

ศาลปกครองสูงสุดยื่นคำสั่งปรับเอไอเอส ฝ่าฝืนประกาศกรณีแพ็กเกจฟรีเพด 24 ล้าน

ผู้สื่อข่าวรายงานว่า เมื่อวันที่ 24 มิ.ย.2565 ศาลปกครองสูงสุดมีคำพิพากษายืนตามศาลปกครองกลาง ยกฟ้องในคดีที่บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือเอไอเอส ยื่นฟ้องเลขาธิการคณะกรรมการกฤษฎีกากระจายเสียงกิจการโทรทัศน์และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ และคณะกรรมการ กสทช. หรือคณะกรรมการกิจการโทรคมนาคม (กทช.) (เดิม) โดยขอให้ศาลสั่งเพิกถอนคำสั่งเลขาธิการ กทช. ที่สั่งให้เอไอเอสชำระค่าปรับทางปกครองอัตราวันละ 100,000 บาท ตั้งแต่วันที่ 30 พ.ค.2555 เป็นต้นไป จนกว่าเอไอเอสจะปฏิบัติตามคำสั่ง

ผู้สื่อข่าวรายงานเพิ่มเติมว่า กรณีดังกล่าวเกิดจากการที่เอไอเอสฝ่าฝืนประกาศเรื่องมาตรฐานของสัญญาให้บริการโทรคมนาคม พ.ศ.2549 โดยกำหนดเงื่อนไขแพ็กเกจมือถือระบบบัตรเติมเงินหรือฟรีเพด ไม่ว่าจะเป็นเติมเงิน 50 บาท สามารถใช้บริการได้ภายใน 5 วัน หรือเติมเงิน 300 บาท สามารถใช้บริการได้ภายใน 30 วัน หรือเติมเงิน 500 บาท สามารถใช้บริการได้ภายใน 50 วัน หรือเติมเงิน 1,500 บาท อันมีลักษณะเป็นการบังคับให้ผู้ใช้บริการต้องใช้บริการภายในระยะเวลาที่กำหนด โดยไม่ได้ขออนุมัติจากบอร์ด กสทช.ก่อน อย่างไรก็ตาม เอไอเอสได้ชำระค่าปรับรวมเป็นเงินจำนวน 24 ล้านบาทเรียบร้อยแล้ว โดยการยื่นฟ้องเพื่อขอให้เพิกถอนคำสั่งเป็นการฟ้องเพื่อรักษาสิทธิพึงมี.



10 ก.ค.
วัดใจ สกช.
ปล่อย
ดีแทค+ทรู

13



10 ก.ค.วัดใจ สกช. ปล่อยดีแทค+ทรู

>> ภายหลังการผ่อนคลายมาตรการคุมเข้มเพื่อลดผลกระทบจาก Covid-19 ทำให้ AAV และ BA ถูกนำกลับมาพูดถึงอีกครั้ง ซึ่งหากเปรียบเทียบกันก็จะดูเหมือนว่าทางด้านของ AAV อาจจะดูเหนือกว่าบ้างในส่วนของการซื้อชิ้นที่ดูเป็นสากลมากกว่า แต่หากจับเอาผลการดำเนินงานและทิศทางการดำเนินธุรกิจในอนาคตมาเปรียบเทียบ เจีเม้าร์กลับเห็นว่าทางด้านของ BA ดูจะเหนือกว่า เพราะแม้ว่าทั้งคู่จะมีปัญหาขาดทุน แต่ดูเหมือนว่า AAV จะติดลบมากกว่า ขณะที่เมื่อมองไปทางอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น พบว่า AAV มีสัดส่วนที่มากถึง 4.1 เท่า ในขณะที่ทาง BA ติดอยู่เพียงแค่ 2.55 เท่า ส่วนทิศทางการดำเนินธุรกิจในอนาคตพบว่า BA มีฐานลูกค้าชาวต่างชาติที่หลากหลายมากกว่านักท่องเที่ยวชาวจีน ซึ่งยังคงเดินทางออกนอกประเทศได้ไม่เต็มที่ ขณะที่ AAV ยังคงพึ่งพานักท่องเที่ยวชาวจีนเป็นส่วนใหญ่ นอกจากนี้ยังพบว่าอายุการใช้งานเครื่องบินของ BA ยังมีเหลือสูงกว่า AAV ซึ่งจะทำให้ปัญหาการปลดระวางเครื่องบินกว่าครึ่งหนึ่งในระยะเวลา 3 ปีข้างหน้ามีน้อยกว่าเช่นกัน พูดกันมาถึงขนาดนี้แล้ว จะชอบหรือจะลุยตัวไหนก็ว่ากันไปนะละ เงินอยู่ในกระเป๋า...บังคับกันไม่ได้เจ้าคะ อธิธิ

>> เจีเม้าร์เคยพูดถึง SABUY มาหลายรอบ...แต่ท้ายที่สุดก็อดที่จะพูดถึงอีกไม่ได้อยู่ดี อย่างแรกก็เป็นเรื่องสารพัดดีล “ขายฝัน” ที่มีเยอะมากจนไม่รู้ว่ามีดีไหนสามารถทำได้จริง...หรือดีไหนที่เป็นแค่การปั่นข่าวเพื่อล่อแมงเม่า ส่วนเรื่องที่สองคือ ผลการดำเนินงาน 1/65 ซึ่งเจีเม้าร์เองก็ยอมรับว่าดูดีขึ้น แต่ก็ยังไม่ดีพอที่จะทำให้ราคาหุ้นของ SABUY ปรับเปลี่ยนไปในทิศทางที่ดีขึ้นได้มากกว่าที่เป็นอยู่อย่างชัดเจน นี่ยังไม่ต้องพูดถึงการที่ถูกละลายรายชื่อออกมาบอกว่า ราคาหุ้นของ SABUY มีจะกลับตัวแบบ “วีเซฟ” ประมาณว่าลงมาแล้ว...ก็มีโอกาสที่ราคาหุ้นจะดีดกลับไปที่เคยได้อีกครั้ง

อูย...อย่าลืมว่าจุดสูงสุดเมื่อเดือนมกราคม 65 คือราคา 38.00 บาท ซึ่งสูงกว่าราคาหุ้นหน้ากระดานปัจจุบันเกือบเท่าตัวเลยทีเดียว อย่างไรก็ตาม...ถ้าใครยังชอบก็ติดตามดูต่อไปนะละ แต่ถ้าหากไม่แน่ใจ...จะมองหาหุ้นตัวอื่นมาแทนก็ไม่เสียหายเช่นกันละ

>> กลุ่มหุ้นธนาคารใหญ่ทั้งหมดดูเหมือนว่าทางด้านของ KTB จะเป็นหุ้นดาวรุ่งที่น่าจับตาเอาไว้มากกว่าหุ้นตัวอื่น อย่างแรกก็เป็นเพราะผลการดำเนินงาน 1/65 ที่ออกมาโดดเด่นกว่าธนาคารอื่น ส่วนเรื่องที่สองคือการที่ KTB คือเจ้าของแอป “เป๋าตัง” ซึ่งมีโอกาสที่จะสามารถต่อยอด เพื่อการสร้างรายได้



ในทางอื่นหลังจากการขายสลากกินแบ่งออนไลน์สามารถเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้เหนือความคาดหมาย ขณะเดียวกันหากมองข้ามข้อดีไปยังเรื่องของหุ้นกลุ่มธนาคารที่มีโอกาสจะปรับตัวเป็นขาขึ้นจากแนวโน้มที่ กนง. อาจจะต้องปรับขึ้นดอกเบี้ยในเร็ว ๆ นี้ ทำให้มองได้ว่าในฐานะที่ราคาหุ้นสามารถเข้าถึงได้ง่าย รวมถึงการที่มีค่าพื้ต่ำกว่าหุ้นธนาคารตัวอื่นทำให้ KTB อาจจะขยับตัวได้มากกว่าหุ้นธนาคารใหญ่ตัวอื่นเช่นเดียวกัน จังหวะนี้นับบอกเลยว่า KTB น่าสนใจมากค่ะ

>> ถ้าไม่เกิดความผิดพลาด...การควบรวมกิจการระหว่าง TRUE กับ DTAC ต้องเกิดขึ้นแน่นอน ติดตามวันที่ 10 ก.ค.นี้ กสทช. ผู้ที่ศาลปกครองชี้ตัดสินมาแล้วว่า มีอำนาจเปิดเสรีเด็ดขาด ซึ่งเป็นสิ่งตาย ให้เกิดการควบรวมได้

สิ่งนี้สะท้อนความกังวลผ่านราคาหุ้นของคู่แข่งทางตรงอย่าง ADVANC แต่ก็ไม่แน่ว่าการควบรวมกิจการของ TRUE และ DTAC จะสร้างได้เพียงแต่ความเสียหายเท่านั้น เพราะถ้าหากคิดในแง่ลบหน่อยก็จะรู้ว่า ยิ่งคู่แข่งทางธุรกิจลดจำนวนลงมากเท่าไร การผูกขาด...และการกินรวบทางธุรกิจก็จะทำได้ง่าย และมีสูงมากยิ่งขึ้นตามมา และยิ่งคู่แข่งเหลือเพียงแค่ 2 ราย ก็ทำให้โอกาส “ฮั้ว” เพื่อการสร้างผลประโยชน์ร่วมกันระหว่างคู่แข่งมีมากขึ้นเป็นเงาตามตัว อย่าไปถามถึง “ใบเสร็จ” เพราะแค่ต่างฝ่ายต่างทำเป็นมองไม่เห็น การเอาเปรียบผู้บริโภคของคู่แข่งก็ไม่จำเป็นต้องมีใบเสร็จ หรือหลักฐานมายืนยันยัง สุดท้ายรายได้...และผลกำไรก็จะไหลกลับเข้าไปหาผู้ประกอบการ ส่วนประชาชนที่เป็นลูกค้าหรือผู้รับบริการก็ต้องทนต่อไป เพราะไม่มีทางเลือก เรื่องมันก็เท่านั้นเอง

>> ทุกครั้งที่เห็น BWG ลากราคา หมายความว่า จะต้องมีการมีแมงเม่าจับตัวตามมาด้วยทุกครั้งเช่นกัน ก็อย่างที่เค็มเมอร์เคยบอกมาตลอดว่า หุ้นตัวนี้คือแหล่งรวมตัวของแก๊งนักปั่นโบราณ ที่ชอบหาเกมการทำกำไรง่ายๆ ด้วยการจับจังหวะลากแล้วดับ ซึ่งก็ทำแบบนี้มาแล้วเป็นสิบปี แน่แน่นอนว่าในระหว่างที่ราคาหุ้นยังไม่ขยับ แก๊งนักปั่นโบราณเหล่านี้ก็จะแบ่งงานกันปล่อยข่าวทั้งการเทคโอเวอร์ การซื้อกิจการ การเข้ามาร่วมทุนของนักลงทุนรายใหญ่ หรืออะไรก็ได้ที่สามารถทำเป็นข่าวได้ตลอดเวลา อย่างไรก็ตามถึงจะรู้ทั้งนี้...แต่สำหรับหุ้นปั่นมันก็ยังมีความหอมหวานและความดึงดูดในสไตล์ของหุ้นปั่นอยู่ดี

ดังนั้นถ้าใครชอบหุ้นแบบนี้จำเป็นต้องเข้าไว...ออกไว หรือถ้าดีหัวเข้าบ้านได้ก็ทำไปเลยนะค่ะ จะได้หรือไม่ได้ก็ว่ากันไปตามเกม...ของแบบนี้ขึ้นอยู่กับความชอบและการเลือกส่วนตัวเจ้าค่ะ ●



อย่ารี! จับปลา 2 มือ(ถือ)

งานนี้ไม่รู้ว่ามีใครแหกคอกบ้าง! บ้างหรือเปล่า? หลังจาก นายชัยวุฒิ ธนาคมานุสรณ์ รว.ดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม (ดีไอเอส) ออกมาชี้แจงเกี่ยวกับงานในหน้าที่อย่างเป็นทางการเป็นงาน บ้าง! ถึงความคืบหน้ากรณีสั่งเร่งรัดให้บริษัทโทรคมนาคมแห่งชาติ จำกัด (มหาชน) หรือ “เอ็นที” เร่งหาพันธมิตรในการให้บริการ โทรศัพท์เคลื่อนที่ 5G บนคลื่นความถี่ย่าน 700 เมกะเฮิรตซ์ (MHz) ที่เอ็นทีเคยโชว์ออฟไปประมุขมาจาก กสทช. ไว้เต็ม หน้าตัก หมดเงินไปกว่า 34,000 ล้านบาท

พอจะหันมามูลตลาด 5G จึงล้วงกระเป๋าตัวเองปรากฏ ว่ามีปัจจัยอยู่ไม่ถึง 20,000 ล้านบาท เลยต้องวิ่งพาลหา พันธมิตรธุรกิจเข้ามาร่วมทำตลาด 5G ล่วงเลยมากกว่า 1 ปี แต่ “ไม่ไปถึงไหน” ทำให้นายชัยวุฒิถึงกับควั่นอกหู!

จนในที่สุดได้ข้อสรุปโดยบอร์ดเอ็นที เห็นชอบร่วมเป็น พันธมิตรธุรกิจกับค่าย “เอไอเอส” คาดว่าจะลงนามในสัญญาภายใน เดือน ก.ค.นี้ หลังจาก “เอ็นที” ได้กรรมการผู้จัดการใหญ่ คนใหม่แล้ว คงไม่ใช่ใครที่ไหน เขาคือ “พีใหม่” พ.อ.สรรพชัย หุวะนันท์ อดีตซีอีโอ กสท โทรคมนาคม หรือ “แคท” ที่ดอด ไปประมูลคลื่น 5G มาเองนั่นแหละ

โดยเอ็นทีจะแบ่งคลื่นความถี่ย่าน 700 MHz ที่มีอยู่ใน มือ 2 ไปอนุญาต 10 MHz ในย่านความถี่ 738-748 MHz คู่กับ 793-803 MHz ให้เอไอเอส 5 MHz (5x2 MHz) เพื่อร่วม ทำตลาด 5G ตามที่เอไอเอสเสนอ แต่จะเริ่มเมื่อไหร่ และอย่างไร คาดว่าคงต้องรอให้ใช้ซีอีโอคนใหม่เข้ามารับตำแหน่งหลังวันที่ 1 ก.ค. 65

เหตุผลที่แบ่งคลื่นให้เอไอเอสไม่มีอะไรมากนักหรอก แค่ เบอร์ 1 ของธุรกิจมือถือเสนอเงื่อนไขและผลประโยชน์ที่เข้าทำ ต่อ “เอ็นที” ก็แค่นั้นเอง!

นอกจากข่าวคราวระหว่าง “เอ็นที-เอไอเอส” แต่เมื่อ

สัปดาห์ก่อนแวดวงธุรกิจสื่อสารโทรคมนาคม และผู้บริโภคก็ รู้สึกอาเอ! หลังจากรออุ่นประเด็นข้อถกเถียงกันมานานว่า “กสทช.” มีอำนาจพิจารณา “อนุญาต” หรือ “ไม่อนุญาต” การ ควบรวมธุรกิจระหว่าง 2 ค่ายมือถือ “ท-ดีแทค” ได้หรือไม่?

เนื่องจากก่อนหน้านี้ นายณัฏฐ์ วินิจจกุล หนึ่งใน คณะกรรมการติดตามการปฏิบัติงานของ กสทช.หรือ “ซูเปอร์ บอร์ด กสทช.” ได้ร้องต่อศาลปกครองเพื่อขอให้ดำเนินการไต่สวน หน่วยงานทางปกครอง หรือเจ้าหน้าที่รัฐกระทำโดยไม่ชอบ ด้วยกฎหมาย และขอให้มีคำสั่งทุเลาการบังคับตามประกาศ กสทช. ว่าด้วยมาตรการกำกับดูแลการรวมธุรกิจในกิจการ โทรคมนาคม ลงวันที่ 4 ธ.ค. 2560

จนกระทั่งวันที่ 16 มิ.ย. 65 ศาลปกครองกลางมีคำสั่งยก คำร้องขอทุเลาประกาศ กสทช.ดังกล่าว โดยศาลได้พิจารณาแล้ว เห็นว่า ประกาศ กสทช.ว่าด้วยมาตรการควบรวมฯ ปี 2561 ประกอบประกาศ กสทช.ว่าด้วยมาตรการป้องกันการผูกขาดปี 2549 ได้ให้อำนาจ กสทช. ที่จะพิจารณา “อนุมัติ” หรือ “ไม่ อนุมัติ” การขอควบรวมธุรกิจได้อยู่แล้ว หากพิจารณาเห็นว่า การ รวมธุรกิจดังกล่าวอาจส่งผลให้เกิดการผูกขาด หรือลด หรือจำกัด การแข่งขันในการให้บริการโทรคมนาคม กสทช.ก็มีอำนาจ “สั่ง ห้าม” การรวมธุรกิจได้ จึงให้ยกคำร้องขอคุ้มครองชั่วคราวไป

คำสั่งของศาลปกครองกลาง ออกมาตามหลัง “กสทช.” จัด 3 เวที รับฟังความเห็นสาธารณะในวงจำกัด (ไฟกัส กรุ๊ป) เพิ่ง จบไปหมาด ๆ

คาดว่า กสทช.ชุดใหม่ 5 คน ที่เพิ่งเข้ามาทำงานได้แค่ 2 เดือน คงแทบดำลักข้อมูลจากนักวิชาการ โอปเรเตอร์ และเครือข่ายผู้บริโภค ที่มาให้ข้อมูลในด้านต่าง ๆ ซึ่งเกี่ยวข้องกับ กฎหมาย-เศรษฐศาสตร์-กรณีศึกษาในต่างประเทศ เพื่อเป็นข้อมูล ประกอบการพิจารณา ว่าควรมีให้มีการควบรวมกิจการ “ท-ดี แทค” หรือไม่ คาดว่าภายในวันที่ 10 ก.ค. 65 น่าจะมีคำตอบออกมา จาก กสทช.

แต่เท่าที่ดูจากหลาย ๆ องค์ประกอบ คงได้สรุปตามตำรา “จับปลา 2 มือ” สุดท้ายปลาหลุดมือไปหมด...ไม่รู้ใคร!!

พยัคฆ์น้อย



ชาวบ้านเดือดร้อนกระทบเสถียรภาพ
รัฐบาล.....● หนังสือพิมพ์ ไทยรัฐ
ยักษ์ใหญ่สารพัดสี จำหน่ายมากที่สุด
ของประเทศ ฉบับประจำวันเสาร์ที่ 25
มิถุนายน 2565.....● “ธนเทพ”
ประจำการรับใช้ท่านผู้อ่าน...บรรยากาศ

การเมืองในหัวนี้ถือว่าอยู่ในโหมดโหมโรงศึกอภิปรายไม่ไว้วางใจ หลังจาก
พรรคร่วมฝ่ายค้าน ยื่นญัตติขอเปิดอภิปรายไม่ไว้วางใจ พล.อ.ประยุทธ์
จันทร์โอชา นายกรัฐมนตรี และ รัฐมนตรี รวม 11 คน โดยจะมีการเปิดเวที
สภาฯ ชักฟอก กลางเดือน ก.ค. นี้...ล่าสุด นายกฯ ประยุทธ์ ยืนยันผ่าน ธนกร
วังบุญกงชนะ โฆษกประจำสำนักนายกรัฐมนตรี ว่าพร้อมที่จะชี้แจงทุกเรื่อง
รวมทั้งสั่งให้รัฐมนตรีที่ถูกยื่นญัตติอภิปราย เตรียมความพร้อมข้อมูลต่างๆ ไว้แล้ว
และ ทีมโฆษกประจำสำนักนายกฯ ก็เตรียมทีมสนับสนุนไว้ตลอด แต่คงไม่
ถึงกับตั้งวอร์รูมเพื่อโต้กลับ เพราะมองว่าเวลานี้ประชาชนเดือดร้อนอยู่หลายเรื่อง
การตอบโต้ทางการเมืองจึงอาจไม่เกิดประโยชน์มาก ขอเน้น
การชี้แจงสร้างการรับรู้ที่ถูกต้องกับประชาชนจะดีกว่า...
การันตินายกฯ ประยุทธ์ พร้อมชี้แจงทุกเมื่อ ไม่กังวล
อะไรทั้งสิ้น.....● ขณะที่ทางฟาก แกนนำพรรคฝ่าย
ค้าน อย่าง ประเสริฐ จันทรรวงทอง เลขาธิการพรรค
เพื่อไทย ก็ไม่พลาดที่จะออกมาโหมกระแสดีปี่ศึกอภิปราย
ไม่ไว้วางใจ โดยเน้นย้ำว่า ในการอภิปรายไม่ไว้วางใจครั้งนี้
นี้ พรรคเพื่อไทย จะเน้นอภิปรายประเด็นเรื่อง การทุจริต
เป็นหลัก เพราะมีหลักฐานหลายคน รวมถึง พล.อ.ประยุทธ์
ด้วย โดยมีหลักฐานชัดเจน มีใบเสร็จการทุจริตสามารถเช็กบิล
ต่อได้ แต่ยอมรับว่าเสียงในสภาฯ อาจจะไม่สามารถล้ม
รัฐบาลได้ แต่มันจะทำให้ประชาชนมีข้อมูลตัดสินว่า รัฐบาล
ควรจะอยู่หรือไป...ที่สำคัญในส่วนของ นายกฯ ประยุทธ์
ทางพรรคก็เตรียมจะนำเรื่องยื่นร้องต่อ คณะกรรมการ
ป้องกันและปราบปรามการทุจริตแห่งชาติ (ป.ป.ช.)
หลังจากจบการอภิปรายไม่ไว้วางใจ ในความผิดทุจริตในการบริหารราชการ
แผ่นดิน อย่างไรก็ตาม การอภิปรายไม่ไว้วางใจครั้งนี้เป็นครั้งสุดท้ายจึงมีการ
ตกลงร่วมกันใน พรรคร่วมฝ่ายค้าน ว่าจะต้องเป็นเรื่องใหม่ แต่หากจะอภิปราย
เรื่องเดิมจะต้องเป็นข้อมูลใหม่... ได้ที่ชูเด็ดหัวกันเลย แต่ถึงเวลาหลักฐานข้อมูล
จะแน่นหนาจริง หรือแค่ราคาคุย ต้องรอพิสูจน์กันนะพี่น้อง.....●

อิม...ปัญหาน้ำมันแพง สินค้าอุปโภค บริโภคทุกชนิดพาเหรดขึ้นราคา ไม่เว้นแม้กระทั่งบะหมี่กึ่งสำเร็จรูป อาหารประทังปากท้องของคนมีรายได้น้อย กลายเป็นเรื่องที่เคยแดงแดงใจประชาชนทั่วประเทศ แถมยังมีตลกร้ายให้โดนถล่มเมื่อ กระทรวงพลังงาน รมว.คลังสนับสนุนให้ประชาชนใช้ “เตาหาคะไร” หรือ เตาอั้งโล่ ใช้ถ่านเป็นเชื้อเพลิง เพื่อช่วยประหยัดพลังงานในยุคน้ำมันแพง ทำให้โดนโลกโซเชียลถล่มละเทะ...เมื่อวันพฤหัสบดีที่ผ่านมา สุพัฒนพงษ์ พันธ์มีเชาว์ รมว.พลังงาน ได้โอกาสชี้แจงในการตอบกระทู้ถามสดในที่ประชุมสภาฯ เรื่อง วิกฤติน้ำมันแพง และประเด็น เตาหาคะไร โดยระบุว่า ขณะนี้สถานการณ์พลังงานตลาดโลกแย่กว่าเดิมราคาน้ำมันขยับตัวสูงขึ้นอยู่ที่ 180 เหรียญต่อบาร์เรล รัฐบาลปรับระดับราคาน้ำมันเติมที่ แต่ราคาขยับขึ้นที่ละเล็กละน้อย น้ำมันดีเซลอยู่ที่ 34 บาทกว่าๆ แต่ประเทศเพื่อนบ้านราคาไปไกลกว่านี้ เช่น เวียดนาม 46 บาท เทียบราคาน้ำมันอาเซียนไทยไม่ได้แพงสุด รัฐบาลต้องรักษาเสถียรภาพความมั่นคงทางการเงินการคลังด้วย ถ้าตรึงราคาน้ำมันให้ถูกที่สุด เสถียรภาพการเงินจะอ่อนแอ สถานะเงินตราต่างประเทศไม่เข้มแข็ง สุดท้ายจะเป็นการทำร้ายประชาชนจึงไม่สามารถสวนกระแสได้ และสิ่งหนึ่งที่ทุกประเทศทำเหมือนกันคือ รมว.คลังประหยัดพลังงาน เรื่อง เตาอั้งโล่ เป็นเรื่องการสื่อสาร ขยายผลในชุมชนเมือง แต่ในสังคมชนบทยังใช้เชื้อเพลิงถ่านอยู่มาก เข้าถึงก๊าซหุงต้มได้ไม่เต็มที่ กระทรวงพลังงานจึงนำเตาที่ประหยัดพลังงานได้มาเผยแพร่ซ้ำ ไม่ได้หมายความว่าเอามาทดแทนก๊าซหุงต้ม...เมื่อสื่อสารไม่ชัดเจนตั้งแต่แรก เลยโดนถล่มอ่วมไปตามระเบียบ.....● ผ่างๆ...กรณีการรวบรวมกิจการ ทู กับ ดีแทค ยังเป็นกระแสถกเถียง ทั้งในมุมของการให้บริการ และแข่งขันทางธุรกิจ วันก่อน กสทช.ได้จัดประชุมรับฟังความเห็นสาธารณะ ครั้งที่ 3 ที่เป็นรอบของ นักวิชาการ โดยมีการเสนอกรอบแนวคิดและการวิเคราะห์ผลกระทบทางเศรษฐศาสตร์ โดยมีนักวิชาการหลายคนได้แย้งผลการศึกษาโมเดลทางเศรษฐศาสตร์ของ กสทช. หลายประเด็น อาทิ ผศ.ดร.พรภวิทย์ บุญศรีเมือง รองคณบดีวิจัยคณะเทคโนโลยีอุตสาหกรรม มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนสุนันทา เห็นด้วยกับการควบ

รวม และให้ข้อเสนอแนะว่าควรนำข้อมูล
ของ NT มาทำวิจัยด้วย หากโมเดล
แรกสมมติฐานไม่ครอบคลุมปัจจัยอื่นๆก็
อาจคลาดเคลื่อน...ขณะที่ รศ.พ.ต.ต.
ดร.ธนุสิน เจริญ รองคณบดีฝ่าย
วิชาการ คณะบริหารธุรกิจ NIDA เห็น
ว่าการรวบรวมมีข้อดีมากกว่าข้อเสีย
อยากให้คณะกรรมการพิจารณาจากข้อมูลที่เกิดขึ้นจริง และ OCCD ศึกษา
พบว่ามีการวิจัย 18 ชิ้น นับตั้งแต่ปี 2015 การรวบรวมกิจการไม่ได้หมายถึง
การขึ้นราคาที่สูงขึ้นเสมอไป และยังทำให้มีการเกิดนวัตกรรมใหม่ๆตามมา ส่วน
ความกังวลเรื่องราคาค่าบริการ ควรเป็นหน้าที่ของผู้ที่กำกับดูแล...ทางด้าน
ดร.เสรี วงษ์มณฑา นักวิชาการอิสระด้านสื่อสารมวลชนและการตลาด ชี้ว่าการ
พิจารณาเรื่องการรวบรวมต้องมองตัวแปรให้ครบ โอกาสความสัมพันธ์ของกลุ่ม
ที่จะเข้ามาฮั้วค่อนข้างยาก เพราะดูจากโปรโมชั่นที่เกิดขึ้นมันดีขึ้นเรื่อยๆ
ผู้บริโภคได้ประโยชน์มากขึ้น ส่วนการควบคุมราคา กสทช. ทำหน้าที่นี้ได้ดีอยู่
แล้ว...ถือเป็นมุมมองทางด้านวิชาการ ที่ทุกฝ่ายควรต้องรับฟังเช่นกัน
จบข่าว.....● ห้องอาหารจินตราคอน โรงแรมมิราเคิล แกรนด์ คอน
เวนชั่น จัดโปรโมชั่นอาหารจีน และดื่มชา ราคาพิเศษ ลด 30% เปิดปักกิ่ง
ลด 50% สอบถามเพิ่มเติม 0-2575-5599.....● ส่งคมทั่วไป...สวด
พระอภิธรรม ประไพ สาริสุต มารดา มงคล สาริสุต อดีตผู้ช่วยเลขาธิการ
ป.ป.ช. วัดลำโพ อ.บางบัวทอง จ.นนทบุรี 25 มิ.ย. 19.00 น. ฌาปนกิจ 26
มิ.ย. 17.00 น.....● ศพ สมาน ศักดิ์สงวน ตั้งสวดศาลา 4 วัดโสมนัสฯ
18.00 น. ถึง 27 มิ.ย.●

ธุรกิจปรับรับโลกเปลี่ยน

เมื่อ “ทรู-ดีแทค” เลือกรวมกันเราอยู่

15

ธุรกิจปรับ รับโลกเปลี่ยน

15

เมื่อ “ทรู-ดีแทค”
เลือกรวมกันเราอยู่

ธุรกิจปรับรับโลกเปลี่ยน เมื่อ ‘ทรู-ดีแทค’ เลือกรวมกันเราอยู่

โลกเปลี่ยนจากสารพัดปัจจัยอยู่แล้ว และยิ่งเร็วขึ้นจากดิจิทัลดิสรัปต์ และวิกฤตโควิด-19 ทุกภาคส่วนจึงต้องปรับ และเปลี่ยนแปลงตนเองให้ทันกับหลายสิ่งที่ไม่เหมือนเดิม

มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย และสมาคมนักข่าววิทยุ และโทรทัศน์ จัดสัมมนาในหัวข้อ “โลกปรับ เกมเปลี่ยน พร้อมพลิกโฉมธุรกิจสู่อนาคต” มีตัวแทนผู้บริหารหลายองค์กรมาร่วมแลกเปลี่ยนมุมมอง ทั้งในภาพใหญ่ที่เกี่ยวกับการลงทุน และสิ่งที่ประเทศไทยต้องเปลี่ยนเพื่อดึงดูดนักลงทุน รวมถึงการถอดบทเรียนการปรับตัวของบริษัทไทยให้ทันกับโลกยุคดิจิทัล (Digitalization)

ที่น่าสนใจคือการตอบรับมาร่วมงานของตัวแทนจากเทเลนอร์กรุ๊ป และกลุ่มทรู แม้จะขึ้นคนละเซสชัน แต่ทั้งคู่ให้เวลากับการพูดถึงดีลควบรวมธุรกิจระหว่าง ดีแทค (บริษัทลูกเทเลนอร์) และกลุ่มทรู

ท่ามกลางความสนใจของหลายฝ่ายกับข้อกังวลถึงผลกระทบที่ (อาจ) จะเกิดขึ้น เมื่อสมรภูมิธุรกิจมีผู้ผู้เล่นลดลง

ย้ำจุดยืนควบรวม “ทรู-ดีแทค”
นายจอน โอมนด์ เรฟฮัก ผู้อำนวยการอาวุโส เทเลนอร์กรุ๊ป ภูมิภาคเอเชีย กล่าวว่า การควบรวมกิจการจะทำให้ดีแทคและทรูร่วมกันสร้าง “เทคคอมปะนี” ที่มีความเหมาะสมทั้งขนาด ความสามารถทางการเงิน และการพัฒนาเทคโนโลยีใหม่ ๆ ขับเคลื่อนนวัตกรรมที่จะเป็นประโยชน์ต่อประเทศไทยและผู้ให้บริการ

อีกทั้งการลงทุนในบริษัทที่จะเกิดขึ้นใหม่หลังการควบรวม จะเป็นการลงทุนที่ใหญ่ และในระยะยาว ที่นอกจากจะทำให้การส่งมอบบริการ และนวัตกรรมที่ตรงใจลูกค้าได้หลากหลาย ยังสร้างโอกาสในการดึงดูด และพัฒนาบุคลากรตลอดจนสตาร์ทอัพทางเทคโนโลยีให้มีพื้นที่เติบโตในประเทศไทยด้วย ส่วนข้อ

กังวลเรื่องอัตราค่าบริการนั้น ตนมองว่ามีระเบียบข้อบังคับของ กสทช.กำกับดูแลอยู่แล้ว

ด้าน **นายณัฐวุฒิ อมรวิวัฒน์** กรรมการผู้จัดการใหญ่ (ร่วม) ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า การควบรวมธุรกิจก็เพื่อให้เกิดบริษัทเทคโนโลยีใหม่ที่แข็งแกร่งพอที่จะสู้กับบริษัทเทคโนโลยีระดับโลกทั้งหลายได้ และว่า จากประวัติศาสตร์ที่ผ่านมาพบว่า การแข่งขันสร้างทางเลือกมากมายให้ลูกค้า และทำให้ราคาลดลงมาโดยตลอด ดังนั้น “ค่าบริการ” เป็นเรื่องที่ควรกังวลน้อยที่สุด **ถ้าแข่งเท่าเทียมจะเพิ่มทางเลือก**

ส่วนข้อกังวลเรื่องการผูกขาดตลาด นายณัฐวุฒิกล่าวว่า เป็นการมองตลาดแบบเก่า แต่ปัจจุบันตลาดโทรคมนาคมไม่ได้มีแต่บริการมือถือ และเป็นการแข่งกับผู้เล่นในตลาดเทคโนโลยีที่เป็นต่างชาติ ซึ่งอาศัยโครงสร้างพื้นฐานของผู้ให้บริการรายเดิมในประเทศ

ประชาชาติ ธุรกิจ

Prachachat Turakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1,350

Section: การตลาด/ไอซีที

วันที่: เสาร์ 25 - อังคาร 28 มิถุนายน 2565

ปีที่: 45

ฉบับที่: 5474

หน้า: 1(กลาง), 13, 15

Col.Inch: 113.70 Ad Value: 153,495

PRValue (x3): 460,485

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: ธุรกิจปรับรับโลกเปลี่ยน เมื่อ 'ทรู-ดีแทค' เลือกรวมกันเราอยู่



นอกจากนี้ตลาดโทรคมนาคมยุคใหม่ไม่ได้มีแค่บริษัทยักษ์ใหญ่จากต่างชาติที่เติบโตขึ้นมาได้ แต่ยังมีช่องว่างให้บริษัทนำเสนอบริการให้ลูกค้าเพื่อแข่งได้อีกมาก ซึ่งในมุมมองของกลุ่มทรู ควรเป็นการเสนอทางเลือกของบริษัทไทยที่สมน้ำสมเนื้อกับเทคโนโลยีต่างชาติดี

“การที่จะแข่งกับผู้เล่นระดับโลก พูดยตรง ๆ เรื่องการรวมกันของพาร์ตเนอร์คือเพื่อสู้กับโกลบอลเพลเยอร์ได้อย่างสมน้ำสมเนื้อ เราไม่อยากจะเห็นบริษัทไทยที่บ๊อแบ๋ ไปสู้กับใคร”

ถ้าตลาดมีการแข่งขันเท่าเทียมกัน “ผู้ใช้” ย่อมได้ประโยชน์สูงสุด จากทางเลือกที่มีคุณภาพและหลากหลาย

“มองไปที่เวียดนาม มาเลเซีย ก็ล้วนสร้างเทคโนโลยีดิจิทัลคนที่มีความสามารถให้กลับมาอยู่ในประเทศ สร้างการเติบโตทางเศรษฐกิจ เราควรจะเป็นอย่างนั้น”

5G ขับเคลื่อนเศรษฐกิจยุคใหม่

ในฐานะบริษัทต่างชาติที่เข้ามาลงทุนในประเทศไทย ผู้บริหาร “เทเลนอร์” กล่าวว่า เทเลนอร์ยังจะลงทุนในภูมิภาคเอเชียและประเทศไทยต่อไป โดยเฉพาะด้าน

5G ที่จะเป็นฟันเฟืองสำคัญขับเคลื่อนเทคโนโลยีใหม่ในสังคมยุคดิจิทัล ซึ่งถ้าจะใช้ประโยชน์จากเทคโนโลยีนี้ให้ได้มากที่สุดก็ต้องลงทุนเพิ่มขึ้น แต่นักลงทุนในอุตสาหกรรมโทรคมนาคมในไทยต้องเผชิญกับขั้นตอนและข้อกำหนดมากมาย โดยเฉพาะด้านการกำกับ (Regulatory) และกฎหมาย (Legal)

ปรับกฎตามโลกเปลี่ยนดึงดูดคนเก่ง

“การจะดึงดูดเม็ดเงินลงทุนเข้ามาในไทยเพิ่ม หน่วยงานกำกับดูแลของไทยควรมีความชัดเจน ต่อเนื่อง และเป็นธรรมทั้งต่อนักลงทุนและผู้บริโภค”

สำหรับภาคธุรกิจของประเทศไทย การปรับตัวมีความสำคัญมากในจังหวะที่เทคโนโลยีเข้ามาอยู่ในทุกส่วนของชีวิตคน ตั้งแต่การให้บริการด้านสุขภาพ ไปจนถึงด้านการศึกษา การมี Venture Capital (VC) ที่พร้อมลงทุนในธุรกิจสตาร์ทอัพที่มีศักยภาพจึงสำคัญมาก

บริการโทรคมนาคมจะยังคงเป็นปัจจัยสำคัญขับเคลื่อนสังคมดิจิทัลในอนาคต เอเชียจะยังเป็นศูนย์กลางการเติบโตด้านดิจิทัล โดยเฉพาะไทย ซึ่งเทเลนอร์จะนำประสบการณ์และความเชี่ยวชาญ

จากยุโรปมาสนับสนุน Digitalization สำหรับธุรกิจขนาดกลางและเล็กในไทยที่จะได้ประโยชน์จากการพัฒนานี้ และต่อยอดธุรกิจต่อไป

นายวิรัตน์ อธิธาณวัฒน์ กรรมการบริหาร Vertex Ventures Southeast Asia and India กล่าวว่า สิ่งที่มีปัญหาทุก ๆ ในการพัฒนางานสตาร์ทอัพ คือเรื่อง “ทรัพยากรมนุษย์” ที่ไม่มีเส้นทางที่จะกลับมาเติบโตในประเทศไทย

“คนที่มีความสามารถเมื่ออยากกลับมาไทยกลับไม่มีสภาพที่เหมาะสมกับการเริ่มต้นบริษัท ต่างจากสตาร์ทอัพหรือเทคโนโลยีคนใหญ่ ๆ ในอินโดนีเซีย มาเลเซีย เขากลับมาบ้านเพราะมีเส้นทางอาชีพที่ดึงดูดคนมีทักษะให้เติบโตบนธุรกิจใหม่ ๆ”

เช่นกันกับอุปสรรคด้านเงินลงทุน ที่ธุรกิจสตาร์ทอัพส่วนใหญ่จะต้องไปให้สุด ส่วนกฎหมายที่เป็นอุปสรรคเข้าใจว่ากำลังแก้ไข

ถอดบทเรียนยักษ์ธุรกิจ

นายณพเดช กรรณสูตร รองกรรมการผู้จัดการอาวุโส สายงานการลงทุนนวัตกรรม และความยั่งยืน บริษัท บี.กริม

ประชาชาติ ธุรกิจ

Prachachat Turakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1,350

Section: การตลาด/ไอซีที

วันที่: เสาร์ 25 - อังคาร 28 มิถุนายน 2565

ปีที่: 45

ฉบับที่: 5474

หน้า: 1 (กลาง), 13, 15

Col.Inch: 113.70 Ad Value: 153,495

PRValue (x3): 460,485

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: ธุรกิจปรับรับโลกเปลี่ยน เมื่อ 'ทรู-ดีแทค' เลือกรวมกันเราอยู่

พาวเวอร์ จำกัด กล่าวไว้ว่า บริษัทก่อตั้งมาตั้งแต่ปี 2421 เห็นการเปลี่ยนแปลงมาโดยตลอด ทั้งการปรับกฎระเบียบให้สอดคล้องกับธุรกิจที่เปลี่ยนไป บริษัทเองก็ปรับตัวต่อเนื่อง จากจุดเริ่มต้นในธุรกิจขายยาขยายไปสาธารณูปโภค, การขนส่ง และพลังงาน

“การนำ 5G เข้ามามีส่วนร่วมจะขยายรูปแบบและความเป็นไปได้ทางธุรกิจได้มากมาย เช่น พัฒนาโมเดลพลังงานสะอาดจากแสงอาทิตย์ ถ้าเราออกแบบเทคโนโลยีและนวัตกรรมให้แต่ละบ้านซื้อขายไฟได้โดยตรงแบบ P2P ก็จะสามารถเปลี่ยนโฉมหน้าธุรกิจพลังงานไปอีกมาก แต่สิ่งที่ต้องปรับให้ทันคือระเบียบ และกฎหมาย เพราะเทคโนโลยีพร้อมแล้ว”

ซีอีโอร่วมกลุ่มทรูพูดถึงสิ่งสำคัญที่ทำให้การทรานส์ฟอร์มองค์กรไปสู่การเป็น “เทคคอมปะนี” เกิดได้เร็วขึ้น คือการทำงานร่วมกับสตาร์ทอัพจะช่วยให้เรื่องการ “ปรับตัว” ทั้งด้านการทำงานและวิธีคิด

“ช่วงเริ่มต้นเรายังไม่รู้หรอกว่าต้องทำอะไร และต้องเดินไปทางไหน แต่ต้องทำอะไรบางอย่างเพื่อหาทางของตัวเอง สิ่งหนึ่งที่ช่วยได้มากคือ การร่วมมือกับสตาร์ทอัพรุ่นใหม่ เราพบว่า

บางปัญหาที่แก้ไขไม่ได้มานาน พอได้คุยกับคนรุ่นใหม่แบบเดียว เขาเสนอทางออกและวิธีการได้”

การทำงานกับสตาร์ทอัพและส่งเสริมสตาร์ทอัพให้เติบโตจึงจำเป็นสำหรับการปรับตัวไปสู่ “ดิจิทัล”

ด้าน นายพุดกานต์ เอารัตน์ Head of People & Branding, SCB 10X ในเครือธนาคารไทยพาณิชย์ (เอสซีบี) พูดถึงการปรับตัวของเอสซีบีว่า ใช้วิธีแยกบริษัทไปทดลองสิ่งใหม่ ๆ คือ SCB10X และเปลี่ยนตัวเองเป็น “ยานแม่” คือจะไม่ใช้ “ธนาคาร” อีกต่อไป แต่จะเป็น “เทคคอมปะนี” โดย SCB10X แยกออกมาเพื่อพัฒนานวัตกรรมต่าง ๆ

“เราไม่รู้เหมือนกันว่าต้องทำอะไรจึงจะดีที่สุด แต่ต้องเริ่มทำก่อน สุดท้ายสิ่งเรามองว่าจะปรับตัวเพื่อเติบโตไปข้างหน้า คือการเป็นผู้เล่นระดับภูมิภาค”

“ผศ.ดร.มยุรี ศรีกุลวงศ์” คณะวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย เสริมปิดท้ายว่า ไม่มีใครรู้ว่าการทรานส์ฟอร์ม หรือการปรับตัวต้องทำอย่างไร และใช้เวลาเท่าไร แต่สิ่งที่ทุกคนรู้คือ ต้องเริ่มทำ ไม่ใช่แค่เพื่อเติบโต แต่เพื่อ “อยู่รอด” ในโลกยุคดิจิทัลดิสรบชั้น