

● ขาดเอกสารวิเคราะห์ที่ดำเนินการแข่งขัน! กสทช.เรียกทูล-ดีแทคแจ้งเพิ่ม

กสทช.เรียกเอกสารชี้แจงการรวบรวมกิจการทูล-ดีแทคเพิ่ม หลังเอกสารที่ 2 บริษัทร่วมกันเสนอไม่ครอบคลุมหลายด้าน ทั้งการวิเคราะห์ด้านเศรษฐศาสตร์ ด้านการแข่งขัน และจำนวนที่ปรึกษาที่เสนอมาให้เลือกเพียงรายเดียว เผยไม่สามารถกำหนดได้ว่าจะนำวาระรวบรวมกิจการทูล-ดีแทค เสนอบอร์ดชุดปัจจุบันหรือชุดใหม่พิจารณา เพราะมีเงื่อนไขเวลาที่ควบคุมไม่ได้

นายไทรรัตน์ วิริยะศิริกุล รักษาการแทนเลขาธิการคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช. กล่าวว่า ขณะนี้ สำนักงาน กสทช.ได้รับเอกสารชี้แจงกรณีการรวบรวมกิจการระหว่างบริษัท ทูล คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) และบริษัท โทเทิล แอ็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือดีแทค เพื่อร่วมกันจัดตั้งบริษัทขึ้นมาใหม่เรียบร้อยแล้ว แต่เนื่องจากเอกสารที่ยื่นชี้แจงมานั้นยังไม่ครอบคลุมพอ จึงได้แจ้งให้ทั้ง 2 บริษัทจัดทำรายละเอียดเพิ่มเติมมาให้ครบถ้วน

“ทางคณะทำงานแจ้งมาว่าเอกสารที่ส่งมานั้นยังไม่สมบูรณ์ เช่น ยังขาดข้อมูลวิเคราะห์ทางเศรษฐศาสตร์ ข้อมูลวิเคราะห์ด้านการแข่งขัน ครอบคลุมแล้วจะเป็นอย่างไร และหากไม่ครอบคลุมจะเป็นอย่างไร นอกจากนั้น สำนักงาน กสทช.ขอเพิ่มรายชื่อบริษัทที่ปรึกษาที่จะว่าจ้างให้ศึกษากรณีนี้ เพราะเสนอชื่อมาเพียงรายเดียว ควรมีให้เลือกหลากหลายหรือบอกเหตุผลว่าทำไมจึงเสนอชื่อที่ปรึกษารายนี้”

นายไทรรัตน์ กล่าวว่า ตามเงื่อนไขเวลาไม่มีกำหนดชัดเจนว่า ทั้งทูลและดีแทค ซึ่งมีหน้าที่ร่วมกันยื่นเอกสารชี้แจงจะต้องส่งรายละเอียดที่ กสทช.เรียกเพิ่มเติมมาให้ภายในเมื่อใด แต่หากต้องการให้กระบวนการรวบรวมเงินนำไปตามแผน เอกชนก็จำเป็นต้องเร่งดำเนินการ

อย่างไรก็ตาม การจะบอกว่าวาระเรื่องการรวบรวมกิจการทูลและดีแทค จะถูกเสนอเข้าสู่การพิจารณาของบอร์ด กสทช.ชุดปัจจุบันหรือชุดใหม่ที่กำลังเสนอชื่อรอโปรดเกล้าฯนั้น เป็นเรื่องที่บอกไม่ได้ เพราะไม่สามารถกำหนดได้ว่าบอร์ดชุดใหม่ จะได้รับการโปรดเกล้าฯเมื่อใด ขณะที่การทำงานของสำนักงาน กสทช. มีเงื่อนไขเวลากำหนดอยู่เสมอ”

ผู้สื่อข่าวรายงานเพิ่มเติมว่า ภายใต้ประกาศ กสทช.เรื่องมาตรการกำกับดูแลการรวมธุรกิจในการโทรคมนาคม กำหนดให้เมื่อคัดเลือกที่ปรึกษาได้แล้ว ให้แต่งตั้งภายใน 7 วัน และให้เวลาที่ปรึกษา 30 วันในการสรุปผลการศึกษา เมื่อได้ข้อมูลครบถ้วน สำนักงาน กสทช.ต้องนำเรื่องเสนอบอร์ดพิจารณาภายใน 60 วัน

ทั้งนี้ การรวบรวมกิจการระหว่างทูลและดีแทค ถูกประกาศอย่างเป็นทางการเมื่อวันที่ 22 พ.ย.2564 โดยนายสุกัญญา เจียรานนท์ ประธานคณะผู้บริหาร เครือเจริญโภคภัณฑ์ หรือซีพี และประธานกรรมการ บริษัท ทูล คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) และนายฉิvē เบรคเก้ ประธานและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กลุ่มเทเลนอร์ ในฐานะผู้ถือหุ้นใหญ่ในดีแทค ได้ร่วมกันแถลงข่าวระบอบริษัทใหม่ที่เกิดขึ้นจะเป็นความร่วมมือระหว่างซีพีและเทเลนอร์อย่างเท่าเทียมกัน (Equal Partnership) ในการสนับสนุนให้ทูลและดีแทคปรับโครงสร้างธุรกิจไปสู่การเป็นบริษัทเทคโนโลยี (Technology Company) ที่สามารถอยู่รอดและแข่งขันในโลกธุรกิจอีก 20 ปีข้างหน้าได้ต่อไป โดยการรวบรวมจะนำไปสู่การมีรายได้รวม 217,000 ล้านบาททำกำไรก่อนหักค่าใช้จ่าย 83,000 ล้านบาท ส่วนแบ่งการตลาดหรือมาร์เกตแชร์ในแง่ของรายได้ไม่เกิน 40%

โดยมีการกำหนดไทม์ไลน์ หลังประกาศความร่วมมือกันในวันที่ 22 พ.ย.2564 ทั้งคู่จะเดินทางสู่กระบวนการตรวจสอบวิเคราะห์สถานะธุรกิจหรือ Due Diligence ใช้เวลาในช่วงไตรมาสแรกของปี 2565 ก่อนเริ่มต้นลงนามในข้อตกลงและเงื่อนไขทางธุรกิจรวมทั้งข้อกำหนดต่างๆภายในไตรมาส 2 ของปี 2565 ตลอดจนการทำเทสเตอร์ออฟเฟอร์ หรือคำเสนอซื้อหุ้นจากรายย่อยของทั้งดีแทคและทูล เป็นอันเสร็จสิ้นกระบวนการรวบรวมซึ่งคาดว่าจะใช้เวลาราว 6 เดือน

ยิ่ง6.4ล้านเบอร์หลอกหลวง

น.ส.นฤมล เมฆบริสุทธิ์ รองผู้อำนวยการฝ่ายพิทักษ์สิทธิ มูลนิธิเพื่อผู้บริโภค เปิดเผยว่า ขณะนี้ปัญหาฉ้อโกงออนไลน์ถือเป็นปัญหาหลักที่หลายประเทศกำลังเผชิญ ทั้งได้หวั่น มาเลเซีย เกาหลี ญี่ปุ่น โดยจะมีรูปแบบการหลอกลวงที่แตกต่างกันไป ขณะที่ในไทย ถือว่าเป็นที่น่าตกใจอย่างมาก เพราะในปี 64 มีหมายเลขโทรศัพท์ของมิจฉาชีพสูงถึง 6.4 ล้านหมายเลข และช่วงครึ่งปีหลังมีอัตราการโทรฯหลอกลวงเพิ่มขึ้นถึง 2.5 เท่าเมื่อเทียบกับช่วงต้นปี สร้างความเสียหายให้แก่ผู้บริโภคจำนวนมาก

ทั้งนี้ในปีที่ผ่านมามูลนิธิเพื่อผู้บริโภค ได้รับการร้องเรียนเรื่องการหลอกลวงออนไลน์จำนวนมาก ซึ่งมาในหลากหลายรูปแบบทั้ง เอสเอ็มเอส และการส่งลิงก์ให้ดาวน์โหลดเพื่อรับเงินหรือสิทธิพิเศษต่าง ๆ การให้เงินกู้ออนไลน์ การพนันออนไลน์ การชักชวนให้ชมภาพอนาจาร ลิงก์รับสมัครงาน ฯลฯ ซึ่งต้องตั้งคำถามว่าแล้วใครเป็นผู้จัดการปัญหานี้ทางมูลนิธิฯ ในฐานะหน่วยงานเครือข่ายภาคกลางของ สภาองค์กรของผู้บริโภค (สอบ.) จึงได้จัดตั้ง ช่องทางร้องเรียนทาง

ไลน์ เพื่อรับเรื่องร้องเรียนเกี่ยวกับกรณีนี้โดยเฉพาะ เพื่อรวบรวมผู้เสียหาย และยื่นเรื่องร้องเรียนไปยังหน่วยงานที่เกี่ยวข้องเพื่อแก้ไขปัญหาอย่างจริงจังต่อไป

อย่างไรก็ตามหลังจากที่มูลนิธิเพื่อผู้บริโภคเดินทางเพื่อเรียกร้องให้แก้ปัญหา ซึ่งคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช. ก็ได้ประสานกับบริษัทผู้ให้บริการเครือข่ายมือถือเพื่อดำเนินการบล็อกเอสเอ็มเอสที่มีเนื้อหาหลอกลวงทั้งหมด แต่ไม่แน่ใจว่าจะเป็น การบล็อกถาวรหรือไม่ และจากการตรวจสอบพบว่ายังเกิดปัญหาเอสเอ็มเอส หลอกลวงเหมือนเดิม โดยขณะนี้มูลนิธิบริโภคร้องเรียนเข้ามากว่า 1,800 ราย จึงได้ยื่นเรื่องให้ กสทช. เอาผิดแก่บริษัทผู้ให้บริการเครือข่ายมือถือที่เข้าข่ายการเอาเปรียบผู้บริโภค เพราะไม่สามารถบล็อกเอสเอ็มเอส หลอกลวง ทำให้เกิดการส่งข้อความโดยไม่ได้รับอนุญาต สร้างความเดือดร้อนแก่ผู้บริโภคอย่างมาก

“ปัญหาที่ระบาดหนักคือการโทรศัพท์เข้ามาทวงหนี้ ข่มขู่คุกคาม รวมถึงผู้เสียหายหลายรายที่รู้เท่าไม่ถึงการณ์”.

เจ้าสัวในช่วงหลายทศวรรษที่ผ่านมา รวมถึง “เจ้าสัวเจริญ” ที่เริ่มเข้าสู่ธุรกิจการเงินเมื่อปี 2529 ด้วยการเข้าครอบครองธนาคารนคร บริษัทเงินทุนหลักทรัพย์มหาชน และบริษัทอสังหาริมทรัพย์ จำกัด แต่หลังวิกฤติเศรษฐกิจ 2540 เหลือเฉพาะ “อากเนย์ ประกันภัย” จึงทุ่มทรัพยากรการขยายธุรกิจการเงินที่เหลือเป็นบริษัทอากเนย์ประกันภัย จำกัด (มหาชน), บริษัทอากเนย์ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) บริษัทอากเนย์ประกันภัย จำกัด และบริษัทอากเนย์แคปิตอล จำกัด รวมทั้งต่อมาได้เข้าซื้อกิจการบริษัท ไทยประกันภัย จำกัด (มหาชน)

“อากเนย์ประกันภัย” ธุรกิจการเงินที่ได้รับผลกระทบจากโควิด-19 หลังจากการออกกรมธรรม์ “เจอ จ่าย จบ” ที่ไปได้สวยในปี 2563 แต่ปี 2564 สายพันธุ์เดลต้าที่ส่งผลให้ผู้ติดเชื้อในไทยมากกว่า 2 ล้านคน และอากเนย์ประกันภัยต้องจ่ายสินไหมไปแล้ว 9,900 ล้านบาท ทำให้ต้องยื่นต่อคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย (คปภ.) ขอให้บริษัทประกันภัยลดกรมธรรม์นี้ได้ แต่ถูกปฏิเสธและนำมาสู่การฟ้องศาลปกครองและทำให้ต้องยื่นขอ “เลิกกิจการประกันวินาศภัย” เมื่อวันที่ 26 ม.ค.2565 แหล่งข่าวจากตระกูลธุรกิจชั้นนำของเมืองไทยกล่าวว่า การที่เจ้าสัวเจริญที่ธุรกิจประกันถือเป็นการ Cut loss หรือหยุดการขาดทุน เพื่อไม่ให้ธุรกิจเสียหายหนักยิ่งขึ้น หากยังยืดต่อ “ในทางธุรกิจไม่ว่าผู้ประกอบการรายใดที่เผชิญภาวะนี้เชื่อว่า จะเลือกวิธีการนี้เช่นกัน”

การหยุดขาดทุนในธุรกิจประกันช่วยประคองภาพรวมของธุรกิจที่ซบเซาจากพิษโควิด-19 ระบาดกว่า 2 ปี จุดความมั่งคั่งของเจ้าสัวเจริญปรับตัวลดลง โดยเฉพาะกลุ่มธุรกิจการเงิน ภายใต้ บริษัท เครือไทย โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) ส่วนกลุ่มธุรกิจโรงแรมท่องเที่ยวภายใต้บริษัท แอสเสท เวิร์ด คอร์ป จำกัด (มหาชน) หรือ AWC ปี 2563-2564 รายได้ลดลงโดยมีผล “ขาดทุน” สะสม 2 ปีเกือบ 2,000 ล้านบาท เพราะโรงแรมในประเทศมีอัตราเข้าพักต่ำถึง 1% จากเคยอยู่ระดับ 80%

● ธุรกิจเครื่องดื่ม-อาหาร ลดฮวบ!!

ธุรกิจเครื่องดื่มและอาหารภายใต้อาณาจักรไทยเบฟเวอเรจ ช่วง 2 ปียอดขายลดลงต่อเนื่องเช่นกัน โดยปีงบประมาณ 2563 (ต.ค.2562-ก.ย.2563) ยอดขายรวม 253,481 ล้านบาท ลดลง 5.2% ราย 13,876 ล้านบาท แต่กำไรสุทธิลดลงเพียง 18 ล้านบาท อยู่ที่ 26,065 ล้านบาท ปี 2564 ยอดขายรวม 240,543 ล้านบาท ลดลง 5.1% ราย 12,938 ล้านบาท กำไรสุทธิ 27,339 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 4.9% ประมาณ 1,274 ล้านบาท

ด้าน “มาร์เก็ตแคป” ช่วงเกือบ 6 เดือนที่ผ่านมา ลดลงจาก 13,700 ล้านดอลลาร์ ณ 2 ก.พ.2565 มูลค่าอยู่ที่ 12,216 ล้านดอลลาร์ มาร์เก็ตแคปหายไปกว่า 48,000 ล้านบาท

ภาพรวมฐานะทางการเงินของไทยเบฟยังคงแข็งแกร่งและตลอดการดำเนินธุรกิจที่ผ่านมาสามารถทำกำไรและเติบโตต่อเนื่อง โดยเฉพาะธุรกิจ “สุรา” เป็นพระเอกที่ทำกำไรส่วนสูงที่สุดถึง 87% ส่วนธุรกิจเบียร์ในประเทศยังมีทิศทางดีแม้ช่องทางจำหน่ายถูกกระทบปิดร้าน ส่วนตลาดเบียร์ต่างประเทศปีที่ผ่านมาหดตัว 11% โดยหลักจากไซ่ง่อน เบียร์ แอลกอฮอล์ เบฟเวอเรจ คอร์ปอเรชั่น (SABECO) ในเวียดนามที่เจอมาตรการรัฐเข้มงวดโควิด ด้านธุรกิจอาหารขาดทุน 488 ล้านบาท ติดลบสูง 383.2% ส่วนธุรกิจเครื่องดื่มไม่มีแอลกอฮอล์ ยอดขายลดลง 6.6% แต่ทำกำไรเติบโต 51%

ภาพรวมธุรกิจไทยเบฟถือว่ามีแข็งแกร่ง โดยเฉพาะ “การเงิน” ที่ยังทำกำไรได้ท่ามกลางวิกฤติโรคระบาด

ด้านธุรกิจอุตสาหกรรมและการค้าภายใต้ บริษัท เบอร์ลี่ ยูคเกอร์ จำกัด (มหาชน) หรือบีเจซีเผชิญโควิด 2 ปี ยอดขายลดลงระดับ “หมื่นล้านบาท” แต่ยังคงทำกำไรแม้จะเป็นอัตราลดลง โดยปี 2563 มีกำไรสุทธิ 4,000 ล้านบาท และ 9 เดือนปี 2564 กำไรกว่า 2,000 ล้านบาท

หากโควิดคลี่คลาย คาดว่าบีเจซีจะเติบโตอีกครั้งเพราะบริษัทผลิตสินค้าอุปโภคบริโภคที่จำเป็นต่อการดำรงชีพ ขณะที่ห้างค้าปลีกบิ๊กซี เป็นหน้าร้านหนึ่งในช่องทางที่เสริมสินค้าเข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย

สำหรับธุรกิจเกษตรและอุตสาหกรรม การเกษตรภายใต้กลุ่มพรตเนเจอร์ มีการเพาะปลูกพืชผลทางการเกษตรในไทยลาว กัมพูชา ครอบคลุมทั้งยางพารา กาแฟ ปาล์มน้ำมัน และมีโรงงานน้ำตาล โรงงานผลิตปุ๋ยเคมี “ปุ๋ยตรามงกุฎ” และโรงงานผลิตสินค้าแปรรูป เช่น สับปะรดกระป๋อง สุขภาพ ธุรกิจหลักมีความแข็งแกร่ง เช่น เทอราโกร เฟอร์ติไลเซอร์ ผลิตและทำตลาดปุ๋ยตรามงกุฎ ทำรายได้ปี 2563 หลัก 5,000 ล้านบาท เติบโตเล็กน้อย กำไรเติบโตกว่า 1,000%

ไทยเบฟ วางแพชชั่นเคลื่อนธุรกิจสู่ชัยชนะหรือ Passion to Win 2025 โดยมุ่งรักษาลูกค้า เครื่องดื่มครบวงจรของไทยและอาเซียน หรือ โททัล เบฟเวอเรจ หลังโควิดจะต้องแข็งแกร่งกว่าเดิม พร้อมเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน

● เมกะโปรเจกต์ ‘ไฮสปีด’ เจ้าสัวธนินท์ สะดุด

ในขณะ “เจ้าสัวธนินท์ เจียรวนนท์” ดูเหมือน

จะได้รับผลกระทบไม่แพ้กัน ถึงแม้โควิดทั่วโลกยังทำให้รายได้ทั้งกลุ่มซีพีทั่วโลกในปี 2563 เพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 2.14 ล้านล้านบาท มากกว่าปี 2562 ที่มีรายได้ 1.99 ล้านล้านบาท

ส่วนผลดำเนินงานปี 2564 ในบริษัทหลักอย่าง บริษัทเจริญโภคภัณฑ์อาหาร จำกัด (มหาชน) หรือซีพีเอฟ ช่วง 3 ไตรมาสแรกของปี รายได้รวม 378,455 ล้านบาท กำไรสุทธิ 6,308 ล้านบาท และบริษัทซีพีออลล์ จำกัด (มหาชน) รายได้รวม 401,083 ล้านบาท กำไรสุทธิ 6,281 ล้านบาท

ผลกระทบจากโควิด-19 เกิดกับ “โครงการรถไฟความเร็วสูงเชื่อม 3 สนามบิน” (ดอนเมือง สุวรรณภูมิ อู่ตะเภา) ที่ดำเนินการผ่าน “บริษัทเอเชียเอรา วัน จำกัด” ต้องขอให้รัฐ “เยียวยา” ผลกระทบโควิด-19 ด้วยการขอผ่อนชำระค่าสิทธิบริหารแอร์พอร์ตเรลลิงก์ที่เป็นส่วนหนึ่งของรถไฟความเร็วสูง

ตามสัญญาร่วมลงทุนกำหนดให้กลุ่มซีพีชำระ 10,671 ล้านบาท ภายในวันที่ 24 ต.ค.2564 หรือภายใน 2 ปี หลังลงนามสัญญา แต่กลุ่มซีพีชำระไม่ได้และขอผ่อนจ่าย ซึ่งนำมาสู่มติคณะรัฐมนตรี (ครม.) ให้แก้ไขสัญญาร่วมลงทุนที่กำลังเจรจากันขณะนี้

ทั้งนี้ บริษัทเอเชียเอรา วัน จำกัด มีปัญหาในการเจรจาขอสินเชื่อลงทุน โดยได้รับการชี้แจงจากสถาบันเงิน 3 ประเด็น สำคัญ คือ

- 1.แอร์พอร์ตเรลลิงก์มีจำนวนผู้โดยสารน้อยลงจากผลกระทบโควิด-19 เหลือวันละ 9,000 คน จากช่วงก่อนระบาดมีผู้โดยสารเฉลี่ยวันละ 70,000 คน
- 2.รัฐบาลสนับสนุนนโยบายเขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก (อีอีซี) ลดลงเมื่อเทียบกับช่วงที่ผ่านมา
- 3.อัตราหนี้ของกลุ่มซีพีชนแพดานหลังจากที่ผ่านมาระบุไว้ในเครื่องกู้เงินเพื่อลงทุนจำนวนมาก โดยเฉพาะการซื้อกิจการเทลิโก้ไทยและมาเลเซีย 338,445 ล้านบาท ซึ่งใช้ทั้งกระแสเงินสดของบริษัทในกลุ่มซีพีและการกู้เงิน

● ดีล เทสโก้ โลตัส ภาระการเงิน

ขณะที่การเข้าซื้อ “เทสโก้ โลตัส” เป็นอีกโปรเจกต์ที่สร้างภาระทางการเงินให้กับกลุ่มซีพีมาก โดยหลังปิดดีล 338,445 ล้านบาท แล้วในปี 2564 กลุ่มซีพีปรับโครงสร้างกลุ่มธุรกิจค้าปลีกครั้งใหญ่ทำการโอนกิจการทั้งหมดของบริษัท ซี.พี.รีเทล โฮลดิ้ง จำกัด (CPRH) ซึ่งเป็นผู้ถือ 99.99% ในบริษัท โลตัส สโตร์ส (ประเทศไทย) และ Lotuss Stores (Malaysia) Sdn. Bhd. ให้บริษัทสยามแม็คโคร จำกัด (มหาชน) มูลค่า 217,949 ล้านบาท รับแผนขยายปีกทั้งในไทยและภูมิภาคเอเชียตลาดเป้าหมายแห่งอนาคต สำหรับ “เทสโก้ โลตัส” หยอดปรับโฉมและ

ความชัดเจนว่ายูติเมื่อใดหรือไม่มีแนวโน้มยูติ ดังนั้นจะต้องหาโมเดลที่ทุกฝ่ายยอมรับร่วมกัน ส่วนกรณีที่มีการไฟฯ ศึกษาว่าจะผ่อนจ่ายในระยะเวลา 6 งวด รวม 6 ปี เรื่องนี้ก็ยังไม่ได้ข้อสรุปว่าจะใช้แนวทางนี้หรือไม่ จะเหมาะสมหรือไม่ ดังนั้นคงต้องรอฟังความเห็นจากหน่วยงานกระทรวงการคลัง"

สำหรับการข้อเสนอของ ร.ฟ.ท.ในระยะผ่อนจ่าย 6 งวด รวม 6 ปีนั้น ที่ผ่านมาได้มีการศึกษาไว้เป็นการชำระค่าสิทธิร่วมทุนพร้อมดอกเบี้ยและมูลค่าปัจจุบันสุทธิ (Net Present Value: NPV) อยู่ที่ 11,705.463 ล้านบาทเพิ่มจากวงเงินเดิม 10,671.090 ล้านบาท ประมาณ 1,034.373 ล้านบาท โดยแบ่งชำระออกเป็น 6 งวด รวม 6 ปี กำหนดในปีแรกจ่ายในสัดส่วน 5% ปีที่ 2 จ่าย 7% ปีที่ 3 จ่าย 10% ปีที่ 4 จ่าย 10% ปีที่ 5 จ่าย 10% และปีที่ 6 จ่ายส่วนที่เหลือทั้งหมดประมาณ 67.7%

นายนิรุฒ มณีพันธ์ ผู้ว่าการ ร.ฟ.ท. ออกมากระบอกหนำนี้ถึงความคืบหน้าร่างแก้ไขสัญญารถไฟความเร็วสูงเชื่อม 3 สนามบิน ที่การเจรจายังไม่ได้ข้อยุติ ทั้งยังมีขั้นตอนดำเนินการที่เกี่ยวข้องกับระเบียบและข้อกฎหมาย ต้องนำเสนอหน่วยงานที่เกี่ยวข้องพิจารณาร่างแก้ไขสัญญาทั้งอัยการสูงสุด และ กรม.จึงมีความจำเป็นที่จะต้องขยายบันทึกข้อตกลง (MOU) ในการเจรจาร่างแก้ไขสัญญาที่ ร.ฟ.ท.ทำร่วมกับ บริษัท เอเชีย เอรา วัน จำกัด ไปจนถึงวันที่ 24 เม.ย.2565

แหล่งข่าวจากร.ฟ.ท.กล่าวว่า การขยายเวลาชำระค่าให้สิทธิแอร์พอร์ตเรลลิงก์ 10,671 ล้านบาทตามที่เอกชนเสนอแบ่งจ่ายเป็น 10 งวด รวม 10 ปีที่ประชุมร่วม 3 ฝ่าย เห็นว่าเป็นระยะเวลาที่นานเกินไป และยังคาดการณ์ไม่ได้ว่าสถานการณ์โควิดจะคลี่คลายเมื่อไหร่ ยังมีอีกหนึ่งข้อเสนองานของเอกชนต้องการแบ่งชำระปีละ 10% เป็น 10 งวด หรือ 1,067.11 ล้านบาท จ่ายแบบนี้ต่อไปก่อน และหากโควิด-19 ยุติลงเอกชน จะชำระส่วนที่เหลือบวกดอกเบี้ย เรื่องนี้ต้องขอความเห็นไปยังหน่วยงานที่เกี่ยวข้องเพื่อพิจารณากำหนดนิยามโควิด-19 ยุติลง จะมีเงื่อนไขพิจารณาอย่างไรเพื่อนำมากำหนดในเงื่อนไขร่างแก้ไขสัญญา

ขณะที่ ความคืบหน้าส่งมอบพื้นที่ตาม

แผนที่ต้องส่งมอบช่วงสุวรรณภูมิ-อุตะภา ระยะทาง 170 กิโลเมตร (กม.) 5,521 ไร่ ปัจจุบันภาครัฐดำเนินการส่งมอบพื้นที่อยู่ที่ 98% เหลือส่งมอบพื้นที่ราว 2% ให้เอกชนคู่สัญญา ยังติดปัญหาเวนคืนที่ดิน จากการที่มีผู้บุกรุกบางส่วนติดจำนองที่ดินไว้กับสถาบันการเงิน 3-4 สัญญา จาก 100 สัญญาจะครบกำหนดให้ ร.ฟ.ท.ครอบครองสิทธิที่ดินได้ตามกฎหมาย วันที่ 9 ก.พ.นี้

"พื้นที่ส่งมอบส่วนแรกสุวรรณภูมิ-อุตะภา การรถไฟฯ มั่นใจว่าจะส่งมอบ 100% ตามกรอบเดือน มี.ค.นี้ เพราะเหลือพื้นที่เพียง 2% ที่ติดปัญหาทางกฎหมาย" แหล่งข่าว กล่าว ส่วนความคืบหน้าส่งมอบพื้นที่บางซื่อ-ดอนเมือง ระยะทาง 10 กม. ขณะนี้บริษัท เอเชีย เอรา วัน จำกัด รับเงื่อนไขในการก่อสร้างพื้นที่ทับซ้อนช่วงดังกล่าวเพื่อให้รถไฟไทย-จีน สามารถเปิดเดินรถตามกรอบกำหนด แต่ขณะนี้ยังอยู่ในขั้นตอนของการเจรจายละเอียดการจ่ายเงินค่าก่อสร้าง

ทั้งนี้ ตามเงื่อนไขสัมปทานรถไฟความเร็วสูงเชื่อม 3 สนามบิน เอกชนจะต้องดำเนินการก่อสร้างโครงการให้แล้วเสร็จโดย ร.ฟ.ท.จะเริ่มชำระคืนค่าก่อสร้างในปีที่ 6 (นับจากเข้าพื้นที่ก่อสร้าง) ในอัตราคงที่ เป็นระยะเวลา 10 ปี มีอัตราดอกเบี้ย 2.375%

แหล่งข่าว ระบุว่า งานก่อสร้างพื้นที่ทับซ้อนบางซื่อ-ดอนเมือง ขณะนี้ ร.ฟ.ท.หารือกับเอกชนเพื่อเร่งเข้าพื้นที่เริ่มงานก่อสร้างให้เร็วกว่าแผนที่ปัจจุบันเอกชนเตรียมเข้าพื้นที่ก่อสร้างเดือน มี.ค.นี้ เร็วกว่าสัญญาเดิมที่กำหนดไว้ในโครงการรถไฟความเร็วสูงเชื่อม 3 สนามบินที่จะส่งมอบพื้นที่ส่วนนี้ให้เอกชนภายในเดือน ต.ค.2566

ส่วนบางซื่อ-พญาไท ระยะทาง 12 กม. ตามแผนส่งมอบในระยะถัดไป ร.ฟ.ท.วางแผนส่งมอบภายในปี 2566 เพราะเป็นพื้นที่ที่มีระบบสาธารณูปโภคขนาดใหญ่ขวางแนวเส้นทาง 2 จุด คือ 1.คลองไซฟอนของกรุงเทพมหานคร (กทม.) บริเวณสามเสน และ 2.ท่อน้ำมันของ บริษัท ขนส่งน้ำมันทางท่อ (FPT) ซึ่งทั้งสองหน่วยงานได้ทำเรื่องของบกลางประจำปีงบประมาณ 2565 เพื่อดำเนินการรื้อย้าย

'เจ้าสัวเจริญ' จบ 'อาคเนย์ประกันภัย' อู่ต่อไม่ไหวหลังควัก 'หมื่นล้าน' พยุ

กรุงเทพธุรกิจ • "อาคเนย์ประกันภัย" ธุรกิจประกันวินาศภัย ภายใต้ร่มเงา "เจ้าสัวเจริญ สิริวัฒนภักดี" กับเส้นทางดำเนินธุรกิจประกันวินาศภัยในไทยที่ยาวนานกว่า 76 ปี จนมีส่วนแบ่งตลาดติดอันดับท็อป 10 ของธุรกิจประกันวินาศภัย มีฐานะการเงินสะสมเกือบ 2,000 ล้านบาท มีรายได้จากเบี้ยประกันภัยรับรวมปีละ 10,000 ล้านบาท คงไม่มีใครคิดว่าเจ้าสัวฯ ตัดสินใจ "ขอปิดกิจการ"

การขอปิดกิจการ "อาคเนย์ประกันภัย" สะท้อนถึงวงจรด้วยผู้ได้รับผลกระทบเป็นวงกว้าง และมีวิธีขอปิดกิจการที่เรียกว่า "ไม่ธรรมดา" ให้ได้พิจารณาหลากหลายแง่มุม

"อาคเนย์ประกันภัย" เจอผลกระทบบ้าง หลังเดือนก.ย.ปีก่อนช่วงโควิดตลาดระบอบมียอดเคลมประกันโควิด "เจอจ่ายจบ" ทะลักพุ่งสูงเป็นประวัติการณ์ จ่ายเคลมล้นซ้ำ จนผู้เอาประกันต้องไปติดต่อขอคืนเงินประกัน แต่ก็ได้เร่งปรับปรุงระบบเหมือนจะผ่านไปได้

แต่ยอดเคลมโควิด เจอจ่ายจบ ยังถาโถมใส่บริษัทประกันที่รับประกันภัยโควิดหลายแห่ง ทั้งประกาศเวนคืนกรมธรรม์โควิด เจอจ่ายจบและปล่อยให้สำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย (คปภ.) เพิกถอนใบอนุญาต คือ 1. เอเชียประกันภัย 2. เดอะ วัน ประกันภัย และ "อาคเนย์ประกันภัย" กำลังจะตามมาเป็นรายที่ 3 ด้วยวิธีขอปิดกิจการแบบหล่อๆ แต่ผู้เอาประกันกลับตั้งคำถามว่า "แบบนี้ก็ได้หรือ"

สาเหตุหลักปรากฏชัดเมื่อวันที่ 26 ม.ค.2565 บริษัทเครือไทย โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ TGH เป็นผู้ถือหุ้นใหญ่สัดส่วน 97.33% แจ้งตลาดหลักทรัพย์ฯ ว่า การแพร่ระบาดระลอกใหม่ของโควิด-19 ส่งผลต่อสถานะการเงินและอัตราส่วนความพอเพียงของเงินกองทุนของอาคเนย์ประกันภัย ลดต่ำกว่าอัตราที่กฎหมายกำหนดได้ในระยะเวลาอันใกล้นี้ หากยังประกอบธุรกิจต่อไป จะไม่มีเงินมาจ่ายสินไหม จะกระทบเป็นวงกว้าง

ดังนั้น "บริษัทขอเลิกกิจการตอนนี้ดีกว่า" โดยขอเลิกกิจการ "ลดผลกระทบ" แบบเป็นวงกว้าง โดยส่งมอบกรมธรรม์ที่มีอยู่ทั้งหมด ที่เกี่ยวกับโควิดและไม่เกี่ยวกับโควิดให้กับ "คปภ." เป็นผู้ถืออำนาจ "คืนเบี้ย" ให้กับผู้ทำประกัน หรือจัดหาผู้รับประกันรายใหม่แทน โดยไม่มีกรณีโอนกิจการให้ "อินทราประกันภัย" ซึ่งเป็นบริษัทประกันที่ได้รับเงินของเจ้าสัวฯ

ก่อนหน้านี้ อาคเนย์ฯ ยังอยู่ได้เพราะมีเงินจาก "เจ้าสัวเจริญ" ใส่งินมาเติมไปแล้ว 9.9 พันล้านบาท ส่วนใหญ่ 8 พันล้านบาทเป็นของ อาคเนย์ฯ และได้ส่งประกันภัยต่อไปที่ "ไทยประกันภัย" ซึ่งเป็นอีกหนึ่งบริษัทประกันวินาศภัยของเจ้าสัว-เจริญ เช่นกัน โดยอาคเนย์ฯ รับเบี้ยโควิดแบบ เจอ จ่าย จบ แค่ 900 ล้านบาท แต่ต้องจ่ายเคลมเกือบหมื่นล้านบาท

แน่นอนว่าถ้าไม่ใช่เจ้าสัวฯ ดับเจ้าสัวเจริญ หากเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่อื่นน่าจะปล่อยให้อาคเนย์ฯ ล้มไปนานแล้ว การก้าวข้ามปีมาปีนี้ด้วยจำนวนลูกค้ากรมธรรม์ประกันโควิดกว่า 1.85 ล้านราย และความคุ้มครองจะทยอยสิ้นสุดลงในช่วงเดือนเม.ย.นี้ ในช่วง 4 เดือนปีหน้าได้สถานการณ์โควิดกลับฟื้นคืนเป็น "ระเบิดลูกใหญ่" ได้ทุกที และ "เจ้าสัวเจริญ" คงใช้เอาประกันภัยแล้วไม่ยอมเสียไปมากกว่านี้ "ขอจบ" แค่นี้เลยดีกว่า

แต่การ "ขอจบ" แค่นี้ โดยให้กองทุนประกันวินาศภัย มาอุ้ม ลูกค้ากรมธรรม์โควิด 1.85 ล้านราย ไม่ได้ง่ายอย่างที่คิด เมื่อ คปภ.ทางกฎหมายแล้วยืนยันว่า ไม่สามารถทำได้ เพราะตามพ.ร.บ.ประกันวินาศภัย "กองทุนประกันวินาศภัย" จะคุ้มครองเฉพาะเจ้าหนี้หรือลูกค้าบริษัทประกันที่ถูกเพิกถอนใบอนุญาตเท่านั้น ไม่ครอบคลุมบริษัทประกันภัยที่ขอเลิกกิจการเอง

ยังงั้น "อาคเนย์ประกันภัย" เลิกกิจการแน่นอน แต่จะเลิกแบบไหน ไม่สำคัญเท่ากับ "เลิกแล้ว" เลิกบนความรับผิดชอบต่อลูกค้าจนถึงที่สุดผู้ถือกรมธรรม์กว่า 10 ล้านราย ให้ได้รับความคุ้มครอง

จนสิ้นสุดกรมธรรม์ หรือได้รับการดูแลอย่างเต็มที่ตามความสมัครใจของผู้เอาประกันที่ควรจะได้ "รับประกันด้วยความจริงใจ" นั่นคือ "เส้นทางของผู้กล้าตัวจริง" น่าจะเป็นเปิดตัวอย่างตำนานที่น่าจดจำ

และยังต้องติดตาม กระบวนการคืนเบี้ยตามข้อเสนอทำได้จริงหรือไม่เช่นเดียวกับ "พันธมิตรการค้า" คู่สม โรงพยาบาล ตัวแทนนายหน้ากว่า 9 พันราย จะได้รับเงินครบถ้วนหรือไม่ และมี "พนักงานอาคเนย์" กว่า 1,396 ราย จะได้ชดเชยอย่างไรต่อไป

จากสถานการณ์การแพร่ระบาดโควิด กลายเป็นบทเรียนสำคัญของการประกอบธุรกิจประกันวินาศภัย ทุกคนทั้งรัฐและเอกชนต้องกลับมาพิจารณาความเสี่ยง และการรับประกันภัยอย่างละเอียด รอบคอบ เปรียบเทียบกันหาทางออกดูแลผลประโยชน์ "ประชาชน" ผู้ถือกรมธรรม์สูงสุด ไม่เช่นนั้นทุกอย่างที่บริษัทสะสมมา จะหายวับไปภายในปีเดียว

"ในวิกฤติความเชื่อมั่นต่อธุรกิจประกันวินาศภัย" จะเรียกกลับมาโดยเร็วอย่างไร และต้องติดตามต่อไปว่า "กลุ่มธุรกิจการเงินของ TGH" วันข้างหน้า จะเรียกศรัทธากลับมาเช่นไร น่าจะเห็นการประกาศนโยบายของกลุ่ม TGH ในเร็ววันนี้

อภิมาดิล'กรูควบดิแทค' ปลายทาง'ไม้ง่าย'

กรุงเทพธุรกิจ • ดิเลควรรวม "ทรู-ดิแทค" อีกหนึ่ง "โอกาส" มหาศาลของเจ้าสัวซีพี ที่จะเติมเต็มต่อก้าวสู่ผู้นำระดับภูมิภาค และระดับโลกในภาพของ "เทค คอมพานี" ยิ่งใหญ่ หากหนทางของดิแทคนี้ยังไม่จบระหว่างทางยังเจอหนามเต็มไปหมด จนสุดท้ายอาจกลายเป็นอีกหนึ่ง "วิกฤตกรรม" ของกลุ่มซีพี

หลังเครือเจริญโภคภัณฑ์ (เครือซีพี) และกลุ่มเทเลนอร์ประกาศการพิจารณาสร้างความร่วมมืออย่างเท่าเทียมกัน (Equal Partnership) โดยสนับสนุนให้บมจ.ทรู คอร์ปอเรชั่น และบมจ.ทีโอที แอ็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่น (ดิแทค) ตั้งเป้าปรับโครงสร้างธุรกิจการเป็นบริษัทเทคโนโลยีภายใต้ยุทธศาสตร์ "เทคโนโลยีฮับ" พร้อมเสริมธุรกิจเทคโนโลยีใหม่ การสร้างดิจิทัลอีโคซิสเต็ม และกองทุนสตาร์ทอัพ เพื่อสอดรับยุทธศาสตร์ประเทศไทย 4.0 ผลักดันให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางด้านเทคโนโลยีระดับภูมิภาค

ระหว่างการศึกษาและพิจารณาการปรับโครงสร้างครั้งนี้ธุรกิจของทรู และดิแทคยังคงดำเนินไปตามปกติของแต่ละบริษัท ขณะที่เครือซีพี ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ของทรู และกลุ่มเทเลนอร์ ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ของดิแทค ตั้งเป้าที่จะหาข้อสรุปในรายละเอียดของความร่วมมือน้อยกว่าเท่าเทียมกัน (Equal Partnership) ซึ่งจะส่งผลให้เครือซีพีและกลุ่มเทเลนอร์ถือหุ้นเท่าเทียมกันในบริษัทใหม่ที่จะร่วมกันสร้างขึ้น

นอกจากนี้ กลุ่มทรูและดิแทคจะดำเนินการตามเงื่อนไขต่างๆ ทั้งการตรวจสอบกิจการของอีกฝ่ายหนึ่งแล้วเสร็จเป็นที่พอใจ (ดิล ดิลเงินท์) การขออนุมัติที่เกี่ยวข้องจากที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท และผู้ถือหุ้นของทั้งสองบริษัท ตลอดจนการดำเนินขั้นตอนตามกฎหมายที่เกี่ยวข้องอื่นๆ ให้แล้วเสร็จ โดยในเบื้องต้นใหม่ไลน์การควบรวมจะแล้วเสร็จราวไตรมาส 2 เป็นต้นไปบริษัทใหม่ที่จะจัดตั้งขึ้นจะตั้งกองทุนมูลค่าประมาณ 100-200 ล้านดอลลาร์ ซึ่งมาเพื่อสนับสนุนส่งเสริมผู้ประกอบการและสตาร์ทอัพบนแพลตฟอร์มดิจิทัล เน้นการสร้างผลิตภัณฑ์และบริการใหม่ ๆ เพื่อประโยชน์แก่ผู้บริโภคในประเทศไทย

จับตาข้อตกลงร่วมทุน 60:40

อย่างไรก็ดี กระแสข่าวที่ออกมาล่าสุด กลับระบุว่า มีความเป็นไปได้ที่กลุ่มทรู จะค่อยๆ เข้าเทคโอเวอร์บริษัทใหม่ที่ตั้งขึ้น โดยแหล่งข่าวในวงการ

กล่าวว่า ผลสรุปสุดท้าย อาจไม่ได้หมายถึงการควบรวมในสัดส่วน 50:50 เพราะมีหลายกระแสคาดการณ์ว่าการควบรวมครั้งนี้ ทรูน่าจะเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ในสัดส่วน 60:40 ซึ่งจะค่อยๆ ซื้อหุ้นเพิ่มภายหลังรอเวลาให้กระแสด้านลบจางหายไป

แหล่งข่าววิเคราะห์ในประเด็นนี้ถือว่า สิ่งที่ต้องจับตาจากนี้ ประเด็นสำคัญอยู่ที่สถานะผู้ถือหุ้นของดิแทค คือ "เทเลนอร์ กรุ๊ป" จะยังคงลงทุนหรือทำตลาดให้บริการโทรศัพท์มือถือในไทยอย่างแข็งขันต่อไปอีกหรือไม่ เพราะหากดูจากผลประกอบการที่ปี 2564 อยู่ที่ 81,320 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3.2% ส่วนกำไรสุทธิลดลงถึง 34.3% มาอยู่ที่ 3,356 ล้านบาท มีจำนวนผู้ใช้บริการทั้งหมด 19.5 ล้านเลขหมายเพิ่มขึ้น 3.7% แต่เทียบไม่ได้กับในปี 2563 ที่ลูกค้าหายไปถึง 1.7 ล้านราย เมื่อบัญชีออกมาเป็นเช่นนี้อาจจะเป็นอีกเหตุผลที่เทเลนอร์ ตัดสินใจควบรวมกับกลุ่มทรูดังที่กล่าวข้างต้น

และอีกปัจจัยที่เทเลนอร์ กรุ๊ป กำลังเริ่มหาสู่ทางทั้งตลาดประเทศไทย เพราะการทำรายได้ให้เป็นกอบเป็นกำเหมือนเช่นในอดีตนั้นไม่เป็นเหมือนเดิม ประกอบจำนวนผู้ใช้บริการโทรศัพท์มือถือก็เต็มจำนวนมากขึ้นกว่าอัตราจำนวนประชากรมากกว่า 100% แล้ว แต่ต้นทุนการบริหารและค่าใช้จ่ายด้านใบอนุญาต 4จีและ 5จี ก็ยังเป็นปัจจัยที่กดดันประกอบการในช่วง 3-5 ปีต่อจากนี้ซึ่งหากเป็นเช่นนั้นก็จะทำให้ทรูฯ ที่ต้องการขึ้นมาเป็นผู้นำในตลาดโค่นแชมป์เก่าอย่าง "เอไอเอส" ให้ได้

ข้อสรุปดิเลหนทาง "ไม้ง่าย"

แต่หนทางของกลุ่มทรู อาจไม่่ง่ายอย่างที่ต้องการ เพียงเพราะข้อกิจการคู่แข่งเพื่อให้ก้าวเข้าสู่ฐานะผู้นำ เพราะล่าสุด มีรายงานข่าวแจ้งว่าสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) แจ้งว่า กลุ่มทรู และ ดิแทค ได้ส่งเอกสารพิจารณาการควบรวมกิจการมายัง กสทช. ซึ่งจากการตรวจสอบเอกสาร พบว่า ยังไม่ครบถ้วน ขาดในส่วนการวิเคราะห์ผลกระทบต่ออุตสาหกรรมทั้งผลดี และผลเสีย จากการควบรวม ขณะเดียวกันบริษัทที่ปรึกษาที่ส่งมามีเพียง 1 ราย จากปกติ

จำเป็น จะต้องบริษัทที่ปรึกษาประมาณ 2-3 ราย เพื่อเปรียบเทียบข้อมูลระหว่างกัน ดังนั้น กสทช.จึงมีการส่งหนังสือกลับไปยังสองบริษัทให้เร่งดำเนินการใหม่ ทำให้หนทางของการควบรวมที่กำลังจะเริ่มตันกลับไม่เป็นดังที่คิด

นอกจากนี้ ล่าสุดในโซเชียลมีเดียยังได้ผุดแคมเปญ "รณรงค์ต่อต้านการผูกขาดทางการค้า การกีดกันการรวมกิจการระหว่างกลุ่มทรูและดิแทคใน Change.org" ซึ่งทำให้ "ประชาชนเสียผลประโยชน์ในระยะยาว" โดยตั้งเป้ารวบรวมผู้สนับสนุน 2,500 ราย พร้อมยังขอเรียกร้องให้คณะกรรมการป้องกันและปราบปรามการทุจริตแห่งชาติ (ป.ป.ช.) กสทช. และคณะกรรมการแข่งขันทางการค้า ได้โปรดทำหน้าที่ในการตรวจสอบดิเลควรรวมกิจการระหว่างกลุ่มทรู และดิแทคด้วย เนื่องจากการรวมผูกขาดทางการตลาด ขัดต่อกฎหมาย และก่อให้เกิดการแข่งขันที่ไม่เป็นธรรมเพราะจะเหลือผู้ให้บริการเพียงแค่ 2 รายและนอกจากนี้ในฐานะลูกค้าดิแทคก็เป็นเหมือนเป็นการถูกมัดมือชกให้ต้องไปใช้กลุ่มทรู โดยไม่ได้สมัครใจ

 Thai Rath (Mid-Day) Circulation: 800,000 Ad Rate: 1,100	Section: First Section/ข่าวเศรษฐกิจ วันที่: อังคาร 8 กุมภาพันธ์ 2565 ปีที่: 73 ฉบับที่: 23394 Col.Inch: 22.90 Ad Value: 25,190 หัวข้อข่าว: ส่ง “ทรู-ดีแทค” แจงเพิ่มรวมกิจการ หน้า: 9(บนซ้าย) PRValue (x3): 75,570 คลิป: ขาว-ดำ
--	--

ส่ง “ทรู-ดีแทค” แจงเพิ่มรวมกิจการ

นายไตรรัตน์ วิริยะศิริกุล รักษาการแทนเลขาธิการคณะกรรมการ เสนอชื่อที่ปรึกษารายนี้แต่ไม่ได้กำหนดระยะเวลาว่าจะต้องส่งรายละเอียด กิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ มาให้ภายในเมื่อใด แต่หากต้องการให้การควบคุมเดินหน้าตามแผนก (กสทช.) เปิดเผยว่า สำนักงาน กสทช.ได้รับเอกสารชี้แจงกรณีการควบ จำเป็นต้องเร่งดำเนินการ”

รวมกิจการระหว่างบริษัท ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) และบริษัท อย่างไรก็ตามก็ยังไม่ได้สามารถระบุได้ว่าวาระเรื่องการควบรวมกิจการ โทรเทล์ แอ็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือดีแทค เพื่อร่วมกัน ทรูและดีแทคจะเสนอเข้าสู่การพิจารณาของบอร์ด กสทช.ชุดปัจจุบัน จัดตั้งบริษัทใหม่แล้วแต่เอกสารที่ยื่นชี้แจงมานั้นยังไม่ครอบคลุมพอ จึงแจ้ง หรือชุดใหม่ที่กำลังเสนอชื่อรอโปรดเกล้าฯ เพราะกำหนดไม่ได้ว่าบอร์ด ให้ทั้ง 2 บริษัทจัดทำรายละเอียดเพิ่มเติมมาให้ครบถ้วน ชุดใหม่จะได้รับการโปรดเกล้าฯเมื่อใด ขณะที่การทำงานของสำนักงาน กสทช.มีเงื่อนไขเวลากำหนดอยู่เสมอ ขณะที่ผู้สื่อข่าวรายงานว่าภายใต้ประกาศ กสทช.เรื่องมาตรการกำกับดูแลการรวมธุรกิจในการโทรคมนาคมกำหนด ข้อมูลวิเคราะห์ทางเศรษฐศาสตร์ ข้อมูลวิเคราะห์ด้านการแข่งขัน ควบรวม ให้เมื่อคัดเลือกที่ปรึกษาได้แล้ว ให้แต่งตั้งภายใน 7 วันและให้เวลาที่ปรึกษา แล้วจะเป็นอย่างไร และหากไม่ควบรวมจะเป็นอย่างไร นอกจากนั้นยัง 30 วันสรุปผลการศึกษา เมื่อได้ข้อมูลครบถ้วน สำนักงาน กสทช.ต้องนำ ขอเพิ่มรายชื่อบริษัทที่ปรึกษาที่จะว่าจ้างให้ศึกษากรณีนี้ เพราะเสนอชื่อ เรื่องเสนอบอร์ดพิจารณาภายใน 60 วัน. มาเพียงรายเดียว ควรมีให้เลือกหลากหลาย หรือบอกเหตุผลว่าทำไมจึง

คมคิด คนเขียน "โทนี่-ธรรมนัส"

นี่ถึงคำทำนาย "โทนี่ วัชรชัย" เมื่อต้นเดือน ก.พ. และ
การแสดงความเห็นที่ออกมาจากปาก "นพ.ชลน่าน ศรีแก้ว" หัวหน้า
พรรคเพื่อไทย บวกรวมอาชีพกิริยา 18 ส.ส. อดีต ส.ส.พรรคพลัง
ประชาชน ที่มี "ร.อ.ธรรมนัส พรหมเผ่า" คอยกำกับบทอยู่เบื้องหน้า
ก็พอจะรู้แล้วว่าใครเป็นศัตรู ใครเป็นมิตรผู้กองคนดัง

ยิ่งปรากฏการณ์น่าขยะแขยงของบรรดาพวกที่อ้างเป็น
ตัวแทนประชาชน เล่นการเมืองจนทำให้ **สภาต้องมีอันล่มซ้ำซาก**
เป้าหมายฝ่ายค้านพบกับฝ่ายแค้น คงต้องการทำให้กระบวนการ
นิติบัญญัติ **เลื่อมถึงที่สุด** เพื่อนำมาสู่กระแสความเบื่อหน่ายประชาชน
ซึ่งดูเหมือนจะได้ผลมากขึ้นทุกที ยิ่งเห็นภาพ ส.ส. ยืนอยู่ในห้อง
ประชุม แล้วไม่ยอมแสดงตน จนสื่อบางสำนักเรียกว่า **"อีแอบ"** ยิ่งอด
สมเพชไม่ได้

จำได้ไหม ช่วงทำการสนทนา "โทนี่" ร่วมเสวนาในคลับ
เฮาส์ เมื่อสัปดาห์ที่ผ่านมา ในหัวข้อ "การเมืองไทยวิปริต: การเมือง
โลกวิปริต" นักโทษหมักดอง "ทักษิณ" ออกมาให้ความเห็น โดยเชื่อ
"ไม่น่าจะมิปฎิวัติ แต่ไม่คิดว่า นายฯ ประยุทธ์ จะได้อยู่ยาวนานขนาด
นั้น การเมือง ไม่เกินกลางปีต้องเลือกตั้ง แต่จะเลือกแบบไหน สมคิด
ว่า สนิมเกิดจากเนื้อในตน โอกาสที่จะเกิดเลือกตั้งใหม่ อย่างช้า กลาง
ปีน่าจะจบ

มีน้ำเล้า ช่วงนี้ "นายฯ ลุงตู่" เลยตกอยู่ในสภาพหมู่บ้าน
กระสุนตก สภาเลยกลายเป็น **เครื่องมือการเมือง** ต้องทำให้เน่าให้
และมากที่สุด บรรดาเจ้าข้ามาใช้ออกมาไล่ถล่มหัวหน้ารัฐบาล แบบมี
วาระซ่อนเร้น

ก็ในเมื่อ "โทนี่" ออกจากบ้านเกิดเมืองนอน เลยต้องทำ
ทุกวิถีทาง เพื่อให้เกิดการเปลี่ยนแปลงเร็วที่สุด แม้กระทั่งขอเป็นแค่
พรรคร่วมรัฐบาล แต่จะได้อย่างที่ตนเองปรารถนาหรือไม่ ประเทศไทย
ลี้ภัยคดีสิทธิมีจริง หลายครั้งคนคิดร้ายกับด้านขวานทอง สันนิษฐาน
พวกทำลายสถาบันหลักของชาติ มักต้องไปตายนอกแผ่นดินไทย

บอกตามตรงเขียนถึง "โทนี่" แล้วอดภูมิใจแทนไม่ได้ **มีคดี
ติดตัวไม่รู้ก็คดี** เป็นเงื่อนไขความแตกแยกในบ้านเมือง แต่เวลา
ทำกิจกรรมจัดงานเสวนาครั้งใด ยังมีนักวิชาการจอมจาว เข้าร่วม

เสวนาแลกเปลี่ยนความเห็น ไม่รู้การศึกษาหรือ ตำราที่เล่าเรียนมา
ไม่ได้ซึมซับเข้าไปในรอยหยักสมอง จนไม่รู้ผิดชอบชั่วดีเลยหรือ

แต่ใครก็รู้ **"ทักษิณ"** นอกจากมีอาหารดี ไว้ใช้เลี้ยงสุนัขไว้
หลายครอก ยังรู้จักครูบาอาจารย์บางคน พวกเขาวงเวียนปรารถนา
ในสิ่งใด ประเคนให้เต็มที่ สมัยคนเรือนล้านออกมาต่อต้าน "พ.ร.บ.
นิรโทษกรรม" คนเหล่านี้ถึงไม่กล้าแสดงจุดยืน ต่อต้านกฎหมายล้าง
ผิดแบบสุดซอย ยังไม่นับถึงวิบากกรรมรอบใหม่ จากคำพูดของ
นายพลคนดัง ข้อมูลจากแกนนำสามนิ้ว เรื่องเงินสนับสนุนขบวนการ
ล้มเจ้า

วันนี้ดูวิกฤติที่เกิดขึ้นกับรัฐบาล ต้องบอกพรรคการเมืองที่
เหมาะสม สำหรับ **"ร.อ.ธรรมนัส"** และพวก ควรจะไปสังกัดมากสุด
หนีไม่พ้น **"เพื่อไทย"** ไม่ต้องไปตั้งพรรคใหม่ให้เสียเวลา เพราะก่อน
หน้านั้นผู้กองคนดัง เคยทำงานร่วมกับ **"ทักษิณ"** สมัยพรรคไทยรักไทย
ยังไม่ถูกยุบ ก่อนจะแยกทางกัน หลังเกิดเหตุรัฐประหารเมื่อปี 57

ครับ...ในช่วงมีการเคลื่อนไหว หวังล้มหัวหน้ารัฐบาล ให้ต้อง
พ่ายแพ้กลางสภา สอบไม่ผ่านในญัตติไม่ไว้วางใจ ก็มีข่าว **"ร.อ.
ธรรมนัส"** ได้ไปสั่งจากใครบางคน ที่มีความสนิทชิดเชื้อกับ **"นายหญิง"**
ต้องการผลักดัน **"บิ๊กป้อม"** พล.อ.ประวิตร วงษ์สุวรรณ รองนายกฯ
ที่ใหญ่แห่ง 3 ป. มานั่งเก้าอี้นายกฯ แทน แต่ **"บิ๊กป้อม"** ชิดหลักไม่
นำร่องไม่พองนายไม่ขายเพื่อน ก็เลยมิได้กับวิธีการสกปรก

พอมาถึงวันนี้ นอกจากความไม่พอใจเป็นทุนเดิม บวกรวม
กับ **ปมสรรหา กสทช.** บางโครงการที่เกี่ยวข้องกับสื่อรัฐ เชื่อว่า **"ร.อ.
ธรรมนัส"** และ **จอมบงการ** ต้องมีแผนลับ เพื่อเข้าหาฝ่ายบริหาร มี
เป็นไปโดยเร็วสุด หลังเลือกตั้ง **"เศรษฐกิจไทย"** จับมือ **"เพื่อไทย"**
ถ้าหากยังมีพรรคการเมืองนี้อยู่ ถ้าดีลสำเร็จคนไทยจะไม่ได้ยิน **"มัน
คือแบ่ง"** เพราะพรรคฝ่ายค้านจะช่วยฟอกขาวให้จนหมดสิ้น

คิดดู **"ผู้นำพรรคฝ่ายค้าน"** ยังหวังพึ่ง 21 เสียงของ **"ร.อ.
ธรรมนัส"** เมื่อออกมาส่งสัญญาณว่า **"หลังจากมีการเปลี่ยนแปลงใน
พรรคร่วมรัฐบาลเมื่อแต่ละฝ่ายมีเป้าหมายชัดเจนที่จะหักกันกัน แบบ
นี้ไม่แน่ว่า 21 เสียงมาอยู่ร่วมฝ่ายค้าน พวกเราไม่ต้องลาออก เลย
หรือแม้ลาออกแล้ว 21 เสียงไม่เป็นฝ่ายอะไร ไม่ทำงานร่วมกับฝ่าย
รัฐบาล รัฐบาลก็ล้มอยู่แล้ว"**

ถ้า **"โทนี่"** จับมือกับ **"ร.อ.ธรรมนัส"** ได้จริง หนทางล้ม
"นายฯ ลุงตู่" คงอยู่ไม่ไกล แต่เส้นทางที่จะไปต่อจะเป็นนรกหรือ
สวรรค์ บางทีอาจ **ต้องรอท่าลิจิต** ที่คิดไว้อาจไม่ได้เป็นไปตามฝัน.

"เขื่อนขันธ์"