแบบที่ 3 ให้ภายหลังจากผู้ชนะ
การประมูลได้ปฏิบัติตามเงื่อนไขการดำเนินการ
ก่อนรับใบอนุญาตอย่างครบถ้วนถูกต้องภายใน
90 วัน ซึ่งรวมถึงการชำระเงินค่าประมูล แบ่ง
ออกเป็น 3 งวด โดยการชำระงวดแรกต้องจ่าย
50% ของราคาชนะการประมูลภายใน 90 วัน
นับจากวันที่ได้รับหนังสือแจ้งการประมูล งวดที่
2 ชำระ 25% ภายใน 15 วันเมื่อครบกำหนด 2
ปี นับตั้งแต่ได้รับใบอนุญาต และงวดที่ 3 ชำระ
25% ภายใน 15 วันเมื่อครบกำหนด 3 ปี นับ
ตั้งแต่ได้รับใบอนุญาต โดยรวมเป็นเงินทั้งหมด
80,778 ล้านบาท

ดังนั้น เงินก้อนแรกที่บริษัท ทรูมูฟ เอช
ยูนิเวอร์แซล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด ผู้ชนะการ
ประมูลช่วงความถี่ที่ 1 ต้องชำระ 19,896
ล้านบาท จากราคาใบอนุญาตที่ประมูลได้
39,792 ล้านบาท ขณะที่ บริษัท แอดวานซ์
ไวร์เลส เน็ตเวิร์ค จำกัด ผู้ชนะการประมูล
ช่วงความถี่ที่ 2 ต้องชำระงวดแรก 20,493 ล้าน
บาท จากราคาที่ประมูลได้ 40,986 ล้านบาท
อย่างไรก็ตาม อัตราค่าบริการ 4จี ต้องมีอัตรา
ค่าบริการถูกกว่าอัตราค่าบริการ 3จี บนคลื่น
ความถี่ 2.1 กิกะเฮิรตซ์ ให้บริการอยู่ในปัจจุบัน

พลับนาน-ลงทุน

10



บริษัทในเครือ เอไอเอส-ทรูฟอเรท
 จูงมือไปจ่ายเงินค่าไลเซนส์ หลังคว้าประมูล
 4G บนคลื่น 1800 MHz ในวันที่ 23 พ.ย.
 ที่จะถึง ขณะที่ กสทช.ได้ประกาศรายชื่อ
 ผู้ชนะอย่างเป็นทางการแล้ว

เอไอเอส-ทราูเล็งจ่ายค่าไลเซนส์4G

● หลังเป็นผู้คว้าชัยชนะ ● ได้คลื่น1800ไปครอง

พันเอกเศรษฐพงศ์ มะลิสุวรรณ รอง
 ประธาน กรรมการกิจการกระจายเสียง
 กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคม
 แห่งชาติ (กสทช.) ในฐานะประธาน
 กรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการ
 โทรคมนาคม (กทค.) เปิดเผยภายหลัง
 การประชุมบอร์ด กทค.เมื่อวันที่ 16 พ.ย.
 2558 ว่า ที่ประชุมมีมติเห็นชอบการรับรอง
 ผลการประมูลคลื่นความถี่ย่าน 1800
 เมกะเฮิรตซ์ (MHz) การอนุญาตให้ใช้
 คลื่นความถี่สำหรับกิจการโทรคมนาคม
 ย่าน 1710-1725 MHz 1805-1820 และ 1725-1740/1820-
 1835 MHz ที่มีความถี่เป็น 2 ใบอนุญาต ใบอนุญาตละ 12.5
 MHz ที่ได้ประมูลไปเมื่อวันที่ 11 พ.ย.2558 ที่ผ่านมา



พันเอกเศรษฐพงศ์
 มะลิสุวรรณ

ทั้งนี้ ขั้นตอนหลังสำนักงาน กสทช.ประกาศรายชื่อผล
 รายชื่อผู้ชนะการประมูลแล้ว กสทช.จะออกใบอนุญาตให้ใช้
 คลื่นความถี่ย่าน 1800 MHz และใบอนุญาตประกอบกิจการ
 โทรคมนาคมแบบที่สามให้แก่ผู้ชนะการประมูลภายหลังจากผู้ชนะ
 การประมูลได้ปฏิบัติตามเงื่อนไขการดำเนินการก่อนรับใบอนุญาต
 อย่างครบถ้วน ถูกต้องภายใน 90 วัน ซึ่งรวมถึงการชำระเงิน

ค่าประมูลแบ่งออกเป็น 3 งวด

โดยงวดแรกจำนวน 50% ของราคาที่ชนะการประมูล
 ภายใน 90 วัน นับจากวันที่ได้รับหนังสือแจ้งการประมูล งวด
 ที่ 2 ชำระ 25% ภายใน 15 วันเมื่อครบ กำหนดระยะเวลา 2 ปี
 นับตั้งแต่ได้รับใบอนุญาต และงวดที่ 3 ชำระ 25% ภายใน 15
 วันเมื่อครบกำหนดระยะเวลา 3 ปี นับตั้งแต่ได้รับใบอนุญาต โดย
 รายได้ทั้งหมดนำเข้ารัฐ ผ่านกระทรวงการคลัง

สำหรับการประมูลคลื่นความถี่ย่าน 1800 MHz กสทช.
 ได้กำหนดมาตรการเพื่อคุ้มครองผู้บริโภค ได้กำหนดให้ผู้ได้รับ
 ใบอนุญาต ต้องขยายโครงข่ายให้ครอบคลุมประชากร 40% ภายใน
 4 ปี และต้องครอบคลุมประชากร 50% ภายใน 8 ปี สำหรับ
 อัตราค่าบริการ 4G จะต้องม้อีตราค่าบริการถูกกว่าอีตราค่าบริการ
 3G บนคลื่นความถี่ 2.1 กิกะเฮิรตซ์ (GHz) ให้บริการอยู่ใน
 ปัจจุบัน

นายฐากร ดัชนีสิทธิ์ เลขาธิการ กสทช. เปิดเผยว่า
 ในวันที่ 23 พ.ย.2558 ผู้ที่ชนะการประมูล 2 บริษัท ได้แก่
 1.บริษัท ทรูฟอเรท ยูนิเวอร์แซล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด ในเครือ
 บริษัท ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ TRUE 2.บริษัท
 แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด ในเครือ บริษัท แอดวานซ์
 อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ เอไอเอส จะเดินทางเข้า
 มาชำระเงินงวดแรก จำนวน 50% ของราคาที่ชนะการประมูล ใน
 วันที่ 23 พ.ย.2558 นี้ โดยสำนักงาน กสทช. จะออกใบอนุญาต
 ให้ใช้คลื่นความถี่ย่าน 1800 MHz และใบอนุญาตประกอบกิจการ
 โทรคมนาคมแบบที่สาม ในวันดังกล่าวแก่ 2 บริษัทต่อไป

กสทช.ลงมติผ่านผลประมูลคลื่น4จี

พทโยธิน 8 ● กทค.รับรองประมูล 1800 พร้อมขยายเยียวออกไปจนกว่าได้คำตอบจาก คสช.ยืนยัน ชิมไม่ดับ

พ.อ.เศรษฐพงศ์ มะลิสุวรรณ ประธานกรรมการกิจการโทรคมนาคม (กทค.) และรองประธานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) กล่าวว่า ที่ประชุมคณะกรรมการ กทค.เมื่อวันที่ 16 พ.ย.2558 มีมติรับรองผลการประมูลคลื่นความถี่ย่าน 1800 เมกะเฮิร์ตซ์ จำนวน 2 ชุดคลื่นความถี่ ในจำนวนชุดละ 15 เมกะเฮิร์ตซ์ อายุสัญญา 18 ปี ซึ่งผู้ประกอบการที่เป็นผู้ชนะการประมูล คือ บริษัท ทรูมูฟ เอช ยู

นิเวอร์แซล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด ได้รับใบอนุญาตชุดที่ 1 ในมูลค่าราคาประมูล 39,792 ล้านบาท และ บริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด ได้รับใบอนุญาตในชุดที่ 2 มูลค่า 40,986 ล้านบาท

ทั้งนี้ผู้ชนะการประมูลสามารถนำเงินมาจ่ายค่าใบอนุญาตงวดแรกในอัตรา 50% ได้ทันทีตั้งแต่วันที่ 17 พ.ย.2558 เป็นต้นไป จนถึงภายใน 90 วัน ในการจ่ายงวดแรก และจ่ายงวดที่ 2 และงวดที่ 3 ในอัตรา 25% อีกทั้งผู้ชนะการประมูลจะต้องขยายโครงข่ายให้ครอบคลุมประชากร 40% ภายใน 4 ปี และ 50% ภายใน 8 ปี ตามเงื่อนไขสัญญาใบอนุญาต นอกจากนี้ สำนักงานได้มีการ

กำหนดไว้ในเงื่อนไขของการประมูล ตั้งแต่ต้นแล้วว่า อัตราค่าบริการ 4 จี จะต้องถูกกว่าค่าบริการ 3 จี บนคลื่นความถี่ 2100 เมกะเฮิร์ตซ์ และเงื่อนไขการประมูลยังระบุในส่วนการคุ้มครองผู้บริโภคว่า ผู้รับใบอนุญาตจะต้องจัดให้มีแพ็คเกจราคาประหยัดสำหรับผู้พิการ ผู้ด้อยโอกาส และผู้มีรายได้น้อย ที่มีรายได้ต่อเดือนไม่เกิน 10,000 บาท โดยผู้รับใบอนุญาตจะต้องส่งแผนต่อ กทค. ก่อนเริ่มให้บริการ และต้องดำเนินการตามแผนภายใน 1 ปี นับจากวันที่เริ่มให้บริการ

ด้านนายฐากร ดัชนีสิทธิ์ เลขาธิการ กสทช. กล่าวว่า ส่วนกรณีการขยายผู้ใช้บริการในคลื่น

1800 เมกะเฮิร์ตซ์ นั้น กสทช.ได้ส่งหนังสือสอบถามความคิดเห็นไปที่คณะรักษาความสงบแห่งชาติ (คสช.) อีกครั้ง โดยระหว่างที่รอคำตอบกลับมาสำนักงานจะขยายระยะเวลาการขยายออกไปจนกว่าจะได้รับคำตอบจาก คสช. ซึ่งขอยืนยันว่า ชิมการ์ดบนคลื่น 1800 เมกะเฮิร์ตซ์ จะยังใช้งานได้ต่อไป ชิมไม่ดับแน่นอน

“อย่างไรก็ตาม ผู้ชนะการประมูลได้ติดต่อเข้ามาว่าจะจ่ายงวดแรกได้ประมาณวันที่ 23 พ.ย.นี้ และคาดว่าจะออกใบอนุญาตได้ประมาณ วันที่ 25 พ.ย.2558 ต่อไป เนื่องจากต้องรอการสลับคลื่นจากทางกระทรวงไอซีทีก่อน” เลขาธิการ กสทช.กล่าว.

ชะแว๊ป

ในที่สุดการประมูลใบอนุญาต 4G บนคลื่นความถี่ 1800 MHz ที่จับ CEO ค่ายมือถือไปขังในห้องสี่เหลี่ยม ไม่มีหน้าต่าง กินเวลาร่วม 31 ชั่วโมงเศษ ก็ได้ข้อยุติ

คือ จบได้ เพราะไม่สามารถจัดหาห้องนอนให้-CEO จาก 4 ค่ายมือถืออันได้แก่ เอไอเอส ทรูมูฟ ดีแทค และ แอสโมบาย เพื่ออาบน้ำล้างหน้าล้างตาและพักผ่อนได้

จากราคาเริ่มต้นที่ 19,000 ล้านบาท เปิดให้เคาะไป สิริรวม 86 ครั้ง ที่สุดก็ได้ข้อสรุปว่า ทรูมูฟ ชนะการเสนอ ราคาใบอนุญาตแรก 15 เมก ที่ 39,792 ล้านบาท

ส่วนค่าย เอไอเอส ได้ใบอนุญาตที่สอง 15 เมกเหมือน กันไปในราคา 40,986 ล้านบาท

รวมแล้วกสทช.ได้ราคาค่าประมูลใบอนุญาตคราวนี้ ไป 80,778 ล้านบาท สำหรับอายุเวลา 18 ปี

ก็จัดว่าเป็นราคาที่รับได้ และคงทำให้หลายคนหายคันหู จากนี้ไปกลไกตลาดของเศรษฐกิจดิจิทัล จะทำงานกันคล่องตัว และสร้างงานสร้างรายได้ให้รัฐจริงๆจังๆจะทีละ!!

2 ค่ายยักษ์มือถือถือพร้อมจ่าย 4 จี

● กสทช.ขอแก้ตัวเลี้ยงเข้าโรงแรมรับศึกคลื่น 900

“เอไอเอส-ทรู” 2 ค่ายยักษ์มือถือถือพร้อมจ่ายค่าประมูล 4 จี กสทช.ยอมรับเกินคาดประมูลสุดมาราธอนนานกว่า 3 ชั่วโมง เตรียมแก้ตัวใหม่ประมูล 4 จี บนคลื่นความถี่ 900 เมกะเฮิร์ตซ์ กลาง ธ.ค.นี้

นายฐากร ตัณฑสิทธิ์ เลขาธิการคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เปิดเผยว่า เมื่อ วันที่ 16 พ.ย.นี้มีการประชุมคณะกรรมการกิจการโทรคมนาคม (กทค.) เพื่อพิจารณารับรองผลการประมูล 4 จี คลื่น 1800 เมกะเฮิร์ตซ์อย่างเป็นทางการ และจะนำหนังสือแจ้งไปยังผู้ชนะประมูล 2 ราย คือ บริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด และบริษัท ทรูมูฟ เอช ยูนิเวอร์แซล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด เพื่อให้มาชำระเงินค่าประมูลงวดแรก 50% ภายใน 90 วัน นับตั้งแต่ได้รับ หนังสือจาก กสทช. ซึ่งเอกชนได้แจ้งมายัง กสทช.ว่า พร้อมชำระเงินค่าประมูล งวดแรกในวันที่ 23 พ.ย.58 นี้

ส่วนกรณีที่น่าสนใจงานการตรวจเงินแผ่นดิน (สตง.) ได้ทำหนังสือถึง กสทช. เพื่อขอข้อมูลการประมูลจากคอมพิวเตอร์ (Log File) ทั้งหมดเพื่อตรวจสอบ นั้น ขณะนี้ยังไม่สามารถส่งข้อมูลให้ สตง.ได้จนกว่าบอร์ด กทค.จะรับรอง ผลการประมูลอย่างเป็นทางการ และหลังจากนั้นจะจัดส่งข้อมูลให้ สตง.เพื่อ ตรวจสอบต่อไป

นายฐากรกล่าวต่อว่า การประมูล 4 จี บนคลื่น 1800 เมกะเฮิร์ตซ์ ที่ ใช้เวลายาวนานกว่า 3 ชั่วโมง ประมูลแบบข้ามวันข้ามคืนนั้นเป็นสิ่งที่เกิดขึ้น เหนือความคาดหมายของ กสทช.และทุกคน ซึ่ง กสทช.พยายามที่จะแก้ไข ปัญหาเฉพาะหน้าให้ดีที่สุดและผ่านไปได้ด้วยดี โดยจากประสบการณ์ครั้งนี้ ได้นำมาปรับใช้กับการประมูล 4 จี บนคลื่นความถี่ 900 เมกะเฮิร์ตซ์ ที่จะ เปิดประมูลในวันที่ 15 ธ.ค.58 นี้ โดย กสทช.ได้หารือกับทีมงานทั้งหมดแล้ว โดยจะเตรียมการประมูลไว้ทั้งหมด 3 วัน เริ่มประมูลในเวลา 10.00-20.00 น. และหลังจากนั้นจะทยอยนำผู้ประมูลไปยังโรงแรมที่พัก ซึ่ง กสทช.ได้จัดเตรียม ไว้เพื่อให้ผู้ประมูลได้พักผ่อน และรุ่งเช้า กสทช.ก็จะนำรถไปรับเพื่อเข้าห้อง และเคาะราคาประมูลต่อจนกว่าจะได้ผู้ชนะประมูล

“กสทช.อยู่ระหว่างติดต่อกับโรงแรมเพื่อขอเช่าทั้งชั้นเป็นสถานที่พักนอน ของผู้เข้าร่วมประมูล โดยชั้นนั้นจะไม่สามารถใช้โทรศัพท์มือถือ หรือติดต่อ สื่อสารใดๆได้ นอกจากพูดคุยกันในกลุ่มของตัวเองเท่านั้น ซึ่งผู้เข้าร่วมประมูล จะต้องเตรียมกระเป๋าเสื้อผ้าให้พร้อม แล้วนำมามอบไว้ให้เจ้าหน้าที่ กสทช. ตั้งแต่วันแรกของการประมูลเพื่อนำผ่านเครื่องสแกนและส่งไปยังห้องพักที่จองไว้ โดยการรับ-ส่งผู้เข้าร่วมประมูลนั้น แต่ละรายจะห่างกัน 10-15 นาที เพื่อไม่ให้ พบปะพูดคุยกันในระหว่างการประมูล ส่วนเรื่องที่ต้องปรับปรุงอีกเรื่องคือ อาหารการกินเพื่ออำนวยความสะดวกสบายให้ผู้เข้าร่วมประมูล ซึ่งการปรับปรุงที่พัก และอาหาร ถือว่ามีประสบการณ์จากการประมูล 1800 เมกะเฮิร์ตซ์ครั้งที่ผ่านมา”

ผู้สื่อข่าวรายงานว่า สำหรับวงเงินที่ผู้ชนะประมูลได้แก่ เอไอเอส ชนะ

ประมูลในราคา 40,986 ล้านบาท ซึ่งจะต้องชำระเป็น 3 งวด โดยงวดแรก 50% ของมูลค่าประมูล คิดเป็น 20,493 ล้านบาท เมื่อรวมภาษีมูลค่าเพิ่มด้วย จะ ทำให้เอไอเอสต้องนำเงินส่งรัฐงวดแรก 21,131.51 ล้านบาท งวดที่ 2 และ 3 ชำระในปีที่ 2 และ 3 ตามลำดับ แบ่งเป็นงวดละ 10,963.75 ล้านบาท ส่วน

ทรู ชนะประมูลในราคา 39,792 ล้านบาท จะต้อง ชำระเป็น 3 งวด โดยงวดแรก 50% ของมูลค่าประมูล คิดเป็น 19,896 ล้านบาท เมื่อรวมภาษีมูลค่าเพิ่ม ด้วยจะทำให้ทรูต้องนำเงินส่งรัฐงวดแรก 20,492.72 ล้านบาท งวดที่ 2 และ 3 ชำระในปีที่ 2 และ 3 ตามลำดับ แบ่งเป็นงวดละ 10,644.36 ล้านบาท

ด้านบริษัทศูนย์วิจัยกสิกรไทยจำกัดรายงานว่า ในระยะแรกของการเปิดให้บริการ 4 จีผู้ประกอบการ น่าจะทำการตลาดสำหรับการให้บริการ 4 จี เพื่อแย่ง ความเป็นผู้นำทางด้านเทคโนโลยี และทำการออก โพรโมชันแบบเฉพาะเจาะจงสำหรับผู้บริโภคที่มี กำลังซื้อและมีความต้องการใช้บริการข้อมูลในระดับสูง ส่งผลให้กลุ่มผู้บริโภคส่วนใหญ่ที่จะเปลี่ยนมาใช้ บริการ 4 จี ในระยะแรกคือ กลุ่มที่ชื่นชอบและติดตาม เทคโนโลยี และยังมีกำลังซื้อสมารถโทรไฟหรือ แท็บเล็ตรุ่นใหม่ที่มีรองรับ 4 จี ซึ่งคาดว่าจะกระจุกตัวตาม กรุงเทพฯ ปริมณฑล และตามหัวเมืองใหญ่ในต่างจังหวัด

อย่างไรก็ดี ในระยะถัดไปเมื่อเศรษฐกิจทยอย ปรับตัวดีขึ้นจะมีผู้เข้ามาใช้บริการโมบายบรอดแบนด์ อินเทอร์เน็ตผ่านโครงข่าย 4 จี เพิ่มขึ้น เนื่องจาก ผู้ประกอบการโทรคมนาคมน่าจะทำการตลาดสำหรับการ ให้บริการ 4 จี เพื่อดึงดูดผู้บริโภคโดยทั่วไปมากขึ้น ซึ่งผู้บริโภคกลุ่มดังกล่าวมักมีการพิจารณาถึงอัตรา ค่าใช้บริการเป็นสำคัญ โดยอัตราค่าใช้บริการ 4 จี ทั้งในด้านการให้บริการเสียงและข้อมูลได้มีการถูก กำหนดให้เรียกเก็บในอัตราที่ต่ำกว่าการให้บริการ 3 จี ส่งผลให้ผู้บริโภคโดยทั่วไปตัดสินใจง่ายขึ้นที่จะเปลี่ยนมาใช้บริการ 4 จี คาดว่าโดยภาพรวมของ ปี 2559 จะมีผู้เข้าใช้บริการโมบายบรอดแบนด์ อินเทอร์เน็ตทั้งที่ผ่านโครงข่าย 3 จี และ 4 จี ขยาย ตัวเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง โดยคาดว่าจะมีผู้เข้าใช้บริการ สูงถึง 38.4-39.7 ล้านคน ขยายตัวในกรอบร้อยละ 11.0-14.7 จากปี 2558.

ชะแว๊ป

ในที่สุดการประมูลใบอนุญาต 4G บนคลื่นความถี่ 1800 MHz ที่จับ CEO ค่ายมือถือไปขังในห้องสี่เหลี่ยม ไม่มีหน้าต่าง กินเวลาร่วม 31 ชั่วโมงเศษ ก็ได้ข้อยุติ

คือ จบได้ เพราะไม่สามารถจัดหาห้องนอนให้ CEO จาก 4 ค่ายมือถืออันได้แก่ เอไอเอส ทรูมูฟ ดีแทค และ แอสโมบาย เพื่ออาบน้ำล้างหน้าล้างตาและพักผ่อนได้

จากราคาเริ่มต้นที่ 19,000 ล้านบาท เปิดให้เคาะไปสิริรวม 86 ครั้ง ที่สุดก็ได้ข้อสรุปว่า ทรูมูฟ ชนะการเสนอราคาใบอนุญาตแรก 15 เมก ที่ 39,792 ล้านบาท

ส่วนค่าย เอไอเอส ได้ใบอนุญาตที่สอง 15 เมกเหมือนกันไปในราคา 40,986 ล้านบาท

รวมแล้วกสทช.ได้ราคาค่าประมูลใบอนุญาตคราวนี้ไป 80,778 ล้านบาท สำหรับอายุเวลา 18 ปี

ก็จัดว่าเป็นราคาที่รับได้ และคงทำให้หลายคนหายคันหูจากนี้ไปกลไกตลาดของเศรษฐกิจดิจิทัล จะทำงานกันก็คลัก และสร้างงานสร้างรายได้ให้รัฐจริงๆจังๆซะที!!

โลกในมุมมอง ของVALUE INVESTOR



● ดร.นิเวศน์ เหมวชิรวงศ์
niwes_h@hotmail.com

หุ่นมือถือ

สิ่งที่แล้วชาวใหญ่ในแวดวงโทรคมนาคมและตลาดหุ้นก็คือ การประมูลคลื่นความถี่วิทยุ 1800 MHz เพื่อที่จะใช้กับโทรศัพท์มือถือระบบ 4G เหตุผลแรกก็คือ มันจะเป็น “ก้าวใหญ่” ของการพัฒนาเครือข่ายของไทย ให้มีประสิทธิภาพสูงขึ้นอย่าง “ก้าวกระโดด” และตามทันประเทศอื่นๆ หลังจากที่ได้ไทยค่อนข้างจะล้าหลังมานาน

เหตุผลต่อมาก็คือ การแข่งขันของผู้เข้าประมูลนั้นมีความจริงจังและรุนแรง ซึ่งทำให้ตัวเลขเม็ดเงินของผู้ชนะ 2 ราย คือ AIS และ TRUE สูงมากกว่าที่เคยคือสูงถึงรายละเอียดประมาณ 4 หมื่นล้านบาทต่ออายุสิทธิการใช้ 15 ปี ซึ่งเป็นเม็ดเงินที่สูงกว่าที่คาดถึงเท่าตัว และสุดท้ายสำหรับนักลงทุนในตลาดหุ้นก็คือ ราคาหุ้นของบริษัทที่ประมูลที่เข้าประมูล 4 ราย ที่ต่างก็ตกลงมาอย่างทั่วหน้าทั้งผู้ชนะและผู้แพ้ โดยที่หุ้น AIS ตกลงมาประมาณ 6.6% ในวันที่กำลังประมูลและตัวเลขราคาการประมูลสูงขึ้นเรื่อยๆ จนน่าตกใจ หุ้น TRUE ตกลงมาถึง 8% หุ้น DTAC ตกลงมา 8.2% และหุ้น JAS ซึ่งถึงแม้จะไม่ตกแต่ก็ได้ตกลงมาก่อนแล้วตั้งแต่วันเริ่มประมูลที่ประมาณ 6% ดังนั้นจึงเห็นได้อย่างชัดเจนว่าราคาค่าใบอนุญาตใช้คลื่นที่สูงมากนั้น มีผลต่อราคาหุ้นของบริษัทมาก เพราะมันจะเป็นตัวที่บอกว่าการแข่งขันจะมากหรือน้อยในอนาคต

วันต่อมาหลังจากที่รู้ตัวผู้ชนะและผู้แพ้แล้ว หุ้นของผู้ชนะคือ AIS ก็ปรับตัวขึ้นเล็กน้อยอยู่ที่ประมาณ 1% หุ้น TRUE นั้นอยู่ที่เดิม ส่วนหุ้นผู้แพ้การประมูลคือ DTAC ปรับลดลงถึงประมาณ 7.6% และหุ้น JAS ปรับลดลง 5.5% การที่หุ้นของบริษัทผู้ชนะไม่ได้ปรับตัวขึ้นและหุ้นผู้แพ้ปรับลดลงรุนแรงทั้งๆ ที่จะต้องจ่ายค่าใบอนุญาตที่แพงลิ่วนั้น ถ้าจะตีความก็คือ นักลงทุนมองว่าถึงจะเป็นผู้ชนะและจะสามารถขยายธุรกิจมือถือได้อย่างสะดวก กำไรของบริษัทก็อาจจะไม่ดีขึ้นเพราะต้นทุนของการให้บริการจะสูง ในขณะที่รายได้ก็อาจจะไม่เพิ่มขึ้นจากเดิมมากนักเนื่องจากถูก กสทช. บังคับไม่ให้เพิ่มค่าบริการจากเดิม

ส่วนในกรณีของผู้แพ้นั้น คนก็มองว่าในอนาคต ธุรกิจของบริษัทโดยเฉพาะ DTAC ก็จะไม่ค่อยมีคู่แข่งซึ่งจะทำให้รายได้ของบริษัทลดลงทำให้กำไรลดลง ในส่วนของ JAS เองนั้น แม้ว่าจะไม่ได้ทำธุรกิจมือถือเลย ดังนั้นจึงไม่ควรถูกกระทบอะไรทั้งสิ้น แต่นักลงทุนก็คงมองว่า ในอนาคตถ้ามี 4G แล้ว ธุรกิจให้บริการอินเทอร์เน็ตมีสายของบริษัทก็อาจจะถูกกระทบเนื่องจากคนอาจจะหันไปใช้อินเทอร์เน็ตไร้สายของโทรศัพท์มือถือมากกว่า ดังนั้น หุ้น JAS จึงถูกกระทบแรงรองๆ จาก DTAC

บทเรียนของหุ่นมือถือในครั้งนี้ก็คือ ข้อแรก หุ้นของกิจการให้บริการสินค้าที่มีลักษณะเป็น “โภคภัณฑ์” นั่นคือ การแข่งขันของการขายสินค้าหรือบริการขึ้นอยู่กับราคาเป็นหลักนั้น มีความไม่แน่นอนสูงและหา “ผู้ชนะ” อย่าง “ถาวร” ได้ยาก ช่วงเวลาที่กิจการจะมีผลประกอบการที่ดีน่าประทับใจก็คือช่วงที่ความต้องการสินค้าหรืออุปสงค์มีมากแต่ผู้ให้บริการหรืออุปทานมีจำกัด ซึ่งในช่วงเวลาอย่างนั้น ราคาของสินค้าหรือบริการก็จะสูงกว่าต้นทุนมาก แทบทุกบริษัทก็จะทำกำไรได้สูงกว่าปกติโดยที่แต่ละบริษัทนั้นไม่ต้องมีความสามารถพิเศษหรือเก่งกว่าคู่แข่งแต่อย่างใด และนี่ก็คือเหตุผลที่บริษัทมือถือสามารถทำกำไรได้ดีมากและราคาหุ้นก็สูงขึ้นไปตามกัน เพราะธุรกิจนี้มีผู้ให้บริการที่จำกัดเนื่องจากข้อจำกัดเรื่องคลื่นความถี่วิทยุของไทยที่ถูกยึดครองโดย

หน่วยงานรัฐมานานและเพิ่งจะมีการเปลี่ยนแปลงให้เอกชนเข้ามาใช้ได้ผ่านการประมูล คลื่นบางส่วนเมื่อไม่กี่ปีมานี้ แต่เมื่อใดก็ตามที่ผู้ให้บริการหรือผู้ขายมีมากพอ ราคาสินค้าและบริการก็จะลดลงจนทำให้กำไรลดลงจนเหลือแค่กำไรปกติ เมื่อนั้น หุ่นก็จะกลับมาสู่ราคาที่เหมาะสมซึ่งก็ไม่ควรจะสูงมากเมื่อเทียบกับมูลค่าทางบัญชีของมัน

บทเรียนอีกข้อหนึ่งที่สำคัญไม่แพ้กันก็คือ หุ่นที่ถูกควบคุมโดยรัฐและกฎเกณฑ์พิเศษนั้น จะมีความเสี่ยงเรื่องของกฎหมายและข้อบังคับที่บางทีก็คาดการณ์ได้ยากมาก เหตุเพราะว่ากฎต่าง ๆ สามารถเปลี่ยนแปลงไปได้ในเวลา “ข้ามคืน” และผลกระทบนั้นบางครั้งสูงมากและทำให้กำไรลดลงไปมากได้ เหตุผลก็เพราะว่าบ่อยครั้ง ธุรกิจเหล่านี้ เป็นธุรกิจที่มีการควบคุมหรือกำหนดต้นทุนและราคาโดยคนไม่กี่คน ไม่ได้กำหนดโดยตลาดเสรี นี่ทำให้ต้นทุนและราคาไม่สะท้อนความเป็นจริง และบางครั้งมันก็สูงไปมาก แต่วันหนึ่งมันก็จะถูกทำให้ลดต่ำลงโดยคนอีกคนหนึ่งหรืออีกกลุ่มหนึ่งที่ไม่ใช่ตลาดเสรีอีกเช่นกัน ธุรกิจมือถือเองก็เป็นเช่นนั้น และการเปลี่ยนแปลงก็อาจจะกำลังเริ่มต้นขึ้นในกรณีของโทรศัพท์มือถือ

เหตุผลสำคัญที่ทำให้หุ่นมือถือและผู้ให้บริการอินเทอร์เน็ตที่เกี่ยวข้องกันเมื่อสิบปีที่แล้วตกลงมาแรงนั้น นานี้คนก็ยังน่าจะมองไปที่เหตุการณ์เฉพาะเรื่องการประมูลคลื่นความถี่ที่แพงกว่าปกติมาก นักลงทุนส่วนใหญ่ยังอาจจะไม่ได้คิดว่าถึงค่าประมูลจะไม่ได้อุตสาหกรรมนั้น มันก็อาจจะไม่ใช่สิ่งที่ดีสำหรับธุรกิจมือถือที่เคยอยู่อย่างสบายและทำกำไรดีมากก่อนหน้านี้เนื่องจากจำนวนผู้เล่นและคลื่นความถี่ที่จำกัด ก่อนหน้านี้พวกเขาคิดว่าการประมูลน่าจะเป็นผลดีต่อบริษัทมือถือที่จะสามารถขยายธุรกิจได้มากขึ้น นักวิเคราะห์ต่างก็เชื่อว่าถ้ามีการประมูลเมื่อไรก็จะเป็น “ข่าวดี” โดยเฉพาะสำหรับหุ่นบางตัวแต่ก็ไม่ใช่ข่าวร้ายสำหรับหุ่นตัวอื่น พวกเขาไม่เคยวิเคราะห์ “โครงสร้างการแข่งขัน” ในอุตสาหกรรมที่อาจจะเปลี่ยนแปลงไปในด้านที่เป็นลบ นั่นก็คือการแข่งขันที่มากขึ้นจะทำให้ราคาการให้บริการลดลง ผลก็คือ รายได้โดยรวมของอุตสาหกรรมไม่ได้เพิ่มขึ้นแต่ค่าใช้จ่ายก็เพิ่มขึ้น พุดง่าย ๆ ผู้บริโภคได้รับการที่ดีขึ้นในราคาเท่าเดิมส่วนผู้ให้บริการมีต้นทุนเพิ่มขึ้น สถานการณ์แบบนี้มักจะเกิดขึ้นทุกครั้งที่มีการเพิ่มกำลังการผลิตโดยที่ความต้องการของผู้บริโภคยังมีเท่าเดิม

ถ้ามองว่าเรากำลังจะมีการประมูลใบอนุญาตอีกครั้งในเร็ว ๆ นี้ในคลื่นความถี่ย่าน 900 MHz สิ่งที่จะตามมาอีกก็คือกำลังการผลิตหรือการให้บริการก็จะเพิ่มขึ้นอีก และถ้ามีผู้ให้บริการรายใหม่เช่น JAS ชะงัดนี้ก็จะยิ่งซ้ำเติมสถานการณ์ที่อุปทาน “ล้น” และผู้เล่นรายใหม่ต้องเข้ามาแย่งลูกค้าจากรายเก่าด้วยการลดราคาลงแล้วผมก็คิดว่าหุ่นมือถือทั้งกลุ่มก็จะถูกกระทบรุนแรงอีกครั้ง การทำ “สงครามราคา” ก็จะมีรุนแรงมากเนื่องจากธุรกิจนี้มีต้นทุนคงที่สูงมากจากค่าธรรมเนียมและการลงทุนในอุปกรณ์ที่สูง แต่ต้นทุนแปรผันคือค่าใช้จ่ายในการให้บริการอื่น ๆ นั้นต่ำมากซึ่งทำให้ผู้เล่นที่ยังไม่มีลูกค้าสามารถลดราคาค่าบริการลงไปได้ต่ำมากเพื่อที่จะดึงดูดลูกค้าแทนที่จะปล่อยให้กำลังผลิตว่างอยู่โดยไม่มีการใช้

เรื่องราวของการเปิดให้ใบอนุญาตดิจิทัลทีวีหลายสิบช่องเมื่อปีสองปีที่ผ่านมานั้นปัจจุบันก็แสดงให้เห็นถึงการเปลี่ยนแปลงทางด้านโครงสร้างของการแข่งขันของสถานีทีวีแล้วในแง่ที่บริษัทที่มีอยู่เดิมมีกำไรที่ลดลงอย่างมีนัยสำคัญเช่นเดียวกับที่ผู้เล่นรายใหม่ต่างก็ “ขาดเงิน” อย่างหนักเนื่องจากสิ่งที่คาดการณ์ไว้ว่ารายได้จากการขายโฆษณาทีวีของตนจะมากพอที่จะคุ้มกับต้นทุนการดำเนินงานของสถานี ประเด็นก็คือก่อนการประมูล ผู้เล่นรายใหม่เองคิดว่าเขาจะสามารถขายโฆษณาได้ในจำนวนเวลาที่มีและในอัตราที่สูงระดับหนึ่งซึ่งในความคิดของเขาก็ค่อนข้างจะต่ำมากเปรียบเทียบกับสิ่งที่เขาเห็นอยู่ในโครงสร้างการแข่งขันเดิม ดังนั้น เขาคิดว่าสิ่งที่ประมาณการไว้นั้นค่อนข้าง “อนุรักษ์นิยม” อยู่แล้ว แต่หลังจากที่เริ่มเปิดดำเนินการกันทุกราย เขากลับพบว่าสิ่งที่เขาคาดการณ์นั้นกลับผิดพลาดอย่างสิ้นเชิง ตัวเลขรายได้ต่ำกว่าที่คาดมาก เหตุผลก็เพราะว่า เมื่อทุกสถานีเปิดขึ้นมา ทุกอย่างก็เปลี่ยนไปในแง่ที่แย่งชิงกันและไม่เหมือนเดิมอีกต่อไป ธุรกิจทีวีอาจจะไม่ใช่ธุรกิจที่ดีเยี่ยมอีกต่อไปแล้ว ดังนั้น คนที่ลงทุนในหุ้นของบริษัทเหล่านั้นจะต้อง “คิดใหม่”

ผมเองก็ไม่มั่นใจเต็มร้อยว่าธุรกิจมือถือได้เปลี่ยนไปอย่างสิ้นเชิงหรือไม่ เหตุผลก็เพราะว่าผู้เล่นในธุรกิจเองนั้น ถึงแม้จะมีเพิ่มขึ้นแต่ก็ยังน้อยไม่เหมือนธุรกิจทีวี นอกจากนั้น เรื่องของการสื่อสารทางอินเทอร์เน็ตเองก็ดูเหมือนว่าจะอยู่ในช่วง “ขาขึ้น” เมื่อเทียบกับทีวีที่อาจจะจะเป็น “ขาลง” อย่างไรก็ตาม ผมเองเชื่อว่าธุรกิจมือถือเองนั้น น่าจะถดถอยลงมากกว่าที่จะดีขึ้นนับจากนี้ไป

วานนี้ (16 พ.ย.) ผมอ่านข้อเขียนเกี่ยวกับ “หุ้นมือถือ” ของ ดร.นิเวศน์ เหมวชิรวรากร นักลงทุนสาย VI เขาโพสต์ลงในเฟซบุ๊กของสมาคมนักลงทุนเน้นคุณค่า (ประเทศไทย)

อ่านแล้วก็น่าสนใจ จึงขออนุญาตนำมาเผยแพร่ต่อแบบย่อๆ ให้นักลงทุนอ่านกันอย่างทั่วถึง เป็นเรื่องหุ้นมือถือหลังการเข้าร่วมประมูล 4G นั้นแหละ

บทสรุปของดร.นิเวศน์ ในช่วงท้ายของบทความเขามองแบบนี้ครับ

เขาเชื่อว่า **“ธุรกิจมือถือ น่าจะถดถอยลงมากกว่าที่จะขึ้นนับจากนี้ไป”**

นี่คือมุมมองนักลงทุนสาย VI

ค่อนข้างที่จะสวนทางกับนักลงทุนอีกหลายคน หลายกลุ่ม และนักวิเคราะห์หลักทรัพ์อีกหลายคนจากหลายโบรกเกอร์กันเลยทีเดียว

เริ่มต้น ดร.นิเวศน์ เล่าถึงวันแรกที่มีการแข่งขัน กระทั่งราคาขึ้นไประดับสูง และทำให้ราคาหุ้นของค่ายมือถือต่างๆ ที่เข้าร่วมประมูลทั้ง ADVANC TRUE JAS และ DTAC ต่างร่วงลงอย่างหนัก

การปรับพอร์ตของนักลงทุนที่ถือหุ้นมือถือ ก็เพราะเขามีความวิตกกังวลกัน

ค่าใบอนุญาตที่สูง จะเป็นตัวบอกว่าบริษัทนั้นกำไรมากหรือน้อยในอนาคต

ทว่าเมื่อ ADVANC และ TRUE เป็นผู้ชนะ

วันถัดมาราคาหุ้น 2 ตัวนี้ก็ปรับขึ้น แต่ก็ยังน้อยกว่าราคาที่ปรับลงไปของวันก่อนหน้า

เหตุผลก็คือ กำไรของบริษัทอาจจะออกมาไม่ดีนัก เพราะต้นทุนในการให้บริการสูงขึ้น และราคาการให้บริการ



ดร.นิเวศน์ กับหุ้น 4G

จะถูกควบคุมโดย กสทช.

ส่วนที่ราคาลงไปหนักขึ้นอีกคือ DTAC กับ JAS กรณี DTAC อาจถูกมองว่าเสียเปรียบคู่แข่งขึ้น ทำให้กำไรบริษัทอาจปรับลง

ส่วน JAS ก่อนหน้านี้ไม่ได้ทำมือถือเลย ก็ไม่น่าจะได้รับผลกระทบ แต่จริงๆ แล้วอาจไม่ใช่ เพราะคนอาจไปใช้บริการอินเทอร์เน็ตไร้สายมากขึ้น

ดร.นิเวศน์ มีมุมมองว่า เกี่ยวกับหุ้นที่ให้บริการมีลักษณะเป็นสินค้าโภคภัณฑ์ไว้น่าสนใจ

เขาบอกว่า มีความไม่แน่นอนสูง และหาผู้ชนะอย่างถาวรได้ยาก

ในช่วงที่อุปสงค์มีมาก และอุปทานมีค่อนข้างต่ำ จะทำให้ราคาของสินค้าหรือบริการสูงกว่าต้นทุนอย่างมาก

และทุกๆ บริษัท ก็จะทำกำไรได้สูงกว่าปกติ และนั่นก็คือเหตุผลว่าทำไมหุ้นมือถือทำกำไรได้ดีมาก

และราคาหุ้นปรับขึ้นไปตามกัน

นั่นเพราะธุรกิจนี้มีผู้ให้บริการที่จำกัด

ในมุมมองกลับกัน ดร.นิเวศน์ บอกว่า หากผู้ให้บริการหรือผู้ขายมีมากพอ ราคาสินค้าและบริการก็จะลดลงทำให้

กำไรลดลงจนเหลือกำไรปกติ และหุ้นจะกลับเข้าสู่ราคาเหมาะสมต่อไป

มีความคิดเห็นจากดร.นิเวศน์ที่น่าสนใจเพิ่มเติม นั่นคือ เขามีความคิดว่า หุ้นที่ถูกควบคุมโดยรัฐและกฎเกณฑ์พิเศษมันมีความเสี่ยงครับ

เป็นความเสี่ยงด้านของกฎหมาย และข้อบังคับที่บางครั้งก็คาดการณ์ได้ยาก เพราะกฎเกณฑ์เหล่านั้น ถูกปรับเปลี่ยนได้ในเวลาข้ามคืน และนั่นทำให้ราคาและต้นทุนไม่ได้สะท้อนกับความเป็นจริง

ซึ่งในหลักการหุ้นเหล่านี้จะถูกกำหนดโดยตลาดเสรี ดร.นิเวศน์ มองไปถึงการประมูล 4G ในคลื่นความถี่ 900MHz ด้วยครับ

มีการตั้งข้อสมมุติฐานว่า หาก JAS เป็นผู้ชนะการประมูล ทำให้มีผู้ให้บริการรายใหม่เพิ่มขึ้นอีก ก็อาจทำให้อุปทานเกิดการล้น เพราะผู้เล่นรายใหม่ต้องเข้ามาแย่งลูกค้าจากรายเก่า

กระทั่งทำให้เกิดสงครามราคาในที่สุด นักลงทุนสาย VI ยังเปรียบเทียบกับธุรกิจทีวีดิจิทัลด้วยครับ

หลังการประมูลจบลง ทุกคนที่เป็นผู้ชนะต่างเริ่มทำธุรกิจ แต่ผลที่ออกมากลับไม่ได้สวยหรูอย่างที่คาดหมายกัน ใครที่ลงทุนหุ้นเหล่านี้จึงต้องคิดใหม่

แต่ดร.นิเวศน์ ก็ยังตอบท้ายไว้

“ผมก็ไม่มั่นใจเต็มร้อยว่า ธุรกิจมือถือจะเหมือนกับทีวีดิจิทัลหรือไม่ เพราะผู้เล่นในธุรกิจยังมีน้อยกว่า”

และการสื่อสารทางอินเทอร์เน็ตก็ดูเหมือนยังอยู่ในช่วงขาขึ้น

ส่วนธุรกิจมือถือน่าจะถดถอยมากกว่าดีขึ้น ■



ข่าวสั้น

CSP มีลุ้นรับงานเสา 4G

นายวีรศักดิ์ ชัยสุพัฒน์ กรรมการผู้จัดการ บมจ.ซีเอสพี สตีสเทชันเตอร์ หรือ CSP เผยบริษัทมีแผนเข้าเสนองานหลักสำหรับเสาโทรคมนาคม บริษัทกับพันธมิตรมีความพร้อมในการผลิต จำหน่าย และติดตั้งผลิตภัณฑ์ดังกล่าวได้ทันทีหากมีการเริ่มลงทุนด้านระบบเทคโนโลยี 4G ครบวงจรภายหลังจากที่สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช.ระบุผู้ชนะการประมูลคลื่นความถี่ 4G เสร็จสิ้นเป็นที่เรียบร้อยแล้ว

4จี แสนล้านเลือดสด

ไม่กระเทือนค่ายมือถือ-ผู้บริโภค

'รุ่งหรือร่วง'เดียวกิรู้

6 สัปดาห์ไปเป็นที่เรียบร้อยแล้ว สำหรับการประมูล 4จี บนคลื่นความถี่ย่าน 1800 เมกะเฮิรตซ์ ที่สำนักงานคณะกรรมการการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ได้จัดประมูลไปเมื่อวันที่ 11-12 พฤศจิกายนที่ผ่านมา

แต่ผลพวงจากการประมูลรอบนี้ เป็นที่กล่าวขานถึงคือการแข่งขันราคาของผู้เข้าประมูลทั้ง 4 ราย ที่มีการเก็บตัวเคาะราคากันข้ามวันข้ามคืน กินเวลาไปกว่า 33 ชั่วโมง ส่งผลให้การประมูลใบอนุญาตจากที่มีมูลค่าราคาตั้งต้นการประมูลที่ใบอนุญาตละ 15,912 ล้านบาท หรือรวม 2 ใบอนุญาตจะอยู่ที่ราคา 31,824 ล้านบาท กลับมีราคาสุดท้ายพุ่งสูงขึ้นไปถึง 80,778 ล้านบาท

โดยในการประมูลทั้ง 2 ใบอนุญาต มีผู้สมัครทั้งสิ้น 2 ราย คือ บริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด ในเครือ บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ เอไอเอส ที่ชนะไปด้วยเงินประมูล 40,986 ล้านบาท และ บริษัท ทรูมูฟ เอช ยูนิเวอร์แซล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด ในเครือ บริษัท ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) ชนะไปด้วยเงินประมูล 39,792 ล้านบาท ส่วนผู้ผิดหวังไปในรอบนี้ก็ได้แก่ บริษัท ดีแทค ไตรเน็ต จำกัด ในเครือบริษัท โทเทิล แอ็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ ดีแทค และ บริษัท แจส โมบาย บรอดแบนด์ จำกัด ในเครือบริษัท จัสมิน อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน)

จากราคาที่พุ่งขึ้นไปสูงถึง 80,778 ล้านบาท เพียงแค่การประมูล 4จี บนคลื่นความถี่ย่าน 1800 เมกะเฮิรตซ์ 2 ใบอนุญาตนี้ ยังไม่

นับรวมการประมูล 4จี บนคลื่นความถี่ย่าน 900 เมกะเฮิรตซ์อีก 2 ใบอนุญาตที่จะเกิดขึ้นในวันที่ 15 ธันวาคมนี้ ที่การันตีได้ 100% ว่าหากรวมทั้ง 4 ใบอนุญาต จะมีมูลค่าสูงกว่า 100,000 ล้านบาท วงเงินดังกล่าวต้องจัดส่งเข้ารัฐ ให้รัฐบาลนำไปใช้พัฒนาประเทศได้อีกมากมาย จึงเป็นที่มาของคำถามที่หลายฝ่ายข้องใจว่า การประมูลมูลค่า 100,000 ล้านบาท ที่มีผู้ประกอบการเพียงไม่กี่รายที่ต้องรับผิดชอบเงินดังกล่าว จะเพียงพอให้สามารถดำเนินธุรกิจได้ต่อไปหรือไม่ และจะมีผลกระทบต่อสังคมมาถึงผู้บริโภคหรือไม่จากต้นทุนที่สูงลิบเช่นนี้

● ยันราคาไม่กระทบค่ายมือถือ-ผู้บริโภค

นายฐากร ตัณฑสิทธิ์ เลขาธิการ กสทช. ในฐานะผู้จัดการประมูล 4จี ได้ให้ความเห็นต่อราคาประมูลความถี่ย่าน 1800 เมกะเฮิรตซ์ที่สูงครั้งนี้ว่า การแข่งขันราคาที่สูงขึ้นสูงถึง 80,778 ล้านบาท และมีการเคาะราคาข้ามวันข้ามคืนของค่ายมือถือทั้ง 4 รายชนิด "เลือดสด" ถือว่าเป็นสิ่งที่ผิดความคาดหมายของ กสทช. เนื่องจากเดิม กสทช.ประเมินการแข่งขันไว้เพียงที่ราว 40,000 ล้านบาทเท่านั้น แต่ในทางกลับกันการแข่งขันที่สูงก็สะท้อนให้เห็นถึงความโปร่งใสในการประมูลที่ไม่น่าจะมีการสมยอมราคาหรือ "ฮั้ว" ประมูลระหว่างกัน อีกทั้งยังสะท้อนถึงผลประโยชน์เข้ารัฐในการนำส่งเงินที่ได้จากการประมูลให้รัฐบาลนำไปใช้ในการพัฒนาประเทศได้มากขึ้น ซึ่งในส่วน of ค่ามือถือที่เสนอราคาประมูลสูงๆ เชื่อว่าจะไม่กระทบ เพราะเชื่อว่าผู้ประกอบการแต่ละรายมีการประเมินศักยภาพของตนเองอย่างดีพอแล้ว ก่อนเคาะราคาแต่ละครั้ง

อย่างไรก็ตาม ต่อจากนี้ กสทช.ก็จะเข้าสู่ขั้นตอนของการรับรองผลการประมูลคลื่นความถี่ย่าน 1800 เมกะเฮิรตซ์อย่างเป็นทางการ และเดินทางจัดการประมูลคลื่นความถี่ย่าน 900 เมกะเฮิรตซ์ต่อไปในวันที่ 15 ธันวาคมนี้ ซึ่งคาดว่าจะมีความคืบหน้าดีเช่นกัน

"การที่ราคาประมูลสูง ไม่ใช่ค่าบริการจะสูงขึ้นตามไปด้วย แต่จะถูกส่ง ขอให้ประชาชนมั่นใจได้ เพราะ กสทช.ได้ออกกฎให้ผู้รับใบอนุญาต 4จี ต้องมีค่าโทรถูกกว่า 3จี บนคลื่น 2100 เมกะเฮิรตซ์ คือค่าโทรต้องไม่เกิน 69 สตางค์ต่อนาที และค่าเน็ตต้องไม่เกิน 26 สตางค์ต่อเมกะบิต อีกทั้งเมื่อ 4จี ถูกส่ง กลไกตลาดก็จะทำให้ค่าบริการ 3จี ถูกส่งไปด้วย" นายฐากรกล่าว

● เอไอเอส-ทรูราคาสูงไม่กระทบ

ด้านผู้บริหารของผู้เข้าประมูล 2 รายที่ชนะการประมูล ซึ่งให้ความเห็นได้เพียงสั้นๆ ตามข้อจำกัดของ กสทช.ก่อนประมูลคลื่นต่อไป เริ่มกันที่ นายสมประสงค์ บุญยะชัย รองประธานกรรมการ เอไอเอส กล่าวว่า ดีใจกับผลการประมูล พอใจที่มีโอกาสได้มีส่วนขับเคลื่อนอุตสาหกรรมโทรคมนาคม ส่วนราคาที่บริษัทชนะประมูลใบอนุญาตด้วยราคาสูงสุดที่ 40,986 ล้านบาทนั้น ถือว่าอยู่ในช่วงที่กำหนดไว้แล้วสำหรับการดำเนินธุรกิจ และรับได้กับราคาลงกล่าว

นายศุภชัย เจียรวนนท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ทรู คอร์ปอเรชั่น กล่าวว่า การแข่งขันครั้งนี้ถือว่าการแข่งขันกันหนักพอสมควรแต่ก็พอใจกับผลการประมูลที่ได้ โดย



“การที่ราคาประมูลสูง ไม่ใช่ค่าบริการจะสูงขึ้นตามไปด้วย แต่จะถูกกลง ขอให้ประชาชนมั่นใจได้ เพราะ กสทช.ได้ออกกฎให้ผู้รับใบอนุญาต 4จี ต้องมีค่าโทรถูกกว่า 3จี บนคลื่น 2100 เมกะเฮิรตซ์ คือ ค่าโทรต้องไม่เกิน 69 สตางค์ต่อนาที และค่าเน็ตต้องไม่เกิน 26 สตางค์ต่อเมกะบิต อีกทั้งเมื่อ 4จีถูกลง กลไกตลาดก็จะทำให้ค่าบริการ 3จี ถูกลงไปด้วย”

ราคาที่ประมูลเป็นราคาที่สูงแต่ก็รับได้เพราะอยู่ในช่วงที่บริษัทคาดการณ์ไว้ก่อนหน้านี้แล้ว ซึ่งราคาที่ประมูลได้เป็นใบอนุญาตที่มีราคา 39,792 ล้านบาท

●ทีดีอาร์ไอชี้ประมูลสูง-แค่กำไรหด

ด้านนักวิชาการอย่าง นายสมเกียรติ ตั้งกิจวานิชย์ ประธานสถาบันวิจัยเพื่อการพัฒนาประเทศไทย (ทีดีอาร์ไอ) ให้ความเห็นว่า ราคาประมูลเกิดขึ้นจากการพิจารณาของผู้ประกอบการที่เข้าร่วมประมูล ซึ่งล้วนเป็นผู้บริหารมืออาชีพในอุตสาหกรรมโทรคมนาคม โดยได้รับการอนุมัติจากผู้ถือหุ้นรายใหญ่ แต่ละรายมีการทำแบบจำลองทางการเงินและมีข้อมูลครบถ้วนที่ทำให้ทราบว่ามีมูลค่าที่คุ้มค่าสำหรับตนเอง ในทางวิชาการหากมีการแข่งขันกันระหว่างผู้ที่มีข้อมูลครบถ้วน ราคาที่ได้จากการประมูลจะเป็น “ราคาที่เหมาะสม” ไม่ใช่ราคาที่สูงหรือต่ำเกินไป อันที่จริงการที่ไม่ทราบ “มูลค่าที่แท้จริง” ของคลื่นความถี่ เป็นเหตุผลที่ทำให้เราต้องจัดสรรคลื่นความถี่ด้วยการประมูลเพื่อให้ทราบมูลค่าที่แท้จริง การประมูลคลื่นความถี่จึงเป็นวิธีที่เหมาะสม

“มูลค่าประมูลที่สูงจะทำให้ราคาค่าบริการแพงหรือไม่ คำตอบคือ ไม่มีผลต่อราคาค่าบริการ เพราะค่าบริการจะขึ้นกับความเต็มใจที่จะจ่ายของผู้บริโภค และการแข่งขันในตลาดไม่ได้ขึ้นกับมูลค่าประมูล มูลค่าประมูลเป็นเพียงการแบ่งกำไรของผู้ประกอบการมาให้รัฐเท่านั้น ทั้งนี้ กำไรของผู้ประกอบการที่ได้น้อยกว่าที่ตลาดเคยคาดการณ์ไว้สะท้อนออกมาในราคาหุ้นของผู้เข้าประมูลที่ปรับตัวลดลง”

●ผู้บริโภคประมูลสูงไม่สะท้อนถึง

ส่วนในมุมมองของผู้บริโภค น.ส.สารี อ๋องสมหวัง เลขาธิการมูลนิธิเพื่อผู้บริโภค กล่าว ว่า ประมูล 4จี ที่มีราคาสูงลิบ จะไม่มีผลกระทบต่อผู้บริโภคแต่อย่างใด โดยมีเหตุผลสำคัญ 2 ข้อ ประกอบด้วย 1.คลื่นความถี่ที่นำมาประมูลมีมูลค่าสูง อย่างคลื่นความถี่ย่าน 1800 เมกะเฮิรตซ์ แต่เฉลี่ยตามระยะเวลาใบอนุญาต 18 ปี จะพบว่าเอไอเอสจ่ายอยู่ที่ราวปีละ 2,270 ล้านบาท ทูน่าจ่ายอยู่ที่ราวปีละ 2,200 ล้านบาท และเมื่อเทียบกับรายได้อย่างน้อยที่สุดที่ทั้ง 2 บริษัทเคยจ่ายค่าสัญญาสัมปทานใช้งานคลื่นความถี่ เอไอเอสจ่ายอยู่ที่ปีละ 9,600 ล้านบาท

ทรูจ่ายอยู่ที่ปีละ 4,000 ล้านบาท จะเห็นได้ว่าต่างกันมาก ฉะนั้น ถึงประมาณด้วยจำนวนดังกล่าวก็จะไม่กระทบสถานะการเงินทางผู้ชนะการประมูลด้วยเช่นกัน

ขณะที่ 2.เงื่อนไขใบอนุญาต ที่ระบุว่าผู้รับใบอนุญาต 4จี ทั้งคลื่นความถี่ย่าน 1800 เมกะเฮิรตซ์ และ 900 เมกะเฮิรตซ์ ต้องมีราคาค่าใช้บริการที่ต่ำกว่า 3จี บนคลื่นความถี่ย่าน 2100 เมกะเฮิรตซ์ ก็น่าจะเพียงพอแล้วที่จะเป็นหลักประกันไม่ให้ผู้บริโภคได้รับผลกระทบใดๆ ได้

แต่ส่วนตัวมองว่า ในการกำหนดอัตราราคาขั้นต่ำในการให้บริการเสียไม่เกิน 69 สตางค์ต่อนาที ก็ถือเป็นเรื่องดี แต่การกำหนดให้ต่ำลงมาอีกอยู่ที่ 50 สตางค์ต่อนาที ดูจะเป็นตัวเลขที่เหมาะสมกว่า ส่วนการใช้งานอินเทอร์เน็ตควรกำกับให้เพิ่มความเร็วขั้นต่ำ จากการโดนลดความเร็วเมื่อลูกค้าใช้งานอินเทอร์เน็ตครบตามปริมาณที่กำหนดในแพคเกจ จาก 345 กิโลบิต เพราะเมื่อมี 4จี ให้บริการแล้ว ก็ควรได้ใช้งานเร็วขึ้น

ทั้งนี้ จากความเห็นของแต่ละภาคส่วนนั้นค่อนข้างชัดเจนแล้วว่า ประมูล 4จี ที่จะมีมูลค่ากว่า 100,000 ล้านบาท ไม่น่ากระเทือนถึงค่ายมือถือ ไม่ซักรอยหิวอดิจิตอล และที่สำคัญที่สุดไม่กระเทือนต่อผู้บริโภค แต่จะเป็นเช่นนั้นจริงหรือไม่คงต้องรอดูกันอีกครั้งหลังจากเปิดให้บริการแล้ว

ซึ่งตามข้อมูลของ กสทช. ก็คือเดือนมกราคม 2559

คงไม่นานเกินรอ..

ทีมข่าวเศรษฐกิจ

'ฟิทช์'ชูเอไอเอสชนะประมูลคลื่น900แพงลุยหั่นเรทตั้ง

“ฟิทช์ เรทติ้งส์” ชูลดอันดับเครดิต “เอไอเอส”

หากชนะประมูลคลื่น 900 ในราคาที่สูงจนกระทบต่อภาระหนี้ หลังการประมูลรอบที่ผ่านมา ชนะในราคาสูงกว่าที่ประเมินไว้มาก ทำให้ความสามารถในการรองรับหนี้โดยไม่กระทบต่ออันดับเครดิตปรับลดลง ส่วน กทค. รับรองผลการประมูลเอไอเอส-ทรูเตรียมจ่ายเงินประมูล 4 จี 23 พ.ย.นี้

บริษัท ฟิทช์ เรทติ้งส์ (ประเทศไทย) จำกัดเปิดเผยว่า บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ผู้ให้บริการเครือข่ายโทรศัพท์มือถือชื่อ “เอไอเอส” ซึ่งชนะการประมูลคลื่นความถี่ 4G ในประเทศไทย น่าจะมีความสามารถรองรับการลงทุนดังกล่าวได้แต่ความแข็งแกร่งทางการเงินของ เอไอเอส อาจปรับลดลงทำให้ความสามารถในการรองรับหนี้สินเพิ่มเติมโดยไม่กระทบต่ออันดับเครดิตของบริษัทปรับลดลง

ซึ่งราคาประมูลคลื่นความถี่ 1800 เมกะเฮิร์ตซ์ที่ผ่านมา สูงกว่าที่ฟิทช์ คาดไว้อย่างมาก และ

หากการประมูลคลื่นความถี่ 900 เมกะเฮิร์ตซ์ในเดือนธ.ค.2558 เอไอเอสชนะประมูลด้วยราคาสูงอีก ฟิทช์ อาจปรับลดอันดับเครดิตเอไอเอส หากอัตราส่วนหนี้สินที่ปรับปรุงแล้ว ต่อกระแสเงินสดจากการดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลงของเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทเพิ่มขึ้นสูงกว่า 1.5 เท่า อย่างไรก็ตาม ปัจจุบันอันดับเครดิตเอไอเอส อยู่ที่ BBB+/AA+(tha)/Stable

พ.อ.เศรษฐพงศ์ มะลิสุวรรณ รองประธานกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ในฐานะประธานกรรมการกิจการโทรคมนาคม (กทค.) กล่าวภายหลังการประชุมบอร์ดกทค. ว่า ที่ประชุมมีมติเห็นชอบการรับรองผลการประมูลคลื่นความถี่ย่าน 1800 เมกะเฮิร์ตซ์ อนุญาตให้ใช้คลื่นความถี่สำหรับกิจการโทรคมนาคมย่าน 2 ชุดความถี่ 1710-1725/1805-1820 เมกะเฮิร์ตซ์ และ 1725-1740/1820-1835 เมกะเฮิร์ตซ์ จำนวน

ใบอนุญาตละ 15 เมกะเฮิร์ตซ์ ที่ประมูลไปเมื่อวันที่ 11-12 พ.ย.ที่ผ่านมา

จากนี้สำนักงาน กสทช. จะประกาศรายชื่อรวมถึงรับรองผลผู้ชนะการประมูลรวมถึงออกใบอนุญาตให้ใช้คลื่นความถี่ย่าน 1800 เมกะเฮิร์ตซ์ และใบอนุญาตประกอบกิจการโทรคมนาคมแบบที่สามให้ภายหลังจากผู้ชนะการประมูลได้ปฏิบัติตามเงื่อนไขการดำเนินการก่อนรับใบอนุญาตอย่างครบถ้วนถูกต้องภายใน 90 วัน ซึ่งรวมถึงการชำระเงินค่าประมูลแบ่งออกเป็น 3 งวดเป็นเงินทั้งหมด 80,778 ล้านบาท

โดยเงินก้อนแรกที่บริษัท ทรูมูฟ เอช ยูนิเวอร์แซล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด ผู้ชนะการประมูลชุดช่วงความถี่ที่ 1 ต้องชำระ 19,896 ล้านบาท จากราคาใบอนุญาตที่ประมูลได้ 39,792 ล้านบาท ขณะที่ บริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด ผู้ชนะการประมูลชุดช่วงความถี่ที่ 2 ต้องชำระงวดแรก 20,493 ล้านบาท จากราคา

ที่ประมูลได้ 40,986 ล้านบาท

ในการประมูลคลื่นความถี่ย่าน 1800 เมกะเฮิร์ตซ์ กสทช. ได้กำหนดมาตรการเพื่อคุ้มครองผู้บริโภค โดยให้ผู้ได้รับใบอนุญาตต้องขยายโครงข่ายให้ครอบคลุมประชากร 40% ภายใน 4 ปี ต้องครอบคลุมประชากร 50% ภายใน 8 ปี สำหรับอัตราค่าบริการ 4 จี ต้องมีอัตราค่าบริการถูกกว่าอัตราค่าบริการ 3 จี บนคลื่นความถี่ 2.1 กิกะเฮิร์ตซ์ ให้บริการอยู่ในปัจจุบัน ที่มีราคากลางบริการด้านเสียง (วอยซ์) 0.69-0.72 บาทต่อนาที ส่วนบริการด้านข้อมูล (ดาต้า) 0.26 เมกะไบต์ต่อนาที

นายฐากร ตัณฑสิทธิ์ เลขาธิการกสทช. ระบุว่า วันที่ 23 พ.ย.นี้ ผู้ชนะการประมูล 2 บริษัท ได้แก่ 1. บริษัท ทรูมูฟ เอช ยูนิเวอร์แซล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด 2. บริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด จะเดินทางเข้ามาชำระเงินงวดแรก จำนวน 50% ของราคาที่ชนะการประมูล

TELECOMMUNICATIONS

900-MHz bid phase to remain 20 minutes

Auctions may end at earlier time of night

KOMSAN TORTERMOVASANA

The bidding phase of each round for the auction of two licences on the 900-megahertz spectrum in mid-December will remain at 20 minutes, the same as in last week's marathon 1800-MHz auctions.

Some members of the National Broadcasting and Telecommunications Commission (NBTC) had floated the idea of cutting the bidding time to 10 minutes in the wake of the unprecedented 30-hour auctions.

But the NBTC's telecom committee rejected the idea yesterday, saying it would require changes to the auction draft already published in the *Royal Gazette*.

"If we change details of the existing auction draft, we [the NBTC] must hold a new round of public hearings on the issue," said Col Settapong Malisuwan, chairman of the telecom committee.

"This could result in a delay of the planned 900-MHz spectrum auctions, scheduled for Dec 15."

Advanced Info Service Plc (AIS) and True Corporation won the two licences of

1800-MHz spectrum after 86 rounds in 30 hours of bidding over two days, with offers rising to a combined 80.9 billion baht.

"The [1800-MHz] auctions gave us a lesson that can be inserted into the following auctions," Col Settapong said.

The NBTC is considering setting the end time for next month's 900-MHz auctions at 8pm compared with 10pm for the 1800-MHz auctions.

If the 900-MHz bidding does not end by 8pm, the auction would resume at 10am the next day.

After the bidding time, all representatives of the four bidders could be separately transferred to a hotel to rest.

The NBTC may reserve four floors of a hotel for the bidders, with restrictions on electronic communication.

Fitch Ratings said the final prices for Thailand's 1800-MHz spectrum auctions were significantly higher than expected.

If the competition in next month's 900-MHz spectrum auction is equally intense and AIS acquires spectrum at a significantly higher price than expected, Fitch may consider a negative rating action should the company's adjusted net leverage for fund flows from operations (FFO) rise above 1.5.

Fitch Ratings has affirmed AIS's long-term foreign- and local-currency issuer default ratings at BBB+ with a stable outlook.

The agency has also affirmed its

national long-term rating of AA+(tha) with a stable outlook and national short-term rating of F1+(tha).

Fitch said the high upfront spectrum fee and sustained high capital expenditure for network expansion would raise net debt for most telecoms.

Thus, their financial leverage is likely to deteriorate over the next two years, the rating service said.

Free cash flow will be negative for these operators, which are likely to maintain high dividend payouts.

Fitch estimates AIS's FFO-adjusted net leverage will rise over the next two years with the company's additional investment in 1.8-gigahertz spectrum.

As of Sept 30, the FFO-adjusted net leverage for AIS, Thailand's largest mobile phone operator by revenue, remained low at 0.8.

The stiff competition of the 1800-MHz auctions suggests the 900-MHz bidding could be equally intense.

Operators, particularly the two that did not win an 1800-MHz spectrum, are likely to compete aggressively to secure the spectrum, which will be crucial to remaining competitive in an environment where data is increasingly important to drive revenue growth.

A report conducted by the GSM Association predicts the number of 4G subscribers worldwide will reach 700 million this year and top 1.2 billion next year.

AIS, TOT to sign MoU before 900MHz auction

USANEE MONGKOLPORN
THE NATION

ADVANCED INFO Service (AIS) and TOT aim to sign a memorandum of understanding (MoU) on their 10-year partnership deal for the 3G-2.1GHz business before the auction of 900MHz licences on December 15, an AIS source revealed.

AIS is also keen to collaborate with the state agency on the 900MHz spectrum, besides the TOT's 2.1GHz, the source added.

If AIS succeeds in getting the 900MHz licence, it plans to allocate 5MHz out of 10MHz of the band to provide 2G services to those who still want to mainly use voice service. It will lease TOT's 2G network to provide the service. The balance 5MHz will be deployed to further expand its existing 3G service coverage nationwide.

AIS will use 15MHz of the 1800MHz it acquired from the auction last week to provide 4G service to data-hungry subscribers, which will offload the heavy traffic on its existing 3G-2.1GHz service.

It also plans to allow TOT to roam with the company's 3G-2.1GHz base stations nationwide, which will enable TOT to expand its 3G service coverage from day one of their collaboration.

Last week, the TOT board officially selected AIS as TOT's 3G-2.1GHz partner for 10 years. The board also ordered TOT to sign an MoU with AIS first.

AIS said in its proposal to TOT that the agency would earn revenue of Bt4.5 billion per year from the partnership. Of the total, Bt3.9 billion will be a cash payment every year and Bt600 million is from the cost of AIS managing TOT's 5,320 third-generation base stations.

TOT will wholesale 80 per cent of the 3G bandwidth on all TOT's existing base stations and the planned ones to AIS. TOT will wholesale the remaining 20 per cent to other companies. AIS

still has a good chance to access TOT's existing 60MHz of 2.3GHz. Under their 2.1GHz partnership, TOT has reserved the right for AIS to be the first operator it will talk with on possible collaboration on 2.3GHz.

According to Fitch Ratings, AIS should have sufficient buffer to support the 4G-1800MHz investment, although its credit metrics are likely to deteriorate, which will reduce its rating headroom. The final prices for the 1800MHz licences were significantly higher than Fitch's expectation.

Advanced Wireless Network of AIS, and True Move H Universal Communication of True Corp each won an 1800MHz licence by offering Bt41 billion and Bt39.8 billion respectively, compared with the starting auction price of Bt15.9 billion.

The National Broadcasting and Telecommunications Commission telecom committee endorsed the bid outcomes yesterday and asked both winners to pay the first instalment equal to 50 per cent of total price upfront next Monday. According to Fitch, if competition in the 900MHz spectrum auction is equally intense and AIS acquires the spectrum at a significantly higher price than Fitch expects, Fitch may consider negative rating action should the company's funds flow from operation (FFO)-adjusted net leverage rise above 1.5:1.

The high upfront spectrum fee and sustained high capital expenditure for network expansion will raise net debt for most telcos, and thus their financial leverage is likely to deteriorate over the next two years. Free cash flow will be negative as these operators are likely to maintain high dividend payouts.

Fitch estimates AIS' FFO-adjusted net leverage will rise by 0.5 times over the next two years due to the additional investment in the 1800MHz spectrum. At end of the past nine months, FFO-adjusted net leverage for AIS has remained low at 0.8 times.

@ktmkt

● เตรียมร่วมเฉลิมฉลองเทศกาลลอยกระทงเทศกาลการท่องเที่ยวประจำปีของไทยบนสายน้ำเจ้าพระยา **ชฎาทิพ จูตระกูล** ผู้บริหารโครงการไอคอนสยาม อภิมหาโครงการเมืองสัญลักษณ์ใหม่ประเทศไทย ร่วมกับการ ททท.จัดงาน **“สีสันแห่งสายน้ำ มหกรรมลอยกระทง ปี 2558”** ส่งเสริมเรือประดับไฟไอคอนสยาม **“เรือพระมหากษัตริย์ลักษณ์แห่งความเพียรที่บริสุทธิ์”**



ที่มีความยาวกว่า 250 เมตร ตกแต่งอย่างวิจิตรงดงามด้วยแนวคิดจาก **บทพระราชนิพนธ์พระมหากษัตริย์** ในพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว โดยได้รับเกียรติจาก

อ.เฉลิมชัย โฆษิตพิพัฒน์ ศิลปินแห่งชาติ สร้างสรรค์ภาพจิตรกรรมร่วมสมัยมาจัดแสดงในรูปแบบเรือประดับไฟพร้อมเทคนิคน้ำพุ ประกอบแสงเสียง อย่างยิ่งใหญ่ โดยจะจัดแสดงให้ประชาชนสัญจรทางน้ำได้รับชมก่อนใคร วันที่ 20-22 พ.ย.

เวลา 18.30-22.30 น. ณ ท่าเรือโครงการไอคอนสยามริมฝั่งแม่น้ำเจ้าพระยา และ วันที่ 23-25 พ.ย. ขบวนเรือล่องจากสะพานกรุงเทพถึงสะพานพระราม 8 งานนี้ ต้องการสร้างความสุข ความประทับใจ และสร้างความเชื่อมั่น **ภาพลักษณ์ของประเทศไทยสู่สายตาชาวโลกจากภาพแห่งความงดงามของสายน้ำเจ้าพระยาแห่งนี้!**

● จากกรณีที่สำนักงานคณะกรรมการการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (สำนักงาน กสทช.) ได้มีหนังสือแจ้งเรื่องการจัดเรียงหมายเลขช่องให้เป็นแบบเดียวกันในทุกแพลตฟอร์ม ให้แล้วเสร็จภายในวันที่ 2 ธ.ค. นี้ **ฟ้าใหม่ ดำรงชัยธรรม** บอสใหญ่ จีเอ็มเอ็ม แชนแนล ในฐานะแพลตฟอร์มที่มีถึง 5 ล้านกล่อง ทั้งในระบบ HD และ SD ย้ำว่า... **มีความพร้อมที่จะปฏิบัติตามคำสั่งให้เรียงหมายเลขช่องตามประกาศดังกล่าว** เพื่อสนับสนุนการเปลี่ยนผ่านในครั้งนี้ ซึ่งการเรียงเลขช่องให้ตรงกันในทุกแพลตฟอร์มถือเป็นประโยชน์กับผู้ชมโดยรวม เพราะช่วย



ฟ้าใหม่ ดำรงชัยธรรม

อำนวยความสะดวกให้ประชาชนสามารถรับชมรายการจากทีวีดิจิทัลได้ง่ายขึ้น และช่วยลดความสับสนในการจดจำหมายเลขช่องทีวีดิจิทัลที่ปัจจุบันไม่ตรงกันในแต่ละแพลตฟอร์มกล่องทีวี และน่าจะเป็นธรรมกับผู้ประกอบการช่องทีวีดิจิทัล!!

● ถือเป็นอีกหนึ่งโปรเจกต์ระดับมาสเตอร์พีซของ **เอคิว เอสเตท** ล่าสุดโครงการบ้านเดี่ยวสุดหรูระดับไฮเอนด์ **ฟิฟทีน เกทส์ (15 GATES)** จัดโปรโมชันพิเศษรับลมหนาวด้วยการมอบส่วนลดสูงถึง 1 ล้านบาท แก่สมาชิกค่าธรรมเนียมการโอน รับข่าวดีของการเปิดตัวศูนย์การค้ายักษ์ใหญ่เพื่อนบ้านที่อยู่ฝั่งตรงข้ามอย่าง **“เซ็นทรัล เฟสติวัล อีสต์วิลล์”** ที่กำลังจะเปิดตัวเร็วๆ นี้ เรียกว่า เป็นทำเลทองที่ห้ามพลาด

● สมาคมผู้กำกับศิลป์บางกอก เตรียมจัดงาน **“B.A.D TALKS 2015”** งาน Talk สุด “แบบด” ที่เหล่าคนโฆษณาพลาดไม่ได้! ในงาน ร่วมเดินตาไปกับไฮไลท์เวทีทอล์คสุดครีเอทีฟโดยเหล่าขุนพลวงการโฆษณาและสุดยอดกูรูนักสร้างสรรค์จาก 8 เอเยนซี

โฆษณาชื่อดังของเมืองไทย ได้แก่ บีบีดีโอ, ซีเจ เวอร์ค, เจ. วอลเตอร์ ธอมสัน, แมคแคน, โอกลีวี่ แอนด์ เมเธอร์, ลีโอ เบอร์เนท และ วายแอนด์อาร์ พร้อมร่วมไขความลับความสำเร็จของเว็บไซต์ชื่อดังจาก Google Facebook และ YouTube ประเทศไทย ที่จะมาเผยเทคนิคระดับเซียน และเว็บไซต์ชื่อดังอย่าง Sanook.com และ Pantip.com จะมาร่วมบอกเล่าไอเดียการทำ **“ดิจิทัล คอนเทนท์”** สุดฮิต วันศุกร์ที่ 27 พ.ย. ตั้งแต่เวลา 10.00 - 18.00 น. ที่ SF World Cinema โรงภาพยนตร์ที่ 15 เซ็นทรัลเวิลด์ ผู้ที่สนใจ ชื่อบัตรได้ในราคา 1,500 บาท ผ่านทาง <https://goo.gl/za08is> สำหรับนักศึกษาในระดับปริญญาตรีชื่อบัตรเข้าชมในราคา 500 บาท จำกัด 500 ที่นั่ง

● วันเสาร์ที่ 21 พ.ย. เวลา 16.30 น. **รมิดา รัสเซลล์ มณีเสถียร** ผู้อำนวยการฝ่ายบูติคสตรี ไอ.ซี.ซี.อินเตอร์เนชั่นแนล ร่วมกับ **ศุภโชค มั่งคั่งดวงศากุล** ผู้จัดการส่วนผลิตภัณฑ์แอร์ไวร์ และ **พรเทพ อรรถกิจไพศาล** ผู้จัดการทั่วไป ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า ลำปาง จัดงาน แอล ปารีส แฟชั่น เฟส อินลำปาง ฉลองครบรอบแอล 70 ปี พร้อมจัดแสดงแฟชั่นโชว์สองแบรนด์ดังจากกรุงปารีส ประเทศฝรั่งเศส แอล และ เก็ทอะเวย์ จากมหานครนิวยอร์ก สหรัฐ



■ จีเอ็มเอ็มพร้อมเรียงช่องตาม กสทช.

นายฟ้าใหม่ ดำรงชัยธรรม กรรมการผู้จัดการ บริษัท แชน เทรดิง จำกัด เปิดเผยว่า จากกรณีที่สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (สำนักงาน กสทช.) ได้มีหนังสือแจ้งให้บริษัทดำเนินการจัดลำดับบริการโทรทัศน์ตามประกาศของ กสทช. ว่าด้วยเรื่องหลักเกณฑ์การจัดลำดับบริการโทรทัศน์ให้แล้วเสร็จภายในวันที่ 2 ธ.ค.58 นั้น บริษัทในฐานะแพลตฟอร์มที่มีถึง 5 ล้านกล่อง ทั้งในระบบ HD และ SD มีความพร้อมที่จะปฏิบัติตามคำสั่งให้เรียงหมายเลขช่องตามประกาศดังกล่าวเพื่อสนับสนุนการเปลี่ยนผ่านในครั้งนี้อการเรียงเลขช่องให้ตรงกันในทุกแพลตฟอร์ม ถือเป็นประโยชน์กับผู้ชมโดยรวมเนื่องจากเป็นการช่วยอำนวยความสะดวกให้ประชาชนสามารถรับชมรายการจากทีวีดิจิตอลได้ง่ายขึ้น และช่วยลดความสับสนในการจดจำหมายเลขช่องทีวีดิจิตอลที่ปัจจุบันไม่ตรงกันในแต่ละแพลตฟอร์มกล่องทีวีและน่าจะเป็นธรรมกับผู้ประกอบการช่องทีวีดิจิตอลด้วย



เรื่องดีๆต้องขายค่ะคุณขาาาา

● เริ่มที่เรื่องนี้เลย...หลัง ME by TMB เปิดตัวน้ำหอม กลิ่นความสำเร็จ ภายใต้แคมเปญ OBSESSION TO SUCCESS ไปหมดๆล่าสุด คุณที่หนึ่ง-รัชดา เสริมศิลปกุล บอสสาว ก็ปล่อยหนังสือมา "สูบมันเข้าไปเต็มปอด" เล่าถึงคนที่หลงใหลจะไปทริปทราน-ไซบีเรีย และพยายามทำทุกอย่างเพื่อให้สำเร็จ โดยมี ME เป็นทางลัดไปถึงเป้าหมายได้เร็วขึ้น เรียกได้ว่าสร้างเทรนด์ใหม่ จนตอนนี้ใครๆก็พูดถึงทริป "ทรานไซบีเรีย" ให้ต้องออกไปโหมด ทำเอาบอสหนึ่งยิ้มปลื้มไม่หยุดเลยคร้าาา

● รุ่งภาเงางามรัตนกร กรรมการผู้จัดการ บริษัท พรีเม่าโกลด์อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด ผู้นำและผู้ผลิตเครื่องประดับทองคำแท้ 99.9% "พรีเม่าโกลด์" เครื่องประดับคุณภาพแห่งเพชรแท้ "พรีเม่าไดมอนด์" และงานหัตถศิลป์ทองคำล้ำค่า "พรีเม่าอาร์ต" ประกาศเชิญชวนร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการช่วยอนุรักษ์ช้างไทย ผ่านคอลเลกชัน "ช้าง" สุดพิเศษ จากพรีเม่าโกลด์, พรีเม่าไดมอนด์ และพรีเม่าอาร์ต ที่นำมาจำหน่ายให้แก่ผู้ที่สนใจในราคาสุดพิเศษ และยังได้ร่วมทำบุญอีกด้วย ในแคมเปญ "เซฟ เดอะเอเลเฟ้นท์ บาย พรีเม่า" เอา! ลองไปดูกันนะคะที่ร้านพรีเม่าโกลด์ ทุกสาขา ถึง 31 ธ.ค.58 เพราะแ้วว่ารายได้ส่วนหนึ่งคุณที่เค้าจะมอบให้ "กองทุนวิจัยและอนุรักษ์ช้างไทย"

อ.ปากช่อง จ.นครราชสีมา น้าาา

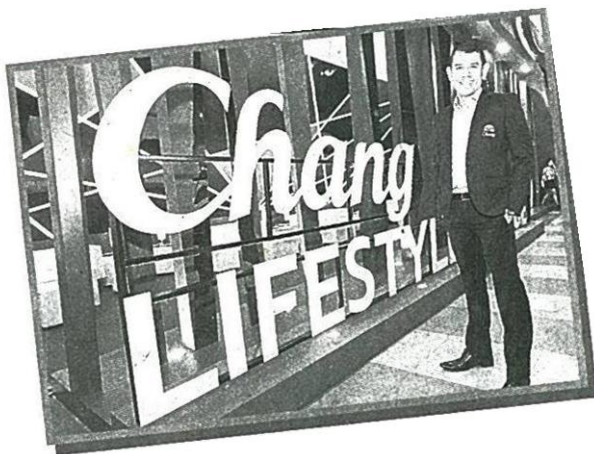
● ขยันครีเอตอีเวนต์เหนือระดับ เพื่อตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์ที่หลากหลายของลูกค้ามาตลอดทั้งปี สันปีนี้ กรกฎ ศรีวิกรม์ ผู้บริหารคนดังแห่งศูนย์การค้าเกษร ยัง "ไวลาช" ความเป็น "ลักซ์ชัวรีไลฟ์สไตล์เปี่ยมรสนิยม" ด้วยงานใหญ่

แห่งปี "GAYSORN CHRISTMAS 2015" ครั้งแรกกับการนำเสนอเรื่องราวความงดงามของ "ศิลปะแห่งการให้" ผ่านสุดยอดไฮไลต์ "GAY-

SORN'S CHRISTMAS MARKET" ที่พร้อมส่งมอบความสุขด้วยของขวัญชิ้นพิเศษที่เปี่ยมด้วยความหมายอันทรงคุณค่า ใครที่กำลังมองหาของขวัญ ต้องไม่พลาดงานนี้คร้าา เพราะมีให้ซื้อไปทั้งผลงานศิลปะสินค้าแฮนด์เมด อาหารเครื่องดื่ม และชุดกระเช้าของขวัญ

โอ้ววววาววาว ที่เดียวครบ จบนะ!!!

● วันนี้ อาตุ-ไพบูลย์ ดำรงชัยธรรม บอสใหญ่ ณ จีเอ็มเอ็ม แกรมมี่ สั่งให้ลูกชายสุดเลิฟ ไฟาใหม่ ดำรงชัยธรรม กรรมการผู้จัดการ บริษัท แชน เทเรดิง จำกัด ในฐานะแพลตฟอร์มที่มีถึง 5 ล้านกล่อง ทั้งในระบบ HD และ SD พร้อมปฏิบัติตามคำสั่งให้ "เรียงช่อง" ภายใน 2 ธ.ค.58 หลังสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) มีหนังสือแจ้งให้ดำเนินการจัดเรียงหมายเลขช่อง ให้เป็นแบบเดียวกันในทุกแพลตฟอร์ม ตามประกาศของ กสทช. ให้แล้วเสร็จภายในวันที่ 2 ธ.ค.58 เพื่อสนับสนุนการเปลี่ยนผ่านในครั้งนี้ โอ้วสุดยอดคะอาตุ ขาาา เพราะคนที่ได้



ประโยชน์ไม่ใช่ใคร? ที่ไหน? แต่เป็นผู้ชม
คนดูล้วนๆ คริกิ ปรบมือรัวๆ

● เดินหน้าจัดกิจกรรม CSR สานต่อ
โครงการ โลกน่าอยู่คู่หัวใจสีเขียว ส่งท้ายปี
ผู้บริหารสาว นานาญา เหล่าวานิช ผู้อำนวยการ
สื่อสารองค์กร บริษัท ปูนซีเมนต์นครหลวง
จำกัด (มหาชน) ชวนเพื่อนพนักงานและ
ผู้โชคดีที่ร่วมสนุกผ่านคลีนกรีนเวฟ ไป
ร่วมกิจกรรม

"Green

Heart Green School By ปูนอินทรี" ที่โรงเรียน
ตำรวจตระเวนชายแดนอินทรีอาสา จ.เพชรบุรี
ระหว่างวันที่ 2-3 ธ.ค.นี้ ใคร? สนใจเชิญนะคร้าาา

● ส่งความสุขอย่างต่อเนื่องและทั่วถึง คุณ
ที่รัก-อู๋ณิษฐ์ มหากิจศิริ ซีโอโอ อู๋เปิดคริสต์ปี
คริม สาขาที่ 21 ชั้น 1 เซ็นทรัลพลาซ่า เวสต์เกต
ประตูทางเข้าหน้าห้าง แดงงานนี้บอกเลย

ว่า...ไม่ธรรมดา คริกิ เพราะนอกจากจะมีโดนัทแสนอร่อยล้ำมาเอาใจ
แฟนคลับแล้ว คุณที่รักยังทุ่มทุนเปิดซินนามอน สาขา 4 และพายเฟสซ์
สาขา 2 ในบริเวณเดียวกันอีกด้วย พร้อมชวนโปรโมชันเด็ดๆ โดนๆ
มาประชันกันเพียบ!!! ใคร? ที่เคยบอกว่า อยากกินโดนัทเค้ก
พายและซินนามอน อย่าลืม! ไปลุ้นรับสิทธิพิเศษวันอังคารที่
17 พ.ย.นี้ นะคร้า เวลา 10.00 น.คุณที่รักเค้าฝากบอกมา

● "ข้าง" เค้าไม่เคยหยุดนิ่งจริงๆค่ะคุณขาาล่าสุด
คุณที่รักเอ็มมอนต์เนียว คิม ชุน กรรมการผู้จัดการ บริษัทข้าง
อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด เค้าเปิดบริการ "ข้างไลฟ์พาร์ค 2015"
17 ลานทั่วประเทศนะ เติมเต็มคำว่าเพื่อน ผ่านคอนเซปต์
"Everyday Like Never Before" อย่างนี้ต้องไปเยี่ยมชม

กันนะคร้าาเลือกเอาเลยคะ จะไปลานไหน?...เพราะคุณที่รักเอ็มมอนต์เนียว
คิม ชุน เค้าประกาศชัดๆว่า เปิดครบทุกแห่งทั่วประเทศวันที่ 1 ธ.ค.นี้

● หลังจากที่เราดูบอลออกมาตราการกระตุ้นเศรษฐกิจภาคอสังหาริมทรัพย์
โดยการลดค่าธรรมเนียมจดทะเบียนการโอนและจำนองอสังหาริมทรัพย์
จาก 2% เหลือ 0.01% ส่งผลต่อการตัดสินใจซื้อของผู้บริโภคอย่างเห็นได้ชัด
คือ ผู้ซื้อตัดสินใจง่ายขึ้น แหม! ถึงว่า คุณที่รักรุณี รุ่งเรืองผล กรรมการ
ผู้จัดการ บริษัท ดาร์วิด พร็อพเพอร์ตี้ เซอร์วิส จำกัด ยิ้มแก้มปริ เพราะ
แ่วว่าช่วงต้นเดือนที่ผ่านมา มีลูกค้าตัดสินใจโอนกรรมสิทธิ์คึกคัก จิม!!!

● ขยับเดินสายตลอดคดคด คือบ-อิทธิพัทธ์ ธีระเดชพันธ์ บิ๊กบอส

แห่ง บมจ.เก้าเก้าร้อยฟู้ดแอนด์มาร์-
เก็ตติ้ง หรือ TKN ที่วันนี้กำลัง
เดินสายโรดโชว์โปรโมตหุ้น IPO
ของ TKN ให้กับนักลงทุนและ
ประชาชนที่สนใจไปทั่วทุกหนแห่ง
ว่าแล้วคุณน้องต๊อบก็ฝากเรียนเชิญ
มางาน TKN Public Roadshow

ที่ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย อาคาร
2 ตั้งแต่เวลา 15.30 น. ตอนนี้นั่งเก้าอี้เต็ม
แล้วน่าาาแหม! ขนาดยังไม่เปิดขายนะเนี่ย ไม่

อยาจะนึกเลยว่าวันขายจริง หุ้น TKN จะฮอตขนาดไหน? คริกิ

● ปิดท้ายด้วยเรื่องของ "อิกิเย ประเทศไทย" ที่วันนี้ พาทรีย ตรีอาโน
ผู้จัดการสโตร์อิกิเย บางนาเค้าเตรียมเปิดบ้าน "สโตร์อิกิเย" จัดปาร์ตี้ฉลองเทศ-
กาลคริสต์มาสแสนอบอุ่นสไตล์สวีเดนเพื่อเปิดตัว "คริสต์มาสคอลลECTION ใหม่"
ทั้งเฟอร์นิเจอร์และของตกแต่งบ้านหลากหลายไอเทม ห้ามพลาด!!! ค่ะ เชิญ
อัปเดตทิปส์การแต่งบ้านสวยเพื่อต้อนรับแขก พร้อมมอบรอยยิ้มให้เด็กทั่วโลก
ด้วย 2 โครงการดีๆ "ฝึกตาผ้าเพื่อการศึกษา" และโครงการ "LED เทื่อแสงสว่าง
แต่ผู้ลี้ภัย" ที่อิกิเยร่วมกับมูลนิธิชั้นนำทั่วโลก นะคร้าาา วันอังคารที่ 17 พ.ย.นี้
ตั้งแต่เวลา 14.30-17.00 น.เลยคะคุณขาาา ที่ห้องอาหารอิกิเย บางนาาาา.



ส.มีเดียฯเดินทางจัดเรตติ้งทีวี'มัลติสกรีน'ปี59

สมาคมมีเดียฯ จัดทำระบบเรตติ้งทีวี
"มัลติ สกรีน" ม.ค.ปีหน้า วางกลุ่มตัวอย่าง
3,000 ครั้วเรือน เริ่มใช้ข้อมูลปี 60

นางวรรณิ รัตนพล นายกสมาคมมีเดียเอเยนซีและธุรกิจสื่อแห่งประเทศไทยเปิดเผยว่า หลังจากสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ไม่สนับสนุนงบประมาณเพื่อร่วมทำระบบตรวจวัดเรตติ้งทีวีของ สถาบันวิจัยพัฒนาสื่อ หรือ เอ็มอาร์บี (Media Research Bureau: MRB) เนื่องจากเห็นว่าวัตถุประสงค์ไม่ตรงกับหลักเกณฑ์การขอของบสนับสนุน อีกทั้งเอ็มอาร์บี เป็นสถาบันที่อยู่ภายใต้สมาคมมีเดีย

ดังนั้นจึงปรับเปลี่ยนฐานะของเอ็มอาร์บี ให้เป็นสมาคมวิจัยพัฒนาสื่อแห่งประเทศไทย (MRDA) ดำเนินการจัดตั้งเดือน ต.ค.ที่ผ่านมา มีสมาชิกทั้งผู้ประกอบการทีวีดิจิทัล มีเดียเอเยนซี และผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมสื่อ โดยเอ็มอาร์บีเดิมเป็นองค์กรไม่แสวงหากำไร ที่จะเป็นผู้จัดจ้างบริษัท กันตาร์ มีเดีย จำกัด ผู้ชนะประมูลจัดทำเรตติ้งทีวีในประเทศไทย สัญญา 5 ปี ดำเนินการภายใน พ.ย.นี้

หลังจากนั้นจะเริ่มกระบวนการจัดทำเรตติ้งทีวีตั้งแต่ เดือน ม.ค.2559 เริ่มจากการสำรวจกลุ่มตัวอย่างผู้รับชมทีวีในไทย จำนวน

30,000 ตัวอย่าง หลังจากนั้นคัดเลือกตัวแทน 10% หรือ 3,000 ครั้วเรือนเพื่อเป็นกลุ่มตัวอย่างติดตั้งอุปกรณ์วัดเรตติ้งทีวี โดยการตรวจวัดเรตติ้งทีวีใหม่จะทำในรูปแบบ มัลติ สกรีน ทั้งจอทีวีมือถือ แท็บเล็ต และพีซี เพื่อครอบคลุมพฤติกรรมในการรับชมทีวีของผู้ชมในยุคนี้ เริ่มใช้ข้อมูลจากการวัดเรตติ้งใหม่ ม.ค.2560 เป็นต้นไป

นางวรรณิ กล่าวอีกว่า หลังจาก กสทช. ไม่



วรรณิ รัตนพล

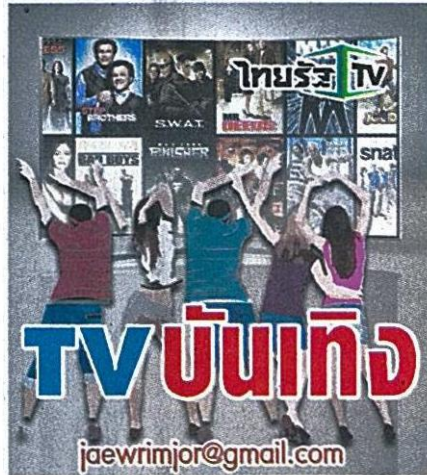
สนับสนุนงบประมาณ"เอ็มอาร์บี"ในการจัดทำเรตติ้งเชื่อว่าแม้เปลี่ยนเป็นสมาคม"เอ็มอาร์ดีเอ" ก็อาจไม่ได้รับการสนับสนุนเช่นกัน สมาคมฯ จึงเริ่มขับเคลื่อนการจัดทำเรตติ้ง ตั้งแต่ ม.ค.ปีหน้า เป็นต้นไป

ปัจจุบันมีสมาชิกสมาคมฯ ที่พร้อมจ่ายเงินซื้อข้อมูลเรตติ้งทีวีใหม่ ในกลุ่มมีเดีย

เอเยนซี 20 ราย ผู้ประกอบการช่องทีวีดิจิทัล 23 ราย ช่องทีวีดาวเทียม 23 ราย ทูริชชั่นส์ 11 ช่องรายการ นอกจากนี้ยังมีผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมสื่อหลายรายสนใจซื้อข้อมูล คาดว่ารายจ่ายต่อสมาชิกอยู่ที่ 8-9 ล้านบาทต่อปี

"หากได้รับงบประมาณสนับสนุนจาก กสทช. ค่าใช้จ่ายในการซื้อข้อมูลเรตติ้งจะลดลง 25% แต่แม้ไม่ได้รับงบสนับสนุน สมาคมฯ ก็ยังเดินทางจัดทำเรตติ้งทีวีใหม่ในปีหน้า"

ทั้งนี้ ผู้ประกอบการทีวีดิจิทัล และสมาคมฯ จะมีการหารือกับ สำนักงาน กสทช.อีกครั้ง โดยเสนอให้ปรับรูปแบบการสนับสนุนการจัดทำเรตติ้งทีวีใหม่ ด้วยการเป็นสมาชิกฯ ซื้อข้อมูล และพิจารณาสนับสนุนผู้ประกอบการทีวีดิจิทัล รายช่องที่เห็นว่าได้รับผลกระทบในการช่วยสนับสนุนค่าใช้จ่ายในการซื้อข้อมูลเรตติ้งแทน



ต้องช่วยกัน

“ปัญหาหลักอีกประการของทีวีดิจิทัล นอกจากกฎระเบียบของอำนาจรัฐ ที่ทำตัวเป็นพวกหัวสีเหลี่ยม คอยจับผิด แต่ไม่เคยหาทางออกให้แล้ว

บุคลากรและมุกก็กำลังขาดแคลน จะว่าเป็นโอกาสทองของบุคลากรในด้านนี้ ก็ยังไม่ใช่ว่าครับ

สถานีเกิดใหม่มีมากมายก็จริงแต่ส่วนใหญ่คนวงในจะทราบที่ใครควรไปอยู่ที่ใครอ่อนแอ...ตัวเลือกจึงถือว่าไม่เยอะ...

การครีเอทรายการต่างๆ ณ วันนี้ จะทำกันแบบตีหัวเข้าบ้านในช่วงสั้นๆ

รายการที่จะอยู่ยั่งยืนยง เป็นตำนานให้เล่าขาน เกิดยากครับ!!

วันนี้เราจึงเห็นรายการแสดงประกวดร้องเพลง รายการมวยประจำสัปดาห์ โผล่ขึ้นมาเป็นยาคำแทรกอยู่หลายต่อหลายช่อง



ใหม่ๆก็ดูดี น่าติดตามตื่นใจ แต่เมื่อทำเลียนแบบกันมากๆเข้า ก็แข็งและเซไป ในกาลไม่ช้า!!

ที่ไม่ตามกระแสและเป็นช่องที่ไม่หนักไม่เบาในเนื้อหาดูเพลินได้ทั้งวัน น่าจะได้แก่ช่องสาระดี (PSI) สารคดีดีๆทุกแนว

ไม่ว่าจะเป็นเรื่องธรรมชาติ ประวัติศาสตร์ วิทยาศาสตร์ ศาสนา มีหมูนเวียนให้ชมทั้งวัน...

โฆษณาก็ยังไม่มากครับ!!

เอเยนซีโฆษณา มองข้าม หรือทางช่องเขาเน้นโปรโมตเฉพาะ psi อันนี้ผมไม่ทราบ

อย่างไรก็ตาม ในด้านรายการ หรือโฆษณาเข้าไม่เข้า ผู้บริหารทีวีดิจิทัลเขาถือว่า เป็นปัญหาที่พวกเขาจัดการได้ด้วยตนเอง เป็นเรื่องภายใน

แต่ปัญหาที่ทางรัฐคือ กสทช.หมกเม็ด และฉิวปากเป็นทองไม่รู้ร้อน อันนี้เกินการแก้ไขด้วยตนเองแน่นอน...

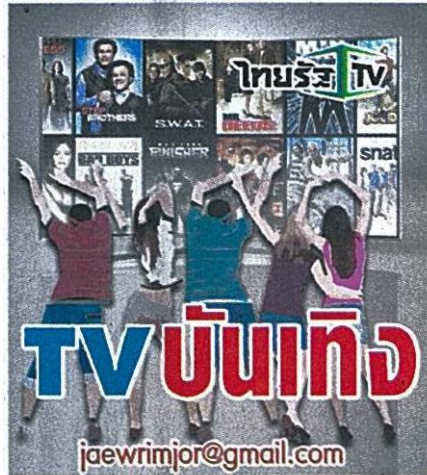
ว่าแต่รัฐธรรมนูญ จะถึงเวลาเชิญ กสทช.มาทดสอบทัศนคติเมื่อไหร่?!”

“สันติพงษ์ นาคประดา”

ครับ, ประเด็นคือ...จะช่วยกันพุงให้ทีวีดิจิทัลแข็งแรง โดยเร็ววันอย่างไร ก่อนที่จะแย่ไปมากกว่านี้

ผู้มีอำนาจต้องลงมือโดยพลันแล้ว!!

“แจ่วริบอ”



ต้องช่วยกัน

“ปัญหาหลักอีกประการของทีวีดิจิทัล นอกจากกฎระเบียบของอำนาจรัฐ ที่ทำตัวเป็นพวกหัวสีเหลี่ยม คอยจับผิด แต่ไม่เคยหาทางออกให้แล้ว

บุคลากรและมุกก็กำลังขาดแคลน จะว่าเป็นโอกาสทองของบุคลากรในด้านนี้ ก็ยังไม่ใช่ว่าครับ

สถานีเกิดใหม่มีมากมายก็จริงแต่ส่วนใหญ่คนวงในจะทราบที่ใครควรไปอยู่ที่ใครอ่อนแอ...ตัวเลือกจึงถือว่าไม่เยอะ...

การครีเอทรายการต่างๆ ณ วันนี้ จะทำกันแบบตีหัวเข้าบ้านในช่วงสั้นๆ

รายการที่จะอยู่ยั่งยืนยังเป็นตำนานให้เล่าขาน เกิดยากครับ!!

วันนี้เราจึงเห็นรายการแสดงประกวดร้องเพลง รายการมวยประจำสัปดาห์ โผล่ขึ้นมาเป็นยาคำแทรกอยู่หลายต่อหลายช่อง



ใหม่ๆก็ดูดี น่าติดตามตื่นใจ แต่เมื่อทำเลียนแบบกันมากๆเข้า ก็แข็งและเซไป ในกาลไม่ช้า!!

ที่ไม่ตามกระแสและเป็นช่องที่ไม่หนักไม่เบาในเนื้อหาดูเพลินได้ทั้งวัน น่าจะได้แก่ช่องสาระดี (PSI) สารคดีดีๆทุกแนว

ไม่ว่าจะเป็นเรื่องธรรมชาติ ประวัติศาสตร์ วิทยาศาสตร์ ศาสนา มีหมูนเวียนให้ชมทั้งวัน...

โฆษณาก็ยังไม่มากครับ!!

เอเยนซีโฆษณา มองข้าม หรือทางช่องเขาเน้นโปรโมตเฉพาะ psi อันนี้ผมไม่ทราบ

อย่างไรก็ตาม ในด้านรายการ หรือโฆษณาเข้าไม่เข้า ผู้บริหารทีวีดิจิทัลเขาถือว่า เป็นปัญหาที่พวกเขาจัดการได้ด้วยตนเอง เป็นเรื่องภายใน

แต่ปัญหาที่ทางรัฐคือ กสทช.หมกเม็ด และฉิวปากเป็นทองไม่รู้ร้อน อันนี้เกินการแก้ไขด้วยตนเองแน่นอน...

ว่าแต่รัฐธรรมนูญ จะถึงเวลาเชิญ กสทช.มาทดสอบทัศนคติเมื่อไหร่?!”

“สันติพงษ์ นาคประดา”

ครับ, ประเด็นคือ...จะช่วยกันพุงให้ทีวีดิจิทัลแข็งแรง โดยเร็ววันอย่างไร ก่อนที่จะแย่ไปมากกว่านี้

ผู้มีอำนาจต้องลงมือโดยพลันแล้ว!!

“แจวริบาว”

กสทช.หวังร่นพิจารณา15วันปมร้องเรียนโทรคม

สำนักงาน กสทช. เปิดรับฟังความเห็นแก้ไขขั้นตอนพิจารณาเรื่องร้องเรียน ยกเครื่องรับกฎหมายใหม่ หวังร่นเวลาพิจารณาเหลือ 15 วัน จากเดิม 1 เดือน คาด 19 พ.ย.นี้ นำความเห็นส่งบอร์ด กทค.อนุมัติ

คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) จัดเวทีสาธารณะรับฟังความคิดเห็นร่างประกาศ กสทช. เรื่องกระบวนการรับและพิจารณาเรื่องร้องเรียนเกี่ยวกับการประกอบกิจการโทรคมนาคม พ.ศ. ... วานนี้ (16 พ.ย.)

นายประวิทย์ ลีสถาพรพงศ์ กรรมการ กสทช. กล่าวว่า ตามที่พ.ร.บ.องค์กรจัดสรรคลื่นความถี่และกำกับการประกอบกิจการวิทยุกระจายเสียง วิทยุโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคม พ.ศ. 2553 มีสาระสำคัญแตกต่างจากพ.ร.บ.องค์กรจัดสรรคลื่นฯ พ.ศ. 2543 โดยเฉพาะส่วนที่เกี่ยวข้องกับอำนาจและแนวทางการรับเรื่องร้องเรียนของสำนักงาน กสทช.

ดังนั้น จึงจัดทำร่างประกาศ กสทช. เรื่องกระบวนการรับและพิจารณาเรื่องร้องเรียนขึ้นใหม่เพื่อให้สอดคล้องกับกฎหมายที่เปลี่ยนแปลงไป ประเด็นสำคัญคือ อำนาจของ กสทช. ในการรับเรื่องร้องเรียนเกี่ยวกับกิจการโทรคมนาคม และกระบวนการแก้ไขปัญหา ซึ่งกฎหมายใหม่ได้กำหนดให้กรอบเวลาเรื่องร้องเรียนและแก้ไขปัญหารวดเร็วมากขึ้น

ทั้งนี้ การพิจารณาและตรวจสอบเพื่อแก้ไขปัญหาเรื่องร้องเรียนในชั้นผู้รับใบอนุญาต ให้พิจารณาให้เสร็จภายใน 15 วันจากเดิม 30 วัน นับตั้งแต่วันรับเรื่องร้องเรียน เมื่อผู้รับใบอนุญาตและผู้ร้องเรียนได้เจรจาเพื่อแก้ไขปัญหาแล้ว ไม่ว่าผลการเจรจาจะเป็นอย่างไรให้ผู้รับใบอนุญาตเสนอรายงานกระบวนการแก้ไขปัญหาเรื่องร้องเรียน และบันทึกการเจรจาระหว่างผู้รับใบอนุญาตกับผู้ร้องเรียนให้แก่สำนักงานฯ ภายใน 3 วันนับแต่วันที่การเจรจาทงเสร็จสิ้น

การพิจารณาและตรวจสอบเพื่อแก้ไขปัญหาเรื่องร้องเรียนในชั้นสำนักงาน เมื่อได้รับหนังสือร้องเรียนให้สำนักงานตรวจสอบ หากหนังสือร้องเรียนมีรายละเอียดครบถ้วนให้รับไว้เป็นเรื่องร้องเรียน และแจ้งผู้รับใบอนุญาตดำเนินการ แต่ถ้ารายละเอียดไม่ครบถ้วนตามให้ติดต่อไปยังผู้ร้องเรียนภายในเวลา 7 วัน ให้มาชี้แจง แก้ไข หรือแสดงรายละเอียดเพิ่มเติมภายใน 15 วัน

อย่างไรก็ดี หากผู้ร้องเรียนไม่มาให้ยึดตามหนังสือร้องเรียนที่รับเรื่องไว้ให้สำนักงานมีหนังสือแจ้งให้ผู้รับใบอนุญาตที่เป็นคู่กรณีภายในเวลา 3 วันนับแต่วันที่รับเป็นเรื่องร้องเรียน เพื่อให้ทราบถึงเรื่องร้องเรียนและชี้แจงข้อเท็จจริง พร้อมแสดงพยานหลักฐานที่เกี่ยวข้องต่อสำนักงานภายในเวลา 7 วันนับแต่วันที่ได้รับหนังสือแจ้ง หากไม่ชี้แจง หรือไม่แสดงพยานหลักฐานภายในเวลาที่กำหนดให้พิจารณาตามเอกสารหลักฐานที่ปรากฏ

นอกจากนี้ให้ผู้รับใบอนุญาตมีหน้าที่จัดตั้งหน่วยงานเฉพาะขึ้น แยกออกจากหน่วยงานตอบคำถาม หรือข้อสงสัยทั่วไปเพื่อทำหน้าที่ดูแลการรับเรื่องร้องเรียนและการแก้ไขปัญหาเรื่องร้องเรียนโดยไม่คิดค่าธรรมเนียมและค่าบริการ และจัดให้มีบริการรับแจ้งเรื่องร้องเรียนทางโทรศัพท์โดยไม่คิดค่าใช้จ่าย

“ร่างประกาศฯ เหมือนเป็นกติกาที่กำหนดขึ้น สุดท้ายแล้วจะมีประสิทธิภาพหรือไม่ ขึ้นกับผู้เล่น และกรรมการ ดังนั้นทุกฝ่ายต้องร่วมมือกันสร้างสมดุลในการหาข้อยุติเรื่องร้องเรียน โดยสำนักงานฯ จะรวบรวมความคิดเห็นมาปรับปรุงร่างประกาศในขั้นตอนสุดท้ายเพื่อนำมาประกาศใช้อำนวยความสะดวกให้ผู้บริโภคโดยเร็วที่สุด”

กำหนดนำส่งความคิดเห็นภายในวันที่ 19 พ.ย.นี้ ก่อนสำนักงาน กสทช. จะรวบรวมและสรุปผลการรับฟังความคิดเห็นสาธารณะเสนอต่อคณะกรรมการกิจการโทรคมนาคม (กทค.) และสำนักงาน กสทช. เพื่อพิจารณาต่อไป



กสทช.

ลูกค้าเอไอเอส บนคลื่น 900 MHz

**รับย้ายค่าย รักษาเบอร์
รักษาเงินของคุณ... ก่อนสิ้นสุดการใช้वान**



สืบเนื่องจากสัญญาสัมปทานการใช้งานคลื่นความถี่ 900 MHz ได้สิ้นสุดลงตั้งแต่วันที่ 30 กันยายน 2558 ที่ผ่านมา คลื่นดังกล่าวกลับมาเป็นของสาธารณะ กฎหมายกำหนดให้สำนักงาน กสทช. นำคลื่นดังกล่าวมาประมูล เพื่อนำคลื่นความถี่ซึ่งเป็นสาธารณสมบัติมาใช้งานอย่างมีประสิทธิภาพ สอดคล้องกับบังคับตามกฎหมาย และเป็นการพัฒนาคุณภาพบริการให้สอดคล้องกับเทคโนโลยีที่เปลี่ยนแปลงไป โดยรายได้จากการประมูลจะนำส่งเป็นรายได้แผ่นดินเพื่อการพัฒนาประเทศ โดยสำนักงาน กสทช. กำหนดจัดการประมูลในวันที่ 15 ธันวาคม 2558 นี้

ในด้านการลดผลกระทบกับผู้ใช้บริการเดิม (ผู้ใช้บริการเอไอเอสบนคลื่นความถี่ 900 MHz) สำนักงาน กสทช. ได้จัดทำมาตรการเยียวยาเพื่อให้สามารถใช้บริการต่อเนื่องจนกว่าจะต้องส่งมอบคลื่นให้ผู้ชนะการประมูลรายใหม่ เพื่อลดผลกระทบการใช้งาน

และเพื่อให้ใช้งานได้อย่างต่อเนื่อง ผู้ใช้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่เอไอเอสบนคลื่นความถี่ 900 MHz กรุณาเร่งดำเนินการเปลี่ยนผู้ให้บริการ (ย้ายค่าย) ที่คุณพอใจด้วยเลขหมายที่ใช้อยู่เดิม เพื่อนำโทรศัพท์พร้อมซิมและบัตรประชาชนไปติดต่อกับผู้ให้บริการที่คุณพอใจ ตามขั้นตอนดังต่อไปนี้

1. เตรียมเอกสารให้พร้อม
2. ติดต่อค่ายใหม่ที่เลือก
3. ชำระเงินค่าย้ายค่าย 29 บาท
4. รับซิมใหม่
5. รอรับ SMS แจ้งผลโอนย้าย

สอบถามเพิ่มเติม

AIS Call Center โทร. 02 271 9263 

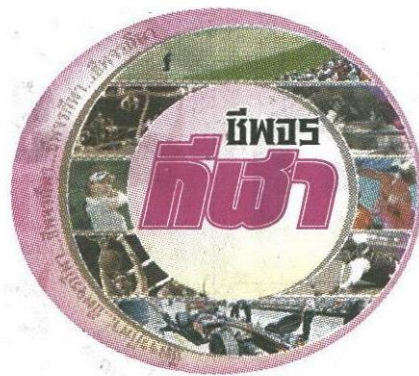
กสทช. Call Center โทร. 1200 

สำนักงาน กสทช. ขอให้คำนึงสัญญาในพันธกิจการกำกับดูแลคลื่นความถี่ต่อประเทศชาติและประชาชนว่าจะนำคลื่นความถี่ซึ่งสมบัติของคนไทยทุกคนมาจัดสรรเพื่อการพัฒนาเป็นโครงสร้างสาธารณูปโภครองรับความต้องการใช้งานส่วนบุคคลและการพัฒนาเศรษฐกิจของประเทศ พัฒนากิจการสื่อสารโทรคมนาคมประเทศไทยทั้งคุณภาพและพื้นที่บริการให้ครอบคลุมการใช้งานของประชาชนทุกกลุ่มอย่างเหมาะสมด้วยความโปร่งใส และให้ประชาชนสามารถเข้าถึงบริการได้ในราคาที่ เป็นธรรม

สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ
www.nbtc.go.th Call Center : 1200 E-mail : 1200@nbtc.go.th



↑ ยินดีด้วย...พล.ต.อ.พิชิต ครอบเดชะคุปต์ และ วัชร ตันตรานนท์ จัดเลี้ยงแสดงความยินดีแก่ มณัส แจ่มเวหา อธิบดีกรมบัญชีกลาง ในโอกาสได้เป็นประธานเอ็กซิมแบงค์ และ อนันท์ ฤทธิปัญญาวงค์ ได้เป็นประธานคณะสังคมฯ สปท. โดยมี ถาวรสินตพงศ์ ไพรัช วรปานิ และ สมัคร เจียมบรรเศรษฐ์ ร่วมยินดี ที่ภัตตาคารเชฟแมน



เลี้ยงยินดี พล.ต.อ.พิชิต ครอบเดชะคุปต์ และ วัชร ดันตรานนท์ ร่วมจัดเลี้ยงแสดงความยินดีแก่ มนัส แจ่มเวหา อธิบดีกรมบัญชีกลาง ในโอกาสได้เป็นประธานเอ็กซิมแบงก์ พร้อม อนันท์ ฤทธิปัญญาวงศ์ ได้เป็นประธานคณะสังคมฯ สปท. โดยมี ดาวร ลินดพงศ์, ไพรัช วรปานิ และ สมัศร เจริญ-ประเสริฐ มาพร้อมด้วย ที่ภัตตาคารเซฟแมน