



เร่งลดขั้นตอนแก้ปัญหาละเมิดลิขสิทธิ์

นายฐากร ตัณฑสิทธิ์ เลขาธิการคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) กล่าวว่า สำนักงานตำรวจแห่งชาติ (สตช.) ได้ประสานการทำงานร่วมกับกสทช. เพื่อลดขั้นตอนในการปราบปรามการละเมิดลิขสิทธิ์ และการละเมิดทรัพย์สินทางปัญญาทางออนไลน์ให้ใช้เวลาดำเนินการลดลงเหลือเพียง 1-2 วัน จากเดิมที่ใช้เวลาประมาณ 6 เดือนขึ้นไป ตามนโยบายของรัฐบาลสืบเนื่องจากนโยบายของรัฐบาลโดยการนำของพล.อ. ประยุทธ์ จันทร์โอชา นายกรัฐมนตรี ในฐานะประธานคณะกรรมการนโยบายทรัพย์สินทางปัญญาแห่งชาติ และพล.อ. ประวิตร วงษ์สุวรรณ รองนายกรัฐมนตรี ในฐานะประธานคณะกรรมการปราบปรามการละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา โดยที่ผ่านมารัฐบาลได้รับเรื่องร้องเรียนมาจากหลายประเทศ อาทิ สหรัฐ ญี่ปุ่น และประเทศอื่นๆ ว่ามีสินค้าที่ถูกละเมิดลิขสิทธิ์ และสินค้าปลอมแปลง อย่างเสื้อผ้า เครื่องสำอาง อุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ รวมถึงภาพยนตร์ ซีรีส์ต่างๆ เป็นต้น

“สำนักงานตำรวจแห่งชาติ และสำนักงาน กสทช. เชื่อว่าการดำเนินการตามแนวทางดังกล่าว จะเป็นการลดขั้นตอนการทำงานจากเดิมจะต้องใช้เวลาไม่น้อยกว่า 6 เดือนในการปิดกั้นการเข้าถึง URL หรือเว็บไซต์ที่กระทำความผิดการละเมิดลิขสิทธิ์ และละเมิดทรัพย์สินทางปัญญาผ่านช่องทางออนไลน์ เป็นระยะเวลา 1-2 วัน เท่านั้น ซึ่งจะสร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้ที่ถูกละเมิดลิขสิทธิ์ว่าประเทศไทยได้มีการดำเนินการอย่างจริงจังในการปราบปรามสินค้าที่มีการละเมิดลิขสิทธิ์ และละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา รวมถึงสินค้าปลอมแปลง เลียนแบบ ที่มีการค้าขายผ่านช่องทางออนไลน์อยู่ในขณะนี้ได้ อันจะส่งผลให้ปัญหาการละเมิดลิขสิทธิ์ และทรัพย์สินทางปัญญาทางออนไลน์ไทยให้ลดลง” นายฐากร กล่าว

กสทช.ตอบสนองรัฐบาล ลดขั้นตอนปราบปราม ละเมิดลิขสิทธิ์จบ1-2วัน

“กสทช.” ร่วมกับ “สทช.” ตอบสนองนโยบายรัฐบาล ดำเนินการลดขั้นตอนการปราบปรามการละเมิดลิขสิทธิ์และทรัพย์สินทางปัญญาทางออนไลน์ให้เหลือเพียง 1-2 วัน จากเดิมใช้เวลามากกว่า 6 เดือน

นายฐากร ดัชนีสิทธิ์ เลขาธิการคณะกรรมการการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เปิดเผยว่า สำนักงานตำรวจแห่งชาติ (สทช.) และสำนักงาน กสทช. ได้มีการประชุมหารือร่วมกันจนได้กำหนดแนวทางในการปราบปรามสินค้าที่มีการละเมิดลิขสิทธิ์ และละเมิดทรัพย์สินทางปัญญารวมถึงสินค้าปลอมแปลง เลียนแบบ ที่มีการค้าขายผ่านช่องทางออนไลน์อยู่ หลังจากรัฐบาลได้สั่งการให้ สทช.และสำนักงาน กสทช.ร่วมกันในการปราบปรามสินค้าที่มีการละเมิดลิขสิทธิ์และทรัพย์สินทางปัญญาที่มีอยู่เป็นจำนวนมาก

โดยลดขั้นตอนในการดำเนินการปราบปรามการละเมิดลิขสิทธิ์ และการละเมิดทรัพย์สินทางปัญญาทางออนไลน์ให้มีความรวดเร็ว และกระชับ พร้อมทั้งลดเวลาในการดำเนินการให้มากที่สุด ซึ่งขั้นตอนในการดำเนินการปราบปรามจะลดลงเหลือเพียง 1-2 วัน จากเดิมใช้ระยะเวลานานมากกว่า 6 เดือนขึ้นไป ซึ่งจะสร้างความเชื่อมั่นให้

กับผู้ถูกละเมิดลิขสิทธิ์ว่าประเทศไทยได้มีการดำเนินการในเรื่องดังกล่าวอย่างจริงจัง สำหรับขั้นตอนในการดำเนินการดังกล่าว สทช.มีการจัดตั้งศูนย์ปราบปรามอาชญากรรมทางเทคโนโลยีสารสนเทศ (TACTICS) เมื่อผู้ที่เป็นเจ้าของลิขสิทธิ์ หรือสิทธิในทรัพย์สินทางปัญญา ถูกละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา หรือละเมิดลิขสิทธิ์ ถูกปลอมแปลงสินค้า ให้ไปดำเนินการแจ้งความร้องทุกข์ที่ TACTICS โดยสามารถดำเนินการด้วยตนเองหรือมอบอำนาจให้ผู้อื่นดำเนินการแทน และเมื่อ สทช.ได้รับเรื่องแจ้งความร้องทุกข์จากผู้เสียหาย หรือผู้รับมอบอำนาจแล้วจะรีบส่งเรื่องให้สำนักงาน กสทช.โดยเร็วต่อไป

หลังจากนั้น สำนักงาน กสทช.จะส่งเรื่องที่ สทช.ได้รับแจ้งความร้องทุกข์ไว้แล้วให้กับผู้ให้บริการอินเทอร์เน็ต หรือ ISP เพื่อดำเนินการปิดกั้นการเข้าถึง URL หรือเว็บไซต์ดังกล่าวต่อไป รวมทั้ง สทช.จะร่วมกับสำนักงาน กสทช.ออกจับกุมและตรวจสอบดำเนินคดีกับกลุ่มผู้ละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา หรือละเมิดลิขสิทธิ์ไม่ว่าจะเป็นการละเมิดสิทธิในเครื่องหมายทางการค้าจดทะเบียน การละเมิดลิขสิทธิ์ และการละเมิดสิทธิตามสิทธิบัตรและอนุสิทธิบัตร ซึ่งมีรูปแบบในการทำผิด เช่น การทำซ้ำหรือดัดแปลง ซึ่งงานอันมีลิขสิทธิ์ในช่องทางออนไลน์ การผลิต และเสนอขายทางออนไลน์ ซึ่งสินค้าปลอมแปลงเครื่องหมายทางการค้าของบุคคลอื่นต่อไป ■

● กสทช.หนุนเติมเงินมือถือให้ผู้ถือบัตรคนจน หวังปิดจ๊อบ 2 จี! เติมน้ำลุย 5 จี

กสทช.หนุนเติมเงินในซิมมือถือให้ผู้ถือบัตรสวัสดิการแห่งรัฐเพื่อใช้งานอินเทอร์เน็ต รับอานิสงส์ 2 เติ่ง ทั้งคนไทยเข้าถึงบริการอินเทอร์เน็ต ค่ามือถืออยู่ 2 จี เพื่อเตรียมลุย 4 จี และ 5 จี ได้เร็วขึ้น เหตุไม่คุ้มค่าบำรุงรักษา คนใช้เหลือแค่ 2 ล้านเลขหมาย

ผู้สื่อข่าวรายงานจากสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ว่าผู้ประกอบการโทรคมนาคมได้หารือกับสำนักงานกสทช. เกี่ยวกับแผนการยุติการให้บริการมือถือ 2 จี ในอีก 1-2 ปีข้างหน้า เนื่องจากขณะนี้ผู้ใช้บริการเหลือเพียง 2 ล้านเลขหมาย จากทั้งหมด 120 ล้านเลขหมาย ทำให้ไม่คุ้มค่าการบำรุงรักษาโครงข่ายโทรคมนาคม ประกอบกับพฤติกรรมผู้บริโภคปัจจุบันหันมาใช้งานอินเทอร์เน็ตบนมือถือเพิ่มมากขึ้นอย่างก้าวกระโดด ทำให้ค่ายมือถือต้องเร่งลงทุนสร้างโครงข่ายโทรคมนาคมที่เป็นระบบ 3 จี และ 4 จี รวมถึงเตรียมการรองรับการให้บริการ 5 จี ด้วย

ทั้งนี้ จากการสำรวจข้อมูลเบื้องต้นพบว่าเลขหมาย 2 ล้านเลขหมายนั้น ส่วนใหญ่จะเป็นประชาชนที่ถือบัตรสวัสดิการแห่งรัฐ ที่ยังไม่เปลี่ยนเครื่องมือถือมารองรับการให้บริการ 3 จี และ 4 จี โดยข้อมูลเหล่านี้ กสทช.อาจนำไปหารือกับรัฐบาล กระทรวงการคลัง กระทรวงดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม (ดีอี) เพื่อหาแนวทางในการดำเนินการให้สอดคล้องกับนโยบายของรัฐบาล และเพื่อให้ผู้ถือบัตรสวัสดิการแห่งรัฐจำนวน 11.4 ล้านคนใช้บริการโทรคมนาคม โดยเฉพาะอินเทอร์เน็ตบนมือถือ ซึ่งถือเป็นโครงสร้างพื้นฐานที่จำเป็นสำหรับประชาชนเพราะอินเทอร์เน็ตเป็นสิ่งจำเป็นในการแสวงหาความรู้และสามารถนำไปต่อ

ยอดสร้างรายได้ให้กับครัวเรือนด้วย

ส่วนวิธีการที่จะดำเนินการนั้นจะไม่ใช้ลักษณะการแจกซิมมือถือ ที่ก่อนหน้านี้เรียกกันว่าซิมประชารัฐ แต่จะเปลี่ยนเป็นการเติมเงินให้กับผู้ถือบัตรสวัสดิการแห่งรัฐ หรืออาจเรียกว่าเติมเงินบัตรประชารัฐ เพื่อให้ประชาชนสามารถใช้งานอินเทอร์เน็ตบนมือถือได้เนื่องจากประชาชนส่วนใหญ่ใช้มือถืออยู่แล้ว ส่วนการเติมเงินให้บัตรสวัสดิการแห่งรัฐ จะเป็นเท่าใดต่อบัตรและจะนำเงินจากส่วนใดมาดำเนินการนั้น ขณะนี้ยังไม่มีข้อยุติ ต้องรอกระทรวงการคลังกำหนดหลักการให้ชัดเจนก่อน อย่างไรก็ตามคาดว่าจะมีการใช้เงินจากกองทุนวิจัยและพัฒนาการกระจายเสียงกิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมเพื่อประโยชน์สาธารณะ (กองทุน กทปส.) ที่มีเงินกองทุนราว 80,000 ล้านบาท

สำหรับการเติมเงินในซิมมือถือให้กับผู้ถือบัตรประชารัฐนั้น จะช่วยให้การเปลี่ยนผ่านจากระบบ 2 จี เป็น 3 จี และ 4 จี ได้เร็วขึ้น สอดคล้องกับผู้ประกอบการโทรคมนาคมที่มีแผนจะยุติการให้บริการ 2 จี ฉะนั้นหากมีการเติมเงินบัตรประชารัฐ เพื่อให้เชื่อมต่ออินเทอร์เน็ตบนมือถือได้ จะส่งผลให้การยุติระบบ 2 จี เร็วขึ้นอย่างแน่นอน อีกทั้งจะทำให้ประเทศไทยก้าวสู่การเป็นไทยแลนด์ 4.0 ได้อย่างรวดเร็วด้วย.

ดันคนจนใช้เน็ตมือถือ กสทช.ชงให้เติมเงินฟรี

ผู้สื่อข่าวรายงานที่สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ว่า ผู้ประกอบการโทรคมนาคมได้หารือกับสำนักงานกสทช. เกี่ยวกับแผนการยุติการให้บริการมือถือ 2 จี ในอีก 1-2 ปีข้างหน้า เนื่องจากขณะนี้ผู้ใช้บริการเหลือเพียง 2 ล้านเลขหมาย จากทั้งหมด 120 ล้านเลขหมาย โดยจากการสำรวจข้อมูลเบื้องต้นพบว่าในจำนวน 2 ล้านเลขหมายนั้น ส่วนใหญ่จะเป็นประชาชนที่ถือบัตรสวัสดิการแห่งรัฐ ที่ยังไม่เปลี่ยนเครื่องมือถือมารองรับ การให้บริการ 3 จี และ 4 จี ทั้งนี้ กสทช.จะนำไปหารือกับรัฐบาลเพื่อหาแนวทางให้ผู้ถือบัตรสวัสดิการแห่งรัฐจำนวน 11.4 ล้านคน ได้ใช้บริการโทรคมนาคม โดยเฉพาะอินเทอร์เน็ต บนมือถือส่วนวิธีการที่จะดำเนินการนั้นจะไม่ใช้ลักษณะการแจกซิมมือถือ แต่จะเปลี่ยนเป็นการเติมเงินให้กับผู้ที่ถือบัตรสวัสดิการแห่งรัฐ หรืออาจเรียกว่าเติมเงินบัตรประชารัฐ ส่วนจะเติมเงินเท่าใด และจะนำเงินจากส่วนใด ขณะนี้ ยังไม่มีข้อยุติ.

ชงบอร์ดดีอีตั้งคลื่น 900 MHz ลุยประมูลรอบใหม่ ก.พ. 62

กสทช.ลุยจัดประมูลคลื่นอีกรอบ ก.พ. 62 เร่งชงบอร์ดดีอีเคาะตั้งคลื่น 900 MHz คืนจาก ร.ฟ.ท. หวังได้เงินเข้ารัฐอีก 8 หมื่นล้านบาท ปักธงรับ 5G ปี '63 พาก "โนเกีย" ชี้คลื่น 700 MHz เหมาะใช้ 5G ในไทย ดึงรับจัดสรรความถี่เฉพาะขนส่งระบบรางให้ชัดเจน

นายฐากร ดัชนีพลีสิทธิ์ เลขาธิการคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เปิดเผยว่า เตรียมเสนอแนวทางประมูลคลื่น 900 MHz และ 1800 MHz ที่เหลือจากการประมูลเมื่อ 19 ส.ค.ที่ผ่านมา ให้บอร์ดพิจารณา ก่อนเข้าสู่กระบวนการประชาพิจารณ์ โดยคาดว่าจะการประมูลครั้งใหม่จะเกิดเร็วสุดคือ ก.พ. 2562

ส่วนการจูงใจให้เอกชน คือขยายวงชำระเงินเพิ่มจากเดิม 2 เท่า อาทิ ย่าน 900 MHz เดิมแบ่งจ่าย 4 ปีก็จะขยายเป็น 8-10 ปี รวมถึงใช้เงินจากกองทุน USO ของ กสทช. ติดตั้งระบบป้องกันคลื่นรบกวนแทนที่เอกชนต้องลงทุนเอง

ทั้งนี้ยังเตรียมทำบทวิเคราะห์บทพทวนการจัดสรรคลื่น 900 MHz ให้การรถไฟแห่งประเทศไทย (ร.ฟ.ท.) เสนอให้ที่ประชุมคณะกรรมการดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม (ดีอี) ซึ่งมีนายกรัฐมนตรีเป็นประธานพิจารณาอีกครั้ง เพราะหากนำ 900 MHz กลับมารวมประมูลเป็น 10 MHz ได้ มูลค่าจะอยู่ราว 80,000 ล้านบาท

"รัฐบาลผลักดันให้เกิด 5G ในปี 2563 การจัดสรรคลื่นให้เพียงพอเป็นเรื่องสำคัญ มิฉะนั้นจะทำให้ประเทศเสียโอกาสทางเศรษฐกิจกว่าแสนล้านบาท"

ด้านนายเชบาสเตียน โลฮอง ผู้อำนวยการประจำประเทศไทย โนเกีย เปิดเผยว่า การเปิดให้บริการ 5G จะทำให้ตลาดโทรคมนาคมเติบโตกว่า 3 เท่า ทั้งยังเปิดตลาดไปสู่ธุรกิจใหม่ ๆ อย่างโรงงาน, สมาร์ทซิตี้, ธุรกิจโลจิสติกส์ และสุขภาพ ด้วยการเชื่อมต่อข้อมูลระหว่าง machine to machine ด้วยเทคโนโลยี IOT ที่จะเพิ่มขึ้น ซึ่งในประเทศไทยบรรดาโอเปอเรเตอร์มีความพร้อมมาก จึงอยู่ที่การจัดสรรคลื่นของ กสทช.

"คลื่นที่เหมาะสมกับ 5G สำหรับอาเซียนและไทย คือย่าน 700 MHz และ 3.5-3.6 GHz รวมถึง 26-28 GHz โดยบรรดาอุปกรณ์ที่จะเปิดตัวตั้งแต่ปี 2562 จะรองรับ 5G ได้ทุกย่านคลื่น และภายในปี 2563 ทั่วโลกจะเริ่มเปิดให้บริการ 5G"

ส่วนการจัดสรรคลื่นสำหรับการสื่อสารขนส่งระบบราง ควรเร่งกำหนดมาตรฐานให้ชัดเจนว่าจะใช้คลื่นย่านใด เพราะหากปล่อยให้มีการลงทุนไปแล้วแต่ต้องมีการเปลี่ยนย่านความถี่ภายหลังจะมีต้นทุนที่เพิ่มขึ้น กสทช.จึงควรกำกับมาตรฐานที่ชัดเจน ซึ่งหลายประเทศยังมีการใช้ย่านคลื่นที่ต่างกัน แต่มีการกันคลื่นไว้เป็นการเฉพาะให้



ผลักดันไทยให้ก้าวทัน 5G รัฐบาลต้องกล้าขับเคลื่อน

ทุกประเทศทั่วโลกมีอัตราการใช้งานอินเทอร์เน็ตเพิ่มขึ้นอย่างก้าวกระโดด รวมถึงประเทศไทยก็มีอัตราการใช้งานอินเทอร์เน็ตผ่านสมาร์ตโฟนเป็นอันดับต้นๆ ที่เดียว ในไตรมาสที่ 4 ปี 2560 ปริมาณการใช้อินเทอร์เน็ตอยู่ที่ 1,033 เพตะไบต์ (1 เพตะไบต์เท่ากับ 1 ล้านกิกะไบต์) พอเข้าสู่ไตรมาสที่ 1 ปี 2561 ปริมาณการใช้เพิ่มขึ้นเป็น 1,208 เพตะไบต์ เท่ากับเพิ่มขึ้น 17% ล่าสุดในไตรมาสที่ 2 ปี 2561 ปริมาณการใช้อินเทอร์เน็ตอยู่ที่ 1,583 เพตะไบต์ เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 4 ปี 2560 ถึง 53% แสดงให้เห็นถึงความต้องการใช้งานดาต้าสูงขึ้นอย่างต่อเนื่องในยุค 3G และ 4G แต่ในวันนี้เราจะพูดถึงยุค 5G ที่กำลังเกิดขึ้นเป็นกระแสโลก

ญี่ปุ่นจะเป็นประเทศแรกที่เปิดใช้ 5G ในการแข่งขันกีฬาโอลิมปิกปี 2563 หรือ Tokyo Olympics 2020 ขณะเดียวกันมีอีกหลายประเทศตื่นตัวเตรียมความพร้อมเข้าสู่ 5G แล้วเช่นกัน ส่วนประเทศไทยนั้น รัฐบาลยังไม่เคยประกาศแผนขับเคลื่อนเรื่องนี้อย่างชัดเจนสักที

คุณฐากร ตัณฑสิทธิ์ เลขาธิการ กสทช. กล่าวไว้ในหลายเวทีว่า หากประเทศไทยไม่มี 5G เกิดขึ้นภายใน ปี 2563 ให้ทันกับประเทศพัฒนาแล้ว จะทำให้ไทย สูญเสียโอกาสในการสร้างมูลค่าเพิ่มทางเศรษฐกิจอย่างมหาศาล ซึ่งได้ประมาณการไว้ที่ 2.3 ล้านล้านบาท ในปี 2573 หรือ 10 ปีหลังจากที่ 5G เกิดขึ้นในโลก โดยภาคส่วนที่จะสร้างมูลค่าเพิ่มได้สูงสุด 5 อันดับแรกคือ ภาคอุตสาหกรรมการผลิตจะสามารถสร้างมูลค่าเพิ่มได้สูงกว่าภาคอื่นๆ เป็นเม็ดเงินประมาณ 7.3 แสนล้านบาท รองลงมาคือภาคการค้าและการเงิน 3.72 แสนล้านบาท ภาคโทรคมนาคม 2.67 แสนล้านบาท ภาคบริการสาธารณะ 2.01 แสนล้านบาท และภาคการขนส่ง 1.24 แสนล้านบาท

ประเทศไทยมี 3G ใช้ช้ากว่าประเทศอื่น 11 ปี มี 4G ช้ากว่าที่อื่นเกือบ 7 ปี ฉะนั้นในยุค 5G ผมหวังว่าไทยจะก้าวไปให้ทันในปี 2563 เพื่อไม่ให้เสียโอกาสทางเศรษฐกิจอีกเพราะ 5G จะช่วยสร้างมูลค่าเพิ่มได้มากมายผ่าน Internet of Things (IoT) Augmented Reality (AR) Virtual Reality (VR) และ Artificial intelligence (AI) ทำให้เกิดบริการอัจฉริยะประเภทต่างๆ สิ่งเหล่านี้จะช่วยส่งเสริมนโยบายเศรษฐกิจดิจิทัลและไทยแลนด์ 4.0

อย่างไรก็ตาม มีข้อกังวลว่าหากไม่มีการช่วยเหลือจากรัฐบาล โดยปล่อยให้เอกชนประมูลคลื่นความถี่ด้วยราคาสูง แคมต้องลงทุนมหาศาลสร้างโครงข่าย ก็อาจจะไม่ทันเห็น 5G เกิดขึ้นได้ทันในปี 2563

การประมูลคลื่น 1800 เมกะเฮิร์ตซ์ เมื่อวันที่ 19 ส.ค. ที่ผ่านมาเป็นอีกหนึ่งครั้งที่สร้างเม็ดเงินเข้ารัฐได้มากถึง 2.5 หมื่นล้านบาท แต่หากดูเงินที่เอกชนต้องชำระค่าคลื่นที่ประมูลไปรอบก่อนๆ โดยเฉพาะค่าประมูลคลื่น 900 เมกะเฮิร์ตซ์ เมื่อปี 2558-2559 ซึ่งจะต้องจ่ายมากถึง **แสนกว่าล้านบาท** ในปี 2563 ทำให้หน้าตักของภาคเอกชนในการเดินทางพัฒนาเทคโนโลยีย่ำแย่ลงไปมาก

นักวิชาการบางคนพูดแบบมุกง่ายว่า บริษัทเอกชนยักษ์ใหญ่รวยอยู่แล้ว เงินแค่แสนล้านคงไม่กระเทือน รัฐบาลไม่ต้องไปใส่ใจเหลียวแล นักวิชาการพวกนี้ไม่เคยทำธุรกิจ มองแค่ด้านเดียว หรือบางคนพูดแบบมีวาระ ก็หวังว่ารัฐบาลคงไม่บ้าจี้ตาม

การที่บริษัทเอกชนได้คลื่นไปพัฒนาเทคโนโลยีเท่ากับช่วยยกระดับการพัฒนาประเทศไปพร้อมกัน เพราะการลงทุน **โครงสร้างพื้นฐานโทรคมนาคม** เป็นเรื่องสำคัญไม่แพ้ **โครงสร้างพื้นฐานการคมนาคม** เสถียรสัญญาณ เช่น เซลล์ต่างๆ ไม่ได้แตกต่างจากรางรถไฟหรือทางด่วน เพราะเป็นประโยชน์กับประชาชนทั่วประเทศ

โลกยุคนี้การพัฒนาประเทศให้ประสบผลสำเร็จ ภาครัฐต้องเดินคู่ไปกับภาคเอกชน หากจะผลักดันประเทศให้ก้าวทัน 5G รัฐบาลไม่อาจปล่อยให้เอกชนออกแรงเพียงลำพัง ดังนั้น การที่ภาคเอกชนร้องขอให้รัฐช่วยขยายระยะเวลาการชำระหนี้ ค่าประมูลคลื่นออกไป จึงเป็นเรื่องที่รัฐบาลควรตระหนักและเห็นอกเห็นใจ

หากไม่ช่วยกันวันนี้ ประเทศไทยจะย้อนกลับไปล่าหลังอีก 5G กับนโยบายไทยแลนด์ 4.0 ที่หวังจะช่วยพลิกฟื้นประเทศ อาจเป็นแค่ความฝันกลางฤดูฝน.

“ลมกรด”



A 5G sign at the Mobile World Congress in Barcelona. REUTERS

5G: THE NEW CATALYST SPURRING GLOBAL DEVELOPMENT BY 2035

Categories	Value	Figures
5G enabling global economic output	US\$12.3 trillion	Equivalent to US consumer spending in 2016 or more than combined spending by consumers in China, Japan, Germany, Britain and France in 2016
Output of global 5G	\$3.5 trillion + 22 million jobs	At \$3.5 trillion, it will be larger than the value of today's entire mobile value chain, approximately equal to total revenue of top 13 companies on the Fortune 1000 companies list for 2016
GDP growth supported by 5G	5.5 times	5G will contribute 5.5 times to Thailand's GDP volume between 2020 and 2035

Source: 2017 HIS 5G Economic Impact Study

Effects if 5G adoption does not prevail in Thailand by 2030

Thailand would face an opportunity loss at 2.3 trillion baht or 20% of the current gross domestic product
Manufacturing would be the most affected sector, expecting to lose between 700 billion and 1.6 trillion baht of economic output by 2030

What 5G can bring to Thailand 4.0 policy

Sector	5G adoption
• Agriculture	➔ Smart farming
• Health	➔ Smart healthcare
• Manufacturing	➔ Smart manufacturing
• Automobile	➔ Connected cars
• City, household	➔ Smart city, smart home
• Utility meter (water, gas)	➔ Digital, Internet of Things-embedded technology

Source: Huawei Technologies

Source: National Broadcasting and Telecommunications Commission study

BANGKOK POST GRAPHICS

Despite being named as a critical item on the national agenda, adoption of 5G wireless broadband service by 2020 is an uphill task, with both regulators and telecom operators scrambling to introduce the technology.

Three obstacles could cause Thailand to miss the 5G train: the financial burden shouldered by telecom operators, including a combined cost of 270 billion baht for the previous 3G and 4G licences; how much more spectrum

bandwidth has to be allocated; and the telecom regulator's authority, as only an acting board now manages the National Broadcasting and Telecommunications Commission (NBTC).

5G is at least 10 gigabits per second (Gbps) or 10 times faster than 4G. 5G also has better latency at 1 millisecond compared to 10 milliseconds for 4G, and 1 million connections per cell site, or a 1,000 times higher capability for connections than 4G, which has 1,000 connections per cell site.

This means a 5G ecosystem could serve the needs of everything on a mobile platform.

The critical downstream innovations 5G will enable are opportunities for new usage of the Internet of Things (IoT), augmented reality and virtual reality, as well as smart vehicles, remote healthcare and robotics.

4G, which was commercially launched in global markets via mobile apps and high-definition videos in 2010, has changed people's lifestyles, but 5G is expected to have a bigger socioeconomic impact, transforming industries ranging from agriculture and manufacturing to healthcare and utilities.

The government eagerly wants to see 5G adopted as part of its 20-year digital transformation roadmap. A recent NBTC study said that if Thailand fails to adopt the 5G ecosystem by 2030, the country will face an opportunity loss worth 2.3 trillion baht or 20% of its current GDP.

The manufacturing sector will be the most affected, expected to lose opportunities to create value-added features for businesses worth between 700 billion and 1.6 trillion baht.

FINANCIAL STRAIN

5G adoption requires direct investment from telecom operators to install related infrastructure, devices and ecosystems, as well as proper spectrum ranges to provide services to the market.

If operators hesitate to invest or adopt downstream tech innovations because of concerns over return on investment capital (ROIC), the government's plan could be sunk.

The three major mobile operators in the domestic market have shouldered enormous financial burdens from the previous auctions of 3G and 4G licences, worth

Continued on Page B2

From Page B1

Network investment magnifies burden

a combined 270 billion baht.

Another strain is annual investment for network expansion that each operator has made, spending some 100 billion baht for the past three years.

Although the three operators already paid their 3G licence fees to the NBTC, Advanced Info Service Plc (AIS) and True Move have to pay the last term for their 4G licences on the 1800-megahertz spectrum by December, and two terms on the 900MHz spectrum in 2019 and 2020, respectively.

The sum for these two firms to pay the NBTC in 2020 stands at 60 billion baht each. AIS and True Move jointly asked the government late last year to invoke Section 44 to extend the terms of the licence payment due in 2020 by five years, citing the need for state assistance to ease their financial burden, the same argument made by terrestrial digital TV operators.

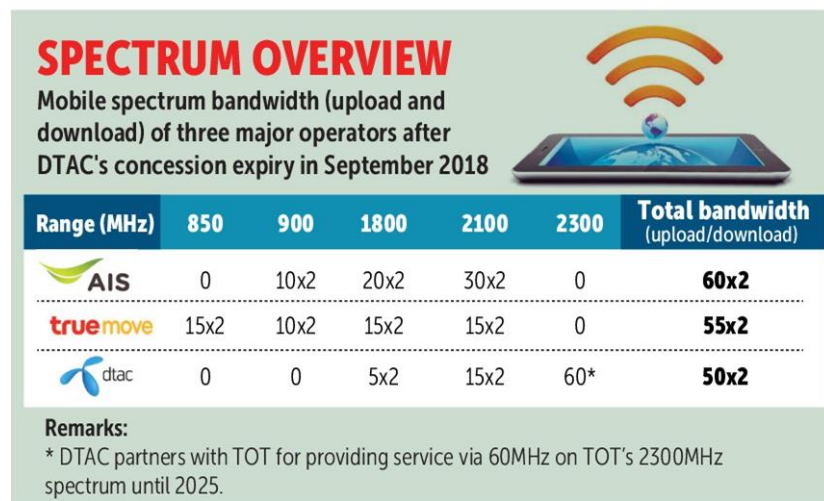
The NBTC board agreed with AIS and True Move, but there has been no response from the government, with some critics noting that assistance for the two profit-making firms would ease their burden at the state's expense.

An indicator of how onerous the financial burdens on telecom operators have become is the recent auction of 1800MHz licences on Aug 19. This was the second round of the auction after the initial round was aborted because of a lack of bidders.

The second round ended with only two of the nine blocks sold for a combined 25 billion baht. AIS won a licence containing 5x2MHz of bandwidth for upload and download worth 12.5 billion, while Total Access Communication Plc (DTAC) won the other licence.

True Move sat out the auction, saying it had enough spectrum bandwidth to provide services for the next two years.

An analyst at Kasikorn Securities (KS) who requested anonymity said it makes sense for the government to extend the



BANGKOK POST GRAPHICS

900MHz licence payment terms for AIS and True Move, as each must pay 60 billion baht in 2020, which is a critical period to prepare for 5G adoption.

Telecom operators have experienced a decline in ROIC since 2016 because of the financial burden stemming from annual infrastructure investment and the cost of spectrum licence payments, the analyst said. Before the end of 2015, AIS had logged ROIC between 30% and 40%, while DTAC's was over 20%. But their ROIC has declined to 15% and 5% respectively.

True Move has booked negative figures in ROIC for years.

ROIC is the percentage a company makes for every percentage point over the cost.

Earlier, Suphachai Chearavanont, executive chairman of True Move, told the *Bangkok Post* that negative ROIC figures for the company would inevitably constrain downstream innovation adoption and affect the country's competitiveness.

"It would be good if the government and the regulator helped ease [operators' financial] burdens, including a reasonable reserve price for the 5G spectrum auction," Mr Suphachai said.

He said it was too early to estimate infrastructure investments after 2020 because of several unclear factors concerning the

5G ecosystem.

"5G adoption may be different from the 4G ecosystem," Mr Suphachai said. "Although it would serve the mass market, telecom operators may have to invest much more for related devices in a machine-to-machine connectivity era."

MORE SPECTRUM NEEDED

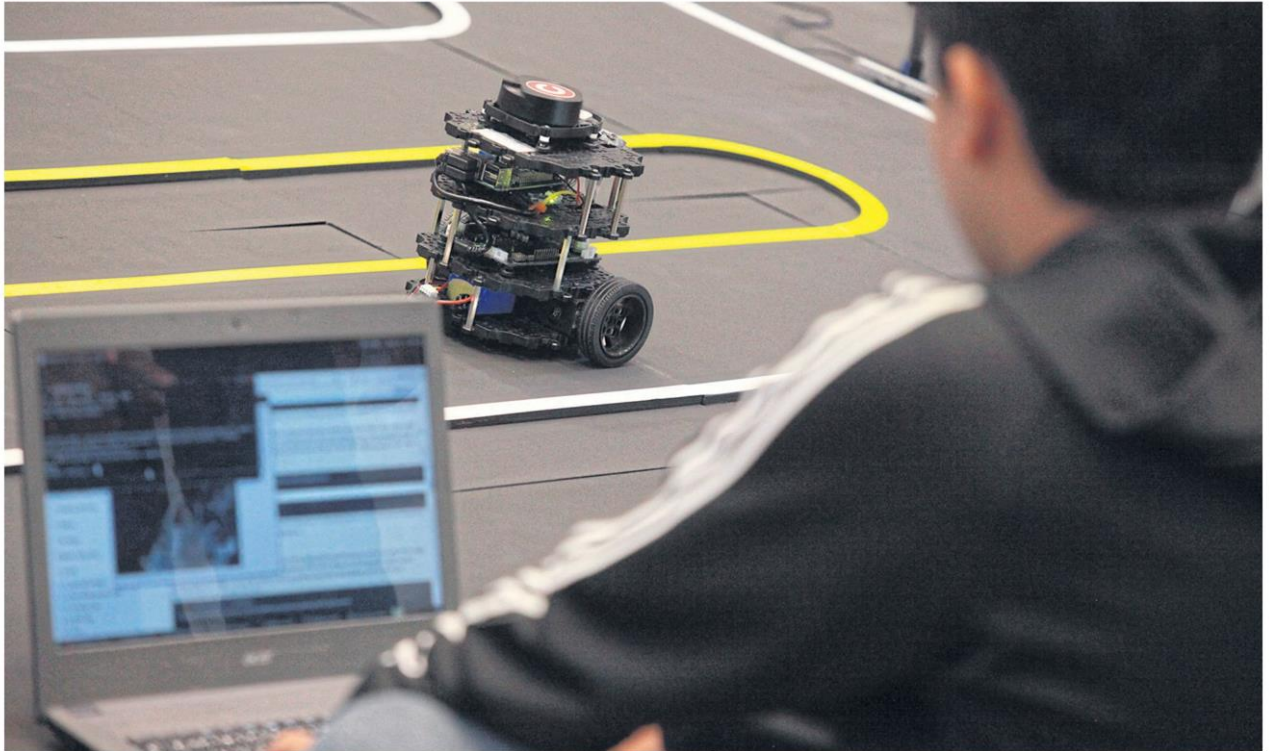
A 5G mobile network will benefit a whole host of industrial applications. High bandwidth, low latency and large capacity will enable greater connectivity among devices and smarter living.

Because of 5G's improved speed, latency and connections, mobile operators must hold additional spectrum bandwidth of at least 100MHz (100x2) for upload and download for each service provider.

Takorn Tantasith, secretary-general of the NBTC, said he is seriously concerned about "insufficient spectrum holding" by each operator, which would affect 5G ecosystem adoption.

After the most recent spectrum auction, AIS holds the most spectrum bandwidth, with a combined 60x2MHz, followed by True Move at 55x2MHz and DTAC at 50x2MHz.

The NBTC is on the verge of recalling unused or not fully used spectrum



5G's increased speed suits new applications such as the management of robotics systems. SOMCHAI POOMLARD

ranges from holders to auction them off to serve 5G.

On Aug 15, the NBTC board approved a regulatory draft reforming unused or not fully used spectrum ranges for reallocation. The move is in line with the new NBTC Act from last year allowing compensation for government agencies returning their spectrum to the NBTC before concession expiration for optimum national benefit.

The spectrum ranges being considered for recall are 2600MHz, 3500-3800MHz and 26-28GHz.

Stated-owned public broadcaster MCOT Plc currently holds 180x2MHz of upload and download bandwidth on the 2600MHz spectrum. MCOT has agreed to return 180MHz of unused bandwidth to the NBTC for the 5G auction.

For the 3500-3800MHz spectrum ranges now partly used by satellite provider Thai-com, the NBTC is considering recalling a combined 180x2MHz of bandwidth. The



Representatives from DTAC Trinet Co and Advanced Wireless Network shake hands after winning licences for the 1800MHz spectrum. PORNPROM SATRABHAYA



Telecom operators may have to invest much more for related devices in a machine-to-machine connectivity era.

SUPHACHAI CHEARAVANONT
Executive chairman, True Move

regulator is considering recalling 3x2GHz of bandwidth on the 26-28GHz spectrum partly used by Thaicom.

The NBTC aims to firm up the related details of the regulatory draft and conduct a public hearing before forwarding the final draft to the NBTC board for approval. All processes are expected to be put in the regulatory draft by November.

The regulator also plans to auction 45x2MHz of download and upload bandwidth on the 700MHz spectrum by 2020, spectrum currently used by digital TV channels.

But nobody can guarantee the practicality of the existing plan or the timeline of the next spectrum auction, making 5G adoption uncertain.

ENSURING PUBLIC BENEFIT

Though 5G technology is crucial in driving innovation and developing a local digital transformation through vertical industries, there are at least three critical factors needed for the domestic telecom industry to ensure real public benefits in

5G adoption, said Somkiat Tangkitvanich, president of the Thailand Development Research Institute.

The three factors are real liberalisation of the telecom industry, good regulations and a spectrum allocation roadmap.

Liberalisation, allowing foreign stakeholders to hold more than a 50% stake in a company, will create healthier competition and eliminate chronic problems fostered by state-owned enterprises such as corruption and limited procurement transparency, Mr Somkiat said.

Good policy design and regulations will help eliminate unfair competition among players and reduce high operating costs in some cases, he said.

Earlier, Mr Somkiat disagreed with the idea of providing assistance for AIS and True Move, the two winners of the 900MHz licence auction. He said they did not deserve state assistance because they bid up the prices by themselves.

AIS and True Move also operate mobile services with profit from operations and

have the capability to pay the remaining sum of their 900MHz licences due in the next two years, Mr Somkiat said.

QUESTIONABLE AUTHORITY

The existing NBTC board is working as an acting board after the expiry of its six-year term in October 2017.

The new NBTC Act, which took effect in June 2017, stipulates that the government must conduct a recruitment process for new NBTC board members to replace existing members. The act calls for seven commissioners, responsible for governing both telecom and broadcasting businesses, overseeing spectrum auctions and managing satellite spectrum.

The Office of the National Legislative Assembly (NLA) started recruiting candidates for the board earlier this year, with 86 applicants thus far. But the NLA turned down all 14 candidates in a semi-final round this year, stating that none of them qualified.

After that, the government invoked Section 44, ordering the existing NBTC board to continue its work and responsibilities until changes are made.

If the existing NBTC board's authority is challenged by external parties, including whether it can conduct auctions for a series of spectrum ranges for 5G, it could delay adoption.

In all likelihood, the existing plan and timeline for 5G spectrum auctions and allocation will miss the target if the existing NBTC board is removed, especially if there is a change in government.

Established 1946

Bangkok Post

THE NEWSPAPER YOU CAN TRUST

Battle for 5G is failing

Almost from the moment they seized power, Prime Minister Prayut Chan-o-cha and allies in the National Council for Peace and Order have spent time and treasure promoting their vision of the future. The two top meme titles are "Thailand 4.0" and "Digital Thailand". As defined, both are excellent and worthy goals. Lack of planning, absent government supervision and poor performance make both elusive.

The latest problem to surface is whether the country can obtain a key necessity: 5G telecommunications. The world is beginning adoption of this new telecoms standard. The goal until recently was to have 5G up and actually running in Thailand in 2020. It features heavily throughout the government's 20-year national strategy plan. Until very recently, it was generally assumed that government and the private sector were in sync. It turns out they were wrong, and perhaps deluded themselves.

A special report that leads today's *Bangkok Post* Business section has the details. In short, those responsible for planning and establishing the on-ramp to 5G telecoms have failed spectacularly. In particular, the regime's key player, the National Broadcasting and Telecommunications Commission (NBTC), has drained the coffers of private-sector companies charged with implementing 5G. However, it's not all on the NBTC. The three key industry players — AIS, DTAC and True Move — also failed the public expectation that

derives from the privileged position in keeping up with technology.

A series of bandwidth auctions by the NBTC are the root cause of the gathering panic over 5G. The commission took much

The inability of phone companies to begin the transition speaks volumes.

too literally its constitutional duty to regulate the airwaves in the public interest. In its auctions of spectrum for 3G and 4G upgrades, the NBTC has charged hundreds of billions of baht. This short-term focus on profits has not left any of the three main providers broke. But it has greatly impaired their ability to proceed with the huge investments needed for 5G service.

Takorn Tantasith, the NBTC's first and only secretary-general, recognises this. After yet another failed auction on Aug 19 sold just two of nine spectrum blocks, Mr Takorn realised his auction terms weren't working. As of today, he is looking at two solutions. One is to lower the extremely high prices he is charging for the public's bandwidth. The other is to provide better payment terms — "better" for the companies, that is.

Both are worth considering, despite the predictable controversy this will cause. Critics often rap the NBTC for not squeezing more out of the providers. But the current inability of the big mobile phone companies to begin the transition to 5G speaks volumes. It may be more fair to say that the NBTC has put long-range telecoms and economic development at risk by going for the short-term profits. Of course the mobile phone companies also have shirked their duty of warning the public of the gathering storm.

Failure to put 5G phones and business networks in place by 2020 will have a cost. The costs will mount each year Thailand falls behind. According to a study from the NBTC itself, a 10-year delay would cost 20% of GDP — 2.3 trillion of today's baht.

The government must treat this as a national problem. Several steps are obvious to get 5G installation on track and developing properly. Their first one is to make the NBTC whole again. The National Legislative Assembly promised in April to move "quickly" to name new commissioners and hasn't moved since. It is unrealistic to expect the current NBTC members to take the strong steps necessary.

Investors are already on the sidelines waiting for elections. Inability to keep up with the region on new, lightning fast telecoms will be a deal-breaker for many. Thailand 4.0 and Digital Thailand are impossible goals without this basic telecoms development.

DTACแจ้งข้อเท็จจริงขอสิทธิ เยียวยาลูกค้าคลื่น 1800-850

DTAC แจ้งข้อมติขอสิทธิเยียวยาลูกค้าบนคลื่น 1800 MHz และ 850 MHz ยืนยันไม่ได้ขอเยียวยาเพื่อหาประโยชน์ในการใช้คลื่นฟรี ส่วนประมูล 1800 MHz แค่ 2X5 MHz ไม่ได้หวังใช้คลื่นที่เหลือด้วยการรับเยียวยา

บริษัท โทเทิล แอ็คเซส คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ DTAC ซึ่งแจ้งถึงข้อเท็จจริงเกี่ยวกับมาตรการคุ้มครองผู้ใช้บริการเป็นการชั่วคราวในกรณีสิ้นสุดการอนุญาตสัมปทานว่า มีความเข้าใจผิด ในกรณีที่ไม่มีเยียวยา ก็ไม่มีใครเดือดร้อน แต่ในความเป็นจริงเมื่อหมดสัมปทาน หากดับโครงข่ายทันที ผู้ใช้งานที่เหลือในระบบจะไม่สามารถโทรออก รับสาย รับ-ส่งข้อความ และใช้งานเน็ตอื่น ๆ ได้ เพราะซิมดับ โดยผู้ใช้งานเหล่านี้เป็นไปได้ว่า ส่วนใหญ่เป็นผู้สูงอายุ และมีความล่าช้าในการย้ายโครงข่าย เพราะเป็นผู้สูงอายุ กฎหมาย กสทช.เรื่องมาตรการเยียวยาผู้ใช้บริการจึง

กำหนดให้ กสทช.และผู้ให้บริการ ต้องเยียวยาผู้ใช้บริการต่อไปชั่วคราว จะดับโครงข่ายไม่ได้

ขณะเดียวกัน ในปี 2556 ที่ผ่านมามีสัมปทานคลื่นความถี่ 1800 MHz ของบริษัท ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ TRUE และ บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ ADVANC ก็หมดลง แต่ทั้ง 2 ค่ายก็ยังให้บริการต่อไปตามกฎหมาย กสทช.เรื่องมาตรการเยียวยาผู้ใช้บริการ โดยให้บริการถึง 2 ปี หลังสัมปทานหมดลง ดังนั้น ลูกค้า DTAC ควรได้รับการเยียวยาตามกฎหมาย กสทช.เช่นเดียวกับลูกค้าของอีก 2 ค่าย โดยสามารถใช้บริการได้ไปพลางก่อนในช่วงเปลี่ยนผ่าน ไม่ใช่ต้องซิมดับ

นอกจากนี้ ยังมีความเข้าใจผิดในกรณี DTAC ขอเยียวยาเพื่อหาประโยชน์ในการใช้คลื่นฟรี ซึ่งขอชี้แจงว่าไม่เป็นความจริง เมื่อวันที่ 6 มิ.ย. 2561 ที่ผ่านมามี DTAC ได้ยื่น

แผนคุ้มครองลูกค้าที่มีอยู่เป็นจำนวนมาก ซึ่งยังคงใช้งานมือถือบนคลื่นความถี่ 850 MHz และ 1800 MHz โดยระบุชัดในแผนว่า DTAC จะจัดส่งรายได้ทั้งหมดจากการให้บริการ หลังจากหักค่าใช้จ่ายให้แก่ กสทช.เพื่อนำส่งให้เป็นรายได้รัฐต่อไปตามที่กฎหมาย กสทช.กำหนด จึงไม่เป็นการใช้คลื่นความถี่เพื่อหากำไร แต่เป็นการให้บริการต่อไปแทนรัฐเพื่อคุ้มครองผู้ใช้งานที่ยังคงใช้งานอยู่บนคลื่นความถี่ทั้งหมดสัมปทานเท่านั้น

ขณะเดียวกัน มีความเข้าใจผิดในกรณี DTAC ประมูลคลื่นความถี่ 1800 MHz แค่ 2X5 MHz เพราะหวังใช้คลื่นที่เหลือด้วยการรับการเยียวยา ขอชี้แจงว่าแม้บริษัท ดีแทค ไตรเน็ต จำกัด หรือ DTN บริษัทในเครือ DTAC จะสามารถประมูลได้คลื่นจำนวน 2X5 MHz หรือได้มาทั้ง 2X20 MHz หรือไม่ได้คลื่นความถี่มาเลยนั้น ลูกค้าของ DTAC ที่ยังใช้งานอยู่บนคลื่นความถี่ในระบบสัมปทานก็ยังคงประสบปัญหาการใช้บริการอยู่ดี และจะซิมดับ เนื่องจากการใช้คลื่นคนละระบบจึงจำเป็นอย่างยิ่งที่ผู้ใช้งานกลุ่มนี้ต้องได้รับการคุ้มครองตามมาตรการเยียวยา ■

เอไอเอส คว่ำคลื่น 1800 MHz เสริมศักยภาพเครือข่าย ก้าวขึ้นเป็นผู้ให้บริการที่มีคลื่นความถี่มากที่สุดถึง 120 MHz

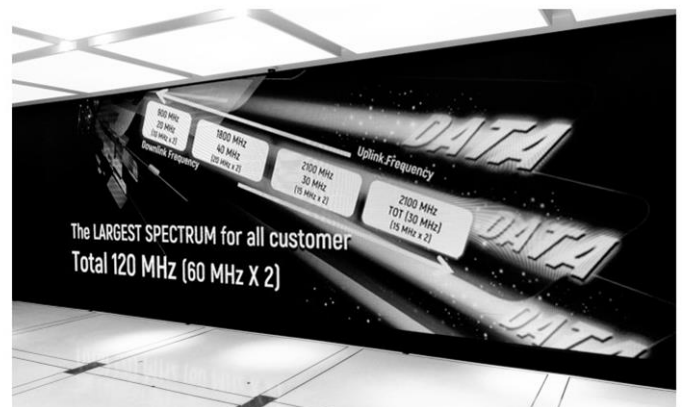


เอไอเอส ปักหมุดผู้ให้บริการเครือข่ายของประเทศ เดินหน้ายกระดับคุณภาพการใช้งานของลูกค้าในทุกมิติ หลังประมูลได้คลื่น 1800 MHz เพิ่ม เป็นการเสริมศักยภาพเครือข่ายไปอีกขั้น ทำให้

• เอไอเอส มีคลื่นความถี่สำหรับให้บริการ 4G ได้อย่างเต็มศักยภาพ ด้วยคลื่นความถี่ 1800 MHz ที่มีแบนด์วิธกว้างสุดถึง 40 MHz (20 MHz X 2) ที่ต่อเนื่องกัน ซึ่งเป็นย่านความถี่ที่เหมาะสมในการให้บริการ 4G ได้อย่างมีประสิทธิภาพสูงสุดตามมาตรฐานของเทคโนโลยี ทำให้เอไอเอสเป็นผู้ให้บริการที่ถือครองคลื่นความถี่สำหรับให้บริการ 4G มากสุด และมีแบนด์วิธคลื่นกว้างสุดในประเทศ จึงสามารถส่งมอบประสบการณ์ใช้งาน 4G ที่ดียิ่งกว่าให้กับลูกค้าทั่วประเทศ โดยจะมีความเร็วของการใช้งาน 4G ของลูกค้าผ่านเครื่องโทรศัพท์เคลื่อนที่ที่รองรับ 4G ทุกรุ่นเพิ่มขึ้น 15-30% รวมทั้ง เพิ่มขีดความสามารถในการรองรับการใช้งานของลูกค้าถึง 33% หลังเปิดใช้งานคลื่นความถี่ใหม่ พร้อมทั้งช่วยเพิ่มความแข็งแกร่งของเอไอเอสในฐานะผู้ให้บริการ

4G ที่มีคลื่นความถี่ติดกัน

• ส่งผลให้เอไอเอสก้าวขึ้นเป็นผู้ให้บริการที่มีคลื่นความถี่ในการให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่จำนวนมากสุด รวมทั้งสิ้น 120 MHz (60 MHz x 2) ประกอบด้วยคลื่นความถี่ที่ได้รับใบอนุญาตจาก กสทช. และจากการทำสัญญาโรมมิ่งกับทีโอที ซึ่งเหมาะสมสำหรับ



การรองรับการใช้งานของลูกค้าทั้งสิ้นกว่า 40 ล้านเลขหมาย และรองรับการขยายตัวของผู้ให้บริการที่จะมีการใช้งานดาต้าเพิ่มสูงขึ้นเรื่อยๆ รวมทั้งเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันให้กับบริษัทสามารถสร้างโอกาสและต่อยอดนวัตกรรมเทคโนโลยีใหม่ๆ ได้อย่างไรขีดจำกัด

นายปรีธดา ลีลพนัง หัวหน้าคณะผู้บริหารกลุ่มลูกค้าทั่วไป เอไอเอส กล่าวว่า “เป้าหมายสำคัญของเอไอเอสคือการมอบประสบการณ์ดิจิทัลที่ดีที่สุดอย่างไม่หยุดยั้ง เพื่อยกระดับการใช้ชีวิตของคนไทยในทุกมิติ วันนี้ เราก้าวล้ำไปอีกขั้น ด้วยการลงทุนด้านเครือข่ายครั้งใหญ่จากการประมูลคลื่นความถี่ 1800 MHz เพิ่ม ทำให้ปัจจุบันเอไอเอสเป็นผู้ให้บริการเครือข่ายที่ถือครองคลื่นความถี่ 1800 MHz ที่ได้รับใบอนุญาตจาก กสทช. มากสุด และมีคลื่นความถี่ต่อเนื่องกันถึง 40 MHz (20 MHz X 2) เรียกว่าเป็นแบนด์วิธคลื่นสำหรับให้บริการ 4G ในระบบ FDD ที่กว้างเต็มแถบความถี่ ดังนั้น เมื่อนับรวมคลื่นความถี่ 1800 MHz จำนวน 40 MHz (20 MHz X 2), คลื่นความถี่ 2100 MHz จำนวน 30 MHz (15 MHz X 2) ที่เป็นของเอไอเอสเอง และอีก 30 MHz (15 MHz X 2) ที่เป็นพันธมิตรร่วมกับ TOT และคลื่นความถี่ 900 MHz อีก จำนวน 20 MHz (10 MHz X 2) ทำให้เอไอเอสมีคลื่นความถี่ในการให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่ รวมทั้งสิ้น 120



MHz (60 MHz x 2) ซึ่งเต็มเปี่ยมประสิทธิภาพ และพร้อมต่อการพัฒนาต่อยอดเทคโนโลยีเครือข่ายในอนาคต

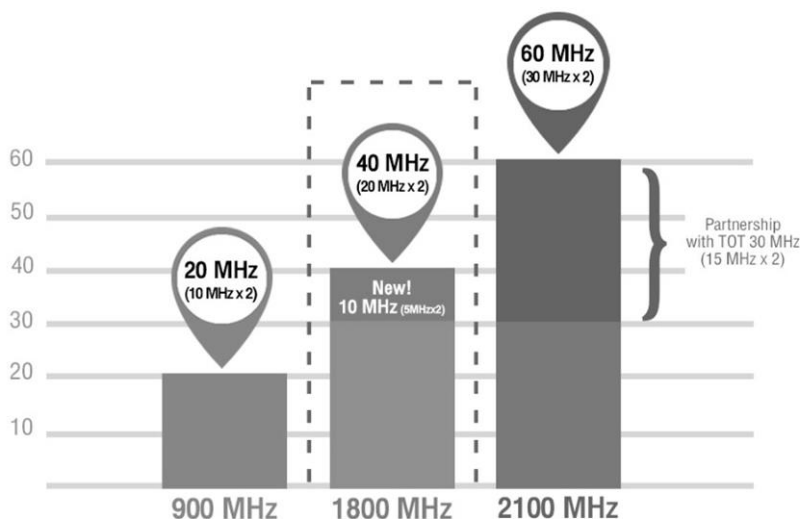
โดยเอไอเอสพร้อมนำคลื่นความถี่ 1800 MHz ที่ประมูลมาได้เพิ่มในครั้งนี้ เตรียมเปิดให้บริการอย่างเป็นทางการ เมื่อได้รับใบอนุญาตจาก กสทช. และภายหลังจากบริษัทได้ปฏิบัติตามเงื่อนไขการดำเนินการอย่างครบถ้วน นับจากวันที่ได้รับหนังสือแจ้งผลการประมูล และหลังจากที่คลื่นนี้จะหมดสัญญาสัมปทานเดิม

“การประมูลคลื่น 1800 MHz ในครั้งนี้ มีความสำคัญและมุ่งหมาย

เพื่อเสริมคุณภาพบริการดาต้าในยุค 4G ให้สูงขึ้น และยกระดับความแข็งแกร่งของโครงสร้างพื้นฐานด้านโทรคมนาคมในประเทศไทย โดยถือเป็นทางเลือกที่ให้ประโยชน์และความคุ้มค่าสูงสุดสำหรับการขยายความจุโครงข่ายเพื่อรองรับการเติบโตของ 4G โดยเป็นการเพิ่มช่องสัญญาณจากที่มีอยู่เดิมและใช้ได้กับอุปกรณ์โครงข่าย 4G บนคลื่น 1800 MHz ที่ลงทุนไปแล้ว เป็นการเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันให้กับบริษัทในการให้บริการและเตรียมความพร้อมก้าวสู่เทคโนโลยี 5G”

นายปรีธดา กล่าว

คลื่นความถี่ในการให้บริการของเอไอเอส



ทีโออาร์'ท่อร้อยสายใต้ดิน'เสร็จค.นี้

กทม.จัดโซนเอกชนลงทุน

กทม. - พล.ต.อ.อัศวิน ขวัญเมือง ผู้ว่าราชการกรุงเทพมหานคร (กทม.) กล่าวถึงความคืบหน้าการนำสายสื่อสารลงดิน เพื่อความเป็นระเบียบเรียบร้อยว่า กทม. อยู่ระหว่างจ้างเอกชนเพื่อร่างเงื่อนไขการประกวดราคา (ทีโออาร์) ภายหลังคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เห็นชอบให้ กทม.เป็นเจ้าภาพนำสายสื่อสารทั้งหมดในพื้นที่กรุงเทพมหานครลงใต้ดิน โดยจะนำร่องบนถนนสายหลัก ซึ่งปัจจุบันมีระยะทางรวม 2,700 กิโลเมตร

พล.ต.อ.อัศวินกล่าวต่อว่า เบื้องต้น กทม.กำหนดให้การร่างทีโออาร์เพื่อหาผู้รับเหมา แบ่งพื้นที่ดำเนินการออกเป็นกลุ่มหรือจัดโซน โซนละประมาณ 650 ก.ม. จากนั้นจะให้ผู้สนใจยื่นซองประมูลภายใต้เงื่อนไขต้องเข้าระบบท่อร้อยสายสื่อสารใต้ดินของ กทม. เนื่องจากการ

จ้างผู้รับเหมารายเดียวจะทำให้งานล่าช้า แต่ถ้าเปิดให้ผู้สนใจรายอื่นเข้าดำเนินการด้วยจะช่วยทำให้งานแล้วเสร็จรวดเร็ว ตามความตั้งใจของ กทม.คือให้แล้วเสร็จภายใน 2 ปี โดย กทม.ต้องจ้างเอกชนร่างทีโออาร์ เพราะต้องอาศัยผู้เชี่ยวชาญและผู้มีความรู้เฉพาะทาง คาดร่างทีโออาร์แล้วเสร็จเดือนธ.ค.นี้ ซึ่งการจัดสายสื่อสารทั้งหมดจะเห็นผลอย่างน้อยต้นปี 2564

ด้านนางศิลปสวย ระวีแสงสูรย์ รองปลัด กทม. กล่าวว่า ขณะนี้อยู่ระหว่างศึกษาแนวทางการปรับปรุงริมคลองมหานาค เขตป้อมปราบศัตรูพ่าย ช่วงคลองที่อยู่ใกล้ตลาดโบ๊เบ๊ให้สวยงาม ให้นักท่องเที่ยวใช้เส้นทางริมคลองเดินลัดเลาะไปยังวัดสระเกศราชวรมหาวิหาร (ภูเขาทอง) ได้ด้วย คาดว่าจะแล้วเสร็จภายในเดือนธ.ค.นี้ ขณะเดียวกันยังให้สำนักการระบายน้ำ (สนน.) ศึกษาการขยายทางเดินริมคลองเพื่อพัฒนาเป็นทางจักรยานด้วย



POWER OF PERSEVERANCE

SawasdeeShop founder Aswin Phlaphongphanich takes setbacks in stride and keeps looking for new ways to innovate.

By Tanyatorn Tongwaranan

Aswin Phlaphongphanich was always the quietest kid in the class. The *patka* on his head set him apart from others, he rarely spoke and was frequently picked on. The classmate who sat next to him for the yearbook picture didn't even know his name.

Born in Thailand into a Sikh family from India, the 40-year-old entrepreneur describes himself as a "minority on minority on minority" and looks back on his childhood as a time of introversion and unhappiness.

"I was the only odd one out, the only different kid in school. If you asked my classmates or teachers, they might not know me," he says.

The founder and CEO of SawasdeeShop Group, a provider of telecom-related services, says his introversion is now a thing of the distant past, partially thanks to the circumstances that induced him to become an entrepreneur.

"People may face racism in their childhood but as they grow older they have two choices: they can go totally in or come totally out," Mr Aswin tells *Asia Focus*.

When he established his first business at age 21, the role and responsibility as a leader helped expedite the transformation, making him more outspoken and confident.

"I had to hire and lead people who were in their late 30s or 40s. They were coming from such smart and intellectual backgrounds, so I had no choice but to change," he recalls.

"If I didn't portray the leadership role, I could never gain respect from them and I wouldn't be able to grow and lead the team."

Confident leadership, he says, is especially crucial for startup businesses because the founders only have a finite period to prove themselves.

Mr Aswin repeated that belief to himself over and over, and eventually started to use his identity and uniqueness to his advantage, seeing it as something of value, rather than embarrassment.

"It's up to you whether you want to use it in your favour or not. If I'm unique and shouting out that I'm a brand and use it to make my identity, people will remember. It's your decision to capitalise on it or become an introvert," he says.

BUSINESS IN THE BLOOD

Mr Aswin has faced many setbacks and disappointments since the beginning of his business journey, but he never gets discouraged. He never gives himself the choice to give up. The same perseverance also drove his grandfather, who came to Thailand over a century ago to start a textile business.

"My grandfather was only 14 when he came to Thailand, or Siam at that time. He imported textiles from different parts of the world and walked around, village by village and house by house to sell, literally knocking door to door," he says.

As the business grew, it opened up the opportunity for Mr Aswin's father to receive a better education and experience life abroad. Receiving a full scholarship from the Thai government to study in Germany, his father later started a business with German counterparts in Thailand and became very successful.

However, the Asian financial crisis hit the family particularly hard, bringing the business close to insolvency. Mr Aswin, returning home in 1999 as a fresh graduate from the United States, felt compelled to do what he could to help out.

"I came back in that post-crisis period when banking

and businesses were collapsing. I had no other options but to start something of my own, differentiate myself and do something completely different," he recalls.

Mr Aswin chose to turn crisis into an opportunity to pursue a business he was passionate about, in the field of technology, without having the pressure of succession as his father was preoccupied with his own predicament.

"If it wasn't so, I might have just joined the family business and taken it forward like a lot of other successors.

"But my forte is not in traditional industries. My mind is more on the technology side. Technology is where the exponential growth is, but the chance of being disrupted and revolutionised is also very high."

When he began his business career at 21, the dot-com boom was peaking in the United States, and Mr Aswin looked for something that would work in Thailand.

"In 2000, I saw that the next big thing would be digital marketing. I knew that it would be the hot thing to sell or to have," he says.

Armed with a unique educational background in both engineering and e-commerce and marketing degree, Mr Aswin decided to build an e-commerce platform.

However, being directly related to the owner of a bankrupted family, it was almost impossible for him to obtain loans to set up his business.

After a bumpy start, Mr Aswin finally launched SawasdeeShop as one of the first e-commerce platforms in the country in 2000. But it's one thing to be an early mover and another thing to be too early, he discovered.

"Thai people only owned personal computers at the time and they still didn't want to use credit cards. This was 19 years ago. In the US, [e-commerce] had already started booming. It was too early for the Thai market," he says.

Mr Aswin had no choice but to shift his focus to something more relevant. That led him to apply his engineering training and instincts to telecommunications.

At the time, traditional carrier services in the United States were offering calling cards that made international calls much cheaper, so he thought about ways to expand on this idea.

Voice over internet protocol (VoIP) emerged as the solution for SawasdeeShop and became a longstanding core business.

"My first VoIP service allowed people from overseas to call Thailand much more cheaply. We were disrupting the operators and the norms by providing this new service," he says.

BRANCHING OUT

Realising how quickly and easily technology-related services can become outdated or obsolete, Mr Aswin has constantly been adding new products and value propositions to match or exceed customers' expectations.

Currently offering five product lines, SawasdeeShop Group has matured and grown sustainably. It has VoIP and cloud telecom service licences from the National Broadcasting and Telecommunications Commission (NBTC) and a money transfer service licence from the Bank of Thailand.

Some of its earlier services include DeeCall, which offers high-speed internet telephony or VoIP service, and DeeCard, an international calling card service with a global network spanning Southeast Asia, the Middle East and Africa.



In 2011, Mr Aswin established Hong-Kong based DeeTelecom to offer reliable and high-quality wholesale long-distance and worldwide VoIP routes.

Last year, he launched Cloudee, a cloud telephony service, targeting startups, small and medium enterprises (SMEs) needing affordable and efficient call centre systems with real-time analytics on a pay-per-use business model.

"We are one of the first providers that provide a call centre and a PBX 'in a box,'" says Mr Aswin. "Those systems are very expensive so we created the platform in the cloud to make it affordable for smaller companies."



I'm happy to have smarter people around me. You learn through osmosis, you learn through them. Jack Ma was perfect in saying 'hire the person who is smarter than you'

Similar to Dropbox or Google Drive where you can store data, we are providing communication in the cloud."

In October last year, Mr Aswin added CloudDee 3.0, which supports chatbot technology, aiming to capital-

ise on digital marketing and the move to omni-channel communication.

A more recent addition to SawasdeeShop Group is DeeMoney, which marks the company's first entry into financial services. DeeMoney is a low-cost and instant money-transfer service that focuses on inbound remittances worldwide to Thailand and outbound remittances from Thailand.

The idea for DeeMoney had been bouncing around in Mr Aswin's head for years, starting back when calling cards were still booming.

"The idea started in 2009," he says. "I thought that if we could manage the logistics of telecoms, we could also do the logistics of money. It's the same customers who are living abroad and want to call home cheaper who will want to send money home cheaper."

Mr Aswin inquired about a licence with the Bank of Thailand, but at the time no such regulatory regime existed. And given that his calling card business was still booming, he set the idea aside. But as the customer base for calling cards started to fell, he knew he had to find a new approach.

"We got disrupted when Skype, WhatsApp, Line and Viber came along. We thought we had innovated very well, but then we got disrupted. Our chats were falling and we were losing customers as they were using free products," he says.

Luckily for SawasdeeShop, disruption of any kind is short-lived as it tries to stay ahead of the curve. Mr Aswin pays tribute to his highly talented and experienced team that is constantly innovating and launched new products and services.

"I'm happy to have smarter people around me. You learn through osmosis, you learn through them. Jack Ma was perfect in saying 'hire the person who is smarter than you,'" he says, referring to the Alibaba founder.

"If I don't hire people smarter than me, he says, it means I have an ego problem and I am not going to learn. There is no way you would know everything. It's not possible."

Mr Aswin says the willingness to bring in younger people or those with different industry or ethnic backgrounds is one of the main traits that differentiate a lot of leaders today.

"I don't know anything about banks and I tell my guys, I don't know what you guys are doing, but I hire them to teach me what they are doing and we try to do it better."

The most important thing for any business, he affirms, is to understand what the consumer wants. "Even if we may not have expertise in the industry, we still try to do it in a way that consumers will like."

In addition, Mr Aswin emphasises having a multi-cultural workplace, as it promotes diversity of thoughts and ideas.

"It doesn't matter where you come from. It's about accepting you the way you are and if you can add to the team's value," he says, added that his companies employ a wide range of nationalities from Cambodian to Russian to Indian and Thai.

"If I don't hire a Cambodian, I would never know how a Khmer thinks. If I think from a Thai-Indian perspective of what they think, it's generally wrong and mismatched."

REAL FIGHTER

ASWIN PHLAPHONGPHANICH

Founder and CEO, SawasdeeShop Group

BORN

● Aug 31, 1978

EDUCATION

- Bachelor's degree in Management Engineering, Worcester Polytechnic Institute, Massachusetts, 1999
- Master's degree in e-commerce and marketing, Bentley College, Waltham, Massachusetts, 2001

CAREER

- 1999-present: Founder and CEO, SawasdeeShop
- 2001-11: Founder and investor, JSG Co Ltd, a BoI-approved software services company
- 2011-present: Founder and CEO, Dee Telecom HK

As a serial entrepreneur since a very young age, the most important lesson Mr Aswin has learned is to never give up or lose hope.

"There's only a one in 10 chance for a company to succeed. You may have a great idea and then something happens," he says.

"Having passion is good, but perseverance in the sense of having no intention of quitting is the key. You have make it work. If disruption happens, you have find another way to make it work. It doesn't matter what you sell or what you do. You just have to keep going. That's my model."

And being an entrepreneur, he says, you have to learn to fail well.

"If you take failure well, you can pick up the stick, start again and succeed again. But if you take failure in a negative way and you start punishing yourself for what you did wrong, then you won't be able to get up."

Looking at the remittance service, for instance, he is certain someone will disrupt it someday, so the question becomes how to differentiate the business and stay relevant.

In addition, timing is critical when it comes to business. "You can have a really good business idea but if the timing is not right and the customer is not ready, then you will be mismatched," he says, referring to his early e-commerce platform.

What has really inspired him throughout the past two decades, he adds, are those who are able to enter businesses in fields they are not familiar with and show the world they can do it better.

"Tony Fernandes didn't know anything about airlines when he started (AirAsia), neither did Richard Branson (at Virgin) but they did it better than whoever was doing it before."

สังคม สยามรัฐ



◆ ปลายทางชีวิต...นุรักษ์ มาประณีต ประธานศาลรัฐธรรมนูญ และ ไพรัช วร
ปานิ กรรมการอัยการ เป็นประธานในพิธีสวดพระอภิธรรมศพ วีรรัตน์ คลศรีชัย บิดา
ชัยวัฒน์-นคร-ไชยชัย และ ธงชัย คลศรีชัย โดยมี คุณแม่เยาวรัตน์ คลศรีชัย และ
วิจารณ์ สิมฉายา ปลัดกระทรวงทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม ร่วมงาน ที่
บ้านสนามกอล์ฟเลคเวด บางนา