

# ข่าวหุ้น

Khao Hoon  
Circulation: 80,000  
Ad Rate: 1,085

Section: First Section/บริษัทจดทะเบียนด้านสาธารณูปโภค

วันที่: อังคาร 23 มกราคม 2567

ปีที่: 30

ฉบับที่: 7350

หน้า: 11 (ล่างขวา)

Col.Inch: 8.68 Ad Value: 9,417.80

PRValue (x3): 28,253.40

คลิป: ชาว-ดำ

หัวข้อข่าว: AIS จ่ายค่าคลื่น 1.8 พันล้าน

## AIS จ่ายค่าคลื่น 1.8 พันล้าน

นายวรุณเทพ วัชรภรณ์ หัวหน้าฝ่ายงานธุรกิจสัมพันธ์ AIS บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ ADVANC กล่าวว่า ล่าสุด AIS ได้ชำระค่าคลื่นความถี่ย่าน 700 MHz ชุดที่ 3 งวด 4 เป็นเงิน 1,881,488,000 บาท รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว โดยมีนายไตรรัตน์ วิริยะศิริกุล รองเลขาธิการ รักษาการแทนเลขาธิการ คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช. เป็นผู้รับมอบ ขณะเดียวกัน ปัจจุบัน AIS 5G มีการให้บริการครอบคลุมสูงสุดทั่วประเทศแล้ว โดยเฉพาะคลื่น 700 MHz ซึ่งเป็นโครงข่าย 5G ที่มี Bandwidth กว้างที่สุดของอุตสาหกรรม ก็จะสามารถเสริมแผนการพัฒนาเครือข่ายให้สามารถให้บริการได้อย่างเต็มประสิทธิภาพ ■

# ทับทิม

Thun Hoon  
Circulation: 100,000  
Ad Rate: 1,127

Section: First Section/ข่าวบริษัทจดทะเบียน

วันที่: อังคาร 23 มกราคม 2567

ปีที่: 21

ฉบับที่: 4884

หน้า: 18(บน)

Col.Inch: 50.38

Ad Value: 56,778.26

PRValue (x3): 170,334.78

คลิป: ขาว-ดำ

หัวข้อข่าว: AISเร่งพัฒนาโครงสร้าง ดันคลื่น-ยกระดับดิจิทัล

#AIS #ทับทิม - เอไอเอส ยืนยันเดินหน้าพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานประเทศ แข็งแกร่ง นำคลื่นความถี่ยกระดับเศรษฐกิจดิจิทัล พร้อมชำระเงินค่าใบอนุญาต คลื่นความถี่ 700 MHz ชุดที่ 3 งวด 4

นายวรุณเทพ วัชรภรณ์ หัวหน้าฝ่ายงานธุรกิจสัมพันธ์ บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ AIS ผู้ให้บริการโครงสร้างพื้นฐานด้านดิจิทัล เปิดเผยว่า หน้าที่ของเราที่ยึดมั่นมาโดยตลอดคือ การพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานด้านดิจิทัลของประเทศให้แข็งแกร่ง โดยที่ผ่านมาเราได้นำคลื่นความถี่ซึ่งเป็นทรัพยากรสาธารณะของชาติที่ได้รับจากการประมูลมาพัฒนา เพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดตามเป้าหมายที่ได้วางไว้ ซึ่งสอดคล้องกับเจตนารมณ์ของ กสทช. พร้อมทั้งได้นำนวัตกรรมอัจฉริยะมาใช้เพื่อยกระดับการให้บริการอย่างต่อเนื่อง เพื่อตอบสนองโจทย์การใช้งานและการใช้ชีวิตที่สะดวก รวดเร็ว ของผู้ใช้บริการ พร้อมทั้งสนับสนุนการเติบโตของภาค

# AISเร่งพัฒนาโครงสร้าง ดันคลื่น-ยกระดับดิจิทัล



อุตสาหกรรม และเศรษฐกิจของประเทศ โดยปัจจุบัน AIS เป็นผู้ให้บริการที่มีคลื่นความถี่สูงสุด คือ 1460 MHz ซึ่งครอบคลุมการใช้งานทุกรูปแบบทั้งกลุ่มลูกค้าทั่วไป และกลุ่มลูกค้าองค์กรภาคอุตสาหกรรมต่างๆ”

ล่าสุด AIS ได้ชำระค่าคลื่นความถี่ย่าน 700 MHz ชุดที่ 3 งวด 4 เป็นเงิน 1,881,488,000 บาท

(หนึ่งพันแปดร้อยแปดสิบเอ็ดล้านสี่แสนแปดหมื่นแปดพันบาท) รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว โดยมี นายไตรรัตน์ วิริยะศิริกุล รองเลขาธิการ ราชการแทนเลขาธิการ คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ เป็นผู้รับมอบ ซึ่งนายวรุณเทพ กล่าวเพิ่มเติมว่า “ปัจจุบัน AIS 5G มีการให้บริการ

ครอบคลุมสูงสุดทั่วประเทศแล้ว โดยเฉพาะคลื่น 700 MHz ซึ่งเป็นโครงข่าย 5G ที่มี Bandwidth กว้างที่สุดของอุตสาหกรรม ก็จะสามารถเสริมแผนการพัฒนาเครือข่ายให้สามารถให้บริการได้อย่างเต็มประสิทธิภาพซึ่งที่ผ่านมา AIS ได้เดินหน้าพัฒนานวัตกรรมโครงข่าย เพื่อสร้างมาตรฐานใหม่ในการพลิกโฉมการทำงานให้กับภาคอุตสาหกรรมอย่างต่อเนื่อง ไม่ว่าจะเป็นการรับ-ส่งข้อมูลได้เร็วขึ้นเสถียรมากขึ้น รองรับการใช้งานได้ในปริมาณมากขึ้น ทำให้ภารกิจที่ต้องการความแม่นยำสูง (Critical Application) เช่น Autonomous Robot รวมถึง บริการที่ต้องการการตอบสนองอย่างรวดเร็ว หรือ Real Time เช่น การควบคุมรถยนต์ไร้คนขับ หรือ การผ่าตัดทางไกล ดำเนินไปอย่างมี

# ทับทิม

Thun Hoon  
Circulation: 100,000  
Ad Rate: 1,127

Section: First Section/ข่าวบริษัทจดทะเบียน

วันที่: อังคาร 23 มกราคม 2567

ปีที่: 21

ฉบับที่: 4884

หน้า: 18(บน)

Col.Inch: 50.38

Ad Value: 56,778.26

PRValue (x3): 170,334.78

คลิป: ชาว-ดำ

หัวข้อข่าว: AISเร่งพัฒนาโครงสร้าง ดันคลื่น-ยกระดับดิจิทัล

ประสิทธิภาพ เป็นต้น ซึ่งทั้งหมดนี้เป็นไปตามวิสัยทัศน์ของ AIS ที่กำลังก้าวสู่การเป็นองค์กรโทรคมนาคมอัจฉริยะ หรือ Cognitive Tech-Co”

ขณะที่ บริษัทหลักทรัพย์ ทิสโก้ จำกัด คาดว่า ADVANC หรือ AIS จะเติบโตของรายได้ YoY เพียง 7% และ 2% ในปี 2024F-2025F ตามลำดับ แม้ว่า TTTBB จะรวมยอดรวมสูงสุดก็ตาม เมื่อเทียบกับการเติบโต 7% YoY ที่คาดไว้ในปี 2023F การคาดการณ์ของเรารวมรายได้มีถึงทรงตัว YoY ในปี 2024F และลดลงเล็กน้อย 1% YoY ในปี 2025 โดยเมื่อพิจารณาถึงสถานการณ์ทางเศรษฐกิจ และการขยายตัวของประชากร

ทั้งนี้ ADVANC ปี 2024 จะเติบโตเกินกว่า 448 บาท และคาดว่าจะระบบเติมเงิน และระบบรายเดือนจะอยู่ที่ 127 บาท ตามลำดับใน 4Q/23F การคาดการณ์ ARPU แบบผสมผสานตาม DCF (WACC: 7%) ลงเหลือ 239.00 บาท (จาก 257.00 บาท) สิ่งนี้สะท้อนถึงความคาดหวัง ในการขยาย ARPU ที่เหนียวแน่น 📈



จ่ายแล้ว วรุณเทพ วัชรภรณ์ จากเอไอเอส เป็นตัวแทนชำระค่าคลื่นความถี่ย่าน 700 MHz ชุดที่ 3 ช่วง 4 จำนวน 1,881,488,000 บาท ให้ ไตรรัตน์ วิริยะศิริกุล โดยมี ฉันทพิพัทธ์ ขำโลก กรวด และ อนุชา ชุมนาคา มาร่วมในพิธีด้วย ที่อาคารสำนักงาน กสทช. ซอยสายลม วันก่อน.



# มติชน

Matichon  
Circulation: 950,000  
Ad Rate: 1,100

Section: First Section/เศรษฐกิจ

วันที่: อังคาร 23 มกราคม 2567

ปีที่: 47

ฉบับที่: 16753

Col.Inch: 12.72 Ad Value: 13,992

ภาพข่าว: ชำระค่าใบอนุญาต

หน้า: 4(กลาง)

PRValue (x3): 41,976

คลิป: ชาว-ดำ



**ชำระค่าใบอนุญาต** - นายวรุณเทพ วัชรภรณ์ หัวหน้าฝ่ายงานธุรกิจสัมพันธ์ เอไอเอส พร้อมคณะผู้บริหาร เป็นตัวแทนชำระค่าคลื่นความถี่ย่าน 700 MHz ชุดที่ 3 งวด 4 วงเงิน 1,881,488,000 บาท รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม แล้ว มีนายไตรรัตน์ วิริยะศิริกุล รองเลขาธิการ รักษาการแทนเลขาธิการ คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ เป็นผู้รับมอบ

## 'สรรพชัย' เดิมพัน 7 แผนธุรกิจ ของบ 5 พันล้าน ชูชีวิต 'เอ็นที'

“

เราต้องการ  
เพิ่มสัดส่วน  
รายได้ดิจิทัล  
เป็น 20% หรือ  
หลักหมื่นล้านบาท  
ภายในปี 2570

พ.อ.สรรพชัย ทุเวนิกัน

อ่านต่อหน้า | 4



▶ ต่อจากหน้า 1

### สรรพชัย

#### ▶ ปานฉัตร สินสุว

กรุงเทพธุรกิจ ● 'เอ็นที' ส่งการบ้านคนร. ของบปี 5,000 ล้านบาท แจงแผนยุทธศาสตร์ ลุยชุด "ดาต้าเซ็นเตอร์ 2 แห่ง" ขอสิทธิประโยชน์ แข่ง "มาเลเซีย" มั่นใจอีก 2 ปี ธุรกิจต่อแถวสดใสระบุดหลัง "ตลาดบรอดแบนด์" เจอ "เอไอเอส" ชื่อ 3 ปี" ทำตลาดแข่งดุ ต้องหาพันธมิตรรุกพื้นที่ กทม.

พ.อ.สรรพชัย ทุเวนิกัน กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท โทรคมนาคมแห่งชาติ จำกัด (มหาชน) หรือ เอ็นที กล่าวว่า เมื่อวันที่ 16 ธ.ค.2567 ที่ผ่านมามีเอ็นที เสนอแผนธุรกิจ ปีนี้ เพื่อให้คณะกรรมการนโยบายรัฐวิสาหกิจ

(คนร.) เห็นชอบ โดยคนร.ขอให้เอ็นทีนำแผนที่ เสนอเพิ่มเติม 7 ข้อ ไปจัดทำรายละเอียดและ แผนรายได้เพื่อนำมาเสนออีกครั้งหนึ่ง ภายใต้ วงเงินลงทุน 5,000 ล้านบาท

ประกอบด้วย 1.การพัฒนาพื้นที่ อสังหาริมทรัพย์ 2.การทำโอกาสจากเทคโนโลยี เอไอ และบิ๊กดาต้า 3.การดำเนินงานด้าน บริการรัฐบาลดิจิทัล 4.การจัดตั้งบริษัทร่วมทุน 5.ธุรกิจโมบายล์ เพิ่มการขายกลุ่มงาน ราชการ ให้บริการ M2M และ IoT 6.การพัฒนาบริการ Neutral Last Mile และ 7.การ สรรหาพันธมิตรในการธุรกิจบรอดแบนด์

แม้ตอนนี้ผลประกอบการปี 2566 ยัง ไม่เสร็จเรียบร้อยแต่คาดว่าจะมีผลประกอบการ ขาดทุนจากเดิมที่คาดการณ์ว่าจะมีกำไรประมาณ 100-200 ล้านบาท เนื่องจากมีค่าใช้จ่ายที่ไม่

คาดคิดเกิดขึ้น เช่น สัญญาจากพันธมิตรที่ต้อง ชำระค่าใช้จ่ายในการย้ายหน่วยงานในองค์กร รวมถึงคดีที่อาจจะต้องจ่ายประมาณ 100 ล้านบาท บริษัทจึงตัดสินใจเพิ่มเงินเดือนให้พนักงาน 5% จากเดิมที่มีการเพิ่มประมาณ 6.5%

#### ตั้งดาต้าเซ็นเตอร์ให้บริการคลาวด์

สำหรับแผนในการพัฒนาพื้นที่ อสังหาริมทรัพย์ นอกจากแผนพัฒนาพื้นที่ ให้เช่าแล้ว บริษัทยังมีแผนพัฒนาที่ดิน 2 แห่ง จาก 5-6 แห่งในกรุงเทพฯ และปริมณฑล คือ เอ็นทีคลองเตย พื้นที่ 4 ไร่ และเอ็นทีงามวงศ์วาน พื้นที่ 70 ไร่ ในการพัฒนาเป็นดาต้าเซ็นเตอร์ ร่วมพันธมิตร เพื่อให้บริการคลาวด์ ซึ่งขณะนี้ มีบริษัทต่างชาติสนใจอยู่ 4-5 บริษัท

เนื่องจากดาต้าเซ็นเตอร์ 2 แห่ง ของเอ็นที ทั้งที่ บางรัก และ นนทบุรี ใกล้เต็มแล้ว จะใช้ได้ อีกเพียง 2 ปี ขณะที่การสร้างดาต้าเซ็นเตอร์แห่ง ใหม่ต้องใช้เวลาราว 1 ปี 8 เดือน ดังนั้น จึงต้องเร่งหาข้อสรุป เบื้องต้นคาดว่าจะลงทุน ประมาณ 500-1,000 แรค

"แผนนี้ คนร.ให้ความสำคัญมาก เพราะ ทำให้ภาครัฐประหยัดงบประมาณ และความ ต้องการใช้งานมีจำนวนมาก ทว่าบริษัท ไม่สามารถทำได้ตามความต้องการเพราะต้อง รอบงบประมาณจากภาครัฐ"

พ.อ.สรรพชัย กล่าวว่า คนร.เห็นว่าตลาด คลาวด์โตมากกว่า 10% ไปถึง 20% ได้อย่าง แน่นนอน เพราะสิงคโปร์หยุดการเติบโตแล้ว การลงทุนจึงตรงไปที่ประเทศมาเลเซียด้วย สิทธิประโยชน์ภาครัฐที่มากกว่า ดังนั้นเอ็นที ต้องประสานกับกระทรวงดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจ และสังคม หรือ ดีอี ในการนำเสนอรัฐบาลออก สิทธิประโยชน์เพื่อดึงดูดการลงทุนและเอ็นที

เองก็จะหาลูกค้าบริษัทเอกชนเพิ่มขึ้น

"เราต้องการเพิ่มสัดส่วนรายได้ดิจิทัลจาก 5-10% ประมาณ 1,000 ล้านบาท เป็น 20% หรือหลัก 10,000 ล้านบาท ภายในปี 2570"

#### ตั้งบริษัทลูก-ลุยหนี้รัฐบาลดิจิทัล

สำหรับบริการรัฐบาลดิจิทัลปีนี้จะเริ่มเห็น การให้บริการแพลตฟอร์มภาครัฐที่เอ็นทีทำ ไม่ว่าจะเป็นภาครัฐ หน่วยงานฉุกเฉินทางการแพทย์ และองค์การบริหารส่วนตำบล (อบต.)

16 แห่ง ที่เอ็นทีให้บริการฟรีและใกล้ครบกำหนดแล้ว คาดว่าจะกลายมาเป็นลูกค้าต่อไป ส่วนแผนการตั้งบริษัทลูกร่วมกับพันธมิตร มั่นใจว่าปีนี้มีประมาณ 2-3 บริษัท โดยแนวคิดคือ บริษัทที่ปกติต้องจ้างบริษัทนอกมาดูแลอยู่แล้ว เปลี่ยนเป็นตั้งบริษัทร่วมทุนกับพันธมิตรที่สนใจ เพื่อรับทั้งงานในบริษัทแม่และสามารถรับงานบริษัทอื่นๆ ได้ด้วย อาทิ บริษัทรักษาความปลอดภัย แม่บ้าน ดูแลสวน และบริษัทไอที เป็นต้น

พ.อ.สรรพชัยยกย่องว่า ในส่วนธุรกิจโมบายล์เน้นให้บริการรูปแบบ Machine To Machine (M2M) และใช้คลื่น 700 MHz ในการให้บริการ IoT โดยจะเน้นโครงการภาครัฐ ขณะที่การพัฒนาบริการ Neutral Last Mile เอ็นที จะเน้นการให้บริการสายไฟเบอร์สู่ครัวเรือนแบบ Single Last Mile ใช้การลากสายเข้าบ้านร่วมกันกับทุกโอเปอเรเตอร์เพื่อป้องกันปัญหาสายรุงรังและลดต้นทุนในการพาดสาย โดยจะเริ่มได้ทันทีในที่อยู่อาศัยเกิดใหม่ ขณะที่เรื่องท่อร้อยสายลงดินนั้นยังไม่สามารถทำได้เต็มที่เพราะติดเรื่องงบประมาณและต้องหารือร่วมกับสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.)

#### หาพันธมิตรบริการบรอดแบนด์

แผนสุดท้าย คือ หาพันธมิตรในการให้บริการบรอดแบนด์ต้องยอมรับว่าบรอดแบนด์เป็นธุรกิจที่ขาดทุนมาโดยตลอด ประมาณ 2,500 ล้านบาท โดยเฉพาะในพื้นที่กรุงเทพฯ และปริมณฑล ที่แม้ว่า เอ็นที จะมีความสามารถในการให้บริการ 2,400 กิโลเมตรต่อ

มีพนักงานให้บริการกว่า 2,000-3,000 คน แต่ก็ไม่สามารถแข่งขันด้านการตลาดกับเอกชนได้ ทั้งเรื่องราคา โปรโมชัน และการบริการ

ดังนั้น จึงมีแนวคิดในการหาพันธมิตรเพื่อมาทำงานร่วมกับเอ็นที โดยอาจนำร่องหาพันธมิตรทำบรอดแบนด์ในพื้นที่กรุงเทพฯ และปริมณฑลก่อน เพราะแม้ในพื้นที่ดังกล่าวจะมีความพร้อมด้านโครงข่ายอย่างมาก แต่สัดส่วนลูกค้าและรายได้ก็น้อยกว่าตลาดอื่นๆ ซึ่งยอมรับว่าส่วนหนึ่งเพราะเอกชนแข่งขันด้านราคาอย่างมาก โดยเฉพาะหลังจากที่เอไอเอสไฟเบอร์ เข้าซื้อกิจการจาก 3บีบี ทำให้ผู้เล่นรายใหญ่เจ้าตลาดอย่างทรูออนไลน์ลงมาแข่งขันราคาอย่างมาก

อย่างไรก็ตาม พ.อ.สรรพชัย ยังได้เปิดเผยประมาณการผลประกอบการปี 2567 คาดว่า จะมีรายได้อยู่ที่ 87,983 ล้านบาท มีรายจ่ายอยู่ที่ 89,882 ล้านบาท คาดการณ์ว่าจะขาดทุนราวเกือบ 2,000 ล้านบาท โดยรายได้ประกอบด้วย กลุ่มธุรกิจโครงสร้างพื้นฐาน 8,965 ล้านบาท กลุ่มธุรกิจระหว่างประเทศ 2,190 ล้านบาท กลุ่มโมบายล์ 47,889 ล้านบาท กลุ่มโทรศัพท์พื้นฐานและบรอดแบนด์ 18,673 ล้านบาท กลุ่มดิจิทัล 4,303 ล้านบาท และรายได้อื่นๆ 5,960 ล้านบาท