

■ เส้นทางไม่ได้โรยด้วยกลีบกุหลาบ '5G' เสียสูง ใช้เงิน 4.5 แสนล.

ศึกประมูล 5G มูลค่าแสนล้านบาทในเมืองไทยเพิ่งจบหมาดๆ ยังไม่ทันเช็ดเหงื่อ เจอคำสั่ง 'ทรัมป์' ห้ามมะกันแชร์ข่าวกรองกับชาติที่ใช้เทคโนโลยี 'หัวเว่ย 5G' มีราคาถูกลงสุด ทำเอาผืนผ้าไปตามๆ กัน แต่งานนี้รัฐรับเหมาๆ แสนล้านบาทจากการประมูลคลื่น 5G ศูนย์วิจัยกสิกรไทยชี้...เส้นทางบริการ 5G ในไทยไม่หวานหอม เพราะเป็นเทคโนโลยีใหม่ ยังไม่สะเด็ดน้ำ รวมถึงค่าบริการที่แพงมาก ความเข้าใจของผู้ใช้ต่อ 5G ยังไม่ชัดเจน และเชื่อว่า 4G ก็เพียงพอแล้ว ขณะที่อุปกรณ์สื่อสาร 5G โดยเฉพาะสมาร์ทโฟนมีราคาแพงสุดๆ ด้านผู้ประกอบการที่ให้บริการต้องใช้เม็ดเงินมหาศาลถึง 4.5 แสนล้านบาทในการลงทุนด้านโครงข่าย ซึ่งสูงกว่าเครือข่าย 4G เกือบสองเท่าตัว ทั้งยังต้องขยายโครงข่ายให้ครอบคลุมพื้นที่ EEC ใน 1 ปี และครอบคลุมการให้บริการ 50% ของประชากรในพื้นที่สมาร์ตซิตี้ภายใน 4 ปี

อ่านต่อหน้า 4

'5G' เสียสูง

คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช. จัดให้ผู้ประกอบการโทรศัพท์เคลื่อนที่ของประเทศไทยเข้าประมูลคลื่นความถี่สำหรับให้บริการ 5G เมื่อวันที่ 16 กุมภาพันธ์ 2563 ที่ผ่านมา โดยการประมูล ดังกล่าว ทางกสทช.ได้เปิดประมูล ใน 3 ย่านความถี่ ได้แก่ 700 MHz, 2600 MHz และ 26 GHz

สำหรับ 3 ย่านความถี่ที่ กสทช.เปิดประมูลนั้น มีผู้แสดงความจำนงเข้าประมูลทั้งหมด 5 ราย ได้แก่ "เอไอเอส" ผ่านทางบริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด "ทรู" ผ่านทางบริษัท ทรูมูฟ เอช ยูนิเวอร์แซล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด "ดีแทค" ผ่านทางบริษัท ดีแทค ไตรเน็ต จำกัด "CAT" กสท โทรคมนาคม และ ทีโอที

ในรายชื่อของเอไอเอสและทรู เข้าประมูลทั้ง 3 ย่านความถี่ ส่วน CAT เข้าประมูลคลื่น 700 MHz และ 2600 MHz ขณะที่ดีแทคและทีโอที เข้าประมูล 26 GHz เพียงคลื่นเดียว

ผลปรากฏว่าผู้ชนะประมูลคลื่น 700 MHz ได้แก่ เอไอเอส ครวไป 1 ใบอนุญาต และ CAT ประมูลได้ 2 ใบอนุญาต ราคาใบอนุญาตละ 17,153 ล้านบาท

ขณะที่คลื่น 2600 MHz ผู้ชนะประมูลได้แก่ เอไอเอส ประมูลได้ไป 10 ใบอนุญาต และทรู จำนวน 9 ใบอนุญาต ราคาใบอนุญาตละ 1,956 ล้านบาท

ส่วนคลื่น 26 GHz ผู้ชนะประมูลได้แก่ เอไอเอส 12 ใบอนุญาต ทรู ประมูลได้ไป 8 ใบอนุญาต ดีแทค 2 ใบอนุญาต และ ทีโอที 4 ใบอนุญาต ราคาใบอนุญาตละ 445 ล้านบาท

สรุปแล้ว กสทช. มีรายได้ส่งเข้ารัฐในส่วนของคลื่น 700 MHz จำนวน 3 ใบอนุญาต รวม 51,459 ล้านบาท คลื่น 2600 MHz 19 ใบอนุญาต เป็นเงิน 37,164 ล้านบาท และส่วนของคลื่น 26 GHz จำนวน 26 ใบอนุญาต เป็นเงิน 11,570 ล้านบาท เมื่อรวมราคาประมูลทั้งสิ้น คิดเป็นเงินจำนวน 100,521 ล้านบาทที่รัฐได้ไปจากการเปิดประมูล 5G ในครั้งนี้

ด้านศูนย์วิจัยกสิกรไทยระบุถึงการประมูล 5G ล่าสุดนี้ว่า ยังคงมีประเด็นคำถามเกี่ยวกับความพร้อมของตลาดทั้งภาคธุรกิจและผู้บริโภค ในปัจจุบันที่จะรองรับการใช้งานโครงข่ายโทรคมนาคม 5G ที่คาดว่าจะมีต้นทุนอยู่ในระดับสูงเมื่อเทียบกับการลงทุนในยุค 3G/4G รวมไปถึงแนวทางการประยุกต์ใช้เทคโนโลยี 5G ที่ปัจจุบันยังคงอยู่ในวงจำกัด ซึ่งประเด็นเหล่านี้จะกลายเป็นโจทย์ที่ท้าทายผู้ประกอบการโทรคมนาคมในการวางแผนเชิงธุรกิจ รวมไปถึงการกำหนดจังหวะที่เหมาะสมในการลงทุนเทคโนโลยี 5G เพื่อสนองต่อเป้าหมายทางธุรกิจทั้งระยะสั้นและระยะยาว

เทคโนโลยี 5G นับได้ว่าเป็นเทคโนโลยีฐานรากสำคัญสำหรับระบบเศรษฐกิจดิจิทัลยุคใหม่หรือระบบเศรษฐกิจ IoT (Internet of Things) ที่สิ่งต่างๆ รอบตัวสามารถเชื่อมโยงถึงกันผ่านอินเทอร์เน็ต โดยเทคโนโลยี 5G มีจุดเด่นที่เหนือกว่าเทคโนโลยี 4G ทั้งด้านความเร็ว ความหน่วงในการสื่อสาร และจำนวนอุปกรณ์ที่สามารถเชื่อมต่อได้พร้อมกัน ทำให้

หลายภาคส่วนของไทยตั้งความหวังว่า เทคโนโลยี 5G จะเข้ามาช่วยยกระดับการพัฒนาเศรษฐกิจของไทยในระยะถัดไป อย่างไรก็ดี เมื่อพิจารณาถึงความพร้อมของตลาดโทรคมนาคม จะพบว่า ยังคงต้องเผชิญกับประเด็นข้อจำกัดอยู่หลายประการ เมื่อรวมไปถึงภาระต้นทุนที่ผู้ให้บริการโทรคมนาคมต้องเผชิญ จึงทำให้ผู้ประกอบการจำเป็นต้องวางแผนธุรกิจให้รัดกุม ซึ่งรวมทั้งการกำหนดพื้นที่การลงทุนโครงข่าย 5G ที่เหมาะสมตามความพร้อมของตลาด ราคาค่าบริการ 5G ที่ไม่สูงเกินไป และการพัฒนาบริการที่ประยุกต์ใช้ 5G เพื่อดึงดูดผู้ใช้บริการและสามารถตอบสนองเป้าหมายด้านรายได้ของธุรกิจ

เมื่อวิเคราะห์ถึงประเด็นความพร้อมของตลาดโทรคมนาคม จะพบว่า ผู้ใช้บริการทั้งผู้บริโภคและลูกค้าองค์กรส่วนใหญ่ในปัจจุบันยังคงไม่เข้าใจความแตกต่างในคุณสมบัติของเทคโนโลยี 5G เมื่อเทียบกับเทคโนโลยี 4G นัก โดยมีความเข้าใจเพียงว่าเทคโนโลยี 5G มีคุณสมบัติเหนือกว่าเทคโนโลยี 4G เพียงแค่มีความเร็ว ซึ่งเมื่อพิจารณาประกอบกับความเร็วของบริการ 4G ในปัจจุบัน ก็ยังคงพอเพียงสำหรับการประยุกต์ใช้งานบริการดิจิทัลที่มีอยู่ และสามารถตอบสนองความต้องการได้ดี ทำให้ผู้ใช้บริการขาดแรงจูงใจและเห็นความจำเป็นที่จะหันมาใช้บริการ 5G ซึ่งมีแนวโน้มค่าบริการที่เพิ่มสูงขึ้นเมื่อเทียบกับบริการเดิม

นอกจากนี้ เทคโนโลยี IoT ซึ่งเป็นเทคโนโลยีที่ต้องประยุกต์ใช้คุณสมบัติเด่นของเทคโนโลยี 5G ทั้งด้านความหน่วงและจำนวนอุปกรณ์เชื่อมต่อที่สามารถรองรับได้จำนวนมาก และน่าจะเป็นแม่เหล็กสำคัญในการดึงดูดผู้ใช้บริการให้หันมาสนใจในบริการ 5G นั้น ยังคงอยู่ในช่วงเริ่มต้นสำหรับตลาดโดยรวมถึงประเทศไทย และมีการศึกษาที่ประสบความสำเร็จในวงกว้างอยู่ไม่มากนัก โดยอาจใช้เวลาราว 4-5 ปีกว่าเทคโนโลยี IoT จะมีการใช้งานอย่างแพร่หลายในไทย ทำให้เกิดแรงกดดันในการหันมาใช้บริการ 5G ของทั้งผู้บริโภคและลูกค้าองค์กร

ทั้งนี้ การมาของเทคโนโลยี IoT จะหนุนให้การใช้งานโครงข่าย 5G เติบโตอย่างมากขึ้น เนื่องจากลำพังเพียงความต้องการเชื่อมต่อโครงข่าย 3G/4G จากอุปกรณ์เคลื่อนที่ที่มีอยู่ในปัจจุบันซึ่งมีอยู่เพียงประมาณ 78 ล้านเครื่อง อาจไม่เพียงพอกับศักยภาพการรองรับการเชื่อมต่อของโครงข่าย 5G ที่สูงกว่าโครงข่าย 3G/4G ถึงกว่า 1,000 เท่า นอกเหนือจากนี้ ยังมีประเด็นความพร้อมด้านอุปกรณ์สื่อสาร 5G ซึ่งยังคงอยู่ในช่วงเริ่มต้น โดยผู้ผลิตเพิ่งเริ่มทยอยเปิดตัวอุปกรณ์สื่อสาร 5G โดยเฉพาะสมาร์ทโฟนในตลาดโลก และอุปกรณ์ต่างๆ ยังคงมีระดับราคาที่สูง สำหรับประเทศไทย ขณะนี้ยังคงไม่มีการเริ่มจำหน่ายอุปกรณ์ที่รองรับ 5G โดยคาดว่าจะเริ่มเข้ามาจำหน่ายราวกลางปีก่อนที่จะมีการเปิดให้บริการ 5G อย่างเป็นทางการ

สำหรับต้นทุนการลงทุนโครงข่าย 5G นั้น ผู้ประกอบการก็ยังคงต้องเผชิญแรงกดดันจากต้นทุนการลงทุนโครงข่าย 5G ซึ่งคาดว่าจะอยู่ในระดับที่สูงกว่าการลงทุนโครงข่าย 4G ราว 1.8 เท่า โดยเฉพาะในช่วงเริ่มต้นของการลงทุนซึ่งอุปกรณ์โครงข่าย 5G ยังคงมีระดับราคาที่สูง ทั้งนี้ ศูนย์วิจัยกสิกรไทย ประเมินว่า การลงทุนโครงข่าย 5G ให้ครอบคลุมทั้งประเทศจะก่อให้เกิดเม็ดเงินลงทุนรวมกว่า 450,000 ล้านบาท เมื่อเทียบกับเมื่อครั้งลงทุนโครงข่าย 4G ซึ่งอยู่ที่ราว 255,000 ล้านบาท นอกจากนี้ แม้ว่าผู้ให้บริการโทรคมนาคมจะเลือกยุทธวิธีทยอยลงทุนโครงข่ายในพื้นที่ศักยภาพก่อนเพื่อกระจายภาระต้นทุนโครงข่าย แต่ภายใต้ข้อกำหนดเงื่อนไขการประมูลคลื่นที่กำหนดให้ผู้ชนะการประมูลต้องขยายโครงข่ายให้ครอบคลุมร้อยละ 50 ของพื้นที่ EEC ภายใน 1 ปี และครอบคลุมร้อยละ 50 ของประชากรในพื้นที่สมาร์ตซิตี้ภายใน 4 ปี ทำให้ผู้ประกอบการจำเป็นต้องลงทุนโครงข่ายในช่วง 3-4 ปีแรกเป็นเม็ดเงินกว่าร้อยละ 60-70 ของต้นทุนโครงข่ายที่ต้องลงทุนให้ครอบคลุมทั่วประเทศ ●

พลิกโฉมหน้าธุรกิจเมืองไทย

ตีฆ้องรับยุค 5G!

ชี้นำ/ชนะสมรรถุมิรบ

เปิดให้บริการหัวเมืองใหญ่-EEC ก่อน

5G มีดีที่ความเร็วสูง ความหน่วงต่ำ รองรับอุปกรณ์จำนวนมาก เก็บข้อมูล Big Data จะพลิกโฉมธุรกิจ ธนาคาร อุตฯ การเกษตร การแพทย์ ฯลฯ ที่ต้องการความเร็วในการสื่อสาร ความแม่นยำในเรื่องข้อมูล การวิเคราะห์การตลาดเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ตรงจุด นับจากนี้ 5G จะเป็นตัวชี้เป็นชี้ตาย ชี้นำ/ชนะ ในโลกของการแข่งขันทุกรูปแบบ ส่วน 4G จะยังคงอยู่ควบคู่ 5G ไม่อีกอย่างน้อยนับสิบปี โดย 4G จะรองรับธุรกรรมปกติทั่วไปที่ไม่ต้องการความเร็วสูง ไม่ต้องการเก็บข้อมูล Big Data สำหรับไทยหลังประมูล 5G แต่ละค่ายต้องใช้เวลาในการติดตั้งโครงข่าย รวมถึงการนำเข้าอุปกรณ์ คาดเมืองต้นเปิดให้บริการในพื้นที่ EEC และหัวเมืองใหญ่

อ่านต่อหน้า 4

ตีฆ้องรับยุค 5G!

นพ.ประวิทย์ ลีสถาพรวงศ์

กรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และ กิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.)

★ การประมูลเป็นไปตามเป้าหมายไหม

ในเรื่องของการเคาะประมูลจบทุกคลื่นแล้ว มีการประมูลน้อยกว่าจำนวนที่ออกให้ประมูล คือเราก้อออก 27 ใบ มีคนประมูลประมาณ 26 ใบ ทุกคลื่นแล้ว

★ ทุกอย่างเป็นไปอย่างราบรื่น

การประมูล 700 มีการเคาะราคาเกิน 20 รอบ ทำให้ราคาค่อนข้างสูง ถ้าเทียบกับตอน ม.44 ให้เอไอเอสกับทรูมารบคลื่นแล้วให้ผ่อน 900 โดยไม่มีดอกเบี้ย ตอนนั้นเท่ากับว่าราคาครึ่งเดียวของตอนนี้ ครึ่งนี้ประมูลราคาปรับขึ้นเป็น 2 เท่า ทำให้เงิน 700 เกินกว่าที่คาดไว้ ส่วน 2,600 ประมูลแค่ 2 รอบเพิ่มมานิดหน่อย ส่วน 26 GHz ประมูลรอบเดียวก็จบ ตรงนี้ต้องบอกว่าวันนี้ได้เงินมาเพราะคลื่น 700

★ คร่าวๆ เป็นเงินทั้งหมดเท่าไร

เฉพาะในส่วนของ 700 ประมาณ 56,000 ในส่วนของ 2,600 ประมาณ 37,000 ตอนนี 26 GHz ประมาณ 11,000 รวมแล้วทะลุแสนล้าน

★ ย่านความถี่ 1,800 MHz ทำไมไม่มีใครสนใจ

จริงๆ เรารู้ตั้งแต่ต้นแล้ว เคยบอกสำนักงานฯ แล้วว่าถ้าอยากขาย 1,800 ได้ต้องปรับราคาให้เป็นราคาตลาด เพราะราคา 1,800 เราใช้ราคายืนตั้งแต่การแข่งประมูลเดือดที่ JAS ประมูลเมื่อ 3-4 ปีก่อน ซึ่งตอนนั้นราคาถูกปั่นให้สูงมาก แล้วทางสำนักงานไม่ได้ปรับราคาลดลงมา แต่ละค่ายถ้าเทียบต้องประมูล 1,800 ก็ไปประมูล 2,600 ดีกว่า ประโยชน์คลื่นความถี่ไม่ต่างกันมากแล้ว 2,600 ก็สูงกว่า

★ จะเกิดเหตุการณ์ซักรอยไหมแบบครั้งก่อนที่คนประมูลได้แล้วทิ้ง

3 ค่ายหลักมาอยู่แล้ว เอไอเอส ดีแทค ทรู เขาคงไม่ทิ้ง แล้วค่ายใหม่เป็นรัฐวิสาหกิจก็คงไม่ทิ้งเหมือนกัน ไม่อย่างนั้นจะเป็นเรื่องแปลกประหลาดมากถ้าหน่วยงานรัฐทิ้งงานเอง ดังนั้นหน่วยงานรัฐที่เข้ามาเข้าใจว่ามีรายได้จากการณียุติข้อพิพาทจากเอกชนหลายหมื่นล้านอยู่ น่าจะพอ

★ จากข่าวต้องลงทุนอีกเป็นแสนล้าน ต้องหาเงินมาอีก ตอนนี้ธุรกิจก็แย่ คนก็ไม่มีเงิน คิดว่ามีโอกาสทั้งหมด

ไม่ครับ ประมูลคลื่นบางคลื่นเราใช้เวลา 90 วันต้องมาชำระเงิน พอชำระเงินก็คงไม่ทิ้งแล้วเพราะเงินก้อนแรกก็ส่งไปแล้ว ในส่วนของค่าโครงข่ายก็มีแนวโน้มว่าแต่ละค่ายคงต้องหาพันธมิตรเพื่อระดมทุน และเป็นไปได้ที่อาจจะเห็นแนวโน้มเกิดขึ้นใหม่ในอุตสาหกรรม คือ แต่ละค่ายอาจจะใช้เสาร่วมกันเพื่อประหยัดตัวโครงสร้างพื้นฐาน อุปกรณ์วิทยุค่อยไปติดตั้งร่วมกัน

★ ในเชิงผลประโยชน์ของประชาชนที่จะได้รับ

จริงๆ ตอนนี้ที่ประมูลตัว 700 อุปกรณ์ 5G ยังไม่ออกสู่ตลาด ที่ 26 GHz เป็นอุปกรณ์ที่ใช้กับพวก IOT พวกอุตสาหกรรมก็ยังไม่ออกสู่ท้องตลาด ตัวที่เห็นผล 5G กับผู้บริโภคจะเป็น 2,600 แต่ในระยะแรกเอกชน

ลงทุนจริง ต้องการรายได้ตอบแทนเร็ว เขาจะเอา 2,600 ไปเปิดบริการ 4G ก่อน เพราะ 4G อุปกรณ์มีอยู่แล้วในท้องตลาด เปิดปุ๊บก็ขายได้ปั๊บ ส่วน 5G เขาต้องกะว่าอุปกรณ์มีถือ อุปกรณ์ที่ใช้ในงานในยูสเซอร์เข้าตลาดเมื่อไหร่ถึงจะเปิดบริการได้

★ มีการกำหนดกติกาใหม่ เช่นต้องใช้อุปกรณ์ของใคร หัวเว่ยอย่าไปใช้ เคียวยอเมริกาเขม่น

ไม่ โดยหลักประเทศเราเปิดการค้าเสรี ถ้าไม่มีหลักฐานชัดเจนจะไปห้ามใช้อุปกรณ์ของค่ายไหนค่ายนี้ไม่ได้ โดยหลักเอกชนมีแนวโน้มจะไปใช้อุปกรณ์ที่มีราคาถูกที่สุด ซึ่งตอนนี้จริงๆ ถ้าเทียบราคาอุปกรณ์จากจีน ยุโรป อเมริกา อุปกรณ์จากจีนแปลกที่มีเทคโนโลยีล้ำหน้ากว่าเพื่อน และยังถูกกว่า ดังนั้นเข้าใจว่าค่ายมือถือเมืองไทยส่วนหนึ่งเน้นใช้อุปกรณ์จากจีน

★ จากข่าวระบุว่าในเดือนกรกฎาคมคงได้ใช้ แต่ไวรัสโคโรนามีปัญหาอยู่ จะทันไหม

กรกฎาคมคงจะเปิดใช้แค่บางจุด ยกตัวอย่างถ้าเอกชนคิดว่ารัฐบาลมีนโยบายส่งเสริม EEC อาจจะเปิดให้บริการที่ EEC หรือในเมือง Smart City ทั้งหลาย คงไม่ได้แปลว่าเปิดให้บริการทั่วประเทศ มันอยู่ที่ผลตอบแทนทางธุรกิจว่าลงทุนที่ไหนได้ผลตอบแทนกลับคืนมา ซึ่งน่าจะเป็นเขตอุตสาหกรรมหลักและในเมืองใหญ่ เราจะเห็นการใช้ 5G ในพื้นที่พิเศษเหล่านั้นไปก่อน

★ ในส่วนของเบงก์ก็ต้องเตรียมตัวยังงกับการประมูลครั้งนี้

ต้องบอกว่าดิจิทัลที่มากับธุรกิจมันเกิดก่อน 5G อยู่แล้ว ตอนนี้โรงงานอัตโนมัติมีก่อน 5G อุปกรณ์มือถือ โหมบายเบงก์ก็มาก่อน 5G แม้แต่ IOT ดังนั้นทุกภาคส่วนเตรียมการรองรับอยู่แล้ว แต่ 5G จริงๆ เป็นโอกาสใหม่ เพราะเป็นความเร็วสูง ต่อไปความเร็วสูงมีประโยชน์ต่อผู้บริโภคที่ชอบรับชมวิดีโอทั้งหลาย วิดีโอต่อไปที่เรียกว่า AR VR คืออยู่ในโลกเสมือนจริงเลย หรือถ้าเป็นการถ่ายทอดกีฬา หูดยดุมมโหมว่าใครเตะบอล ตีกอล์ฟ ใครทำอะไร ลักษณะนั้นจะใช้ความเร็วสูง ซึ่ง 5G จะตอบโจทย์ตรงนี้ แปลว่าเราจะเห็นการเปลี่ยนแปลงในการถ่ายทอดหรือการให้บริการทางวิดีโอเปลี่ยนจากเดิมประเภท 2 มิติ

ส่วนอีกประเภทนอกจากความเร็วสูงแล้วความหน่วงยังต่ำ แปลว่าถ้าเราสั่งการจากจุดนี้ใน 40 กิโลเมตรก็จะตอบสนองทันที ก็เหมาะต่อความปลอดภัยทางไกล ตัวอย่างเช่น รถขุดเจาะ รถพจญเพลิง รถกู้ระเบิด การผ่าตัดทางไกล ซึ่งตรงนี้ได้ประโยชน์ รวมถึงปัจจุบันที่กำลังบูม คือ e-Sport ทำไมความหน่วงต่ำถึงมีประโยชน์กับ e-Sport เพราะมันแข่งที่ความเร็ว ถ้าเราสามารถบังคับตัวละครในเกมให้เร็วกว่าคนอื่นโอกาสชนะมีสูง ดังนั้นความหน่วงต่ำ 5G จะเน้นเรื่องการบังคับทางไกลกับการเล่นเกม

ส่วนสุดท้ายเป็นเรื่องการรองรับอุปกรณ์จำนวนมาก ปกติถ้าเราสั่งเกตอย่างไปสั่งสรค์เคาน์ดาวน์บีใหม่ 4G จะไม่เร็ว เพราะคนอยู่ร่วมกันเป็นหมื่นเป็นแสนคนมันก็จะช้า แต่ 5G ถูกออกแบบให้รองรับอุปกรณ์ได้ 1 ล้านชิ้นใน 1 ตารางกิโลเมตร จึงเหมาะกับอุปกรณ์ IoT อย่าง Smart City ต่อไปไฟจราจร กล้อง CCTV เครื่องวัดเซนเซอร์ PM2.5 มันจะอยู่ภายใต้ระบบ 5G เนื่องจากรองรับอุปกรณ์ได้เยอะมาก

ดังนั้นแปลว่าอุตสาหกรรมต่างๆ ต้องมองประโยชน์จาก 5G อย่าไปกลัวว่าจะมาทำลายอุตสาหกรรมเรา มันจะสร้างโอกาสใหม่ทางธุรกิจอย่างในอนาคตมีรถยนต์ขับเคลื่อนไร้คนขับ อาจจะมีโดรนที่ควบคุมโดย 5G ต่อไปโรงงานต่างๆ ไม่ต้องใช้ยาม โดรนจะบินด้วยตัวมันเอง พอบินถ่ายภาพทั่วโรงงานมันก็กลับมาซาร์จตัวมันเองไม่ต้องมีคนคุม ภาพจะฉายไปที่คนคุม ตรงนี้เป็นโอกาสใหม่ที่ทุกภาคส่วนต้องไปดู

แปลว่าต่อไปทุกอุตสาหกรรมต้องจับมือกับค่ายมือถือเพราะค่ายมือถือจะเป็นแพลตฟอร์ม 5G อุตสาหกรรมยานยนต์ที่จะขับเคลื่อนรถยนต์อัตโนมัติอาจมาคุยกับค่ายมือถือเพื่อจัดสรรโครงข่ายให้เพียงพอ ส่วนอุตสาหกรรมประเภทอัตโนมัติก็ต้องมาคุยกับค่ายมือถือ ต่อไปทุกภาคส่วนจะอยู่บนแพลตฟอร์มของ 5G คือค่ายมือถือต้องร่วมมือกับพันธมิตร ค่ายมือถือเองต้องทำตัวให้น่ารัก ค่ายมือถือต้องทำตัวเป็นพ่อค้าที่ดีและไปเชิญอุตสาหกรรมต่างๆ มาร่วมให้บริการ ระบบนิเวศของ 5G คือระบบนิเวศทุกภาคส่วนของอุตสาหกรรมมารวมมือกัน ไม่มีใครได้มากกว่าคนอื่น ทุกคนต้อง win-win มันถึงจะเกิดขึ้น

★ คืออย่าไปผูกขาดในส่วนของผู้ให้บริการ

คือ 5G วันนี้ประมูล 4 ราย อย่างน้อยมีให้บริการ 4 เจ้า ดังนั้นการผูกขาดจะไม่เกิด สมมุติเจ้านี้ทำตัวไม่น่ารัก อุตสาหกรรมก็วิ่งไปหาอีกเจ้า โดยหลักแล้วค่ายมือถือทั้ง 4 เจ้า คนที่ชนะประมูลต้องทำตัวให้น่ารักขึ้น ต้องไปเชิญชวนเพื่อสร้างพันธมิตร ใครสร้างพันธมิตรได้ก่อนคนนั้นได้เปรียบ มีโอกาสเติบโตใน 5G ถ้าใครไปตั้งแง่ไว้มากคนไม่เข้าหา คนที่ประมูลได้อาจจะไม่กำไรอาจจะขาดทุน

★ โดยสรุป 5G คืออะไร เกี่ยวข้องกับชีวิตอย่างไร

5G เป็นส่วนหนึ่งของเทคโนโลยีดิจิทัล ปัจจุบันธุรกิจต่างๆ ที่เราใช้ไม่ว่าจะเป็น e-Commerce โหมบายเบงก์ ผ่านระบบปกติได้อยู่ องค์ประกอบหลักๆ ที่ทำให้เดินได้ คือบิ๊กดาตา เอกชนจะเก็บข้อมูลของเรา ไม่ว่าจะเป็นเฟซบุ๊ก ลาซาด้า Shopee เอาไปวิเคราะห์พฤติกรรมลูกค้าด้วย AI จะรู้ความต้องการของลูกค้าแต่ละราย เนื่องจากข้อมูลมีปริมาณมหาศาลเก็บไว้เองไม่ได้ ก็ต้องไปอยู่บน Cloud อุปกรณ์ IoT คอยอำนวยความสะดวกเรา อีกทางคอยเป็นเซนเซอร์วัดบันทึกเก็บข้อมูลว่าเราทำอะไร AI จะวิเคราะห์อยู่บน Cloud 5G ทำให้การบันทึกเชื่อมโยงการสื่อสารเร็วขึ้นกว่าเดิม ดังนั้นเราจะได้ IoT มันจะบูมมากขึ้นหลังยุค 5G จะมีอุปกรณ์หลายหมื่นล้านชิ้น ทำให้บิ๊กดาต้ามีมากขึ้นมหาศาล ตรงนี้จะเปลี่ยนโฉมอุตสาหกรรม จะรู้ความต้องการของผู้บริโภคอย่างแม่นยำ ธนาคารต้องปรับตัวว่าอุตสาหกรรมไหนที่เขามีข้อมูลตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ตรงก็จะเกิดประโยชน์ แต่ถ้าเป็นอนาล็อกเหมือนเดิม ขายของแบบเดิม ข้อมูลจะไม่แม่นยำ บางครั้งผลผลิตออกมาแล้วขายไม่ออกก็เจ๊ง บางครั้งสั่งของโอเวอร์สต็อกมาก็เจ๊ง แต่ถ้าใช้อุปกรณ์ดิจิทัลทั้งหลายจะเกิดความแม่นยำสูง

ดังนั้น 5G เป็นการเชื่อมโยงความเร็วสูงทำให้อุตสาหกรรมดิจิทัลเศรษฐกิจดิจิทัล เดินได้และแพร่หลายเร็วขึ้นทำให้เกิดอุปกรณ์อัตโนมัติต่างๆ

★ ต่อไปต้องปรับตัว ธุรกิจที่ใช้ขนาดเล็ก 2G 3G อาจต้องหยุดให้บริการ

มีความเสียเปรียบค่อนข้างเยอะ ต้องบอกว่า 2G 3G ยังใช้งานได้ อย่างงานโมบายแบงก์กิ้งปกติพวก 3G 4G ใช้งานได้สบายเพราะไม่ต้อง เร็ว ขอให้เกิดความแม่นยำและมั่นคง ไม่มีใครมาแย่งบัลลังก์เราได้ โอนเงิน ถึงปลายทางได้ จะพบว่า Digital Transaction ส่วนหนึ่งยังอยู่บน 4G หลายประเทศคาดการณ์แล้วว่า 4G จะยังอยู่คู่กับ 5G อีก 10 ปี ไม่ได้ แปลว่า 4G จะหายสาบสูญภายใน 1-2 ปี แต่ 4G กับ 5G จะร่วมกัน 4G จะให้บริการเน้นหนักผู้ให้บริการหลัก บางคนดูคลิปธรรมดาไม่ใช่ AR VR ก็ยังใช้ 4G ได้ บางคนทำ Digital Transaction โมบายแบงก์กิ้ง หรือ e-Commerce ช้อปปี้ ลาซาด้า Shopee ก็ยังใช้ได้

แต่ตัวอุตสาหกรรมที่ต้องใช้ความเร็ว ยกตัวอย่าง ในอเมริกาตลาดหุ้น Wall Street โบรกเกอร์แต่ละรายแข่งที่ความเร็ว ต่อให้เขาเคาะพร้อมกัน ถ้าการส่งซื้อไปที่ยูนิตข้อมูลต่างกันมันแพ้ชนะกันเลย ดังนั้นเทคโนโลยี ที่เชื่อมต่อความเร็วสูงเป็นประโยชน์ในเชิงธุรกิจที่ต้องอาศัยความรวดเร็ว ในการตัดสินใจ มันจะไปตอบโจทย์ธุรกิจ 5G นอกจากตอบโจทย์ความเร็ว ยังตอบโจทย์รองรับอุปกรณ์ จะทำให้อุตสาหกรรม IoT บวมมากมหาศาล ต่อไปเราจะเห็น Smart City เห็นการทำงานอัตโนมัติหลายอุปกรณ์ เห็น เซนเซอร์เต็มไปหมด รวมถึงถ้าเรามอง IoT และอุปกรณ์อัจฉริยะ มองถึง ภาคการเกษตรอย่าง Smart Farming ทุกอย่างเป็น Smart หมด คือใช้ แรงงานคนน้อยแต่ใช้อุปกรณ์แทนคนและอุปกรณ์เก็บข้อมูลไปวิเคราะห์ ด้วย เช่นควรจะพ่นยาเมื่อไหร่ เก็บเกี่ยวผลผลิตได้เมื่อไหร่

★ ใครอยู่ไม่ปรับตัวจะไม่ทันคนอื่นแน่นอน

ก็จะเสียเปรียบในการแข่งขัน แต่ถ้าวิเคราะห์แล้วอุตสาหกรรมเราหรือ ผู้บริโภคทั่วไปยังไม่ต้องการใช้ 5G ก็ได้ถ้าผมแค่ซื้อของ e-Commerce ทั้งหลายก็ยังใช้ 4G ได้ แต่เมื่อไหร่ที่กระโดดเข้าสู่การแข่งขันต้องการ ความรวดเร็ว ต้องการบิดดาต้า ต้องการ AI ทั้งหลายก็กระโดดสู่ 5G

★ เทคโนโลยีที่เราจะใช้จะถูกลงไหม

ให้นึกถึงอินเทอร์เน็ตบ้านขายราคา 490-590 สมัยก่อนความเร็ว 1-2 เมกะไบต์ ตอนนี้เป็น 100 เมกะไบต์ก็ 690 แปลว่าราคาที่จ่ายไม่ได้จ่าย น้อยลง แต่เราอินเทอร์เน็ตที่เร็วขึ้น 5G ก็เหมือนกัน แพ็กเกจ 5G ไม่ได้ถูก กว่า 4G เพราะเขาซื้อคลื่นมาแล้ว ต้องลงทุนอีกหลายหมื่นล้านเขาก็ไม่ได้ ขายถูกลง ยกตัวอย่างตอน 3G เราใช้เน็ตเต็มที่ 1-2 กิกะไบต์ต่อเดือน เต็ม ที่ก็ 6-7 พอเป็น 4G 20 กิกะไบต์ยังไม่อยู่เลย ถ้าเป็น 5G 100 กิกะไบต์ ยังเอาไม่อยู่เลย แปลว่าแพ็กเกจ 5G ที่ใช้เดือนละ 20 กิกะไบต์จะเพิ่ม 5 เท่า ถ้าพูดเป็นต่อหน่วยจะถูกลง 5 เท่า ถ้าพูดเป็นเม็ดเงินเราจ่ายเท่าเดิม แต่ได้ของมากขึ้น

★ ในแง่ผู้ให้บริการ การลงทุนปรับปรุงประสิทธิภาพต้องรอก่อนไหม รอให้ 5G พร้อมทั้งระบบแล้วค่อยสั่งซื้อเครื่อง

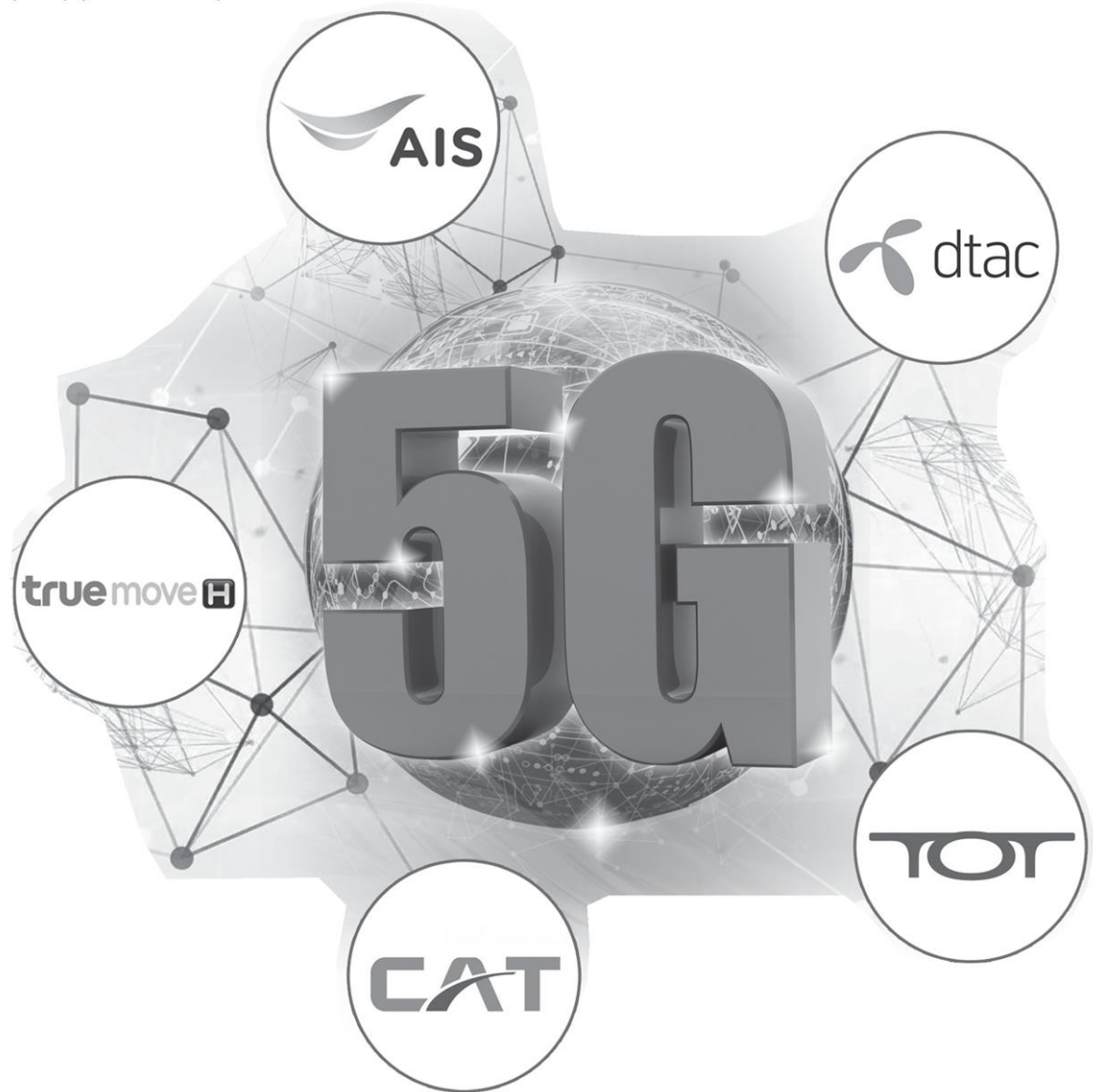
ผมแนะนำตอนนี้อุตสาหกรรมดิจิทัลทั่วโลกมันจะเป็นรายเชกเตอร์ เลย อุตสาหกรรมการแพทย์ หุ่นยนต์ผ่าตัดทั้งหลาย ดาวินชีที่ศิริราช ใช้ หรือหุ่นยนต์ผ่าตัดสมองที่พระมงกุฎฯ ใช้ คนที่รู้เรื่องคือคนที่อยู่ใน เชกเตอร์นั้น แปลว่าเราอยู่เชกเตอร์ไหนต้องติดตามความก้าวหน้าของ เทคโนโลยีดิจิทัลในเชกเตอร์เรา และคนที่เปลี่ยนอุปกรณ์ในเชกเตอร์เรา เขาจะใช้ประโยชน์จาก 5G อีกทีหนึ่ง ดังนั้นเราไม่ได้เป็นคนซื้ออุปกรณ์ 5G เอง ต่อไปถ้าโรงงานอัตโนมัติ เจ้าของโรงงานจะมีคนมาขายหุ่นยนต์ ที่ผลิตหรือหุ่นยนต์ที่เป็นเครื่องจักร ไม่ใช่เจ้าของโรงงานไปเดินเสาะหา เอง พวกนี้เขาเดินเข้ามาหาเราเพื่อจะบอกว่าหุ่นยนต์หรืออุปกรณ์รุ่นใหม่ สำหรับเชกเตอร์ เราเป็นยังงี้ ถ้าเป็นรถยนต์ก็ผลิตอีกแบบนึง อาหารการ กินก็อีกแบบนึง

ดังนั้นถ้าเราทำธุรกิจอยู่ควรชวนหาความรู้ในธุรกิจเราว่าก้าวหน้า ไปถึงไหน ไม่จำเป็นต้องกระโดดไป 5G อย่างเดียว เพราะ 5G จะถูกแบ่ง ในทุกอุตสาหกรรม โรงงานก็ไปศึกษาเรื่องโรงงาน การเกษตรก็ไปศึกษา เรื่องการเกษตร แล้วจะพบว่า 5G จะแบ่งกลับมา แต่ถ้าเป็นผู้ใช้งานจริงๆ ที่ใช้อุปกรณ์ ยกตัวอย่าง เกาหลียได้เปิดให้บริการเดือนเมษายนปีที่ผ่านมา 5G ของเกาหลีไม่ได้เน้นที่โรงงาน 5G เรื่องการใช้มือถือ เนื่องจากเขามี ยักษ์ใหญ่ซัมซุง ค่ายมือถือก็ Subsidize ให้เครื่องมือถือถูก เครื่องฟรีบ้าง แต่ผู้สัญญาตักอยู่ เช่นต้องซื้อแพ็กเกจ 5G เขา พบว่าคนเกาหลีนิยมใช้ 5G ในการชมถ่ายทอดกีฬาคืออล์ฟและเบสบอล หยุดเวลาได้แล้วเปลี่ยน มุมมอง การถ่ายทอดสดทั้งหลายกลายเป็นถ่ายทอดสดที่เรียลไทม์หยุด เวลาได้ และมีลูกค้าเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ ทะลุหลักล้านไปแล้ว ดังนั้นเกาหลีพบ ว่า 5G ช่วงแรกๆ ทำเงินจากผู้บริโภค ส่วน 5G ช่วงหลังพออุปกรณ์พร้อม ก็ทำเงินกับภาคอุตสาหกรรมอื่น แล้วผู้บริโภคค่อยดูว่าจะมีการแข่งขันการ บริการอะไร ถ้าเราคิดว่าไม่จำเป็นต้องใช้ก็ยังไม่ต้องกระโดดไป 5G เพราะ 4G ยังอยู่กับเราเป็นสิบปี

★ ในเรื่อง 5G ถือว่าไทยมีความทันสมัยเป็นยุคดิจิทัลแรกๆ ของโลก ใช่ไหม

เท่ากับเราชาญฉลาดประดุจที่เหลือ เป็นค่ายมือถือชาญฉลาดการลงทุน ยก ตัวอย่าง ค่ายมือถือลงทุนช้าเราก็ก่อนไม่ได้ 5G เร็ว แต่ถ้าค่ายมือถือประเมิน สภาพเศรษฐกิจว่ามันควรจะลงทุนเร็ว ประเทศไทยจะไปเร็วขึ้น ดังนั้น รัฐจะอำนวยความสะดวกให้เกิด 5G ได้เร็วที่สุด สุดท้ายตัวตัดสินใจคือผู้ให้ บริการกับผู้บริโภค

เปิดปรากฏการณ์ 5จี จับสัญญาณสมรรถุณิรบค่ายมือถือ



การประมวลผลความถี่เพื่อนำไปให้บริการ 5 จี ที่เสร็จสิ้นไปเมื่อวันที่ 16 ก.พ.2563 ที่ผ่านมา นอกจากจะนำพาประเทศชาติและประชาชนชาวไทยไปสู่บริการเทคโนโลยีสื่อสารไร้สายความเร็วสูง 5 จียุคใหม่ ที่คนทั้งโลกเชื่อว่าจะนำไปสู่การปฏิวัติอุตสาหกรรมครั้งสำคัญ เป็นการก้าวไปสู่ยุคที่หุ่นยนต์ ปัญญาประดิษฐ์ (Artificial Intelligence-AI) รวมทั้งอินเทอร์เน็ตในทุกสรรพสิ่ง

(Internet of Things-IoT) เข้ามามีบทบาทอย่างสมบูรณ์แบบแล้ว

การประมวลที่เพิ่งผ่านพ้นไป ยังก่อให้เกิดปรากฏการณ์ 3-4 อย่างที่คาดว่าจะสะท้อนให้เห็นถึงภาพการแข่งขันในธุรกิจโทรคมนาคมมูลค่าหลายแสนล้านบาทในอนาคตข้างหน้า เป็นการยกระดับการให้บริการไปสู่บริบทใหม่ ไม่ใช่เกมที่กำลังจะหมดไป 3 ค่ายมือถือหลักอย่างเอไอเอส ทรูมูฟ และดีแทค อีกต่อไป

เนื่องจาก 2 รัฐวิสาหกิจโทรคมนาคม ทั้งบริษัท ทีโอที

จำกัด (มหาชน) และบริษัท กสท โทรคมนาคม จำกัด (มหาชน) หรือแคท ที่เดิมเชื่อกันว่าเข้าประมูลในฐานะไม่ระดับกลับเกาะราคาแข่งขันได้กลับไปครองจำนวนไม่น้อย ทุ่มเงินประมูลสูงกว่าดีแทค ซึ่งใช้เงินไปน้อยที่สุดด้วยซ้ำ

อะไรคือแรงขับเคลื่อนต่อการตัดสินใจทั้งหมด “ทีมเศรษฐกิจ” มองเห็นปรากฏการณ์ใด หลังเหตุการณ์ในครั้งนี้ และมันจะนำไปสู่การเปลี่ยนแปลงอย่างไร.... เรื่องราวเหล่านั้นกำลังปรากฏแก่สายตาคุณผู้อ่าน นับจากบรรทัดนี้

การพิสูจน์ตัวเองของเอไอเอส

เป็นอีกครั้งที่ค่ายมือถือเบอร์ 1 ของประเทศ บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือเอไอเอสได้แสดงแสนยานุภาพด้วยพลังและพลังเงินตราร้อยแรงม้า ทุ่ม 42,060 ล้านบาท ซื้อคลื่น 5จี ที่นำออกประมูลในครั้งนี้ไปครบ 3 คลื่นความถี่ ทั้ง 700 MHz (เมกะเฮิรตซ์), 2600 MHz และ 26 GHz (กิกะเฮิรตซ์)

ทำให้ประกาศตัวว่ามีคลื่น 5 จี เพื่อให้บริการมากที่สุดจำนวน 1,330 MHz ครอบคลุมคลื่นความถี่ต่ำ 700 MHz ซึ่งเอื้อต่อการบริการครอบคลุมพื้นที่ห่างไกล จำนวน 30 MHz (รวมคลื่นเดิมที่มีอยู่) คลื่นความถี่ปานกลาง 2600 MHz จำนวน 100 MHz และคลื่นความถี่สูง 26 GHz ที่เหมาะกับการให้บริการในเมือง จำนวน 1,200 MHz

หลังชำระเงินค่าประมูลงวดแรกเป็นรายแรกสำหรับคลื่น 2600 MHz จำนวน 2,093 ล้านบาท (10% ของมูลค่าเดิมที่ประมูลได้) เมื่อวันที่ 21 ก.พ. เอไอเอส ซึ่งพร้อมยิ่งกว่าพร้อมแถมได้เปรียบด้านฐานะการเงินทุกประตู จึงคว้าใบอนุญาต 5 จี ใบแรกในประวัติศาสตร์ชาติไทยไปครองได้สำเร็จ

โดย สมชัย เลิศสุทธิวงค์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารของเอไอเอส ประกาศในงานแถลงข่าววันเดียวกันว่า การถือครองคลื่นความถี่ 4 จี และ 5 จี ที่มากที่สุด ในอุตสาหกรรม รวมทั้งสิ้น 1,420 MHz (ไม่รวมคลื่นที่ให้บริการผ่านความร่วมมือกับพันธมิตร) ทำให้เอไอเอสสามารถยืนหยัดความเป็นผู้นำอันดับ 1 ในประเทศได้อย่างสมภาคภูมิ จากนั้นได้กดปุ่มเปิดใช้โครงข่าย 5 จี บนคลื่น 2600 MHz พื้นที่ ณ สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียงกิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ส่วนการเปิดให้บริการเชิงพาณิชย์ เชื่อว่าจะมีขึ้นไม่นานนับจากนี้

การประกาศศักดาของเอไอเอสในครั้งนี้ ไม่ใช่การกล่าวอ้าง

ที่เกินจริง เมื่อทุกก้าวที่ผ่านมาพิสูจน์ให้เห็นว่าเอไอเอสต้องการคงสถานะความเป็นผู้ให้บริการเบอร์ 1 และพร้อมทุ่มเพื่อบริการที่มีคุณภาพ

สมชัย เลิศสุทธิวงค์ พูดยกสื่อมวลชนบ่อยครั้งว่า เอไอเอสเคยผ่านเหตุการณ์ที่กระทบต่อขวัญและกำลังใจพนักงานมาหลายครั้งหลายหน ครั้งหนึ่งที่จำฝังใจเป็นครั้งที่พ่ายแพ้การประมูลคลื่น 900 MHz (แพ้ให้แก่แอสโมบายและทรู) ทำให้ต้องเผชิญกับความเสี่ยงที่อาจมีคลื่นไม่พอต่อการให้บริการ แม้ในที่สุดจะได้คลื่นมาครองเพราะรับช่วงซื้อคลื่นแทน (แอสโมบายไม่สามารถหาเงินมาชำระค่าคลื่นได้) แต่ต้องจ่ายในมูลค่าแพงลิบลิ่ว ไม่สมเหตุผล

“ครั้งนี้เมื่อมีโอกาสเราต้องทำเต็มที่เพื่อให้ได้คลื่นมามากที่สุดเนื่องจากในยุค 5 จี จำนวนคลื่นสำคัญต่อคุณภาพบริการมาก”

นับใบอนุญาตที่กวาดไปจากการประมูลครั้งล่าสุด 28 ใบ (จาก 49 ใบ) ด้วยจำนวนคลื่นที่ประมูลไปสูงสุด 1,310 MHz และมูลค่าสูงสุด 42,060 ล้านบาท เอไอเอสพิสูจน์แล้วว่าทำจริง ลูกค้า 42 ล้านราย อุ่นใจได้

ความพยายามที่ไม่หยุดยั้งของทรู

แม้จะเป็นบริษัทที่มีปัญหาด้านสภาพคล่องด้วยมีหนี้สินจำนวนมาก วงเงินเต็มเพดานตลอด แต่ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) ไม่เคยยอมแพ้ เพราะ สุชัย เจียรนนท์ อดีตประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ซึ่งขยับขึ้นเป็นประธานกรรมการสั่งลุย

ครั้งนี้ก็เช่นกัน ทรู ซึ่งชูจุดแข็งเป็นผู้ให้บริการมือถือสัญชาติไทย รายเดียวที่เหลืออยู่ (แม้ยอม

เจียดหุ้นราว 20% ให้

นำโมบายล์จากจีน

มาร่วมถือหุ้น แต่

หุ้นส่วนใหญ่ยัง

อยู่ในมือฝั่งไทย)

ได้พยายามแข่ง

ขันกับเอไอเอส

เบอร์ 1 อย่างเต็มที่

แน่นอนเพื่อบริการ

ที่ดีสำหรับฐานลูกค้าของทรูกว่า

30.1 ล้านราย

ทรู ซึ่งเคยเป็นผู้ให้บริการ

เบอร์ 3 ตามหลังดีแทค

ใช้ความพยายามที่มีอยู่ไม่

จำกัด ปาดหน้าเล็กครองส่วน

แบ่งตลาดขึ้นมาเป็นอันดับ 2 ได้

ราว 3 ปีก่อนเพื่อขยับขึ้นมาแข่งขัน

เคียงบ่าเคียงไหล่กับเบอร์ 1 อย่างเอไอเอส

ในการประมูล 5 จีที่ผ่านมา ทู ในนามทรูมูฟ ล้วนไปทั้งสิ้น 17 ใบ เป็นคลื่น 2600 MHz จำนวน 90 MHz และคลื่น 26 GHz จำนวน 800 MHz รวมจำนวน 890 MHz ใช้เงินไปทั้งสิ้น 21,448 ล้านบาท เมื่อรวมกับคลื่นเก่าที่มีอยู่ ทำให้ทรูมีคลื่นให้บริการทั้งสิ้นรวม 990 MHz (ไม่รวมคลื่นที่ให้บริการผ่านความร่วมมือกับพันธมิตร) แม้ไม่มากเท่าเอไอเอสแต่เพียงพอต่อสัดส่วนฐานลูกค้าที่มีน้อยกว่าแน่นอน

เมื่อทรูมีคลื่นมากพอ (แม้ไม่มากเท่า) เอไอเอสย่อมประมาททรูไม่ได้ และไม่ลืมว่าทรูเคยฉายความได้เปรียบเปิดตัวบริการ 3 จี และ 4 จี ปาดหน้ามาแล้ว แคมเปญจุดแข็งบริการอินเทอร์เน็ตผ่านมือถือจนเอาชนะดีแทคได้สำเร็จ

ในการแถลงข่าวสัปดาห์ก่อน ทรูชูจุดแข็งว่ามีคลื่นความถี่ครอบคลุม 7 ย่าน โดยมีคลื่นความถี่ 850 MHz ที่ให้บริการร่วมกับพันธมิตร “แคท” งอกออกมา แตกต่างจากเอไอเอสและดีแทคซึ่งไม่มีคลื่นนี้ อีกทั้งยังประกาศด้วยว่า ทรูเป็นผู้นำเปิดตัวบริการ 3 จี และ 4 จี มาแล้ว พอถึง 5 จี ย่อมต้องการเป็นผู้นำเช่นกัน แม้ว่าเอไอเอสจะชำระเงิน และชิงเปิดใช้โครงข่าย 5 จี เิงสัญลักษณ์ตัดหน้าไปก่อน หลังจากนั้นทรูจะแก้เกมอย่างไรเป็นเรื่องต้องติดตาม

สิ่งที่ใครๆ ประมาททรูไม่ได้ ยังอยู่ที่ความเป็นพันธมิตรกับไชน่า โมบายล์ จากประเทศที่เปิดใช้ 5 จี แล้ว แดมมี Use Case (การใช้งานจริง) ทั้งในระดับลูกค้าทั่วไปและระดับอุตสาหกรรม ซึ่งน่าจะช่วยถ่ายทอดเทคโนโลยีและประสบการณ์ให้กับทรูได้มาก

ระยะปลอดภัยของดีแทค

มาถึงวันนี้ การสูญเสียมาร์เก็ตแชร์จนหล่นลงมาเป็นเบอร์ 3 ของดีแทค น่าจะมีเหตุผลหลักมาจากนโยบายของบริษัทแม่อย่าง “เทเลนอร์” ที่ต้องการรักษานาถกะที่รัดตัวของดีแทคเอาไว้ ภายใต้ฐานลูกค้าราว 20 ล้านราย เพื่อให้ดีแทค ซึ่งมีสภาพคล่องเหลือเฟือ จ่ายปันผลให้กับเทเลนอร์ได้สมำเสมอ จึงรักษาระดับการลงทุนไว้อย่างจำกัด

นี่น่าจะเป็นเหตุผลหลักที่ระยะหลังๆ ดีแทคละเลิกการเข้าประมูลคลื่นใหม่ๆ เพื่อหลีกเลี่ยงการทุ่มเงินประมูลแข่งขันรุนแรงกับอีก 2 ค่ายมือถือที่เหลือ เพราะการประมูลซื้อคลื่นถือเป็นต้นทุน

เหตุผลดังกล่าวทำให้พอเข้าใจได้ว่าทำไมดีแทคจึงประมูล 5 จี ที่คลื่นความถี่เดียว 26 GHz และประมูลไปเพียง 2 ใบอนุญาต จำนวน 200 MHz ทำให้ดีแทคมีคลื่นรวมทั้งหมด (รวมคลื่นเดิม) 270 MHz

(ไม่รวมคลื่นที่ให้บริการผ่านความร่วมมือกับพันธมิตร) ใช้เงินไป 910 ล้านบาท น้อยที่สุดในบรรดาผู้เข้าประมูลทั้งหมด คลื่นที่น้อยกว่าสะท้อนให้เห็นถึงอนาคตของบริษัทที่มีความพิเศษอย่างไร คงต้องถามใจลูกค้าดีแทคเท่านั้น

อเล็กซานดรา ไรซ์ อดีตประธานเจ้าหน้าที่บริหารของดีแทค ซึ่งเพิ่งหลุดออกจากตำแหน่งก่อนการประมูล 5 จี ไม่ถึงเดือนเคยเล่าให้สื่อมวลชนฟังว่า เธอผ่านงานมาหลายประเทศ ไม่เคยเห็นลูกค้าที่โทษพิเศษเท่าลูกค้าของดีแทค พวกเขาพร้อมอยู่กับดีแทคเสมอไม่ว่าจะเกิดอะไรขึ้น หลายคนเปลี่ยนใจ แต่ก็ยังไม่ปิดเบอร์ดีแทค และพร้อมกลับมาตลอดเวลา นั่นคงเป็นเพราะจิตภาพลักษณ์ที่แอปปีน่ารัก จริงใจ ที่ดีแทคเคยทำไว้ในอดีต

อย่างไรก็ตาม หากฟังคำแถลงของชาร์ด เมห์โรตรา ประธานเจ้าหน้าที่บริหารดีแทค ที่ได้รับมอบหมายให้เข้ามาดำรงตำแหน่งก่อนการประมูล 16 วัน จะเข้าใจแจ่มแจ้งเพราะประกาศว่าดีแทคจะแข่งในเกมของตัวเอง

เกมของดีแทคคือการแข่งขันบนคลื่น 26 GHz ที่มี ซึ่งแม้จะชำระเงินค่าคลื่น 974 ล้านบาทแล้ว แต่แผนการให้บริการยังไม่ชัดเจน เพราะการให้บริการบนคลื่น 26 GHz ยังไม่มีโทรศัพท์มือถือรองรับ เป็นการให้บริการผ่านอุปกรณ์อินเทอร์เน็ตไร้สายความเร็วสูงตามบ้าน (Fix Wireless) ไม่เหมือนคลื่น 2600 MHz ที่มีมือถือรองรับแพร่หลาย

ในระยะแรกดีแทคจึงน่าจะใช้คลื่น 5 จี เป็นหัวจักรบุกเบิกตลาดอินเทอร์เน็ตบ้านมากกว่า แตกต่างจากเอไอเอสและทรูที่บุกตลาดลูกค้ามือถือทันที

กระนั้นก็เชื่อว่าดีแทคจะสู้ไม่ถอย เพราะกำลังเตรียมพัฒนาเครือข่าย 4 จี ให้มีความเร็วยิ่งขึ้น โดยมีคลื่นใหม่มาช่วยเสริม แม้อาจเสียโอกาสในการให้บริการ 5 จี สำหรับลูกค้าส่วนหนึ่งที่อาจอยากลองคงต้องภาวนาให้ลูกค้ากลุ่มนั้นมีไม่มากพอที่จะทำให้สูญเสียฐานลูกค้าไปอย่างมีนัยสำคัญและหวังว่า 4 จี ที่ดีขึ้นกว่าเดิม จะดึงรั้งลูกค้าส่วนใหญ่เอาไว้ได้ เพราะตอนนี้มือถือ 5 จี ยังมีราคาสูง ลูกค้าส่วนใหญ่ น่าจะยังไม่มีแรงบันดาลใจเปลี่ยนเครื่อง

ในอนาคต เมื่อ กสทช. นำคลื่น 3500 MHz ซึ่งเป็นคลื่นมาตรฐาน 5 จี ที่มีเครื่องมือถือรองรับพอกับคลื่น 2600 MHz ออกมาประมูล เชื่อว่าดีแทคคงจะไม่รอช้า ไม่เช่นนั้นแม้แต่น้ำบ่อหน้า ก็คงไม่มีให้หวัง

การมาถึงของ “แคท-ทีโอที”

คงปฏิเสธไม่ได้ว่าการเข้าร่วมประมูลของแคทและทีโอทีเกิดขึ้นตามใบสั่งของ “พุทธพงษ์ ปุณณกันต์” รวบรวมจิตเพื่อเศรษฐกิจและสังคม (ดีเอส) ที่ต้องการสร้างการแข่งขันด้านราคา หาเม็ดเงิน

เข้ารัฐให้ได้มากที่สุด ซึ่งก็นับว่าเสร็จสมอารมณ์
หมายเพราะประมูลได้เงินไปมากถึง 100,521
ล้านบาท

การประมูล 5 จีครั้งนี้ จึงถือเป็นครั้งแรก
ที่แคทและทีโอทีได้เข้าร่วม โดยต้องประมูลคลื่น
ไม่ซ้ำกัน เพราะมีผู้ถือหุ้นรายเดียวกัน

หลังการประมูลเสร็จสิ้นผลปรากฏแคทเคาะราคาแข่ง
อย่างแข็งแกร่ง จนเป็นผู้ชนะในคลื่น 700 MHz จำนวน
20 MHz ในราคา 34,306 ล้านบาท กลายเป็นผู้ให้บริการ
ที่ใช้เงินมากเป็นอันดับ 2 รองจากเอไอเอส ส่วนทีโอที
ประมูลคลื่น 26 GHz ไปกรูปรอบจำนวน 400 MHz
ในราคา 1,795 ล้านบาท

ก่อให้เกิดคำถามตามมาทันที โดยเฉพาะ
ต่อข้อกังวลที่ว่า แคท ซึ่งควักเงินซื้อคลื่นไปถึง
34,306 ล้านบาท จะมีความสามารถทำธุรกิจ
แข่งขันกับเอกชนได้หรือไม่ เพราะการได้มาซึ่ง
คลื่นในครั้งนี้มีต้นทุนที่ต้องควัก ไม่ใช่ได้มาฟรีๆ
เหมือนเมื่อก่อน

โดยเหตุผลที่แคทซึ่งอยู่ระหว่างควบรวมกับ
ทีโอที ต้องควักเงินประมูลคลื่นในมูลค่าที่สูงกว่า
เพราะมีความพร้อมมากกว่า นอกจากมีการ
ว่าจ้างที่ปรึกษา ศึกษาถึงความเป็นไปได้
ราคาที่เหมาะสมแล้ว แคทยังมีหน้าตัก โดย
บอร์ดอนุมัติกรอบวงเงินประมูลไว้ให้
ไม่เกิน 40,000 ล้านบาท โดยเงินที่ใช้มา
จากสภาพคล่องที่มีเนื่องจากผลประกอบการ
เมื่อปี 2562 มีรายได้ 87,000 ล้านบาท

กำไร 39,000 ล้านบาท

ต่อเรื่องนี้ พ.อ.สรรพชัย หุวนันทน์

กรรมการผู้จัดการใหญ่ของแคท อธิบายว่า เมื่อ

ใบอนุญาตของแคทสิ้นสุดลงในเดือน ก.ย.2568 แคท
(รวมทั้งทีโอที) จะไม่มีคลื่นความถี่เพื่อประกอบกิจการอีกต่อไป

ขณะที่ผลประกอบการของแคท สัดส่วนรายได้กว่า 50% มา
จากธุรกิจมือถือ แม้ส่วนใหญ่ไม่ได้มาจากการให้บริการโดยตรง
แต่เป็นรายได้ที่มาจากการให้ค่ายมือถือ (ทรูมูฟ) เข้าใช้คลื่นเพื่อ
ให้บริการ

หากไม่มีคลื่นรองรับ จะเดินต่อไปลำบาก การประมูลได้
คลื่น 700 MHz มา จะทำให้แคทเดินหน้าธุรกิจต่อไปได้ โดย
จะเน้นให้ค่ายมือถือ หรืออาจเป็นผู้ให้บริการที่ไม่มีโครงข่าย
(MVNO) เข้าให้บริการในลักษณะขายส่ง โดยคลื่น 700 ถือเป็น
คลื่นยุทธศาสตร์สำคัญ ใช้ลงทุน 5 จี ประหยัดกว่าคลื่น
อื่นราว 3 เท่า ซึ่งได้เตรียมเงินลงทุนโครงข่ายไว้ต่างหากอีก
17,000 ล้านบาท

อีกไม่นาน เมื่อแคทและทีโอทีควบรวมสำเร็จ แปลงเป็น
ร่าง “เอ็นที” บริษัท โทรคมนาคมแห่งชาติ จำกัด นอกจากคลื่น
700 ก็จะมีคลื่น 26 GHz อีก 400 MHz ที่ทีโอทีประมูลมา
เพิ่ม ทำให้มีคลื่นมากถึง 540 MHz เพียงพอในการให้บริการ ใน
ฐานะผู้ให้บริการโครงข่ายลักษณะขายส่ง โดยหวังว่าจะเพียงพอ
ให้อยู่รอดต่อไปได้ แต่จะทำได้สำเร็จหรือไม่ ต้องดูกันแบบยาวๆ
และเอาใจช่วยหนักมาก.

ทีมเศรษฐกิจ

สามัญสำนึก

ดิษนีย์ นาคเจริญ

กิมมิกการตลาด 5G

นารตีบับผลักดันการแจ้งเกิด 5G ของรัฐบาล (โดย กสทช.) ดูจะประสบความสำเร็จอย่างมาก ในเบื้องต้น ในแง่ที่ว่าทำให้มีการประมูลคลื่นได้จริง และเกิดการแข่งขันจนเม็ดเงินทะเลแสนล้าน เกินกว่าเป้าที่วางไว้เกือบเท่าตัว

ในขณะที่ผู้บริโภคเองก็ดูจะกระตือรือร้นกับการมาถึงของ 5G มาก ๆ ว่ากันว่าอาจส่งผลต่อการตัดสินใจย้ายค่ายมือถือกันได้เลย ทุกค่ายจึงต้องเข้าชิงคลื่นโดยพร้อมเพรียงกัน แม้แต่ “ดีแทค” เพราะถ้าตกขบวนจะเปิดจุดอ่อนให้คู่แข่งชิงลูกค้าไปได้โดยง่าย ทำให้เกิดความเสียเปรียบทางการแข่งขันแน่นอน

จะขนาดนั้นจริงหรือไม่ อีกไม่นานคงเริ่มเห็นบ้างจากการแข่งขันของค่ายมือถือ แต่จะอัดกันหนักแค่ไหน และส่งผลให้ฐานลูกค้ามือถือของแต่ละรายเปลี่ยนแปลงไปอย่างไรบ้าง น่าจับตา

อย่างไรก็ตาม เชื่อว่าการทำตลาดคงใส่กันไม่ยั้ง แม้ในความเป็นจริงโอกาสที่บริการ 5G จะมีให้ใช้ได้ทั่วถึงทั่วประเทศแบบเดียวกับการปูพรมเครือข่าย 3G หรือ 4G ยากที่จะเป็นไปได้

ส่วนหนึ่งก็เพราะทุกเจ้าเพิ่งลง 4G กันไปไม่นาน ไม่มีใครอยากลงทุนอีกเร็วเกินไปนัก ขอเก็บเกี่ยวอีกสักหน่อยคงจะดีกว่า

และด้วยข้อจำกัดในการขยายเครือข่าย 5G ที่จะเริ่มจากคลื่น 2600 MHz ก่อน ถ้าจะลงให้ทั่วต้องลงทุนหนักมาก เพราะเป็นคลื่นความถี่สูง ประกอบกับโทรศัพท์มือถือที่รองรับ 5G ก็ยังมีน้อยรุ่น และแพงมาก

ที่เปิดตัวในบ้านเราแล้ว ก็เพิ่งมี “ซัมซุง” กาแล็คซี่ เอส 20 และในต้น มี.ค.จะมีอีกอย่างน้อย 3 รุ่นของยี่ห้ออื่น ๆ เช่น ออปโป้ เป็นต้น ซึ่งล้วนแล้วแต่เป็นตัวเลือกปราศาทะลุ 3 หมื่นทั้งสิ้น

สงคราม “ราคา” ที่เคยมีอยู่แล้วใน 4G ก็คงจะ

มีอยู่ต่อไป และอาจหนักขึ้นอีก

ทุกค่ายมือถือพูดคล้าย ๆ กันหมดว่า กว่าที่ผู้บริโภคส่วนใหญ่จะได้ใช้ 5G จริงจังคงไม่ใช่ในเร็ววันนี้แน่นอน แต่ถึงอย่างนั้นก็เถอะ ไม่มีใครรอช้าในการช่วงชิงความเป็นผู้นำในการเปิดให้บริการ

โดยเฉพาะ “เอไอเอสและทรูมูฟ เอช” ขนาดแค่เปิดทดลองทดสอบบริการก็ยิ่งต้องเคลมกันว่า “ทำก่อน-เปิดก่อนใคร” ซึ่งก็พอเข้าใจได้

ด้วยว่า “ทรูมูฟ เอช” พลิกเกมไต่อันดับจากเบอร์ 3 ขึ้นมาเป็นเบอร์ 2 ได้ก็เพราะหลังชิงเปิด 3G ได้ก่อนก็กลมแถมเป๋นียอดไม่ยั้ง

ถ้ายังจำกันได้ในช่วงนั้น “เอไอเอส” แค่ประคองตัวรักษาคุณภาพเครือข่ายให้ลูกค้าที่มีอยู่เยอะที่สุด แต่คลื่นน้อยสุดไว้ได้ก็เหนียวแล้ว จึงทำอะไรไม่ได้มากนัก ทำให้ในจังหวะนั้นสูญเสียจุดแข็งในการเป็นผู้นำเทคโนโลยีไป แต่ยั้งดีที่มุ่งเน้นเรื่องคุณภาพบริการ และความใส่ใจดูแลลูกค้าผ่าน “ฟวิโรเลจแคมเปญ” ต่าง ๆ มาโดยตลอด จึงมัดใจลูกค้าเดิมไม่ให้ไหลออกไ้ได้ และยังคงครองความเป็นผู้นำตลาดที่มีฐานลูกค้ามากที่สุดไว้ได้

แม้จะอยากให้อัดการประมูลออกไปอีกหน่อย แต่ความลำบากในการมีคลื่นน้อยกว่า ทำให้ “เอไอเอส” ไม่พลาดร่วมเข้าชิงคลื่น 5G ในรอบนี้ และจากสถานะการเงินที่แข็งแกร่งจึงเตรียมตัวมาเคาะราคาชิงคลื่นครบทั้ง 3 ย่านความถี่ ใช้เงินไปเบ็ดเสร็จ 40,000 กว่าล้านบาท แลกกับการอัปสปีดขึ้นเป็นผู้ให้บริการที่มีคลื่นอยู่ในครอบครองมากที่สุด

ส่วนกลุ่มทรู การประมูลคลื่นรอบนี้ได้มา 2 ย่านความถี่ คือ 2600 MHz และ 2.6 GHz ไม่ได้เป็นผู้ที่มีความถี่มากที่สุดจึงได้แต่บอกว่า “มีครบ 7 ย่าน” และระบุว่า มี “โซน่า โมบาย” ซึ่งเปิด 5G เป็นรายแรกของโลกเป็นพันธมิตรเชิงกลยุทธ์จากการเข้ามาถือหุ้นด้วย จึงน่าจะส่งต่อความสามารถนั้นมาให้บริการของตนเองด้วยไม่มากนักน้อย

เชื่อว่าคงเกทับบลัฟแลกกันไปจนกว่าใครจะกดปุ่มเปิดให้ “ลูกค้า” ได้ใช้จริง ไม่ใช่แค่ “เทสต์” เป็นกิมมิกการตลาด แต่ประโคมกันมากไปแล้วยังใช้ไม่ได้สักที ก็อาจเป็นการดำเนินน้ำพริกละลายแม่น้ำเปล่า ๆ

ชั้น 5 ประชาชาติ

สร้อย ประชาชาติ

ปดมากไปแล้วสำหรับการจัดประมูลคลื่นความถี่สำหรับให้บริการ 5G ที่ “กสทช.” คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ จัดขึ้นเมื่อ 16 ก.พ. 2563 เบ็ดเสร็จภาครัฐจะได้เงินเข้าคลัง 100,521 ล้านบาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

แต่สิ่งหนึ่งทุกฝ่ายต้องเตรียมรับมือ นอกจากการใช้ศักยภาพของเทคโนโลยี 5G ที่เร็วกว่า-ความหน่วงต่ำกว่า-รองรับการเชื่อมต่ออุปกรณ์ได้มากกว่า อีกสิ่งที่ยังมาขึ้นและสร้างความเสี่ยงมากขึ้นหลังมี 5G ก็คือ “ภัยคุกคามทางไซเบอร์” ข้อมูลจาก “ไอบีเอ็ม ซีเคียวริตี้” ที่ได้เปิดเผยรายงาน IBM X-Force Threat Intelligence Index ประจำปี 2563 ได้แสดงให้เห็นถึงวิวัฒนาการใหม่ ๆ ของเทคนิคที่อาชญากรไซเบอร์นำมาใช้ ทั้งในแง่ของการเข้าถึงข้อมูลส่วนตัวและข้อมูลบริษัทหลายหมื่นล้านเรกคอร์ด การเจาะระบบผ่านช่องโหว่ต่าง ๆ เพิ่มสูงขึ้น

แต่สิ่งที่น่าสนใจคือ ในรายงานฉบับนี้พบว่า 60% ของการเริ่มเจาะเข้าถึงเครือข่ายของผู้ที่เป็นเป้าหมายนั้นอาศัยข้อมูลประจำตัวที่ถูกขโมยมาหรือช่องโหว่ของซอฟต์แวร์ที่ “เคยมีการแจ้งเตือน” ให้ทราบแล้ว โดยที่ผู้โจมตีไม่ต้องพยายามวางแผนให้ซับซ้อนเพื่อหลอกลวงหรือหาวิธีเข้าถึงระบบเหมือนในอดีต

โดย 31% ของการเจาะระบบได้สำเร็จตั้งแต่ครั้งแรกนั้น เกิดด้วยวิธีการ “ฟิชชิ่ง” ที่โจรไซเบอร์ทั้งหลายสวมรอยเป็นแบรนด์ดัง ส่งอีเมลหลอกลวงมาลวงข้อมูลหรือใส่ link ที่นำพาเหยื่อให้ยื่นกุญแจบ้านให้โจร ซึ่งเดิมนั้น มักมาในรูปแบบของธนาคาร หน่วยงานราชการ แต่ปัจจุบันอาชญากรไซเบอร์นิยมสวมรอยเป็นแบรนด์ดังด้านเทคโนโลยี โซเชียลมีเดียต่าง ๆ ซึ่งผลสำรวจพบว่า แปร

ดิตสปีดกตปุม 5G

‘พลเมืองดิจิทัล’ พร้อม ?

ที่ถูกแอบอ้างมากที่สุด ได้แก่ Google, YouTube และ Apple เนื่องจากเป็นช่องทางที่เก็บข้อมูลที่ “ทำเงินได้” ส่วน Facebook, Instagram และ Netflix เองก็ติด 10 อันดับแรกของแบรนด์ที่ถูกแอบอ้างมากที่สุด

โดย IBM X-Force ตั้งข้อสังเกตว่าการใช้รหัสผ่านเดิมซ้ำบ่อย ๆ ได้นำมาเป็นปัจจัยที่ทำให้แฮกเกอร์เหล่านี้ตกเป็นเป้าหมาย ทั้งนี้ ข้อมูลจาก Future of Identity Study ของไอบีเอ็ม ซีให้เห็นว่า 41% ของชาวอเมริกันเคยใช้รหัสผ่านเดิมซ้ำหลายครั้ง ในขณะที่กลุ่มเจน Z ใช้รหัสผ่านเฉลี่ยเพียง 5 รหัส ซึ่งแสดงให้เห็นถึงอัตราการใช้รหัสผ่านซ้ำที่สูงมาก

ข้อมูลนี้สอดคล้องกับสถิติการแจ้งเตือนกับกองบังคับการปราบปรามการกระทำความผิดเกี่ยวกับอาชญากรรมทางเทคโนโลยี (บก.ปอท.) ที่พบว่าหลายครั้งโจรไม่ได้เก่งอะไร แค่เดาหารหัสผ่านจากข้อมูลที่สามารถเจ้าของบ้านโพสต์ไว้ในที่สาธารณะ ไม่ว่าจะเป็นเบอร์โทร. วันเกิด หรือการตั้งคำรหัสผ่านที่คาดเดาได้ง่าย เช่น 123456, password, admin ซึ่งตามสถิติของ IBM X-Force ก็ระบุ การใช้ข้อมูลประจำตัวที่ถูกขโมยมาเพื่อเป็นตัวนำเข้าสู่ระบบ ได้รับความนิยมเพิ่มมากขึ้นโดยคิดเป็นสัดส่วน 29% จากทั้งหมด

ขณะที่ในแง่ของภาคธุรกิจเอง IBM X-Force ก็พบว่า ไม่ใช่แค่สถาบันการเงินเท่านั้นที่ตกเป็นเหยื่อของโจรไซเบอร์ในการเข้าโจมตีระบบ แต่ธุรกิจ “ค้าปลีก” ยังถูกโจมตีระบบมากขึ้น ไม่ว่าจะเป็นค้าขายแบบออนไลน์หรือออฟไลน์ เนื่องจากเป็นแหล่งรวมของ “ข้อมูล” ที่ระบุตัวบุคคลได้ (PII) ของลูกค้า ข้อมูลบัตรเครดิตชำระเงิน หรือแม้แต่ข้อมูลโปรแกรมสมาชิกสะสมคะแนนที่มีมูลค่า

แต่ที่น่าจับตา คือ การโจมตีระบบที่

ใช้ควบคุมเครื่องจักรในอุตสาหกรรมต่าง ๆ (industrial control system หรือ ICS) และเทคโนโลยีส่วนปฏิบัติการ (operational technology หรือ OT) ที่พุ่งสูงถึง 2,000% ในปี 2562 และช่องโหว่ที่สำคัญคือ รหัสผ่านที่คนมักใช้ไม่ก็รหัส (password-spraying)

ปัญหาทั้งหลายเหล่านี้สามารถสร้างผลกระทบทั้งต่อตัวบุคคลและต่อธุรกิจได้อย่างมหาศาล และเป็นเรื่องใกล้ตัวมากขึ้นทุกวันด้วยสารพัดสมาร์ตดีไวส์ที่เข้ามาเกี่ยวพันทั้งในชีวิตประจำวันและโลกธุรกิจ แต่จากสถิติทั้งหลายกลับพบว่า “ผู้ใช้”ทั้งหลาย ไม่ได้ “ตระหนัก” ในการใช้งาน “ทุกสิ่ง” ที่เชื่อมต่ออินเทอร์เน็ตอย่างปลอดภัย และรู้เท่าทันภัยร้ายที่จะมาในรูปแบบต่าง ๆ กลายเป็นผู้ยื่นกุญแจให้โจรไม่ว่าจะมาจากการตั้งรหัสผ่านที่เดาง่าย การแชร์การโพสต์ข้อมูลที่สามารถนำไปคาดเดาหาลูกสูตรพัฒนาระบบหรือบัญชีธุรกรรมออนไลน์ที่วนเวียนรอบตัว การคลิกและกรอกข้อมูลจาก link ที่ถูกส่งต่อมาพร้อมคำขู่ว่าจะปิดบัญชี ยุติการให้บริการ หากไม่ยอมกรอกข้อมูล โดยที่ไม่ได้ตรวจสอบที่มาที่ไปอย่างชัดเจน

ที่สำคัญคือ ยังคิดว่า “ช่างมัน โดนแฮกก็ไม่เป็นไร ฉันไม่มีอะไรจะเสียอยู่แล้ว” แต่ลืมไปว่าตนเองเป็นส่วนหนึ่งที่ใช้งาน “ระบบ-เครือข่าย” ต่าง ๆ มากมายในแต่ละวัน กลายเป็นช่องโหว่ให้โจรเดินเข้ามาเที่ยวเล่นสบายใจ

ฉะนั้น การสร้างความตระหนักถึงภัยไซเบอร์เป็นอีกความจำเป็นเร่งด่วนที่ทุกฝ่ายไม่ว่าภาครัฐหรือเอกชน ต้องเร่งปลูกฝังในทุกช่วงวัยอย่างทั่วถึงและรวดเร็วตามความครอบคลุมของเทคโนโลยี เพื่อให้คนไทยได้ใช้ประโยชน์จากเทคโนโลยีได้เต็มประสิทธิภาพและปลอดภัย รวมถึงเป็น “พลเมืองดิจิทัล” ที่มีความรับผิดชอบอย่างแท้จริง

5G สมรรถุณิพลิกเกม เอไอเอส-ทรู บีซิง "ผู้นำ"

20

5G สมรรถุณิพลิกเกม เอไอเอส-ทรู บีซิง 'ผู้นำ'



ปิดจากการประมูลคลื่น 5G ไปเมื่อ 16 ก.พ. 2563 แต่สมรรถุณิการแข่งขันเพิ่งเริ่มต้นขึ้น โดยเฉพาะการแข่งขันชิงตำแหน่ง "ผู้นำ" ระหว่างเบอร์ 1 ด้านมาร์เก็ตแชร์อย่าง "เอไอเอส" และ "ทรู" ที่คว้าชัยชนะเป็นเบอร์ 1 ในการเปิดให้บริการ "3G/4G" รายแรกในไทยมาตลอด คราวนี้ก็ต้องเปิดให้บริการ 5G เช่นกัน

แต่ครั้งนี้ดูเหมือนจะไม่ง่ายนัก เมื่อ "เอไอเอส" นอกจากจะปึกธงจัดแถลงทิศทางสู่ 5G ของบริษัทก่อนหน้า "ทรู" แล้ว ยังตั้งใจจะเป็น "รายแรก" ที่ได้รับใบอนุญาตใช้คลื่น 5G จาก "กสทช." คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ ด้วยการเป็นบริษัทแรกที่นำเช็คจ่ายเงินค่าประมูลงวดแรกให้ กสทช. เมื่อ 21 ก.พ. 2563

ทั้งยังเริ่มปลุกกระแส 5G ทั้งผ่านสื่อดั้งเดิมและผ่านโซเชียลมีเดีย โดยใช้ "พลัง" ของทัพฟรีเซ็นเซอร์ตัว top ของวงการ ไม่ว่าจะเป็น ลิซ่า Black Pink, แบลม แบลม GOT7

5G "AIS" เทียบชั้นเวิลด์คลาส
"ปรีธนา ลีลาพันธ์" หัวหน้าคณะผู้บริหารกลุ่มลูกค้าทั่วไป บมจ.แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส (เอไอเอส) เปิดเผยว่าการประมูลคลื่น 5G ล่าสุดทำให้เอไอเอสมีครบทั้งย่านความถี่ต่ำ ย่านความถี่กลาง และย่านความถี่สูง ครบคลุมการใช้งานทุกรูปแบบ ประกอบด้วยคลื่น 700 MHz (30 MHz), คลื่น 2600 MHz (100 MHz) และคลื่น 26 GHz (1200 MHz) ทำให้มีคลื่น 5G ทั้งหมด 1330 MHz เมื่อรวมกับคลื่นเดิมที่มีอยู่แล้ว ส่งผลให้เป็นผู้ให้บริการที่มีคลื่นในการให้บริการ 4G และ 5G มากที่สุดใน

อุตสาหกรรม รวมเบ็ดเสร็จ 1420 MHz

"การมีคลื่น 5G มากที่สุดมีผลต่อการแข่งขันในตลาดแน่นอน เพราะความได้เปรียบเรื่องคลื่นจะทำให้คุณภาพบริการดีขึ้นกว่าเดิมด้วย แต่การแข่งขันวันนี้ นอกจากคุณภาพดีกว่าแล้ว ยังเป็นการแข่งราคาอย่างเข้มข้นด้วย ซึ่งก็น่าจะยังคงมีอยู่ แต่จุดยืนของเราคือถ้าจะมีลูกค้าต้องใช้งานได้ด้วย ไม่ใช่ให้เยอะๆ ลูกค้าใช้ไม่ได้ ไม่มีประโยชน์ ในโลกของการพัฒนา 5G ยังใช้เวลาอีกสักระยะต่างจากสมัย 4G ตอนนั้นมีเครื่องรองรับการใช้งานในตลาดแล้ว 30-40% ขณะที่ 5G วันนี้ยังไม่มี มีซัมซุง s20 ที่เพิ่งเปิดตัว หรือ มี.ค.ก็จะมีอีก 3 รุ่น แต่เป็นรุ่นท็อปๆ ทั้งหมด เชื่อว่าราคาเครื่องจะยังโหลลงไม่เร็วนัก"

อย่างไรก็ตาม เทคโนโลยี 5G จะยกระดับอุตสาหกรรมและสาธารณูปโภคขึ้น

ประชาชาติ ธุรกิจ

Prachachat Turakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1,350

Section: การตลาด/ไอซีที

วันที่: จันทร์ 24 - พุธ 26 กุมภาพันธ์ 2563

ปีที่: 42

ฉบับที่: 5230

Col.Inch: 113.86 Ad Value: 153,711

หน้า: 1 (กลาง), 20

PRValue (x3): 461,133

ศิลปิน: สีสี่

หัวข้อข่าว: 5G สมรรถนะพลิกเกม เอไอเอส-ทรู บั๊ซซิง 'ผู้นำ'

พื้นฐานของประเทศให้แข็งแกร่ง ซึ่งที่ผ่านมาเอไอเอสได้ร่วมทดลองทดสอบกับพันธมิตรในอุตสาหกรรมต่าง ๆ อย่างต่อเนื่อง ทั้งภาคการผลิต, ขนส่ง, คมนาคม, สาธารณสุข, การศึกษา ฯลฯ จึงพร้อมนำ 5G เข้าสู่ภาคอุตสาหกรรมอย่างจริงจัง เพื่อปฏิวัติการเติบโตของภาคอุตสาหกรรมอย่างเป็นรูปธรรม โดยเฉพาะในพื้นที่ EEC ในส่วนผู้บริโภคก็จะร่วมกับผู้ผลิตสมาร์ตโฟนระดับโลกทุกราย นำผลิตภัณฑ์คุณภาพเข้าสู่ตลาด ล่าสุดเริ่มเปิดสัญญาณ 5G เป็นรายแรก เพื่อทดลองทดสอบบนคลื่น 2600 MHz บนเครือข่ายจริงที่สยามพารากอน, เซ็นทรัลเวิลด์ และแยกโอโศก รวมถึงในต่างจังหวัด ก่อนเปิดบริการจริงเร็ว ๆ นี้ด้วย

“จากคลื่นที่มีในมือจะทำให้เรามีขีดความสามารถที่จะส่งมอบบริการและโซลูชันที่ดีที่สุดเทียบเท่ามาตรฐานของผู้ให้บริการระดับโลก หรือ world's best-in-class ได้ ไม่ว่าจะเป็นโซน่าโมบาย เ็นทีทีโดโคโม ที่ต่างเตรียมแบนด์วิดท์อย่างน้อย 100 MHz ขึ้นไป จึงมั่นใจว่าเราจะสร้างประโยชน์สูงสุดให้ประเทศได้มากกว่าใครในอุตสาหกรรม รวมถึงคุณภาพการให้บริการ 4G ในปัจจุบันด้วย”

โซน่าโมบายล์ช่วยเสริมแกร่ง

ด้าน “ทรู” ก็ไม่น้อยหน้า ด้วยการเปิดให้สัมผัสประสบการณ์ใช้งานจริงของเครือข่ายอัจฉริยะ True 5G บนคลื่น 2600 MHz ซึ่งเป็นคลื่นที่ทรูประมูลได้มา ณ ทรูซอปป ทรูสเฟียร์ 11 สาขา ได้แก่ สยามสแควร์ซอย 2-3 พารากอน ดิจิทัลเกตเวย์ เซ็นทรัลเวิลด์ ไอคอนสยาม เอ็มควอเทียร์ รวมถึงสถานีรถไฟใต้ดินวัดมังกร สามยอด สนามไชย และอิสราภาพ

ทั้งยังจุดแข็งสำคัญ คือ การเป็นพันธมิตรที่แน่นแฟ้นกับ “โซน่าโมบายล์” โอเปอเรเตอร์รายใหญ่ ซึ่งเปิดให้บริการ 5G บนคลื่น 2600 MHz เป็นรายแรกของโลก



สมชัย เลิศสุทธิวงค์

“สุภกิจ วรธนะดิษฐ์” หัวหน้าคณะผู้บริหารกลุ่มด้านการพาณิชย์ บมจ.ทรู คอร์ปอเรชั่น กล่าวว่า การที่ทรูเป็นพันธมิตรกับโซน่าโมบายล์ นั้นหมายถึงทรูจะมีความแข็งแกร่งทั้งในแง่

ของอุปกรณ์โครงข่าย แอนด์เซต และโซลูชันที่จะทำให้เกิด use case การใช้บริการจาก 5G ได้อย่างแท้จริง

“เกมการตลาดของ 5G ไม่เหมือนเมื่อก่อนที่แข่งกันที่สปีด แพ็กเกจการ

ประชาชาติ ธุรกิจ

Prachachat Turakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1,350

Section: การตลาด/ไอซีที

วันที่: จันทร์ 24 - พุธ 26 กุมภาพันธ์ 2563

ปีที่: 42

ฉบับที่: 5230

หน้า: 1 (กลาง), 20

Col.Inch: 113.86

Ad Value: 153,711

PRValue (x3): 461,133

คลิป: สีสี่

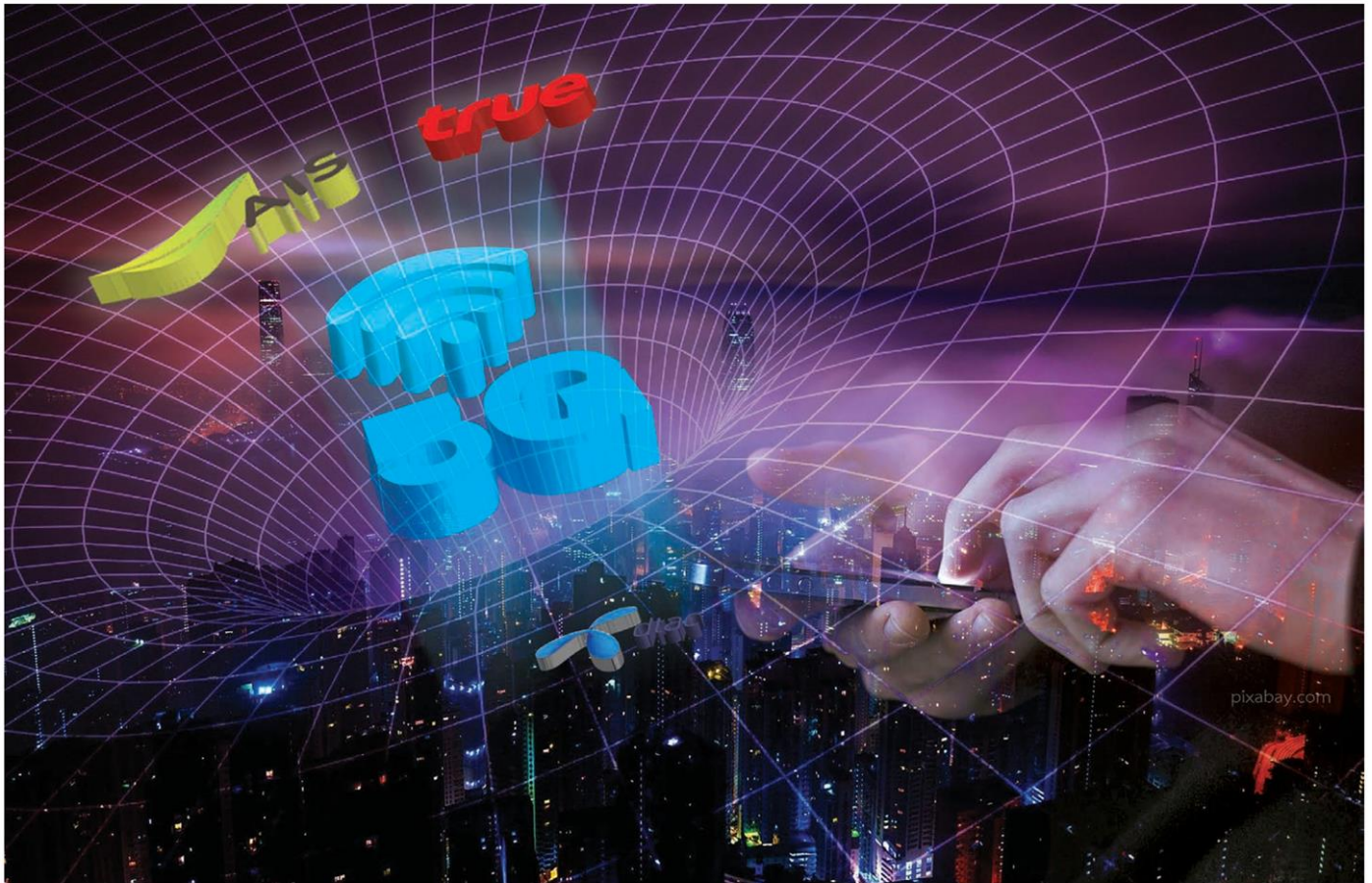
หัวข้อข่าว: 5G สมรรถนะพลิกเกม เอไอเอส-ทรู บัซิ่ง 'ผู้นำ'

ลดแลกแจกแถม หรือแข่งกันในบรรดาโอเปอเรเตอร์เท่านั้น 5G จะเปลี่ยน landscape ของอุตสาหกรรม เพราะผู้ใช้บริการไม่ใช่คน แต่เป็นอุปกรณ์จำนวนมาก ซึ่งคลื่นในมือที่ทรูมีอยู่เพียงพอจะรองรับการเชื่อมต่อของอุปกรณ์ได้มหาศาลไปอีกนาน ทั้งการที่มีคลื่นมากกว่าแค่บล็อกเดียว ไม่ได้ทำให้เกิดความแตกต่างทั้งในแง่ของความครอบคลุมและสปีดในการให้บริการ สิ่งที่สำคัญคือการหาพาร์ตเนอร์เพื่อทำให้เกิด used case ที่จะใช้ประโยชน์จาก 5G ได้เต็มประสิทธิภาพ"

โดยทรูเป็นโอเปอเรเตอร์รายเดียวที่มีคลื่นครบทั้ง 7 ย่านความถี่ โดยเฉพาะย่านความถี่ต่ำที่หลากหลายและมีแบนด์วิดท์มากที่สุด ทั้ง 700 MHz 850 MHz และ 900 MHz ย่านความถี่กลางทั้ง 1800 MHz 2100 MHz 2600 MHz และความถี่สูงอย่าง 26 GHz

ทั้งยังเปิดโครงการ "First 5G Citizen" ที่นอกจากจะมี 5 ซีโรคนต้นแบบที่สะท้อนบทบาทความอัจฉริยะของ 5G แล้ว ยังเปิดกว้างในการเข้ามาร่วมพัฒนาโซลูชันที่จะนำ 5G ไปใช้ประโยชน์ ทั้งจากลูกค้าและพาร์ตเนอร์ ซึ่งจะเป็นกลุ่มแรกที่ได้สิทธิ์ในการใช้งาน 5G

และแน่นอนว่า กลุ่มทรูได้เตรียมเงินลงทุนโครงข่าย 5G ไว้เรียบร้อยแล้ว โดยจะเป็นการอัปเกรดทั้ง 4G และ 5G ไปพร้อมกัน แม้จะไม่เปิดเผยตัวเลขเงินลงทุน แต่ยืนยันว่าไม่ต้องรอถึงไตรมาส 2 ก็จะได้เห็นบริการ 5G เชิงพาณิชย์แน่นอน



ADVANCควงTRUEเด่น5G ลุ้นDTACประมูลใหญ่รอบหน้า

ADVANCควงTRUEเด่น5G
ลุ้นDTACประมูลใหญ่รอบหน้า

สองภาพรวมหลังจบประมูลคลื่น 5G ด้าน ADVANC ยังครอง TOP Pick กลุ่มสื่อสารหลังจัดหนัก เสริมความพร้อม ขณะที่ TRUE หลายฝ่าย ชูชกควบคุมการเงินได้ดี แถมไม่ลดหย่อนประสิทธิภาพ ส่วน DTAC ระยะสั้นมีความกังวลส่วนแบ่งการตลาด แต่ระยะยาวน่าสนใจอาจจับมือ CAT หรือทุ่มใหญ่ในการประมูลรอบหน้า

อ่านต่อหน้า

2



ADVANC และ TRUE มีความพร้อมที่จะเปิดให้บริการ 5G
กว่าคู่แข่ง เพราะ ADVANC ประมูลได้ใบอนุญาต
จำนวนรวมมากที่สุด (23 ใบ) รองลงมาคือ TRUE (17 ใบ)
ในขณะที่รายอื่นๆ ประมูลไปเพียง 2-4 ใบเท่านั้น
ขณะที่ **TOT** และ **CAT** ประมูลใบอนุญาตคนละคลื่นกัน
เพื่อที่จะได้ไม่ต้องแข่งขันเองก่อนการรวบรวม

ตลาดเงิน ตลาดทุน

ส่องภาพรวมหลังจบประมูลคลื่น 5G ด้าน ADVANC
ยังครอง TOP Pick กลุ่มสื่อสารหลังจัดหนัก
เสริมความพร้อม ขณะที่ TRUE หลายฝ่ายชูก
ความเชื่อมั่นได้ดี แถมไม่ลดหย่อนประสิทธิภาพ ส่วน DTAC ระยะสั้น
มีความกังวลส่วนแบ่งการตลาด แต่ระยะยาวน่าจะสนใจอาจจับมือ CAT หรือ
ทุ่มใหญ่ในการประมูลรอบหน้า

เสร็จสิ้นไปแล้ว สำหรับการแข่งขัน 5G ด้วยวงเงินรวมทั้งสิ้นกว่า 1 แสน
ล้านบาท และนั่นทำให้ 3 บริษัทโอเปอเรเตอร์ในตลาดหันกำลังถูกวิเคราะห์
ผลได้เสียจากการประมูลในครั้งนี้ เนื่องจากผลจากการประมูลดังกล่าวจะมี
ผลต่อทิศทางการดำเนินงานและฐานะทางการเงินในอนาคตของบริษัท

สรุปภาพรวมการประมูลคลื่น

เมื่อวันที่ 16 ก.พ. 2563 สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง

กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) รายงานว่า ผล
จัดการประมูลคลื่นความถี่ ในย่าน 700 MHz 2600 MHz และ 26 GHz
ครั้งนี้มีผู้เข้าร่วมประมูล 5 ราย ได้แก่ บริษัท ทรูมูฟ เอช ยูนิเวอร์แซล
คอมมิวนิเคชั่น จำกัด หรือ TUC บริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน) บริษัท
ดีแทค ไตรเนต จำกัด หรือ DTN บริษัท กสท โทรคมนาคม จำกัด (มหาชน)
และบริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด หรือ AWN ซึ่งการประมูล
ได้เริ่มต้นในเวลา 09.30 น. และเสร็จสิ้นลงในเวลา 15.05 น. ใช้เวลา
ประมูลทั้งสิ้น 5 ชั่วโมง 35 นาที

ผลการประมูลรวม 3 คลื่นความถี่ รวมเป็นเงินประมูลทั้งสิ้น 1 แสน
ล้านบาท แบ่งเป็น คลื่นความถี่ 700 MHz เงินประมูลรวม 5.14 หมื่นล้าน
บาท คลื่นความถี่ 2600 MHz เงินประมูลรวม 3.74 หมื่นล้านบาท และ
คลื่นความถี่ 26 GHz เงินประมูลรวม 1.16 หมื่นล้านบาท

โดยการประมูลคลื่นความถี่ย่าน 700 MHz มีทั้งสิ้น 3 ใบอนุญาต

ใบอนุญาต 2.5 MHz ผลปรากฏว่ามีผู้ประมูลหมดทั้ง 3 ใบอนุญาต ได้แก่ CAT ได้ 2 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 3.43 หมื่นล้านบาท และ AWN ได้ 1 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 1.71 หมื่นล้านบาท

จากนั้นได้ประมูลคลื่นความถี่ย่าน 2600 MHz เป็นคลื่นที่สองจำนวน 19 ใบอนุญาต ใบอนุญาตละ 10 MHz ผลปรากฏว่า AWN ได้ 10 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 1.95 หมื่นล้านบาท และ TUC ได้ 9 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 1.78 หมื่นล้านบาท

ส่วนคลื่นความถี่ย่าน 26 GHz เป็นคลื่นสุดท้ายที่นำมาประมูลทั้งสิ้น 27 ใบอนุญาต ใบอนุญาตละ 100 MHz แต่มีการประมูลออก 26 ใบอนุญาต ได้แก่ AWN ได้ 12 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 5.34 พันล้านบาท TUC ได้ 8 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 3.57 พันล้านบาท ทีโอที ได้ 4 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 1.79 พันล้านบาท และ DTN ได้ 2 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 910 ล้านบาท

ทิศทางกลุ่มสื่อสารหลังประมูล

“นฤตม มงคลสินทรัพย์ ผู้อำนวยการฝ่ายวิเคราะห์หลักทรัพย์ บริษัทหลักทรัพย์ (บล.) ทรินิตี้ จำกัด กล่าวถึงเรื่องดังกล่าวว่า “ทรินิตี้” ยังคงน้ำหนักการลงทุนของกลุ่ม ICT “เท่ากับตลาด” โดยยังคงเลือก บมจ.แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส (ADVANC) เป็น Top pick เนื่องจากจำนวนคลื่นที่บริษัทได้มากที่สุดในตลาด และจะสร้างความเชื่อมั่นในระยะยาวต่อตลาดและลูกค้าได้ แต่ก็ต้องแลกมาด้วยเงินลงทุนค่าใบอนุญาตที่ค่อนข้างสูง

ขณะที่ บมจ.ทรู คอร์ปอเรชั่น (TRUE) ผลการตอบรับในเชิงบวก เนื่องจากขณะประมูลใบอนุญาตที่ไม่เกิดการแข่งขัน ราคาไม่สูงมาก และได้คลื่นไปมากเพียงพอต่อการให้บริการ ขณะที่ ADVANC ตอบรับเชิงบวก

ส่วน บมจ. โทเทิล แอ็คเซส คอมมูนิเคชั่น (DTAC) ราคาหุ้นอาจถูกตอบรับในเชิงลบ เนื่องจากไม่มีการแข่งขันบนคลื่น 2600 MHz ทำให้คู่แข่งได้คลื่นกันไปครบถ้วนในราคาที่ไม่สูงมาก จนอาจทำให้ลูกค้าอาจสูญเสียความเชื่อมั่นในการให้บริการ ส่งผลให้อาจมีการย้ายค่ายหนีไปใช้บริการของคู่แข่งที่มีความพร้อมของ 5G มากกว่าและเร็วกว่า

จากภาพรวม ทำให้ในลำดับถัดไปต้องติดตามการจัดประมูลคลื่น 3500MHz ในอนาคต รวมไปถึงการจัดสรรคลื่น 700MHz ว่าจะแล้วเสร็จเมื่อไร โดยเบื้องต้นคาดว่าจะพร้อมในช่วง เดือน เม.ย ปี 2564 ขณะที่คลื่นย่านอื่นคาดว่าจะจัดสรรได้ทันที โดยคาดว่า 5G จะเริ่มมีให้บริการช่วงปลายปี 2563 หรือต้นปีหน้า

อย่างไรก็ตามในภาพรวมการประมูลคลื่นความถี่ครั้งนี้ นักวิเคราะห์ส่วนใหญ่มองว่า การแข่งประมูลใบอนุญาตคลื่น 700 MHz รุนแรงกว่าที่หลายฝ่ายคาดไว้ แต่คลื่น 2600 MHz และ 26 GHz เป็นไปตามคาด โดยราคาสุดท้ายของใบอนุญาตคลื่น 700 MHz สูงกว่าที่ตลาดคาดไว้และสูงกว่าราคาตั้งต้นถึง 195% ขณะที่ราคาสุดท้ายของคลื่น 2600 MHz และ 26 GHz สูงกว่าราคาตั้งต้นเพียง 5% ซึ่งถือว่าประมูลไม่รุนแรงตามคาด

จากผลการประมูลข้างต้น สามารถสรุปได้ว่า ADVANC และ TRUE มีความพร้อมที่จะเปิดให้บริการ 5G กว้างขวาง เพราะ ADVANC ประมูลได้ใบอนุญาตจำนวนรวมมากที่สุด (23 ใบ) รองลงมาคือ TRUE (17 ใบ) ในขณะที่รายอื่นๆ ประมูลไปเพียง 2-4 ใบเท่านั้น ขณะที่ TOT และ CAT ประมูลใบอนุญาตคลื่นละคลื่นกันเพื่อที่จะได้ไม่ต้องแข่งกันเองก่อนการควมรวม

สิ่งที่น่าสนใจคือ ดูเหมือนว่า DTAC ไม่ได้สนใจประมูลมากนักเพราะน่าจะอยากจะรอดู 5G ในต่างประเทศก่อน และบริษัทก็ต้องการคลื่นอื่นมากกว่าโดยเฉพาะในย่านความถี่ 3500 MHz อย่างไรก็ตามผลการประมูลเป็นลบกับ DTAC เนื่องจากบริษัทจะต้องชำระค่าคลื่น 26 GHz ในปีหน้า ดังนั้น DTAC จึงจะสามารถเริ่มให้บริการ 5G ได้หลังคู่แข่งอย่าง ADVANC และ TRUE ซึ่งประมูลได้คลื่น 2600 MHz และคาดว่าจะเริ่มเปิดให้บริการได้ในครึ่งหลังปี 2563

จึงเป็นที่มาให้เกิดการปรับประมาณการกำไรปี 2563-64 ของ ADVANC DTAC และ TRUE โดยประมาณการกำไรของ ADVANC ปี 2563-64

ลดลง 4%-7% เหลือ 3.12 หมื่นล้านบาท และ 3.08 หมื่นล้านบาท ตามลำดับ และประมาณการกำไรของ DTAC ปี 2563-64 ลดลง 4%-18% เหลือ 5.0 พันล้านบาท และ 3.5 พันล้านบาท ในขณะที่คาดว่า TRUE จะขาดทุนสุทธิหนักขึ้นจากเดิมที่อีก 13% -31% เป็นขาดทุนสุทธิ 4.5-5.1 พันล้านบาทในปี 2563-64 ตามลำดับ

ทั้งนี้ แม้ว่าจะมีข่าวดีคือ การประมูลที่สิ้นสุดลงสำหรับ ADVANC, INTUCH และ TRUE นั้นมีต้นทุนจากการประมูลที่เพิ่มขึ้นแต่ยังไม่ถึงขั้นที่ต้องกังวล อย่างไรก็ตามการหยุดดำเนินการของไทยคมในปลายเดือน ก.พ. ทำให้คลื่น 3500MHz กลับมาประมูลได้อีกครั้ง และอาจจะต้องใช้เวลา 1 ปี ในการได้ข้อสรุปของ upper C-Band ทำให้นักลงทุนอาจตัดสินใจรอดูแผนการของ กสทช. ก่อน

ส่องศักยภาพหุ้นมือถือหลังจบประมูล

ADVANC : เพิ่มความแข็งแกร่ง

มีความประหลาดใจเล็กน้อยในการประมูลคลื่น 700 MHz คือ การประมูลราคาของ ADVANC ซึ่งคาดว่าจะมาจากการจองใจแข่งราคาเพื่อให้ CAT เหลือวงเงินในการประมูลคลื่นอื่นๆ ลดลง แต่อาจทำให้ CAT เป็นพันธมิตรกับค่ายอื่นมาแข่งกับ ADVANC และเป็น Reseller ได้ยากขึ้น แต่อย่างไรก็ตาม ADVANC ก็ได้คลื่นมาในราคาที่สูงถึง 1.7 หมื่นล้านบาท และโดยรวมใช้เงินประมูลสูงถึง 4.2 หมื่นล้านบาท แต่ภาพรวมคาดว่า ADVANC มีใบอนุญาตเพียงพอในการทำธุรกิจระยะยาว เพราะมี Bandwidth ในระดับ Full Scale สามารถทำ 5G เต็มรูปแบบได้ ขณะที่ระยะสั้นคาดว่าจะมีประเด็นบวกจากแนวโน้มการได้ส่วนแบ่งตลาดเพิ่มเติม

ส่วนในระยะกลาง-ยาว ต้นทุนและการแข่งขันมีโอกาสเข้ามากดดันผลประกอบการของ ADVANC เช่นกัน โดยอิงข้อมูลของ กสทช. การลงทุนโครงข่ายและอุปกรณ์ 5G อาจสูงถึง 7 เท่าของราคาประมูล ในขณะที่การ Monetize 5G Assets ยังไม่ชัดเจน ทำให้ผู้ประกอบการต้องรับภาระขาดทุนในช่วงแรก และแนวโน้มการแข่งขันที่จะทวีความรุนแรงขึ้น จากการโปรโมต 5G เพื่อชิงส่วนแบ่งตลาดจากคู่แข่ง และการปกป้องส่วนแบ่งตลาดจากฝ่ายที่ไม่พร้อม ทำให้ Price War เป็นสิ่งที่เลี่ยงไม่ได้

สิ่งที่น่าสนใจ ADVANC มีการลงทุนคลื่นทั้งหมดที่ 4.2 หมื่นล้านบาท สูงกว่าค่า 1 หมื่นล้านบาท ทำให้กระทบกับราคาหุ้นในระดับหนึ่ง (คาดประมาณ 3.00 บาทต่อหุ้น) โดยหลังจากการเข้าลงทุนในคลื่น 700MHz ผิดคาด อย่างไม่ดีเท่าที่คาดปี 2563 ไม่ถูกรับเหมา และคาดว่าจะอยู่ที่ 3.2 หมื่นล้านบาท เพิ่มขึ้น 3.6% จากช่วงเดียวกันปีก่อน เพราะคลื่น 700MHz จะถูกใช้งานในไตรมาส2/64 ทำให้ ADVANC เป็นหุ้นเด่นของกลุ่ม สำหรับในแง่ของผลกระทบต่อฐานกำไร สำหรับ ADVANC ค่าเสื่อมราคา 2.8 พันล้านบาทต่อปี (รวมทุกใบอนุญาต)

โดยรวม ADVANC ได้ลงทุนโครงข่าย 5G ก่อนคู่แข่งหลักอย่าง DTAC และยังคงรักษาความสามารถในการแข่งขันที่เหนือกว่า TRUE ในยุค 5G และไม่ต้องกังวลเรื่องการประมูลคลื่นอีกระยะใหญ่ จากการมีคลื่นในมือรวม 175MHz (ไม่นับรวมคลื่น 26GHz) มากเพียงพอรองรับบริการ 4G และ 5G นอกจากนี้โครงสร้างคลื่นยังเหมาะสมมีทั้งคลื่นสั้น คลื่นระดับกลาง และคลื่นสำหรับ 5G ครบมี

TRUE : ผลกระทบน้อยแต่ความพร้อมสูง

โดยรวมถือว่าเซอร์ไพรส์ สำหรับ TRUE เพราะได้คลื่น 2600 MHz มาในราคาที่ต่ำ และไม่ได้ร่วมในสงครามราคา ทำให้แทบไม่ได้รับผลกระทบและภาพรวมบริษัทใช้เงินเข้าประมูล 2.12 หมื่นล้านบาท แต่บริษัทก็มีใบอนุญาตเพียงพอในการทำธุรกิจระยะยาวเช่นกัน เพราะเป็นผู้ชนะได้รับ Bandwidth ในระดับ Full Scale สามารถทำ 5G เต็มรูปแบบได้ ทำให้ค่าระยะสั้นมีประเด็นบวกจากแนวโน้มการได้ส่วนแบ่งตลาดเพิ่มเติม

และจากการลงทุนประมูลคลื่นที่ใช้เงินไป 2.12 หมื่นล้านบาท ทำให้

ถูกคาดว่าจะกระทบในแง่ของกระแสเงินสดเพียง 0.10 บาทต่อหุ้น จากราคาเหมาะสมเดิมที่ 5.20 บาทต่อหุ้น แต่ในแง่ของกำไร ส่วนค่าเสื่อมราคาเพิ่มขึ้นราว 1.4 พันล้านบาทต่อปี อาจหมายถึงการต้องรอกำไรปกติต่อไปอีกหนึ่งปี

สิ่งที่น่าสนใจคือ ต้นทุนคลื่นทั้งหมดนั้นตัดจำหน่าย 15 ปี แต่มีจุดเริ่มต้นใช้งานไม่พร้อมกัน โดยคลื่น 700MHz จะเริ่มใช้งานได้ไตรมาส 2/64 ขณะที่คลื่น 2600MHz จะเปิดใช้งานได้ทันทีเมื่อเริ่มจ่ายเงินงวดแรกนั้นอาจทำให้ค่าเสื่อมตูลานกำไร สำหรับ TRUE แม้ผลกระทบกระแสเงินสดจะไม่สูงนัก แต่อาจกดดันผลดำเนินงานปี 2564

แต่โดยรวม การได้คลื่น 2600MHz ไปทั้งหมด 90MHz มากเพียงพอให้บริการ 5G ก่อนคู่แข่งหลักอย่าง DTAC นอกจากนี้ TRUE ยังแสดงให้เห็นถึงวินัยทางการเงินที่ดีขึ้น จากการไม่ประมูล 700MHz ที่ราคาสูง สะท้อนให้เห็นความต้องรักษาความสามารถในการแข่งขันเชิงเปรียบเทียบ ADVANC หลังไม่ได้ใช้กลยุทธ์ทุ่มตลาดเหมือนในอดีต ทำให้ TRUE มีโอกาสแย่งส่วนแบ่งการตลาดได้อย่างน้อยจนกว่าจะเปิดประมูล 3500MHz ในปี 2564 ถือว่าทิ้งห่างไปอีกในยุค 5G

DTAC : ต้องลุ้นระยะยาว

ผลการประมูลคลื่นที่ผ่านมา ทำให้หลายฝ่ายกังวลความสามารถในการแข่งขันของ DTAC หลังได้ใบอนุญาตมา 5G น้อย เพราะบริษัทชนะประมูลใบอนุญาตย่าน 26 GHz มา 2 ใบ ราคารวม 910 ล้านบาทเท่านั้น ทำให้มีโอกาสที่ DTAC จะเข้าประมูลแบนด์กลางย่าน 3500 MHz ในระยะต่อไป หลังจากที่ ADVANC และ TRUE ได้แบนด์กลางย่าน 2600 MHz ไปแล้ว ทำให้มีโอกาสน้อยที่สองบริษัทนี้จะเข้าประมูลย่าน 3500 MHz อีก ก็เหลือแค่ DTAC, CAT และ TOT ที่น่าจะเข้าประมูล

คาดว่า DTAC จะเผชิญความเสี่ยงจากแนวโน้มการสูญเสียส่วนแบ่งตลาด โดยในระยะ mid to long-term ผู้เล่นมีความเสี่ยงเรื่องการแบกรับต้นทุนที่เร็วเกินไปหลังการ monetize 5G assets ยังไม่ชัดเจน และแนวโน้มการแข่งขันที่มีโอกาสทวีความรุนแรงขึ้นจากการชิงส่วนแบ่งตลาดจากคู่แข่งที่ยังขาดความพร้อมซึ่งเป็นปัจจัยลบกับทั้งอุตสาหกรรม

ภาพรวมปรับลดประมาณการรายได้ครึ่งแรกปี 2563 สะท้อนการที่บริษัทได้ใบอนุญาต 5G เข้ามาน้อยกว่าคาด โดยให้สมมติฐานการเติบโตของรายได้ลดเป็น 0.5% และปรับในส่วนของเงินลงทุนด้วย

อย่างไรก็ตาม การไม่เข้าประมูลคลื่น 5G รอบนี้ของ DTAC มีบางฝ่ายเชื่อว่าระยะยาวอาจเป็นการตัดสินใจที่ถูกต้อง จากคลื่น 2600MHz เป็นคลื่นผสมระหว่าง 4G-5G และใกล้เคียงกับคลื่น 2300MHz ที่ DTAC ใช้งานอยู่แล้ว ในปัจจุบัน ขณะที่คลื่น 3500MHz จำนวนถึง 300MHz มีโอกาสถูกนำมาประมูล ภายหลัง THCOM หมดสัมปทานในไตรมาส3/64 ซึ่งคลื่น 3500MHz เหมาะสมที่จะทำ 5G มากกว่า และน่าจะเสริม Spectrum Portfolio ของ DTAC ได้ดีกว่า และอาจมีราคาถูกกว่าเนื่องจาก ADVANC และ TRUE ลงทุนในคลื่น 2600MHz ไปมากแล้ว

นอกจากนี้การลงทุนในปี 2564 หลัง Technology 5G นิ่งขึ้น และมี Ecosystem สนับสนุนที่ดีขึ้น มีความเสี่ยงต่ำกว่าการเร่งลงทุนที่ในปี 2563 พอสมควร เหมาะสำหรับการบริหารงานของ Telenor ที่เน้นกำไรและความเสี่ยงต่ำ ไม่เพียงเท่านั้น การที่ CAT ชะลอประมูลคลื่น 700MHz ขณะที่พื้นฐานลูกค้าในมือราว 2 ล้านเลขหมาย ทำให้มีปริมาณคลื่นมากเกินความจำเป็น เชื่อว่ามีโอกาสที่ DTAC จะขอเข้าใช้ในระยะถัดไป

แต่ในระยะยาว DTAC มีโอกาสสูญเสียส่วนแบ่งการตลาดต่อเนื่องหากไม่สามารถบริหารจัดการได้ และต้องไปลุ้นกับความไม่แน่นอนของ Timeline การจัดประมูลคลื่น 2600MHz ของ กสทช.

สรุปภาพรวมหุ้นมือถือ หลังผ่านการประมูลคลื่น

คลื่นความถี่ 700 MHz

- เงินประมูลรวม 5.14 หมื่นล้านบาท
- กสท โทรคมนาคม ได้ 2 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 3.43 หมื่นล้านบาท
- ADVANC ได้ 1 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 1.71 หมื่นล้านบาท

คลื่นความถี่ย่าน 2600 MHz

- เงินประมูลรวม 3.74 หมื่นล้านบาท
- ADVANC ได้ 10 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 1.95 หมื่นล้านบาท
- TRUE ได้ 9 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 1.78 หมื่นล้านบาท

ทิศทางหุ้นกลุ่มสื่อสารหลังประมูล

- ADVANC เป็น Top pick เนื่องจากได้จำนวนคลื่นมากที่สุด ช่วยสร้างความเชื่อมั่นในระยะยาวต่อตลาดและลูกค้าได้ แต่ก็ต้องแลกมาด้วยเงินลงทุนค่าใบอนุญาตที่ค่อนข้างสูง ขณะที่ TRUE ผลการตอบรับในเชิงบวก เนื่องจากชนะประมูลใบอนุญาตที่ไม่เกิดการแข่งขัน ราคาไม่สูงมาก และได้คลื่นไปมากเพียงพอต่อการให้บริการ ส่วน DTAC ราคาหุ้นอาจถูกตอบรับในเชิงลบ เพราะไม่มีการแข่งขันบนคลื่น 2600 MHz จนอาจทำให้ลูกค้าอาจสูญเสียความเชื่อมั่น
- ทำให้ในลำดับถัดไปต้องติดตามการจัดประมูลคลื่น 3500MHz ในอนาคต รวมไปถึงการจัดสรรคลื่น 700MHz ว่าจะแล้วเสร็จเมื่อไร โดยรวม ADVANC และ TRUE มีความพร้อมที่จะเปิดให้บริการ 5G กว่าคู่แข่ง จึงเป็นที่มาให้เกิดการปรับประมาณการกำไรปี 2563-64 ของ ADVANC DTAC และ TRUE โดยประมาณการกำไรของ ADVANC ปี 2563-64 ลดลง 4% - 7% เหลือ 3.12 หมื่นล้านบาท และ 3.08 หมื่นล้านบาท ส่วน DTAC ปี 2563-64 ลดลง 4% - 18% เหลือ 5.0 พันล้านบาท และ 3.5 พันล้านบาท ในขณะที่ TRUE คาดจะขาดทุนสุทธิหนักขึ้นจากเดิมที่อีก 13% - 3% เป็นขาดทุนสุทธิ 4.5 - 5.1 พันล้านบาทในปี 2563-64

คลื่นความถี่ 26 GHz

- เงินประมูลรวม 1.16 หมื่นล้านบาท
- ADVANC ได้ 12 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 5.34 พันล้านบาท
- TRUE ได้ 8 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 3.57 พันล้านบาท
- ทีโอที ได้ 4 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 1.79 พันล้านบาท
- DTAC ได้ 2 ชุดคลื่นความถี่ เงินประมูลรวม 910 ล้านบาท

ส่องศักยภาพหุ้นมือถือหลังจบประมูล

ADVANC : เพิ่มความแข็งแกร่ง

AIS

- มีใบอนุญาตเพียงพอในการทำธุรกิจระยะยาว เพราะมี bandwidth ในระดับ full scale สามารถทำ 5G เต็มรูปแบบได้
- ระยะสั้นคาดว่าจะมีประเด็นบวกจากแนวโน้มการได้ส่วนแบ่งตลาดเพิ่มเติม
- ระยะกลาง-ยาว ต้นทุนและการแข่งขันมีโอกาสนำมาลดต้นทุนประกอบการ
- แนวโน้มการแข่งขันที่จะทวีความรุนแรงขึ้น จากการโปรโมต 5G เพื่อชิงส่วนแบ่งตลาดจากคู่แข่ง และการปกป้องส่วนแบ่งตลาด
- กำไรปกติปี 2563 ไม่ถูกกระทบ และคาดว่าจะอยู่ที่ 3.2 หมื่นล้านบาท เพิ่มขึ้น 3.6% จากช่วงเดียวกันปีก่อน
- ในแง่ของผลกระทบต่อค่าเสื่อมค่าฐานกำไร สำหรับ ADVANC ค่าเสื่อมราคาอยู่ที่ 2.8 พันล้านบาทต่อปี (รวมทุกใบอนุญาต)

true : ผลกระทบน้อยแต่ความพร้อมสูง

- TRUE เพราะได้คลื่น 2600 MHz มาในราคาที่ต่ำ ทำให้แทบไม่ได้รับผลกระทบ
- แม้ใช้เงินเข้าประมูล 2.12 หมื่นล้านบาท แต่บริษัทก็มีใบอนุญาตเพียงพอในการทำธุรกิจระยะยาว
- คาดระยะสั้นจะมีประเด็นบวกจากแนวโน้มการได้ส่วนแบ่งตลาดเพิ่มเติม
- จากการลงทุนประมูลคลื่นที่ใช้เงินไป 2.12 หมื่นล้านบาท ทำให้ถูกคาดว่าจะกระทบในแง่ของกระแสเงินสดเพียง 0.10 บาทต่อหุ้น
- ส่วนค่าเสื่อมราคาเพิ่มขึ้นราว 1.4 พันล้านบาทต่อปี อาจหมายถึงการต้องรอกำไรปกติต่อไปอีกหนึ่งปี
- TRUE แสดงให้เห็นถึงวินัยทางการเงินที่ดีขึ้น หลังไม่ได้ใช้กลยุทธ์กับตลาดเหมือนในอดีต
- มีโอกาสแย่งส่วนแบ่งการตลาดได้เล็กน้อยจนกว่าจะเปิดประมูล 3500MHz ในปี 2564

DTAC : ต้องลุ้นระยะยาว

- ผลการประมูลคลื่นที่ผ่านมา ทำให้มีโอกาสที่ DTAC จะเข้าประมูลแบบคั่นกลางย่าน 3500 MHz ในระยะต่อไป
- DTAC จะเผชิญความเสี่ยงจากแนวโน้มการสูญเสียส่วนแบ่งตลาด
- ระยะ mid to long-term ผู้เล่นมีความเสี่ยงเรื่องการแบกรับต้นทุนที่เร็วเกินไปหลังการ monetize 5G assets ยังไม่ชัดเจน
- แนวโน้มการแข่งขันที่มีโอกาสทวีความรุนแรงขึ้นจากการชิงส่วนแบ่งตลาดจากคู่แข่ง
- ถูกปรับลดประมาณการรายได้ครั้งแรกปี 2563 สะท้อนการที่บริษัทได้ใบอนุญาต 5G เข้ามาน้อยกว่าคาด

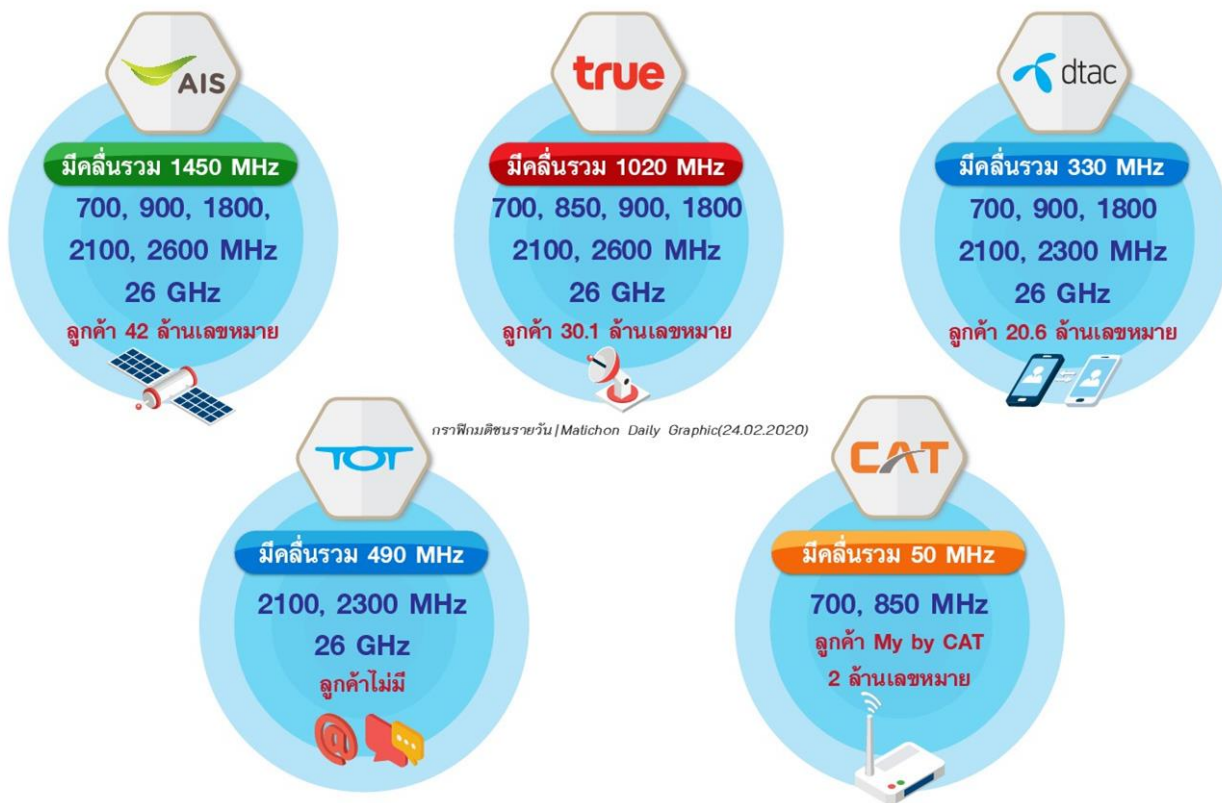
- อย่างไรก็ตาม บางฝ่ายเชื่อว่าการไม่เข้าประมูลคลื่น 5G รอบนี้ของ DTAC ระยะยาวอาจเป็นการตัดสินใจที่ถูกต้อง จากคลื่น 2600MHz เป็นคลื่นผสมระหว่าง 4G-5G และใกล้เคียงกับคลื่น 2300MHz ที่ DTAC ใช้งานอยู่ในปัจจุบัน ขณะที่คลื่น 3500MHz จำนวนถึง 300MHz มีโอกาสถูกนำมาประมูล ภายหลัง THCOM ทดสอบผ่าน ซึ่งเหมาะสมที่จะทำ 5G มากกว่า และน่าจะเสริม Spectrum Portfolio ของ DTAC ได้ดีกว่าและอาจมีราคาถูกกว่าเนื่องจาก ADVANC และ TRUE ลงทุนในคลื่น 2600MHz ไปมากแล้ว

- การที่ CAT ชนะประมูลคลื่น 700MHz ขณะที่ฐานลูกค้าในมือราว 2 ล้านเลขหมาย ทำให้มีปริมาณคลื่นมากเกินไปจนจำเป็น เชื่อว่าโอกาสที่ DTAC จะขอเข้าใช้ในระยะถัดไป

สงครามคลื่น-สงครามธุรกิจ

5ค่ายเปิดศึกชิงเบอร์1

ยึด5จีต่อยอดอุตสาหกรรม



จากบทเรียนราคาแพงในอดีตที่ไทยเข้าสู่ระบบ 3G ล้าหลังกว่านานาประเทศถึง 8 ปี และระบบ 4G ที่ล้าหลังถึง 4 ปี ทำให้การกดปุ่มสวิตช์ออนไลน์ความถี่ย่าน 2600 เมกะเฮิรตซ์ เพื่อให้บริการ 5G อย่างเป็นทางการเมื่อวันที่ 21 กุมภาพันธ์ 2563 เป็นอีกดลของหน้าประวัติศาสตร์ไทยที่ต้องจารึกไว้ และต้องมาดูว่ากำลังเกิดอะไรขึ้นต่อจากนี้...

“ไทย” เป็นประเทศผู้ใช้เทคโนโลยี ไม่ใช่ประเทศผลิตเทคโนโลยี ฉะนั้นลำพังการกดปุ่มสวิตช์ออนไลน์ความถี่ แต่ไม่คล้องไปกับอุปกรณ์ที่พร้อมรองรับอย่าง “สมาร์ทโฟน” สำหรับ 5G ซึ่งช่วงแรกจะทยอยนำเข้าจากประเทศผู้ผลิตเทคโนโลยีในภูมิภาคเอเชีย อาทิ สมาร์ทโฟนสัญชาติเกาหลีใต้และสัญชาติจีน ซึ่งก็เป็นธรรมดาว่าจะมีราคาแพงหูฉี่เหี้ยม 40,000 บาท ทำให้ ณ บัดนาวยังพูดได้ไม่เต็มปากว่า ไทยเปิดให้บริการ 5G เชิงพาณิชย์โดยสมบูรณ์แล้ว

●ฤทธิ์เดช‘5G’เร็วปัดปัด

ที่ผ่านมาแม้จะมีการปูพรมให้ความรู้เรื่อง 5G กันเป็นระยะ แต่เชื่อว่าหลายคนยังให้คำจำกัดความของ 5G คือการเปลี่ยนสมาร์ทโฟนเครื่องใหม่ เพื่อให้รองรับประสิทธิภาพของ 5G ที่เร็วปัดปัด ซึ่งนั่นไม่ใช่ทั้งหมด โดย 5G จะเป็นการใช้งานในลักษณะบริการบรอดแบนด์เคลื่อนที่ ที่สามารถรับ-ส่งข้อมูลความเร็วสูงในระดับกิกะบิตต่อวินาที ซึ่งจะตอบสนองความต้องการการส่งและรับข้อมูลที่มากขึ้นเรื่อยๆ

อีกทั้ง สามารถเชื่อมต่ออุปกรณ์ในพื้นที่เดียวกัน ได้มากถึงระดับล้านอุปกรณ์ต่อตารางกิโลเมตร และมีการส่งข้อมูลระหว่างกันในปริมาณน้อยๆ จึงไม่ต้องการความเร็วสูง ซึ่งอุปกรณ์ทั่วไปจะมีราคาถูกและมีอายุการใช้งานของแบตเตอรี่ที่นานกว่าอุปกรณ์ทั่วไป เช่น อุปกรณ์อินเทอร์เน็ต ออฟฟิศ (ไอโอที) เป็นต้น และเป็นการใช้งานที่มีความเสถียรมาก รวมทั้งมี

ความหวังในการส่งข้อมูลต่ำในระดับ 1 มิลลิวินาที จึงเหมาะกับการใช้งานระบบที่ต้องการความแม่นยำสูง เช่น การผ่าตัดทางไกล หรือการควบคุมรถยนต์ไร้คนขับ

●อันಿಸงส์ทำมูลค่าเศรษฐกิจพุ่ง

ทำให้นักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) คาดการณ์ว่า การมี 5G จะทำให้เกิดมูลค่าทางเศรษฐกิจ ในปี 2563 มูลค่า 177,039 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 1.02% ของผลิตภัณฑ์มวลรวมประเทศ (จีดีพี) ที่ 17,328,000 ล้านบาท จากมูลค่าเพิ่มทางเศรษฐกิจในปี 2563 ที่ 1,983 ล้านบาท จากระบบเศรษฐกิจรายภาค อาทิ ภาคอุตสาหกรรมการผลิต 31.5% มูลค่า 624.62 ล้านบาท, ภาคการค้าและการเงิน 16% มูลค่า 317.86 ล้านบาท, ภาคโทรคมนาคม 11.6% มูลค่า 229.03 ล้านบาท, ภาคบริการสาธารณะ 8.7% มูลค่า 171.92 ล้านบาท, ภาคขนส่ง 5.4% มูลค่า 106.28 ล้านบาท, ภาคการศึกษา 2.3% มูลค่า 44.62 ล้านบาท, ภาคการแพทย์ 1.0% มูลค่า 19.23 ล้านบาท และอื่นๆ 23.7% มูลค่า 469.76 ล้านบาท ขณะที่ปี 2564 คาดว่า 5G จะทำให้เกิดมูลค่าทางเศรษฐกิจ 332,619 ล้านบาท และปี 2565 มูลค่า 476,062 ล้านบาท

●‘คลื่นความถี่’ไม่มีไม่ได้

แต่ก่อนจะได้เห็นอันิสงส์ของ 5G ดังว่า “คลื่นความถี่” คือหนึ่งปัจจัยสำคัญ โดยย่านความถี่ที่ให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่ (โอเพอเรเตอร์) ต้องมีเพื่อให้บริการ 5G ได้ครอบคลุมการใช้งาน ประกอบด้วย 3 กลุ่มย่านความถี่ ได้แก่ ย่านความถี่ต่ำ หรือโลว์แบนด์ (ต่ำกว่า 1 กิกะเฮิรตซ์) เช่น คลื่นความถี่ย่าน 700, 900, 1800 และ 2100 เมกะเฮิรตซ์ เป็นต้น เพราะเป็นย่านความถี่ที่มีคุณสมบัติด้านความครอบคลุมของสัญญาณ ถัดมาคือ ย่านความถี่กลาง หรือมิดแบนด์ (ตั้งแต่ 1-6 กิกะเฮิรตซ์) เช่น คลื่นความถี่ย่าน 2600, 3500 เมกะเฮิรตซ์ เป็นต้น ซึ่งเป็นย่านความถี่ที่เหมาะสมทั้งเพื่อรองรับความครอบคลุมของสัญญาณ และรองรับความจุของโครงข่าย และย่านความถี่สูง หรือไฮแบนด์ (มากกว่า 6 กิกะเฮิรตซ์) เช่น คลื่นความถี่ย่าน 26, 28 กิกะเฮิรตซ์ เป็นต้น ซึ่งเป็นย่านความถี่ที่มีคุณสมบัติด้านการรองรับความจุได้สูงมาก เนื่องจากมีขนาดความกว้างแถบความถี่ (แบนด์วิดท์) ที่กว้างมาก และมีความหวังต่ำจึงเน้นใช้งานในพื้นที่ที่มีปริมาณการใช้งานสูง อาทิ อาคารสูง ห้างสรรพสินค้า

ทั้งนี้ คลื่นความถี่ที่ทั่วโลกนิยมใช้เพื่อรองรับ 5G ได้แก่ คลื่นความถี่ย่าน 2600 เมกะเฮิรตซ์ และคลื่นความถี่ย่าน 3500 เมกะเฮิรตซ์ โดยคลื่นความถี่ย่าน 2600 เมกะเฮิรตซ์ ปัจจุบัน “โซนี่โมบายล์” ของจีน ซึ่งมีฐานลูกค้ามากที่สุดในโลกราว 925 ล้านราย เปิดให้บริการ 5G บนคลื่นความถี่ดังกล่าว และมีการผลิตอุปกรณ์ขึ้นมารองรับ ขณะที่คลื่นความถี่ย่าน 3500 เมกะเฮิรตซ์ เป็นคลื่นความถี่หลักในการรองรับ 5G ในภูมิภาคยุโรป ซึ่งปัจจุบันไทยใช้ในกิจการดาวเทียม โดยจะสิ้นสุดสัญญาสัมปทานในเดือนกันยายน 2564

●‘5ค่าย’ชิงใบอนุญาตเดือด

การประมูลคลื่นความถี่สำหรับกิจการโทรคมนาคม ย่าน 700, 2600 เมกะเฮิรตซ์ และ 26 กิกะเฮิรตซ์ ที่ผ่านมา คลื่นความถี่ย่าน 2600 เมกะเฮิรตซ์ จึงเป็นที่จับตามองว่า โอเพอเรเตอร์ 3 ราย ที่เข้าร่วมการประมูล ได้แก่ บริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด (เอดับบลิวเอ็น) ในเครือบริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือเอไอเอส, บริษัท ทรู มูฟ เอช ยูนิเวอร์แซล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (ทียูซี) ในเครือบริษัท ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) และบริษัท กสท โทรคมนาคม จำกัด (มหาชน) หรือแคท จะมีการแข่งขันกันดุเดือด แต่ในทางกลับกัน

ใช้เวลาในการประมูลรวม 40 นาที โดยโอเพอเรเตอร์เคาะราคา 2 โป๊กเป็นอันเสร็จสิ้น

โดย “เอไอเอส” เป็นผู้ชนะการประมูล จำนวน 10 ใบอนุญาต ใบอนุญาตละ 10 เมกะเฮิรตซ์ รวม 100 เมกะเฮิรตซ์ มูลค่า 20,930.027 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ซึ่งเข้าชำระเงินค่าใบอนุญาตงวดแรกจำนวน 2,093.027 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) หรือคิดเป็น 10% ของราคาค่าใบอนุญาต พร้อมรับใบอนุญาต และวางหนังสือค้ำประกัน (แบงก์การันตี) จากธนาคารเพื่อค้ำประกันการชำระเงินค่าใบอนุญาตในส่วนที่เหลือ 18,837 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) แล้ว ขณะที่ “ทรู” เป็นผู้ชนะการประมูลจำนวน 9 ใบอนุญาต รวม 90 เมกะเฮิรตซ์ มูลค่า 19,123.04 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) จักรกฤษณ์ อุไรรัตน์ รองผู้อำนวยการด้านธุรกิจสัมพันธ์ บริษัท ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) ระบุว่า ขณะนี้อยู่ระหว่างการติดตั้งอุปกรณ์โครงข่าย และเมื่ออุปกรณ์โครงข่ายพร้อมใช้งาน จะเข้าชำระเงินค่าใบอนุญาตงวดแรกจำนวน 1,912.304 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ซึ่งไม่เกินเดือนกุมภาพันธ์นี้แน่นอน

ทั้งนี้ การชำระค่าใบอนุญาต คลื่นความถี่ย่าน 2600 เมกะเฮิรตซ์ จะแบ่งเป็น 7 งวด ได้แก่ งวดที่ 1 จำนวน 10% และงวดที่ 2-7 จำนวนงวดละ 15% (ปีที่ 5-10) โดยผู้ชนะการประมูลจะต้องขยายโครงข่ายให้ครอบคลุม 50% ในพื้นที่เขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก (อีอีซี) ภายใน 1 ปี และครอบคลุม 50% ของประชากรในเมืองอัจฉริยะ (สมาร์ท ซิตี้) ภายใน 4 ปี

ฟากคลื่นความถี่ย่าน 700 เมกะเฮิรตซ์ ที่ก่อนการประมูลหลายคนประเมินว่า อาจจะไม่ดุเดือดเลือดพล่านมากนัก แต่ในทางกลับกัน โอเพอเรเตอร์ 3 ราย ที่เข้าร่วมการประมูลคลื่นความถี่ย่าน 2600 เมกะเฮิรตซ์ กลับพาดพิงกันอย่างไม่มีใครยอมใคร เคาะราคากันรัวๆ 20 รอบ กินเวลาไป 2 ชั่วโมงครึ่ง โดย “แคท” ซึ่งสนอกสนใจคลื่นความถี่นี้ตั้งแต่ต้น เป็นผู้ชนะการประมูล จำนวน 2 ใบอนุญาตๆ ละ 5 เมกะเฮิรตซ์ รวม 10 เมกะเฮิรตซ์ มูลค่า 36,707.42 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ซึ่งต้องชำระเงินค่าใบอนุญาตงวดแรกจำนวน 3,670.742 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) หรือคิดเป็น 10% ของราคาค่าใบอนุญาต

และเอไอเอส เป็นผู้ชนะการประมูล จำนวน 1 ใบอนุญาต รวม 5 เมกะเฮิรตซ์ ซึ่งต้องชำระเงินค่าใบอนุญาตงวดแรกจำนวน 1,835.478 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) หรือคิดเป็น 10% ของราคาค่าใบอนุญาต 18,354.78 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) พร้อมวางแบงก์การันตีจากธนาคารเพื่อค้ำประกันการชำระเงินค่าใบอนุญาตในส่วนที่เหลือ ภายใน 15 วันก่อนวันเริ่มต้นการอนุญาตให้ใช้คลื่นความถี่ ซึ่ง กสทช.กำหนดเบื้องต้นให้เริ่มในวันที่ 1 เมษายน 2564 หรือจนกว่า กสทช. จะกำหนดเป็นอย่างอื่น

อย่างไรก็ตาม คลื่นความถี่ย่าน 700 เมกะเฮิรตซ์ ส่วนนี้จะพร้อมใช้งานในเดือนเมษายน 2564 โดยปัจจุบันมีการใช้ในกิจการโมโครโฟน ส่วนที่โอเพอเรเตอร์ 3 ราย ได้แก่ เอไอเอส, ทรู และดีแทค ได้รับการจัดสรรเมื่อวันที่ 19 มิถุนายน 2562 คาดว่าจะพร้อมใช้งานเดือนตุลาคม 2563

ยิ่งคลื่นความถี่ย่าน 26 กิกะเฮิรตซ์ ไม่ต้องพูดถึง โอเพอเรเตอร์ 4 ราย ที่เข้าร่วมการประมูล ได้แก่ เอไอเอส, ทรู, บริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน) และบริษัท ดีแทค ไตรเน็ต จำกัด (ดีทีเอ็น) ในเครือบริษัท โทเทิล แอ็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือดีแทค เคาะราคาโป๊กเดียวจบในเวลา 10 นาที โดยเอไอเอส ชนะการประมูล จำนวน 12 ใบอนุญาตๆ ละ 100 เมกะเฮิรตซ์ รวม 1200 เมกะเฮิรตซ์ มูลค่า 5,719.15 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ขณะที่ ทรู ชนะการประมูล จำนวน 8 ใบอนุญาต รวม 800 เมกะเฮิรตซ์ มูลค่า 3,826.32 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

ส่วน ทีโอที ชนะการประมูล จำนวน 4 ใบอนุญาต รวม 400 เมกะเฮิรตซ์ มูลค่า 1,920.65 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) และดีแทค ชนะการประมูล

จำนวน 2 โปเนอราต รวม 200 เมกะเฮิร์ตซ์ มูลค่า 974 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) โดย ดีแทค เข้าชำระเงินค่าโปเนอราตเต็มจำนวนแล้ว ซึ่งคลื่นความถี่ย่าน 26 กิกะเฮิร์ตซ์ กำหนดชำระเงินค่าโปเนอราตเต็มจำนวนภายใน 1 ปี นับจากวันที่ได้รับหนังสือแจ้งเป็นผู้นั้นการประมูล แต่ปัจจุบันยังไม่มีผู้ผลิตอุปกรณ์โทรคมนาคม (เวเนเตอร์) ผลิตอุปกรณ์ขึ้นมารองรับคลื่นความถี่ย่านนี้

●'3 ค่าย'แจงบียมีคลื่นเสริมทัพ

หลังการประมูลผ่านพ้น โอเปอเรเตอร์ 3 ราย อย่างเอไอเอส ทรู และดีแทค ต่างก็พากันตั้งโต๊ะแถลงจุดยืนว่า จะนำคลื่นความถี่ที่ได้ไปให้บริการ 5G ในด้านใด เริ่มจาก "ดีแทค" ที่ประกาศว่า ขณะนี้มีคลื่นความถี่เพื่อให้บริการครบทุกย่าน รวม 330 เมกะเฮิร์ตซ์

สำหรับคลื่นความถี่ย่าน 26 กิกะเฮิร์ตซ์ จะนำมาให้บริการ 5G อินเทอร์เน็ตบอร์ดแบนด์ไร้สายประจำที่ ซึ่งจะทำความเร็วได้สูงสุดราว 1 กิกะบิต ในพื้นที่ที่กำหนดเปิดให้บริการ โดยคาดว่าจะเปิดให้บริการช่วงครึ่งปีแรกของปีนี้ ขณะเดียวกันจะขยายโครงข่าย 5G บนคลื่นความถี่ย่าน 700 เมกะเฮิร์ตซ์ เพื่อการใช้งานครอบคลุมในส่วนภูมิภาคของประเทศ ซึ่งคาดว่าจะเริ่มติดตั้งโครงข่ายได้ช่วงครึ่งปีหลังของปี 2563

ทั้งนี้ **ชาวิท เมห์โรทรา** ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โทเทิล แอ็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือดีแทค ระบุว่า การได้คลื่นความถี่เพื่อให้บริการ 5G เป็นเพียงจุดเริ่มต้น ซึ่งยังมีส่วนประกอบต่างๆ อีกมากที่จะตามมาในไตรมาสต่างๆ ของปีนี้ ขณะที่การดำเนินธุรกิจปีนี้ นอกจากจะเปิดบริการ 5G แล้ว ยังให้ความสำคัญในการเพิ่มศักยภาพโครงข่ายในระบบ 4G ที่ให้บริการบนคลื่นความถี่ย่าน 2300 เมกะเฮิร์ตซ์ โดยจะขยายโครงข่ายเพิ่มเติมเป็น 20,000 สถานีในปลายปี 2563 จากเดิม 17,000 สถานี เพื่อขยายสัญญาณให้ครอบคลุมการใช้งาน และเพิ่มประสิทธิภาพการรับส่งดีขึ้น

ถัดมาคือ เอไอเอส ที่ประกาศจุดยืนอย่างชัดเจนว่า ปัจจุบันมีคลื่นความถี่เพื่อให้บริการครบทุกย่าน รวม 1450 เมกะเฮิร์ตซ์ ซึ่งมากที่สุด ในอุตสาหกรรม โดย **สมชัย เลิศสุทธิวงค์** ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือเอไอเอส ระบุว่า วางแผนงบลงทุนใน 5G เบื้องต้น จำนวน 10,000-15,000 ล้านบาท ในช่วง 12 เดือนข้างหน้า

พร้อมย้ำว่า อย่าเป็นกังวลเกี่ยวกับปริมาณคลื่นความถี่ เพราะมีหลายคนตั้งคำถามว่า ทำไมโอเปอเรเตอร์บางรายไม่เข้าร่วมการประมูลคลื่นความถี่ครั้งนี้ ซึ่งส่วนตัวเชื่อว่า ทุกโอเปอเรเตอร์มีการวางแผนการดำเนินธุรกิจเป็นอย่างดี อย่างเอไอเอสก็มีแผนการดำเนินธุรกิจที่ชัดเจนในฐานะที่มีฐานลูกค้ามากที่สุด ในอุตสาหกรรม การถือครองคลื่นความถี่ปริมาณมากจะทำให้สามารถดูแลลูกค้าได้ดีที่สุด ซึ่งเชื่อว่า ทุกโอเปอเรเตอร์ส่วนมีแผนการดำเนินธุรกิจที่ไม่ต่างกัน เพราะคงไม่มีใครอยากต้องการทำให้ตัวเองเสียเปรียบ หรือเสียประโยชน์จากการประมูลนี้

"จะมีการประชุมคณะกรรมการบริษัท (บอร์ด) ในเดือนมีนาคม 2563 และจะประกาศแผนการขยายโครงข่ายอย่างเป็นทางการอีกครั้ง ซึ่งคาดว่าจะเปิดให้บริการ 5G เชิงพาณิชย์ในช่วงครึ่งปีแรก" สมชัยระบุ

ส่วนทรูเผยว่า จากการประมูลคลื่นความถี่ ทำให้ปัจจุบันมีคลื่นความถี่เพื่อให้บริการครบทุกย่าน รวม 1020 เมกะเฮิร์ตซ์ โดย **สุภกิจ วรรณะดิษฐ์** หัวหน้าคณะผู้บริหารกลุ่มพาณิชย์ บริษัท ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) ระบุว่า คลื่นความถี่ย่าน 2600 เมกะเฮิร์ตซ์ และ 26 กิกะเฮิร์ตซ์ เป็นคลื่นความถี่ที่สามารถประมูลได้ตามแผน เพื่อมาใช้ร่วมกับคลื่นความถี่ย่าน 700 เมกะเฮิร์ตซ์ ซึ่งจะพร้อมใช้งานได้ในเดือนตุลาคมนี้ อย่างไรก็ตาม คลื่นความถี่

ที่ทั่วโลกนิยมใช้เพื่อรองรับ 5G ได้แก่ คลื่นความถี่ย่าน 2600 เมกะเฮิร์ตซ์ และคลื่นความถี่ย่าน 3500 เมกะเฮิร์ตซ์ ซึ่งหากในอนาคตจะนำออกมาประมูลทรูก็มีความสนใจ

ทั้งนี้ พร้อมเปิดให้ทุกคนได้สัมผัสประสบการณ์การใช้งาน 5G จริงบนคลื่นความถี่ย่าน 2600 เมกะเฮิร์ตซ์ ซึ่งเป็นย่านความถี่เดียวกับที่ชนะการประมูล โดยได้รับอนุญาตจากสำนักงาน กสทช. เพื่อใช้ในการทดลองทดสอบ ณ ทรูช็อป และทรูสเปียร์ 11 สาขา ได้แก่ สยามสแควร์ชอย 2, ชอย 3, พารากอน, ดิจิทัลเกตเวย์, เซ็นทรัลเวิลด์, ไอคอนสยาม และเอ็มควอเทียร์ รวมทั้ง สถานีรถไฟใต้ดิน 4 สถานี ได้แก่ วัดมังกร, สามยอด, สนามไชย และอิสรภาพ

●นักวิชาการชี้ทุกค่ายเหนื่อยแน่

สืบทัด สืบภักดี นักวิจัยโทรคมนาคม สำนักวิจัยมหาวิทยาลัยกรุงเทพ เผยว่า เอไอเอส ถือครองคลื่นความถี่ทั้งสิ้น 1450 เมกะเฮิร์ตซ์ ซึ่งมากที่สุด ในอุตสาหกรรม ขณะที่ ทรู ถือครองคลื่นความถี่รองลงมาคือ 1020 เมกะเฮิร์ตซ์ โดยการที่เอไอเอสถือครองคลื่นความถี่เป็นจำนวนมาก ทำให้มีศักยภาพในการพัฒนาบริการใหม่และสร้างรูปแบบการแข่งขันที่น่าสนใจขึ้นได้ โดยสิ่งที่เอไอเอสทำได้แล้วเป็นอันดับแรก คือ การสร้างความเชื่อมั่นให้กับลูกค้า

ขณะที่ดีแทคแม้ในการประมูลครั้งนี้จะได้คลื่นความถี่เพียง ย่าน 26 กิกะเฮิร์ตซ์ จำนวน 2 ชุด แต่เป็นการเข้าประมูลเพื่อรอการประมูลคลื่นความถี่ครั้งต่อไป ซึ่งอาจประเมินว่า กสทช. จะนำคลื่นความถี่ย่าน 3500 เมกะเฮิร์ตซ์ ออกมาประมูลในปลายปีนี้ หรือต้นปี 2564

ส่วนผลการประมูลของแคทและทีโอที เชื่อว่าทั้ง 2 รัฐวิสาหกิจน่าจะพอใจ โดยแคทที่ได้คลื่นความถี่ย่าน 700 เมกะเฮิร์ตซ์ จำนวน 2 ชุด จะช่วยต่อยอดคลื่นความถี่ย่าน 850 เมกะเฮิร์ตซ์ที่มีอยู่เดิม โดยต่อยอดจากโครงข่ายและอุปกรณ์เดิมที่มีอยู่ และเมื่อมองในระยะยาวจนถึงภายหลังการควบรวมกิจการระหว่างแคทและทีโอที เป็นบริษัท โทรคมนาคมแห่งชาติ จำกัด หรือเอ็นที จะทำให้เอ็นทีมีคลื่นความถี่ครบทั้งคลื่นความถี่ย่านต่ำ กลาง และสูง

"หากการควบรวมกิจการเกิดขึ้นได้จริง แม้การแข่งขันในนามเอ็นทีอาจจะยังไม่สามารถแข่งขันกับผู้ประกอบการรายอื่นๆ ในอุตสาหกรรมได้ทันที แต่จะมีจุดเด่นที่มีโครงข่ายการสื่อสารแบบมีสายที่ครอบคลุม แต่ขณะที่รูปแบบและความต้องการของผู้บริโภคไปที่การสื่อสารไร้สาย ฉะนั้น เอ็นทีจึงควรมีคลื่นความถี่ย่าน 1800 เมกะเฮิร์ตซ์เพิ่มเติม ทั้งนี้ อาจจะมีการร่วมมือกับพันธมิตรที่ให้บริการโดยใช้ความได้เปรียบของการมีคลื่นความถี่ที่หลากหลายในมือพัฒนาบริการที่เหมาะสมและสร้างรายได้" สืบทัดเผย

ขณะที่ **วีระเดช พาณิขวิสัย** ผู้จัดการฝ่ายงานวิจัย บริษัท ไอทีซี (ประเทศไทย) ระบุว่า เอไอเอส สามารถชิงความได้เปรียบในการสร้างความเชื่อมั่นให้กับลูกค้าได้อย่างชัดเจน ขณะที่ ดีแทค โดยเทเลนอร์ กรุ๊ป อาจยังไม่ต้องการลงทุนเพิ่ม เนื่องจากยังมองไม่เห็นผลตอบแทนที่ชัดเจนจากการลงทุน หรืออาจมองว่า ราคาคลื่นความถี่ที่นำออกมาประมูลสูงเกินไป

ส่วนรัฐวิสาหกิจ 2 ราย คือ แคท และทีโอที ภายหลังการควบรวมกิจการโดยนำคลื่นความถี่ร่วมกันจะส่งผลให้เอ็นที ถือครองคลื่นความถี่มากเป็นอันดับ 3 ในอุตสาหกรรม ฉะนั้น จึงต้องมีการวางแผนในการลงทุนด้านโครงข่าย และการทำการตลาด อีกทั้งคิดหาวิธีที่จะทำให้ตัวเองหลุดจากภาพของการเป็นโอเปอเรเตอร์ ที่นำคลื่นความถี่ที่ตัวเองมีอยู่ ไปให้บริการกับโอเปอเรเตอร์รายอื่นเพื่อให้บริการต่อ

"คิดว่าหลังจากนี้โอเปอเรเตอร์ทุกรายคงต้องเหนื่อย และทำงานกันหนักมาก เนื่องจากต้นทุนที่เพิ่มขึ้น จึงเป็นโจทย์ที่ต้องคิดว่าจะทำอย่างไร เพื่อ

มติชน

Matichon

Circulation: 950,000

Ad Rate: 1,550

Section: First Section/เศรษฐกิจ

วันที่: จันทร์ 24 กุมภาพันธ์ 2563

ปีที่: 43

ฉบับที่: 15324

หน้า: 6(กลาง)

Col.Inch: 181.99 Ad Value: 282,084.50

PRValue (x3): 846,253.50

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: สงครามคลื่น-สงครามธุรกิจ 5G เปิดศึกชิงเบอร์1 ยึด5จีต่อยอดอุตสาหกรรม

ตรงรายได้ ทั้งนี้ จากการคาดการณ์ของไอดีซีประเมินว่า การลงทุนจากการ
ประมูลคลื่นความถี่และการพัฒนาบริการ 5G ทำให้โอเปอเรเตอร์ต้องลงทุน
เพิ่ม 50% ต่อปี ต่อเนื่องกัน 3-5 ปี ขณะที่ความสำเร็จของ 5G จะเกิดได้หรือไม่ขึ้นอยู่กับ
การมีรูปแบบและแผนธุรกิจในการนำคลื่นความถี่ไปใช้งาน 5G
อย่างมีประสิทธิภาพมากน้อยแค่ไหน” วีระเดชระบุ

อย่างไรก็ตาม จากนั้นคงต้องติดตามว่า การประยุกต์ใช้ 5G จะสร้าง
ประโยชน์ในอุตสาหกรรมต่างๆ ได้ตามเป้าประสงค์ จนเกิดเป็นมูลค่า
ทางเศรษฐกิจที่ช่วยต่อลมหายใจของรัฐบาลได้หรือไม่

ทีมข่าวเศรษฐกิจ

ANALYSIS

5G is about to be real

Adoption of the advanced technology heralds the dawn of a whole new world for communications in Thailand, write **Komsan Tortermvasana, Srisamorn Phoosuphanusorn and William Hicks**



After years of hype, hope and techno-futuristic promises, Thailand will finally see the beginnings of the fifth generation of wireless broadband as the nation's telecoms bet big on 5G.

On Feb 16, the three major mobile operators and two state telecom enterprises bid a combined 100 billion baht at the auction for the spectrum required to set up 5G infrastructure.

The high winning prices raised eyebrows among industry experts, media outlets and the general public.

The haul the state raised is the envy of neighbouring governments and a big blow to the budgets of domestic telecom companies.

The auction for three spectrum ranges ran for over five hours with a total of 23 rounds of bidding, raising some 30 billion baht more than targeted by the National Broadcasting and Telecommunications Commission (NBTC).

The high bidding prices came as a surprise, as telecom companies had earlier loudly contended that

the auctions came too soon after last year's spectrum bid, that the nation was not ready for 5G adoption and that the government still lacked a clear roadmap for frequency allocation.

Despite all this, at least two major telecoms spent big on the licences.

Even more surprising was how state enterprise CAT Telecom fought tooth and nail against two private operators to win two out of three licences on the 700-megahertz range.

Questions have been raised as to whether CAT was right to use taxpayer money to invest in a mobile business that has failed to see significant success spanning four wireless generations.

GDP BOOST

While questions remain over possible security concerns sprouting from relying heavily on Huawei technology in 5G networks (due to Huawei's cosy relationship with the Chinese government), the transformational impact of 5G on the nation is an opportunity that the private and public sectors don't

want to miss.

With as much as 100 times the speed of current wireless networks and with significantly reduced latency, 5G use cases are endless, not just for improving the efficiency of mobile phones, but for growing networks of Internet of Things (IoT) devices in areas like manufacturing, transport, healthcare, education, agriculture and more.

The upgrade to 5G has potential to enable Industry 4.0 and support new services that will in turn drive economic growth and job creation for decades to come.

Adopting 5G this year could contribute 177 billion baht to the economy, or 1.02% of GDP, the NBTC said. The intake could rise to 332 billion baht in 2021 and 476 billion baht in 2022.

Industry veterans say each major operator is carefully outlining its business strategy, network engineering and marketing for 5G services, since 5G-linked use cases have yet to reach maturity.

Wuttichai Wutti-Udomlert, head of network solutions at Ericsson Thailand, said the initial 5G roll-out in Thailand will focus on enhanced mobile broadband and fixed wireless access service to boost data bandwidth and connection reliability.

"Real commercial 5G use cases for vertical industries will be seen next year," he said.

There remain no clear models for 5G service charges that could apply to vertical industries. Each operator is expected to make thorough studies to construct models.

Thailand is the first-mover in Asean for the 5G

licence auction, in contrast with the 4G bid in which the country came in late from a global perspective.

The difference is that there are still no 5G devices in the market, in comparison with the market featuring 30-40% 4G devices in 2015 when the 4G licence auction was held.

NO RADICAL CHANGE

Telecom pundits say there will be no radical change in the telecom market throughout this year, given that 5G tech still needs time to gain ground. Services will continue to be dominated by 4G and enhanced mobile broadband.

Continued on Page B2

From Page B1

The role of the economy in 5G

Business use cases associated with 5G will be hard to find in the market, especially business-to-business features, as digital maturity is a necessary condition.

RESULTS OF 5G LICENCE AUCTION ON FEB 16

Bidder	Spectrum	700MHz (no. of licences won)	2600MHz (no. of licences won)	26GHz (no. of licences won)	Total final bid prices (million baht)
 AWN	AWN	1	10	12	42,060
 true	TUC		9	8	21,449
 dtac	DTN			2	910
 CAT	CAT	2			34,306
 TOT	TOT			4	1,795
Total					100,520



People mill about in front of a poster for the licence auction. WICHAN CHAROENKIATPAKUL

Vertical industries may be reluctant to fully invest in 5G tech, such as IoT devices or robotics, because of the prospect of an economic slowdown.

Despite these hurdles, major operators fought hard and spent heavily on 5G licences.

The operators had no choice but to snatch up licences to gain marketing advantage, as consumers expect to see a 5G symbol on the top-right corner of their phone screen.

Advanced Info Service (AIS) through

its subsidiary Advanced Wireless Network (AWN) secured 23 out of 49 licences put up for the auction.

The leading mobile operator by subscribers grabbed 10MHz of bandwidth on the 700MHz range (uplink and downlink), 100MHz of bandwidth on the 2600MHz range and 1200MHz of bandwidth on the 26GHz range.

True Move H Universal Communication (TUC) snapped up 17 licences, including 90MHz of bandwidth on the 2600MHz range and 800MHz of band-



Consumers gain first-hand experience of the AIS 5G Live network at Siam Paragon.

width on the 26GHz range.

Third-largest mobile operator Total Access Communication (DTAC), through its subsidiary DTAC TriNet (DTN), bid only on the 26GHz range and grabbed two licences, together spanning 200MHz of bandwidth.

In the wake of the auction, DTAC holds less spectrum bandwidth than its two rivals. The operator is absent from the 2600MHz range, which is a key spectrum for 5G services via mobile devices.

DTAC was granted 60MHz of bandwidth on the 2300MHz range under a partnership deal with TOT to provide 4G service. That deal expires in 2025.

To develop the 2300MHz range for 5G service, DTAC may need to seek consent from TOT to amend the contract and get approval from the telecom regulator, a path rife with uncertainty.

Pisut Ngamvittvong, a senior analyst with Kasikorn Securities, said DTAC will face difficulties in the 5G race in the next 24 months because of the lack of spectrum for the 5G drive, therefore risking the loss of 1 million postpaid subscribers.

DTAC lost 5 million subscribers across both prepaid and postpaid services over a period of four years while

delaying 4G adoption, Mr Pisut said.

DTAC has expressed interest in bidding for the 3500MHz range for 5G in a future auction, as this mid-range band is in line with global standards for 5G networks.

The NBTC and the Digital Economy and Society (DES) Ministry earlier indicated that 300MHz of bandwidth on the 3500MHz range would be auctioned off in the second batch of 5G licences.

The NBTC has signalled that the band is unlikely to be auctioned this year because two major operators already hold enough bandwidth on the 2600MHz range to provide 5G service. On top of that, the 3500MHz band is being used by SET-listed satellite service provider Thaicom for its Thaicom 5 C-band satellite.

This is not good news for DTAC.

TOT/CAT PARTICIPATION

For the first time, state telecom enterprises TOT and CAT took part in the spectrum auction process. TOT won four slots on the 26GHz range while CAT snapped up two on the 700MHz range.

Industry veterans doubt that the participation of the two enterprises will heavily affect the 5G mobile services

provided by major operators.

First, TOT's 26GHz band will be too costly to roll out nationwide and will serve only to supplement the provider's broadband business.

The 26GHz range is at a high frequency in which signals cannot transmit over a long distance and struggle to penetrate buildings or other obstacles.

CAT's 20MHz of bandwidth on the 700MHz range, meanwhile, seems too little to provide 5G service better or faster than 4G services in terms of throughput.

According to the 5G technology standards by 3GPP, the 700MHz range will be used at full capacity for a full 30MHz (2x15MHz).

TOT and CAT joined the auction because of the DES Ministry's policy of keeping telecom enterprises afloat after the core spectrum ranges they hold expire in 2025. Both enterprises are also expected to provide public services via the spectrum holdings they won at the auction.

CAT president Sanphachai Hunanandana said participation in bidding on the 700MHz range was high because this low band is a backbone network capable of transmitting mobile signals through a broader area nationwide.

"CAT will use the range for 4G services and prepare to provide 5G service in the future," Col Sanphachai said.

The state enterprise is expected to focus on infrastructure sharing services on the range. This is evidenced by CAT's announcement a few days before the auction of a partnership with Malaysian telecom infrastructure firm Edotco Group Sdn Bhd and SET-listed ALT Telecom to jointly develop 5G infrastructure.

CAT has 20,000 telecom cell sites and roaming agreements with DTAC on the 1800MHz range and with TUC on the 850MHz range.

Industry veterans speculate that TUC, which lost in the 700MHz bid, may explore partnership deals on this band with CAT, which won two lots on the range, as TUC wants to enhance low-band capacity to compete with AIS.

BUSINESS IMPLICATIONS

According to Frasers Property president Sopon Racharaksa, real estate developers have numerous opportunities in 5G to create new revenue streams and build infrastructure to complement the massive increase in data usage and connected devices.

"We want to go beyond property construction and find out how people are using our buildings," Mr Sopon said. "With the new smart homes, we can find out how occupants use their prop-

erty during the day or at night and use the data to design future properties."

He said the increased speed and interconnectivity provided by 5G will make collecting and analysing data through sensors in buildings easier across Thailand.

At commercial properties such as warehouses and factory estates, buildings could communicate with trucks by transporting materials in and out, while also sharing data with other buildings.

With greater data accumulation that would need to be stored, data centre construction is another emerging opportunity for the sector.

"These sensor systems are getting cheaper and cheaper, and systems that previously relied on WiFi could be transferred to a 5G network," Mr Sopon said. "But with 5G, property tech can go beyond data and be able to stream high-resolution videos from buildings much faster and easier."

He said Frasers is already designing buildings with 5G in mind, specifically for smart city concepts, whereby a city would share information with buildings about traffic flows and air quality around properties.

"I think sharing data will be the new norm in the future," Mr Sopon said. "The Bangkok Metropolitan Administration collects a lot of data that it can share with private properties."

บีทีเอสหวั่นคลื่น5จีกระทบ ร่อนหนังสือหาหรือกรมราง

จตุจักร ● บีทีเอสแจ้งทำหนังสือถึงกรมรางฯ หลัง กสทช.เปิดประมูลคลื่น 5 จี หวั่นกระทบระบบอาณัติสัญญาณทำให้การบริการรถไฟฟ้าบีทีเอสกระตุก

นายสรพงศ์ ไพฑูริย์พงษ์ อธิบดีกรมการขนส่งทางราง (ขร.) เปิดเผยว่า จากกรณีที่สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ได้นำคลื่นช่วงความถี่ระหว่าง 2500-2690 เมกะเฮิร์ตซ์ (MHz) มาประมูลเพื่อเปิดให้บริการ 5 จีนั้น ทำให้ทาง กสทช. และบริษัท ระบบขนส่งมวลชนกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) ผู้ให้บริการรถไฟฟ้าบีทีเอสได้ทำหนังสือมายัง ขร. เพื่อขอหารือร่วมกันถึงผลกระทบจากคลื่นความถี่ระบบโทรคมนาคมสากลที่ยาน

ด่งกล่าว ตามประกาศของ กสทช. เพื่อหามาตรการร่วมกันที่จะป้องกันผลกระทบต่อการให้บริการของรถไฟฟ้าในอนาคต

สำหรับในปัจจุบัน บีทีเอสได้ใช้คลื่นความถี่ช่วง 2400-2500 ในระบบอาณัติสัญญาณรถไฟฟ้า ซึ่งเป็นช่วงคลื่นความถี่ที่ติดกับคลื่นที่ กสทช.นำไปประมูล ดังนั้น ทางบีทีเอสจึงมีความกังวลอย่างมากว่าหากผู้ประกอบการโทรคมนาคมมีการนำคลื่นไปใช้ในอนาคตก อาจกระทบต่อระบบสัญญาณการให้บริการรถไฟฟ้าอย่างรุนแรงได้ ในสัปดาห์นี้ ทาง ขร.จะมีการประชุมหารือร่วมกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้องเพื่อหามาตรการร่วมกันลดผลกระทบที่จะเกิดขึ้น

ผู้สื่อข่าวรายงานว่า เบื้องต้นขณะนี้ทางบีที

เอสได้มีการหารือร่วมกับบริษัทผู้ผลิตระบบอาณัติสัญญาณเพื่อหาแนวทางป้องกันคลื่นก่้างระหว่างกันของคลื่น โดยทางบีทีเอสขอเวลา 5-6 เดือน ในการพัฒนาระบบป้องกันตัวกรองคลื่น ให้สามารถป้องกันการรบกวนแ่งจากการใช้คลื่นความถี่ของ กสทช. เพื่อการบริการเดินรถไม่มีปัญหาในระยะยาว ไม่ใช่เกิดปัญหาแล้วมาป้องกันในภายหลัง

ด้านนายสุรพงษ์ เล่าหะอำญญา กรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บริษัท ระบบขนส่งมวลชนกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า เบื้องต้นจะมีการประชุมร่วมกันกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้องในวันที่ 25 ก.พ.นี้ เพื่อหาแนวทางในการป้องกันร่วมกัน ไม่ให้เกิดผลกระทบต่อการบริการเหมือนเคยเกิดขึ้นมาเมื่อ 2 ปีก่อน.

เกรงป้องกันคลื่น5จีป่วนเดินรถบีทีเอส

นายสุรพงษ์ ไพฑูรย์พงษ์ อธิบดีกรมการขนส่งทางราง (ขร.) เปิดเผย ว่าจากกรณีที่สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ได้นำคลื่นช่วงความถี่ระหว่าง 2500-2690 เมกะเฮิร์ตซ์ (MHz) มาประมูลเพื่อเปิดให้บริการ 5 จีนั้น ทำให้ กสทช.และ บริษัท ระบบขนส่งมวลชนกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) ผู้ให้บริการรถไฟฟ้าบีทีเอส ได้ทำหนังสือมายัง ขร.เพื่อขอหารือร่วมกัน ถึงผลกระทบจากคลื่นความถี่ระบบโทรคมนาคมสากลที่ยานดังกล่าว ตาม ประกาศของ กสทช. เพื่อหามาตรการร่วมกันที่จะป้องกันผลกระทบต่อการ ให้บริการของรถไฟฟ้าในอนาคต

ขณะที่ปัจจุบันบีทีเอสได้ใช้คลื่นความถี่ช่วง 2400-2500 ในระบบ อาณัติสัญญาณการเดินรถไฟฟ้า ซึ่งเป็นช่วงคลื่นความถี่ที่ติดกับคลื่นที่ กสทช.นำไปประมูล ดังนั้น ทางบีทีเอสจึงมีความกังวลอย่างมากว่า หากผู้ ประกอบการโทรคมนาคมมีการนำคลื่นไปใช้ในอนาคต อาจกระทบ ต่อระบบสัญญาณการให้บริการรถไฟฟ้าอย่างรุนแรงได้ ดังนั้น ในสัปดาห์นี้ ทางขร.จะมีการประชุมหารือร่วมกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้องเพื่อหามาตรการ ร่วมกันลดผลกระทบที่จะเกิดขึ้น ล่าสุดได้รับรายงานเบื้องต้นว่าขณะนี้ทาง บีทีเอสได้หารือร่วมกับบริษัทผู้ผลิตระบบอาณัติสัญญาณเพื่อหาแนวทาง

ป้องกัน โดยทางบีทีเอสขอเวลา 5-6 เดือน ในการพัฒนาระบบป้องกัน ตัวกรองคลื่นเพื่อให้สามารถป้องกันการรบกวนแฝงจากการใช้คลื่นความถี่ ของ กสทช. ซึ่งการหามาตรการร่วมกันในการป้องกันก็เพื่อให้การบริการ เดินรถไม่มีปัญหาในระยะยาว ไม่ใช่เกิดปัญหาที่มหาทางป้องกันที่

ด้านนายฐาทร ตันตสิทธิ์เลขาธิการคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เปิดเผยว่าจาก กรณี คลื่น 2600 เมกะเฮิร์ตซ์ (MHz) อาจส่งผลกระทบต่อการใช้งาน การเดินรถไฟฟ้าบีทีเอสในบางช่วงเวลา เนื่องจากสัญญาณคลื่นจะรบกวน กันนั้น ทางบีทีเอสจะต้องเป็นผู้ลงทุนสร้างระบบป้องกันคลื่นรบกวนเอง คาดว่าจะใช้เงินราว 300 ล้านบาท

ขณะที่นายสุรพงษ์ เลขาธิการศูนย์อำนวยการใหญ่ บริษัท ระบบขนส่งมวลชนกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า เบื้องต้นจะมีการ ประชุมร่วมกันกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้องในวันที่ 25 ก.พ.นี้ เพื่อหา แนวทางในการป้องกันร่วมกันไม่ให้เกิดผลกระทบต่อการบริการเหมือนที่ เคยเกิดขึ้นมาเมื่อ 2 ปีก่อน ซึ่งการหาทางป้องกันนั้นทางบีทีเอสได้หา แนวทางและติดตามมาโดยตลอด โดยจะมีการพัฒนาตัวกรองคลื่นให้มี ประสิทธิภาพมากที่สุด.



สุรพงษ์ เลหาอะอัญญา

BTS ตั้งรับ 5G-ตัวร่วม

เดินหน้าปิด 4 ตีลเมกะโปรเจกต์

สัมภาษณ์

นับว่าปี 2563 เป็นปีทองของ บมจ.บีทีเอส กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จากการรอเซ็นปิดดีลสัมปทาน เมกะโปรเจกต์ในมือ คิดเป็นมูลค่ารวม 4 แสนล้านบาท

ไล่เรียงตามไทม์ไลน์เดือน เม.ย.นี้ จะเซ็นสัญญาจ้าง 30 ปี ติดตั้งและ บริหารระบบเก็บเงินมอเตอร์เวย์สาย บางปะอิน-นครราชสีมา และบางใหญ่- กาญจนบุรี วงเงิน 39,138 ล้านบาท

จากนั้นเป็นคิวของโปรเจกต์เมือง การบินอู่ตะเภา 6,500 ไร่ ที่ร่วมกับ บางกอกแอร์เวย์ส และซีโน-ไทยฯ ให้ผลตอบแทนรัฐ 305,555 ล้านบาท

แลกกับสัมปทาน 50 ปี

ส่วนสัมปทานเดินรถไฟฟ้ายาสีเขียว ทั้งโครงการ 68.25 กม. จำนวน 59 สถานี อยู่ระหว่างรอการอนุมัติจากคณะ รัฐมนตรี (ครม.) เร็ว ๆ นี้ทุกอย่างน่าจะ เรียบร้อยเพื่อรับการเปิดบริการตลอด สายช่วงหมอชิต-คูคต สิ้นปี 2563 นี้

ขณะเดียวกัน บีทีเอสยังสนใจเข้าร่วม ประมูลรถไฟฟ้ายาสีส้มบางขุนนนท์- ศูนย์วัฒนธรรม-มีนบุรี วงเงิน 142,789 ล้านบาท ที่รัฐบาลเปิดให้เอกชนร่วม ลงทุน PPP net cost ก่อสร้างช่วง ศูนย์วัฒนธรรม-บางขุนนนท์ และรับ สัมปทานเดินรถ 30 ปีตลอดสายทาง

“ประชาชาติธุรกิจ” สัมภาษณ์ “สุรพงษ์ เลหาอะอัญญา” ซีอีโอ บมจ.ระบบขนส่งมวลชนกรุงเทพ หรือ BTS ผู้ให้บริการ รถไฟฟ้าบีทีเอส ที่ปีหน้าเข้าสู่ปีที่ 21 แล้ว

Q : เงินลงทุนจะใช้นะปี

ประเมินไว้หมดแล้ว แต่ละโครงการ ไม่ได้ใช้เงินลงทุนทีเดียวทั้งหมด อย่าง เงินลงทุนติดตั้งระบบมอเตอร์เวย์ 2 สาย ทาง ประมาณ 1.5 หมื่นล้านบาท ททย ลงทุนเป็นปี ๆ และเริ่มงานไม่พร้อมกัน จะเริ่มสายบางปะอิน-โคราชก่อนใน กลางปีนี้ จะใช้เงินลงทุนไม่มากหลัก พันล้านบาท ส่วนบางใหญ่-กาญจนบุรี จะเริ่มในปี 2564

สนามบินอู่ตะเภาและเมืองการบิน ภาคตะวันออก ขณะนี้อยู่ระหว่างเจรจา สัญญากับคณะทำงานของโครงการ ที่มีตั้งขึ้น 2 ชุด คือ ด้านกฎหมาย และเทคนิค หลังเราและพันธมิตร ประกอบด้วยบางกอกแอร์เวย์ส และ ซีโน-ไทยฯ ได้รับคัดเลือก คาดว่า

ภายในเดือน มี.ค.นี้ น่าจะเจรจาจบ จากนั้นต้องผ่านการอนุมัติจากบอร์ด อีอีซีและ ครม. ก่อนถึงจะเซ็นสัญญา ซึ่งได้รับแจ้งจะเป็นภายในเดือน เม.ย. นี้ แต่กว่าโครงการจะเริ่มได้น่าจะเป็นภายในปีหน้า พอติดที่โรงไฟฟ้าสาย สีชมพูและสายสีเหลืองสร้างเสร็จ เปิดใช้ จะมีรายได้ค่าก่อสร้างที่รัฐชดเชยให้มาดำเนินการ

Q : อยู่ตะกามียื่นของที่ 4

มีครับ แต่ยังเปิดเผยแพร่รายละเอียด ไม่ได้ เพราะยังอยู่ในระหว่างการเจรจา ทางคณะกรรมการคัดเลือกโครงการ จะนำมาพิจารณาก็ได้ หรือไม่พิจารณา ด้วยก็ได้ ขณะที่ผลตอบแทนที่เราให้รัฐ แต่ละปี ยังพูดไม่ได้ ต้องรอให้ทุกอย่าง เรียบร้อยก่อน

Q : ปรับแผนสายสีชมพูและสีเหลือง ที่สร้างช้า

จะปรับแผนเร่งงานก่อสร้างยังไป ในช่วงระยะเวลาที่เหลืออีกปีกว่า ๆ ให้เสร็จตามกำหนดสัญญาจะเปิดบริการ ในเดือน ต.ค. 2564 หรือถ้าไม่ได้จริง ๆ ก็จะให้ล่าช้าให้น้อยที่สุด เนื่องจากกระทบ ต่อต้นทุนก่อสร้างที่เรามีการดอกเบี้ยเงิน กู้ที่เดินทุกวัน เพราะเราได้เวลาเป็นการ ชดเชยจากรัฐเท่านั้น ตอนนี้อยู่ประเมิน ไม่ได้ว่าจะช้ากี่เดือน ยังคงเป้าเดิมอยู่

ถ้าไม่ทันก็สามารถเปิดบริการเป็น เฟสๆ ได้ เพื่อจะได้มีรายได้จากค่าโดยสาร เข้ามาช่วยลดภาระค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้น ระหว่างที่งานก่อสร้างในบางช่วงยังไม่เสร็จ ในสัญญาให้สามารถดำเนินการได้ แต่คาดว่าจะสายสีเหลืองน่าจะเร่งเปิดใช้ได้ ทันเวลาตลอดเส้นทางจากลาดพร้าว- สำโรง จะสามารถเคลียร์แบบก่อสร้าง ทับซ้อนสะพานบางกะปิกับ กทม. ได้เร็ว และไม่น่าจะมีปัญหา เพราะเป็นแค่ช่วง สร้างต่อมอและกระทบแค่ช่วงทางแยก ส่วนสายสีชมพูแคราย-มีนบุรี อาจจะมี ปรับแผนเปิดใช้จากมีนบุรีเข้ามาก่อน แต่จะเปิดถึงสถานีไหนรอบประเมินอีกครั้ง

Q : คืบหน้าส่วนต่อขยายสายสีเหลือง กับสีชมพู

ส่วนต่อขยายสายสีชมพูจากสถานี ศรีรัช-เมืองทองธานี ตอนนี้อยู่รายงาน ผลกระทบด้านสิ่งแวดล้อม (EIA) ได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการสิ่งแวดล้อม แล้ว รอ ครม. อนุมัติ จากนั้นจะออกแบบ รายละเอียดและก่อสร้างได้ ส่วนสาย สีเหลืองต่อขยายจากแยกลาดพร้าว- รัชโยธิน อยู่ระหว่างประเมินผลกระทบ ต่อสายสีน้ำเงินของ BEM ที่ผ่านมามี ประชุมร่วมกันไปแล้ว แต่ยังไม่สรุป ทางคณะกรรมการให้ทางที่ปรึกษาทั้ง 2 ฝ่ายไปใช้สมมติฐานให้เหมือนกัน เช่น ค่าแรกเข้าที่ยังไม่ตรงกัน หาก รฟม. จะ ให้เรารับผิดชอบผลกระทบที่จะเกิดใน อนาคตนั้นคงไม่ไหว เพราะเราลงทุน ให้รัฐ ขึ้นอยู่กับการตัดสินใจของ รฟม.

Q : อัปเดตระบบรับตัวร่วม

บริษัทพร้อมให้ความร่วมมือรัฐใช้ เงินลงทุนประมาณ 100 กว่าล้านบาท ปรับปรุงระบบซอฟต์แวร์เปลี่ยนหัว อ่านบัตรโดยสารให้รองรับบัตรแมงมุม และระบบอื่นได้ นอกจากบัตรแรบบิท จะพยายามเร่งให้เสร็จในเดือน มี.ย. นี้ ในเร็ว ๆ นี้ จะมีการเซ็นบันทึกข้อตกลงความร่วมมือ (MOU) ระหว่าง กรุงเทพมหานคร (กทม.) การรถไฟฟ้า ขนส่งมวลชนแห่งประเทศไทย (รฟม.) บมจ.ทางด่วนและรถไฟฟ้ากรุงเทพ (BEM) บีทีเอส และสำนักงานนโยบาย และแผนการขนส่งและจราจร (สนข.) เพื่อให้ใช้บัตรใบเดียวข้ามระบบได้

ส่วนการพัฒนาเป็นระบบมาตรฐาน เทคโนโลยีระบบเปิดใช้ได้ทั้งบัตรเครดิต จะเป็นอีกเรื่องหนึ่ง และอาจจะต้องใช้ เวลา เพราะรถไฟฟ้าไม่เหมือนการซื้อ ของที่จะตัดได้เลย ต้องมีการคำนวณ และแต่ละสายค่าโดยสาร ค่าแรกเข้าก็ไม่ เหมือนกัน ต้องมีระบบเคลียร์เฮาส์ก่อน ซึ่งเรามีข้อเสนอให้รัฐพิจารณาจะให้ รัฐรัฐจะต้องดำเนินการคู่ขนานไปกับการใช้บัตรข้ามระบบ

Q : แผนปรับปรุงสถานีสะพานตากสิน

แผนปรับปรุงผ่านการอนุมัติจาก คณะกรรมการสิ่งแวดล้อมแล้ว รอ ครม. อนุมัติ จากนั้นจะประชุมคณะกรรมการ 4 ฝ่าย เช่น กทม. บีทีเอส กรมทางหลวง ขนบพ เพื่อพิจารณาว่าจะหยุดให้บริการ สถานีตากสิน เพื่อปรับปรุงไปเลยจะใช้ เวลาเร็วขึ้น หรือปรับปรุงหลังปิดบริการ ไปแล้ว จะทำให้ใช้เวลานาน 4-5 ปี เพราะทำงานเฉพาะช่วงกลางวัน

ยอมรับว่าการหยุดบริการสถานี ตากสินกระทบต่อผู้โดยสารที่มาใช้ สถานีนี้ประมาณ 2 หมื่นคน ที่เดินทาง ด้วยเรือมาต่อรถไฟฟ้า และอาจจะ กระทบต่อผู้โดยสารที่เดินทางด้วยเรือ ข้ามฟากไปยังศูนย์การค้าไอคอนสยาม ด้วย แต่จะพยายามให้กระทบน้อยที่สุด คาดว่าจะเริ่มปรับปรุงหลังรถไฟฟ้า สายสีทองเปิดบริการในเดือน ก.ค. นี้ ไปแล้ว

แผนเตรียมไว้ จะใช้ระยะเวลาเร็ว ที่สุด 30 เดือน หรือภายใน 2 ปี 6 เดือน เริ่มจากการขยายสะพานตากสินออกไป ข้างละ 1.8 เมตร ยาว 250 เมตร พร้อม ติดตั้งเสาต่อมอรับน้ำหนักเพิ่มอีก ข้างละ 8 ต้น เพื่อทดแทนพื้นที่จะใช้ ขยายเป็นสถานีรถไฟฟ้าเริ่มจากบริเวณ ถนนเจริญกรุง ถึงแม่น้ำเจ้าพระยา

หลังจากนั้นจะใช้เวลาอีก 24 เดือน ปรับปรุงสถานีรถไฟฟ้า จะรื้อขานชาลา เดิมออก ก่อสร้างพื้นที่ทางวิ่งใหม่รองรับ รางอีก 1 คู่ จึงจะสร้างขานชาลาใหม่ พร้อมปรับปรุงรูปแบบทางขึ้น-ลง ขานชาลา และระหว่างการก่อสร้าง จะไม่หยุดจอดสถานีสะพานตากสิน เป็นการชั่วคราวจนกว่าก่อสร้าง แล้วเสร็จ และมีรถชดเชยบริการรับส่ง ผู้โดยสารจากสถานีตากสินไปยังสถานี สุรศักดิ์ เพื่ออำนวยความสะดวกระหว่าง ปิดปรับปรุง

Q : เตรียมพร้อมประมูลสายสีส้ม เม.ย. นี้

เราฟอร์มทีมมาเป็นปีแล้วเพื่อเข้า

ประมุขสายสีส้ม มีทีมประมุข ทีมทำงาน ส่วนทีมลงทุนยังไม่ถึง มีคนสนใจจะร่วมกับเราเยอะ ทั้งนักลงทุนไทยและต่างชาติ เพราะเป็นโครงการใหญ่ใช้เงินลงทุนเยอะกว่าแสนล้าน จะร่วมกับพันธมิตรเดิมและมีพันธมิตรใหม่เข้ามาร่วมด้วย

Q : สัมภาษณ์เดินรถสายสีเขียว

การเจรจาเสร็จหมดแล้ว อยู่ระหว่างการพิจารณาของ ครม. ยังตอบไม่ได้ว่า จะได้เซ็นสัญญาเมื่อไหร่ ตอนนี้เตรียมพร้อมเปิดส่วนต่อขยายสายสีเขียวจาก ม.เกษตรศาสตร์-สถานีวัดพระศรีมหาธาตุ ในเดือน มิ.ย.นี้ ทั้งระบบไฟฟ้าและเครื่องกล เจ้าหน้าที่สถานี เจ้าหน้าที่รักษาความปลอดภัย รวมกว่า 100 อัตรา ส่วนขบวนรถในระบบปัจจุบันมี 79 ขบวน รถใหม่อีก 6 ขบวน จะส่งมอบเสร็จในปี 2563 ทำให้มีรถบริการในระบบ 98 ขบวน เพียงพอให้บริการอีกหลายปี

Q : ผลกระทบจากเศรษฐกิจและไวรัส

เรากระทบน้อย จะบอกว่าเศรษฐกิจไม่เกี่ยวก็ไม่ใช่ว่า เกี่ยวแน่นอน แต่เศรษฐกิจไม่ดี มี 2 ด้าน ถ้าไม่ดีคนจะเดินทางน้อยลง แต่ขณะเดียวกันเศรษฐกิจไม่ดี คนก็ทิ้งรถไว้บ้าน มาใช้ขนส่งสาธารณะเพราะน้ำมันแพง เราเปิดรถไฟฟ้ามา 20 ปี เจอสภาวะ

แบบนี้มาหลายรอบแล้ว ผู้โดยสารมีทั้งขึ้นและลง บาลานซ์กันไป ทำให้ผู้โดยสารบีทีเอสยังเติบโตเรื่อย ๆ แต่ก็ติดตามสถานการณ์อยู่ตลอดเวลา อย่างไวรัสโควิด-19 จะไม่กระทบก็คงไม่ใช่ พอรู้ข่าวเราเป็นรายแรกที่ทำความสะอาด เพิ่มระบบป้องกันบนรถไฟฟ้า ทำให้คนมั่นใจกลับมาใช้รถไฟฟ้า แต่ก็กระทบบ้าง เพราะนักท่องเที่ยวจีนลดลง แต่เปิดส่วนต่อขยายก็ช่วยให้ตัวเลขโดยรวมไม่กระทบ เพราะมีคนใหม่มาใช้ คาดว่าปีนี้เปิดต่อขยายเพิ่มอีก 4 สถานีและไปถึงคูคตปลายปีนี้ ทำให้ผู้โดยสารเติบโตเฉลี่ย 2-3% จากปัจจุบันเฉลี่ยอยู่ที่กว่า 8-9 แสนเที่ยวคนต่อวัน

Q : เปิดใช้ 5G จะกระทบต่อการเดินรถ

กำลังติดตามอยู่ แต่ไม่น่าจะมีปัญหาเพราะตามแผนของ กสทช. จะลอนช์ในเดือน ก.ค.นี้ ยังมีเวลาเตรียมตัว ผิดจากครั้งก่อนที่เรามีปัญหาระบบขัดข้องบ่อย เพราะตั้งตัวไม่ทัน ตอนนี้ยังมีเวลาเตรียมตัวจะต้องคุยกันและนำเครื่องกรองสัญญาณของเราไปให้ กสทช.ดู และให้โอเปอเรเตอร์ทดสอบว่าจะรองรับได้หรือไม่ ถ้าไม่ได้จะมีการปรับแก้และจูนอย่างไร ในหลักการไม่น่ามีปัญหา แต่ถ้าไม่มีการคุยกันมาก่อนอาจจะกระทบต่อการเดินรถได้



กทปส.ให้ทุนมหาวิทยาลัยแม่โจ้เดินเครื่องสร้างแอป 'สมุดบันทึกสุขภาพผ่านระบบดิจิทัล บล็อกเชน'

ปัจจุบันคงปฏิเสธไม่ได้ว่าเทคโนโลยีดิจิทัลเข้ามามีบทบาทในการดำเนินชีวิต รวมทั้งการดูแลสุขภาพซึ่งนับเป็นส่วนสำคัญที่เทคโนโลยีสามารถช่วยให้แพทย์ พยาบาลทำงานได้รวดเร็วและมีความแม่นยำยิ่งขึ้น ล่าสุด กทปส. มอบทุนสนับสนุนการพัฒนาแอปพลิเคชัน "สมุดบันทึกสุขภาพผู้สูงอายุผ่านระบบดิจิทัล บล็อกเชน" ซึ่งเป็นเครื่องมือช่วยในการพัฒนาคุณภาพชีวิตและเตือนภัยปัญหาสุขภาพของผู้สูงอายุ ผู้พิการ แม่และเด็กในการเข้ารับการรักษาพยาบาลหวังเป็นต้นแบบในงานสาธารณสุขไทย

นายไตรรัตน์ วิริยะศิริกุล รองเลขาธิการ กสทช.เปิดเผยว่าจากแผนแม่บทกิจการโทรคมนาคม ยุทธศาสตร์ที่ 4 การบริการโทรคมนาคมพื้นฐานโดยทั่วถึงและบริการเพื่อสังคมในการจัดให้มีบริการโทรคมนาคมพื้นฐานในสถิติเชิงสังคม รวมถึงการสนับสนุนและส่งเสริมการพัฒนาทักษะด้านเทคโนโลยีดิจิทัล โดยจัดให้มีสิ่งอำนวยความสะดวกในการใช้บริการโทรคมนาคมสาธารณะสำหรับผู้สูงอายุ ผู้ป่วย ผู้พิการและผู้ด้อยโอกาสทางสังคม ส่งเสริมการพัฒนาระบบโทรคมนาคมเฉพาะทางสำหรับผู้พิการเพื่อให้ประชาชนกลุ่มเป้าหมายสามารถใช้ประโยชน์จากบริการโทรคมนาคมอย่างมีประสิทธิภาพและมีความรับผิดชอบต่อสังคม เพื่อเสริมสร้างความเข้มแข็งให้กับ

ประชาชน ชุมชนและสังคม เพื่อรองรับการพัฒนาไปสู่สังคมดิจิทัล

เช่นเดียวกับการดำเนินโครงการสมุดบันทึกสุขภาพและอาหารปลอดภัยบนเพอร์มิชชันบล็อกเชน โดยมหาวิทยาลัยแม่โจ้จากปัญหาการใช้สมุดบันทึกสุขภาพที่เป็นกระดาษสมุดในปัจจุบัน มีการสูญหายบ่อยครั้ง ทำให้ข้อมูลที่บันทึกไว้สูญหายและไม่สามารถกู้คืนได้ รวมถึงการแชร์ข้อมูลในสมุดบันทึกสุขภาพระหว่างหน่วยบริการสุขภาพ หน่วยงานกำกับนโยบาย ไม่มีประสิทธิภาพ และไม่มีกลไกที่จะทำให้ข้อมูลเป็นข้อมูลที่ตรงกัน (single source of truth) ระหว่างหน่วยงานทางด้านหน่วยงานฝ่ายนโยบาย ได้แก่ กรมอนามัย สำนักงานสาธารณสุขจังหวัด รวมทั้งหน่วยงานระดับชุมชน เช่น โรงพยาบาลส่งเสริมสุขภาพตำบล องค์การบริหารส่วนท้องถิ่น จังหวัดไม่มีข้อมูลจากเจ้าของข้อมูลโดยตรงเพียงพอการติดตามดูแลและวางแผนสุขภาพประชาชนในพื้นที่ นอกจากนี้ปัญหาที่เจ้าของข้อมูล (ผู้สูงอายุ ผู้พิการ แม่และเด็ก) ไม่สามารถนำข้อมูลของตนเองไปใช้โดยหน่วยงานอื่นได้ ดังนั้น จึงเป็นที่มาในการส่งเสริมและสนับสนุน โดยทาง กทปส. ได้มอบทุนพัฒนาและวิจัยให้มหาวิทยาลัยแม่โจ้ ในการพัฒนาแอปพลิเคชัน "โครงการสมุดบันทึกสุขภาพ และอาหารปลอดภัยบน

เพอร์มิชชันบล็อกเชน" ขึ้น

สำหรับ "โครงการสมุดบันทึกสุขภาพและอาหารปลอดภัยบนเพอร์มิชชันบล็อกเชน" ซึ่งได้รับการส่งเสริมสนับสนุนจาก กทปส. ภายใต้ความร่วมมือระหว่าง สำนักงาน กสทช. มหาวิทยาลัยแม่โจ้ กรมอนามัย และสำนักงานหลักประกันสุขภาพแห่งชาติ โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อสร้างเครื่องมือ (สมุดบันทึกสุขภาพและอาหารปลอดภัย) มาช่วยในการพัฒนาคุณภาพชีวิตและเตือนภัยปัญหาสุขภาพ สำหรับผู้สูงอายุ ผู้พิการ แม่และเด็ก ด้วยเฟรมเวิร์ก permissioned blockchain ซึ่งจะเป็นต้นแบบในงานสาธารณสุขไทย นอกจากนี้ยังได้นำระบบไปใช้งานในพื้นที่นำร่อง เพื่อแสดงให้เห็นถึงประโยชน์ สร้างความเข้าใจที่ถูกต้อง และลดทัศนคติเชิงลบต่อการใช้เทคโนโลยีบล็อกเชน (Blockchain) จากการได้รับข่าวสารผ่านสื่อโทรทัศน์ วิทยุ อินเทอร์เน็ต และสังคมออนไลน์ที่สับสนแก่ผู้ที่เกี่ยวข้องทั้งในนโยบายและชุมชน

ทั้งนี้ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจะเป็นการพัฒนาโมบายแอปพลิเคชันสมุดบันทึกสุขภาพและอาหารปลอดภัยที่พร้อมใช้งานสำหรับผู้สูงอายุ ผู้พิการ แม่และเด็กเพื่อบันทึกสุขภาพของแต่ละคนอยู่ในรูปแบบดิจิทัล อีกทั้งยังทำให้กลุ่มผู้สูงอายุ ผู้พิการ แม่และเด็ก มีข้อมูลเพื่อการดูแลสุขภาพของตนเองที่เสมือนมีข้อมูลติดตัวตลอดเวลาเมื่อไปตรวจรักษาหรือฉีดยาวัคซีน รวมถึงยังทำให้แพทย์ผู้รักษาและผู้มีส่วนเกี่ยวข้องในการรักษา

พยาบาลสามารถเข้าถึงข้อมูลตรงกัน โดยจะมีระดับการเข้าถึงข้อมูลต่างกัน เพื่อป้องกันข้อมูลส่วนบุคคลรั่วไหล

ล่าสุด กรมอนามัย กระทรวงสาธารณสุข มีการจัดประชุมเชิงปฏิบัติการพัฒนาศักยภาพบุคลากรแกนนำระดับศูนย์อนามัยและพื้นที่ในการใช้โปรแกรม Long Term Care (3C) และแนวทางการใช้งานสมุดบันทึกสุขภาพผู้สูงอายุผ่านระบบดิจิทัล บล็อกเชน โดยได้รับเกียรติจาก ดร.สาธิต ปิตุเตชะ รัฐมนตรีช่วยว่าการกระทรวงสาธารณสุข และนายไตรรัตน์ วิริยะศิริกุล ลงพื้นที่ตรวจเยี่ยมและศึกษาดูงาน โครงการพัฒนาแอปพลิเคชันสมุดบันทึกสุขภาพ

ที่โรงพยาบาลส่งเสริมสุขภาพ ตำบลบ้านพญาชมพู อำเภอสарภัก จังหวัดเชียงใหม่ พร้อมกันนี้มีการบรรยายและสาธิตการใช้งานแอปพลิเคชันให้กับผู้แทนแม่และเด็ก ผู้สูงอายุและผู้พิการ โดยนายอลงกต กองมณี หัวหน้าโครงการวิจัย มหาวิทยาลัยแม่โจ้ และนางมัลลิกา ตติยาพรพันธ์ ผอ.รพ.สต.บ้านพญาชมพู และมีการอภิปรายปัญหา อุปสรรค ข้อเสนอแนะในการใช้งานจริงในพื้นที่เพื่อให้เกิดการนำระบบไปใช้ในพื้นที่นำร่องให้เกิดประโยชน์ สร้างความเข้าใจที่ถูกต้อง และลดทัศนคติเชิงลบต่อเทคโนโลยีบล็อกเชน โดยผู้อำนวยการโรงพยาบาลสารภี

นายนิพนธ์ จงวิจิต ผู้อำนวยการ

กองทุนวิจัยและพัฒนา กล่าวเสริมว่า กทปส. ให้ทุนสนับสนุน “โครงการสมุดบันทึกสุขภาพและอาหารปลอดภัยบนเพอร์มิชชันบล็อกเชน” โดยมีประชาชนที่เข้าใช้งานระบบนำร่องในช่วงแรกประมาณ 1,000 คน ในเขตการดูแลของโรงพยาบาลส่งเสริมสุขภาพระดับตำบล 6 แห่ง จังหวัดเชียงใหม่ ทั้งนี้โครงการสมุดบันทึกสุขภาพและอาหารปลอดภัยบนเพอร์มิชชันบล็อกเชน จะเป็นเครื่องมือและกลไกขับเคลื่อนประเทศ พร้อมยกระดับการพัฒนาคุณภาพชีวิต-สุขภาพของประชาชนไทย โดยเฉพาะกลุ่มผู้สูงอายุ ผู้พิการ แม่และเด็ก ให้มีสุขภาพที่ดีปลอดภัย ด้วยการใช้นวัตกรรมดิจิทัล บล็อกเชน

ADVANC ครั้งแรกปีนี้ ลุยบริการ5Gเชิงพาณิชย์

“ADVANC” จ่อเปิดบริการ 5G เชิงพาณิชย์ช่วงครึ่งปีแรก
หลังจ่ายค่าประมูลคลื่น 2600 MHz งวดแรก 2,093 ล้านบาท
พร้อมรับใบอนุญาต และเปิดเครือข่าย 5G เป็นรายแรกเมื่อวันที่
21 ก.พ. 63 ฟาก COM7 ได้รับประโยชน์จาก 5G
เลี้ยงขายสินค้าโกยรายได้ ตั้งเป้ารายได้ปีนี้โต 10%

อ่านต่อ
หน้า 27

ADVANC

นายสมชัย เลิศสุทธิวงค์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ ADVANC เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 21 ก.พ. 2563 ที่ผ่านมา บริษัทได้เปิดเครือข่าย 5G ทั่วประเทศเป็นรายแรกของไทยอย่างเป็นทางการแล้ว ตอกย้ำถึงศักยภาพของบริษัทในฐานะผู้นำเครือข่ายดิจิทัล อันดับ 1 ที่พร้อมนำ 5G พลิกโฉมการยกระดับประเทศไทยไปอีกขั้น เพื่อประโยชน์สูงสุดในการผลักดันภาคอุตสาหกรรมด้วยเทคโนโลยี 5G และเสริมคุณภาพการให้บริการ 4G ของบริษัทในภาพรวม หลังจากได้รับมอบใบอนุญาตให้ใช้คลื่นความถี่เพื่อกิจการโทรคมนาคมย่าน 2600 MHz จากสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.)

ทั้งนี้ บริษัทเร่งเดินหน้าพัฒนาเครือข่าย 5G ทั่วประเทศแล้ว โดยจะมีการประกาศแผนขยายโครงข่ายอย่างเป็นทางการ หลังจากประชุมคณะกรรมการบริษัท (บอร์ด) ในเดือน มี.ค. 2563 ซึ่งได้วางแผนลงทุนเบื้องต้น จำนวน 10,000-15,000 ล้านบาทในช่วง 12 เดือนข้างหน้า เพื่อจัดให้มีโครงข่ายการให้บริการ 5G ในพื้นที่สำคัญต่าง ๆ และคาดว่าจะเปิดให้บริการ 5G เชิงพาณิชย์ภายในครึ่งแรกของปี 2563 รวมทั้งยังมีความพร้อมให้บริการ 5G โرمมิงในต่างประเทศเป็นรายแรก อาทิ ประเทศสวิตเซอร์แลนด์ ในเร็ว ๆ นี้ด้วย

“บริษัทมีแผนการดำเนินธุรกิจที่ชัดเจน ในฐานะที่มีฐานลูกค้ามากที่สุดในอุตสาหกรรมโทรคมนาคม การถือครองคลื่นความถี่ปริมาณมากจะทำให้สามารถดูแลลูกค้าได้ดีที่สุด อย่างไรก็ตามอย่ากังวลเกี่ยวกับจำนวนคลื่นความถี่ของผู้ให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่ (โอเปอเรเตอร์) แต่ละราย เพราะทุกรายมีแผนธุรกิจของตัวเอง” นายสมชัย กล่าว

สำหรับเหตุผลที่เข้ามารับใบอนุญาตคลื่น 2600 MHz โดยเร็ว เพื่อตอบสนองนโยบายรัฐบาลที่ต้องการผลักดัน 5G ให้เกิดขึ้นภายในปี 2563 เพื่อเป็นส่วนหนึ่งในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจของประเทศ และเป็นภาพลักษณ์ให้กับประเทศ แต่ไม่ได้เป็นการชิงทำการตลาดก่อน เนื่องจากยังยืนยันว่า 5G ในไทยจะเกิดการใช้อย่างสมบูรณ์แบบในอีก 2 ปีข้างหน้า

AIS จ่ายค่าคลื่น 2600 งวดแรก

นายสุภากร ตันตสิทธิ์ เลขานุการคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 21 ก.พ. 2563 ที่ผ่านมา บริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค หรือ AWN ซึ่งเป็นบริษัทในเครือ ADVANC ผู้ชนะการประมูลคลื่น 2600 MHz ได้นำเงินค่าประมูลงวดแรก จำนวน 2,093.027 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) หรือคิดเป็น 10% ของราคาค่าใบอนุญาตที่ 20,930.27 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) พร้อมวางหนังสือคำประกัน (แบงก์กัรันตี) จากธนาคารเพื่อค้ำประกันการชำระเงินค่าใบอนุญาตในส่วนที่เหลือ

จำนวน 18,837.243 ล้านบาท มาชำระให้แก่สำนักงาน กสทช.ตามเงื่อนไขของการชำระเงินประมูล และรับใบอนุญาตให้ใช้คลื่นความถี่ เพื่อกิจการโทรคมนาคมย่าน 2600 MHz ในวันเดียวกัน

โดยการชำระค่าใบอนุญาตคลื่นความถี่ 2600 MHz ชำระเงินค่าประมูล แบ่งออกเป็น 7 งวด โดยงวดที่ 1 จำนวน 10% ของราคาประมูลสูงสุดที่ชนะการประมูล ส่วนปีที่ 2-4 ยกเว้น ยังไม่ต้องชำระค่าประมูล จากนั้นปีที่ 5-10 ชำระงวดที่ 2-7 ปีละ 15% ของราคาประมูลสูงสุดที่ชนะการประมูล และจะต้องขยายโครงข่ายให้ครอบคลุม 50% ในพื้นที่เขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก (EEC) ภายใน 1

ปี และครอบคลุม 50% ของประชากรในเมืองอัจฉริยะ (Smart City) ภายใน 4 ปี

ขณะเดียวกัน AWN ยังเป็นผู้ชนะการประมูลคลื่น 700 MHz จำนวน 2x5 MHz ซึ่งต้องชำระเงินค่าใบอนุญาตงวดแรก จำนวน 1,835.478 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) หรือคิดเป็น 10% ของราคาค่าใบอนุญาต 18,354.78 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ภายใน 15 วันก่อนวันเริ่มต้นการอนุญาตให้ใช้คลื่นความถี่ ซึ่งสำนักงาน กสทช.กำหนดเบื้องต้นให้เริ่มในวันที่ 1 เม.ย. 2564 หรือจนกว่า กสทช.จะกำหนดเป็นอย่างอื่น รวมทั้งคลื่น 26 GHz จำนวน 1200 MHz ต้องชำระเงินค่าใบอนุญาต 5,719.15 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ซึ่งกำหนดชำระเงินค่าใบอนุญาตเต็มจำนวนภายใน 1 ปีนับจากวันที่ได้รับหนังสือแจ้งเป็นผู้ชนะการประมูล

DTAC ชำระค่าไลเซนส์ 26 GHz

นายสุภากร กล่าวว่า ในวันเดียวกันบริษัท ดีแทค ไตรเน็ต จำกัด หรือ DTN ซึ่งเป็นบริษัทในเครือบริษัท โทเทิล แอ็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ DTAC ผู้ชนะการประมูลคลื่น 26 GHz ได้นำเงินประมูลคลื่นความถี่งวดเดียวของราคาที่ชนะการประมูล จำนวน 974.128 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) มาชำระให้แก่ สำนักงาน กสทช.

นายชาตรี เมธีโรตรา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร DTAC เปิดเผยว่า บริษัทมั่นใจที่จะเปิดบริการ 5G อินเทอร์เน็ตบอร์ดแบนด์ไร้สาย

อ่านต่อหน้า 28

ADVANC (ต่อจากหน้า 27)

ประจำที่ ความเร็วสูงสุด 1Gbps บนคลื่น 26 GHz ในพื้นที่ที่กำหนดเปิดให้บริการในช่วงแรก คาดว่าจะเปิดให้บริการประมาณไตรมาส 2/2563 พร้อมกับเพิ่มประสิทธิภาพโครงข่ายปัจจุบันให้รับส่งข้อมูลดีขึ้นถึง 3 เท่า โดยบริษัทจะพัฒนาโครงข่ายปัจจุบัน ด้วยการเร่งขยาย Massive MIMO เทคโนโลยีความเร็วสูงอย่างต่อเนื่องในพื้นที่ใช้งานหนาแน่นทั่วประเทศ และขยายโครงข่ายเพื่อให้บริการเพิ่มอีก 3,400 สถานีฐานสำหรับการใช้งาน 4G คลื่น 2300 MHz

ที่ให้บริการบนคลื่นของบริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน) หรือ TOT

COM7 ลั่นได้รับประโยชน์จาก 5G

นายสุระ คณิตวิกุล ประธานเจ้าหน้าที่

บริหาร บริษัท คอมเซเว่น จำกัด (มหาชน) หรือ COM7 เปิดเผยว่า บริษัทมองว่าหลังสำนักงานคณะกรรมการกฤษฎีกากระจายเสียงกิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) จัดการประมูลคลื่นความถี่ 5G ทำให้ประเทศไทยสามารถเดินหน้าเข้าสู่การพัฒนาเทคโนโลยี 5G เชื่อว่าบริษัทจะได้รับประโยชน์จากปัจจัยดังกล่าวเช่นกัน เนื่องจากเป็นทิศทาง

ที่ดีในกลุ่มสินค้าเทคโนโลยี ทั้งโทรศัพท์มือถือรุ่นใหม่ สินค้ากลุ่ม IoT ต่าง ๆ คาดว่า จะเห็นภาพชัดเจนในไตรมาส 4/2563 และยอดขายจะเติบโตในปี 2564 เว้นแต่จะมีแคมเปญส่งเสริมการใช้ให้เร็วขึ้น

สำหรับในปี 2563 บริษัทเชื่อว่ายังสามารถเติบโตได้ตามแผน โดยตั้งเป้ารายได้เติบโต 10% จากปีก่อน แม้ว่าจะมีปัจจัยลบโดยเฉพาะไวรัสโคโรนา (COVID-19) ซึ่งทำให้คนเดินในห้างสรรพสินค้าลดลง แต่บริษัทยังเชื่อมั่นว่ายังสามารถเติบโตได้

ขณะเดียวกันบริษัทยังคงขยายสาขาตามแผน โดยในปี 2563 จะขยายเพิ่มขึ้นจากปัจจุบันอยู่ที่ 787 สาขา เป็น 955 สาขาภายในสิ้นปี 2563 รวมทั้งปรับโฉมบางสาขาให้มีความทันสมัยอีกประมาณ 40 สาขา เนื่องจากพบว่าสามารถเพิ่มยอดขายให้กับบริษัทได้ประมาณ 20-30%

“แม้ว่าในช่วงเดือน ม.ค.-ก.พ. 2563 ภาพรวมเศรษฐกิจซบเซา และโรค COVID-19 ที่ส่งผลกระทบต่อผลผลิตสินค้าจากจีนถูกจำกัด ทำให้ซัพพลายหายไป และต้นทุนลดลง ตอนนี้บริษัทยังไม่ได้รับผลกระทบ เนื่องจากยังมีสินค้ารองรับความต้องการซื้ออย่างเพียงพอ อย่างไรก็ตามเชื่อว่าการผลิตจากจีนจะกลับมาได้ตั้งแต่ต้นเดือน มี.ค.นี้ ส่วนกรณีคนเดินในห้างน้อยลง แต่บริษัทยังคงเดินหน้าขยายสาขาตามแผน รวมทั้งการปรับลดต้นทุน การเพิ่มประสิทธิภาพเพิ่มขึ้น” นายสุระ กล่าว

นอกจากนี้บริษัทยังปรับแผน โดยเน้นการจำหน่ายสินค้าผ่านช่องทางออนไลน์มากขึ้น เนื่องจากการก่อสร้างคลังสินค้าออนไลน์คาดว่าจะแล้วเสร็จได้ในช่วงปลายไตรมาส 2/2563 ขณะที่ไตรมาส 4/2563. บริษัทมีแผนโปรโมชั่นอย่างหนัก โดยตั้งเป้ายอดขายออนไลน์น่าจะเติบโตเป็น 100% ในปี 2564 และน่าจะมีส่วนรายได้เพิ่มขึ้นเป็น 10% ของรายได้รวมในอีก 2 ปีข้างหน้า จากปัจจุบันยังไม่ถึง 2%

อย่างไรก็ตาม ในส่วนของปัจจัยลบที่เข้า

มานั้นทำให้บริษัทกลับมาดูระบบหลังบ้านมากขึ้น จากเดิมเมื่อ 3-4 ปีก่อนบริษัทจะเน้นการขยายสาขาเท่านั้น ดังนั้นการปรับปรุงแก้ไขระบบให้มีความทันสมัยมากขึ้น รวมทั้งสินค้าหน้าร้านมีประสิทธิภาพมากขึ้น เชื่อว่าจะช่วยลดต้นทุนและเพิ่มยอดขายต่อสาขาได้

ส่วนความคืบหน้าแผนร่วมทุนในการทำธุรกิจกับบริษัท บีทีเอส กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) หรือ BTS คาดว่าจะเห็นความชัดเจนได้ในช่วงครึ่งหลังของปี 2563

ด้านนักวิเคราะห์บริษัทหลักทรัพย์ เคทีบี (ประเทศไทย) จำกัด ระบุว่า แนะนำ “ซื้อ” COM7 ให้ราคาเป้าหมาย 32 บาทต่อหุ้น โดยคาดว่ากำไรสุทธิปี 2563 จะขยายตัว 18% อยู่ที่ 1.43 พันล้านบาท จากรายได้ที่เพิ่มขึ้นหนุนโดยจำนวนหน้าร้านที่เพิ่มสูงขึ้น สินค้าที่จำหน่ายมีความหลากหลายมากขึ้น ทั้งด้าน Gaming และ IoT และการเปิดตัว 5G ที่คาดว่าจะช่วยเพิ่ม Average selling ของสมาร์ตโฟนเพิ่มขึ้นประมาณ 20%

ทั้งนี้ยังไม่ได้รวมผลกระทบจากไวรัสโคโรนาที่อาจส่งผลให้สินค้าทางด้านไอทีที่นำเข้าจากต่างประเทศโดยเฉพาะจีนมีโอกาสที่จะขาดตลาดได้ ซึ่งคาดว่าบริษัทอาจจะได้รับผลกระทบในช่วงไตรมาส 2/2563 จาก Inventory day ของบริษัทอยู่ที่ 55 วัน ส่งผลให้อาจจะมีการปรับประมาณการลงต่อไป

เบื้องลึก 5G ติดสปีด AIS สร้างบ่อน้ำมันใหม่

2

Behind the Scenes 5G

ติดสปีด AIS สร้างบ่อน้ำมันใหม่

ก่อนและหลังประมูลไล่กันเต็มเหนี่ยวเร่งเกม 5G ให้ร้อนฉ่าขึ้นโดยพลัน ทันทีที่บอร์ด “กสทช.” รับรอง ผลประมูล (19 ก.พ.) “เอไอเอส” ไม่รอช้าประกาศ ว่า การคว่ำคัลลินมาเติมในพอร์ตครบทั้ง 3 ย่าน ทำให้เป็น ผู้ให้บริการที่มีคลื่นมากที่สุด รวม 1420 MHz เทียบชั้นเวโลดี คลาส ถัดมาอีกวันก็นัดจ่ายค่าคลื่นโชว์ความพร้อมด้านการ เงิน และเปิดตัวเครือข่าย โดยบอกว่าเป็น “Official First 5G Network in Thailand”

แค่เริ่มต้นยังร้อนแรงถึงเพียงนี้

ซีอีโอ 2 แสนล้าน เปิดใจ “5G คุ่มค่า”

สมชัย เลิศสุทธิวงค์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ. แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส (เอไอเอส) บอกกับ “ประชาชาติ ธุรกิจ” ว่า ตั้งแต่มาตั้งเป็นซีอีโอ เอไอเอส จนถึงการประมูล คลื่นครั้งล่าสุดรวมเฉพาะค่าคลื่น ตนเคาะประมูลไปแล้วเป็น เงิน ประมาณ 2 แสนล้านบาท

“ในแง่ราคาเรารู้ว่าสมเหตุสมผล ทุกครั้งของการประมูลจะมี ผู้เชี่ยวชาญ หรือที่ปรึกษามาวិเคราะห์ดูว่า ถ้าต้องเอาคลื่นอะไร เอไอเอสต้องเอาด้วยราคาเท่าไร มีหลักเกณฑ์ชัดเจนว่าราคา ควรเป็นยังไง ทุกคนอาจมองว่าสองแสนล้านเป็นมูลค่าที่สูง”

แต่สำหรับเอไอเอส “สมชัย” ย้ำว่า คุ่มค่ามาก

และการประมูลคลื่น 5G ในครั้งนี้ ถือว่าไม่ได้แข่งกันรุนแรงนัก อย่างคลื่น 700 MHz แข่งไปถึงระดับที่เหมาะสม ราคาขึ้น จาก 5 เม็กถึง 17,000 ล้าน เชื่อว่าเป็นเกณฑ์ และแค่นี้เอง

สามารถต่อสู้ได้ ต่างจากในยุค 900 MHz ราคาขึ้นไปถึง 7 หมื่นกว่าล้าน ผิดปกติจากการที่มีคนเข้ามาเคาะจนโอเวอร์

ทั้งแข่งขันน้อยใน 2600 MHz และ 26 GHz ด้วยเหตุผล ที่เป็นไปได้ คือ หลังจากคู่แข่งไปติดอยู่ที่คลื่นแรก พอคลื่น สองอาจไม่มีเงินพอ ทำให้ 2600 MHz และ 2.6 GHz แข่ง น้อยกว่าที่คาดไว้

“เชื่อว่าทุกคนที่เข้าประมูลมีวัตถุประสงค์คนละอย่าง เอไอ เอสชัดเจนมีลูกค้า 42 ล้าน เราต้องดูแลฐานลูกค้าของเรา 42 ล้านก็ต้องได้คลื่นมากกว่า บางรายซึ่งหลายคนอาจบอกว่า เขา



สัมภาษณ์พิเศษ

สมชัย เลิศสุทธิวงค์

ควรได้มากกว่านี้ แต่เขาอาจมีวิธีทำธุรกิจแบบของเขา ซึ่งไม่ จำเป็นต้องมองแบบเอไอเอส ผมเชื่อว่าเป็นลักษณะของแต่ละ องค์กร ในการมองกลยุทธ์ของตัวเองว่าจะบริหารคลื่นความถี่ ใช้อย่างไร

ทำไมเข้าประมูลทั้งที่บอกว่า 5G เร็วไปสำหรับไทย

“สมชัย” ยืนยันความคิดเดิมที่เคยบอกว่า สำหรับ ประเทศไทย 5G ควรจะรออีกสองปีคือในปลายปีหน้า เพราะ 5G อัลติเมตัมจะสมบูรณ์จากนี้ไปอีก 5 ปี

“แต่รัฐบาลอยากผลักดัน 5G ให้เกิดในประเทศ เพราะ จะมีแผนเรื่องการแข่งขันในระดับประเทศ ทำให้ประเทศเรา

มีความสามารถในการแข่งขันเมื่อเทียบกับประเทศเพื่อนบ้าน ผู้ประกอบการทุกคนก็ยินดีสนับสนุน”

อีกประเด็น คือ คลื่นเป็นทรัพยากรที่สำคัญสำหรับคนทำธุรกิจนี้ และเอไอเอส ก็มองเห็น เมื่อมีโอกาสในการจัดสรรคลื่นมา ก็มีที่ปรึกษามาว่าควรต้องได้เท่าไร จึงเป็นเหตุให้เข้าไปประมูลคลื่นตรงนี้

Chapter ต่อไปของเอไอเอส

เมื่อประมูลคลื่นมาเต็มพอร์ตได้สำเร็จทำให้ “เอไอเอส” วันนี้ประกาศตัวได้ว่า “เป็นผู้ให้บริการที่มีคลื่นความถี่มากที่สุด” และรองรับลูกค้าซึ่งมากที่สุดด้วยได้อย่างดีด้วย

“ทำให้เรามีความแข็งแรง ต้องยอมรับว่าเราเป็นผู้ให้บริการที่ทำงานอยู่บนความยากลำบากมายาวนาน เนื่องจากมีคลื่นน้อย ขณะที่ลูกค้าจำนวนมาก วันนี้เมื่อเรามีคลื่นมากแล้ว จะทำให้ทำงานง่ายขึ้น ทำให้สามารถให้บริการลูกค้าได้ดีมากยิ่งขึ้น”

เพราะคลื่นที่เพิ่มเข้ามาพร้อมกับของเดิมทำให้ “เอไอเอส” มีคลื่นเบ็ดเสร็จมากถึง 1420 MHz จะเพียงพอรองรับการใช้งานได้อีก 2-5 ปีข้างหน้า

“วันนี้สิ่งที่เราจะมุ่งมั่นตั้งใจต่อไป คือ ไม่ต้องกังวลเรื่องการขาดแคลนคลื่นเหมือนในอดีตที่ต้องใช้เวลาในการดูเรื่อง

พวกนี้มาตลอดก็สามารถไปพัฒนาเรื่องสินค้าบริการ เรื่องต่าง ๆ ได้มากขึ้น ทำให้มีความแข็งแรงในการที่จะมีทรัพยากรในการทำธุรกิจมากขึ้น”

แม้ในธุรกิจโทรคมนาคมคลื่นความถี่หรือเทคโนโลยีจะมีความสำคัญ แต่ในมุมมองของ “สมชัย” ไม่ใช่ทั้งหมดที่ทำให้เอไอเอสเป็นผู้นำตลาดได้เช่นทุกวันนี้

ผู้นำตลาด สโตร์ “เอไอเอส” ยึด 5 แคน

“คลื่นมีแล้วดีแน่ แต่ที่สำคัญมากกว่า คือ แคนอื่น ๆ ด้วย ไม่ว่าจะเป็นเรื่องการดูแลลูกค้า สำหรับผมการเป็นผู้นำตลาดที่ดี ต้องตอบความต้องการของลูกค้าให้ได้ดีที่สุด เป็นหัวใจของเอไอเอสอยู่แล้ว ผมพูดตลอดว่า เอไอเอสต้องมีเน็ตเวิร์กที่ดี มีเซอร์วิสที่ดี มีแอปพลิเคชันดี ๆ ใหม่ ๆ มีพริวิเลจต่าง ๆ ต้องดูแลสังคมทำธุรกิจแบบยั่งยืน เป็น 5 แคนที่ไม่เคยเปลี่ยน”

เพียงแต่ว่า การที่มีคลื่นมากขึ้น จะทำให้ทำงานใน 5 แคนนี้ได้ง่ายขึ้น แต่ใครจะชนะในสงคราม 5G ใครจะเป็นผู้นำ 5G

“สมชัย” มองว่า ไม่ใช่อยู่ที่เทคโนโลยีดี หรือคลื่นมาก แต่อยู่ที่ใครจะตอบความต้องการของลูกค้าได้ดีที่สุด สร้างประสบการณ์ในการใช้งานกับลูกค้าที่สุด

สงครามการตลาด สงครามความคาดหวัง

“หลังได้คลื่นมา ทุกคนก็จะเห็น คนนี้จะเป็นผู้นำ คนนั้นก็จะเป็น อันนี้เป็นเกมมิกทางการตลาด เป็นความปกติของการตลาด เป็นประโยชน์กับผู้บริโภคด้วย ถ้ามีการแข่งขันกัน แต่พอแข่งขันไปแล้วอาจเกิดความคาดหวังกับลูกค้า แต่ความคาดหวังกับความเป็นจริง อาจต้องใช้เวลา”

ซีอีโอ “เอไอเอส” กล่าวว่า ทุกคนประกาศว่าจะมี 5G แต่จะมี 5G ที่สมบูรณ์อาจเริ่มเป็นจุดในหัวเมืองใหญ่แล้วค่อยขยายไป อาจใช้เวลาปีสองปีถึงครอบคลุม สิ่งต่าง ๆ เหล่านี้ ผู้ประกอบการทุกรายที่ได้สร้างความคาดหวังนี้ออกไปก็ต้องเร่งส่งมอบสิ่งที่สัญญาให้เร็วที่สุด

“เป็นงานของทุกราย ไม่เช่นนั้นผู้บริโภคจะผิดหวัง เป็นศาสตร์ เป็นหน้าที่ ทุกคนที่แข่งขันต้องส่งมอบให้ได้ด้วย ในแง่การแข่งขันราคา เชื่อว่ายังมีอยู่แต่เป็นเรื่องระยะสั้นในการถกฉวยทางการตลาด แต่หลังจากมีเซอร์วิสที่มีความแตกต่าง และสามารถแยกออกไปได้แล้ว การแข่งขันราคาจะยุติลง วันนี้ยังมี เพราะยังไม่มียี่ห้อที่สร้างความแตกต่างกัน”

กลยุทธ์สร้างการเติบโต ไม่โตคนเดียว

“สมชัย” กล่าวว่า ความสำเร็จของ 5G ในมุมมองของเขาเกิดจากการที่ “ลูกค้า” มีประสบการณ์ที่ดีอย่างไร ซึ่งไม่ใช่แค่ความเร็ว แต่เป็นเรื่อง latency และ mass IOT ที่อยู่ในแกนของผู้ให้บริการอื่น เช่น การมี latency ต่ำ เป็นการพัฒนา 5G ในอุตสาหกรรมอื่น เช่น วงการแพทย์ การผลิตรถยนต์ ทำให้ลูกค้ามีประสบการณ์ในการใช้ 5G ที่ดีต้องมีแอปในอุตสาหกรรมอื่น ๆ

“หลังจากนั้นนอกจากวางเน็ตเวิร์กแบบ 3G 4G แล้ว เราจะต้องทำงานร่วมกับพาร์ทเนอร์ในทุกอุตสาหกรรม เพื่อนำ 5G ไปทำได้ ซึ่ง 5G เป็นอินฟราสตรักเจอร์สำหรับอุตสาหกรรมอื่น ๆ เราลงทุนอินฟราสตรักเจอร์แล้วก็จะทำงานร่วมกับอุตสาหกรรมอื่น ๆ ให้เกิดผลลัพธ์ออกมา คือสิ่งที่จะต้องทำให้เกิดขึ้นให้ได้”

สุดท้ายแล้ว “ลูกค้า” จะต้องได้ประโยชน์

“เราเป็นผู้นำเรื่องไวร์เลสอยู่แล้ว พอมี 5G สิ่งใหม่ ๆ ในโลก ไม่ว่าจะเป็นความเร็ว ซึ่ง 4G ก็เร็วพอ แต่การมี 5G ก็เร็วขึ้น รับชมหนัง 4K ได้ 8K ได้ ทำให้ลูกค้ามีบริการที่หลากหลายใหม่ ๆ ประกอบกับการที่เราประกาศตัวเป็นอีโคซิสเต็ม ยากโต้กับพาร์ทเนอร์ อะไรต่าง ๆ ที่ 5G ทำได้ในอุตสาหกรรมอื่น เราจะเป็นผู้นำในเรื่องนี้ต่อไป”

สร้างแพลตฟอร์มคนไทย-บ่อน้ำมันแห่งใหม่

เหนือสิ่งอื่นใด “สมชัย” มั่นใจว่า การสร้าง “บ่อน้ำมัน” หรือแหล่งรายได้ใหม่กับเป้าหมาย “ดิจิทัล เซอร์วิส โปรไวเดอร์” ย่นระยะได้ด้วย 5G เช่นการสร้างเกมแพลตฟอร์มของคนไทยจะเกิดขึ้นได้ดีและเร็วขึ้น เพราะฮาร์ดแวร์ที่เคยแข่งขันแล้วยังล้าช้าจะชนะหรือแพ้กัน มีความหน่วงหรือเปล่า มี 5G ก็จะไปอีก

“การทำงานกับอุตสาหกรรมอื่น เช่น โรงพยาบาล การผลิต ทำให้มีรายได้เพิ่มจากอุตสาหกรรมนั้น ๆ ทำให้มีแหล่งรายได้ใหม่ ทั้งการโฆษณาตัวเองว่าจะทำงานร่วมกับพาร์ทเนอร์แบบอีโคซิสเต็ม ทำให้พาร์ทเนอร์ไวใจ มั่นใจว่าเอไอเอสจะไม่รุกราน ไม่ระแวงว่าจะไปทำธุรกิจของเขา

ประชาชาติ ธุรกิจ

Prachachat Turakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1,350

Section: การตลาด/ไอซีที

วันที่: จันทร์ 24 - พุธ 26 กุมภาพันธ์ 2563

ปีที่: 42

ฉบับที่: 5230

Col.Inch: 13.45

Ad Value: 18,157.50

คอลัมน์: ฮอตไลน์

หน้า: 20(ล่าง)

PRValue (x3): 54,472.50

คลิป: สีสี่

ฮอตไลน์

👉 ยามนี้ “กสทช.” เต็มไปด้วย การเปลี่ยนแปลง เมื่อ “ฐากร ตัณฑสิทธิ์” เลขาธิการ ยื่นใบลา ออกจากตำแหน่ง มีผล 18 พ.ค. นี้ และ “ก่อกิจ ด้านชัยวิจิตร” รอง เลขาธิการด้านโทรคมนาคม สิ้นเดือน นี้จะไปรับตำแหน่ง กรรมการผู้จัดการ ใหญ่ บริษัท ไปรษณีย์ไทย จำกัด

👉 เมื่อถาม “ซารัด เมห์โรทรา” ซีอีโอใหม่ ดีแทค ว่า ทำไม่ถึงประมูล คลื่น 5G น้อยจัง คำตอบที่ได้ก็คือ การประมูลเหมือนการแข่งขันกีฬา ทุก ทีมมีกลยุทธ์ของตัวเอง ดีแทคมีเกม การเล่นของเราเอง ซึ่งอาจจะแตกต่างจากชาวบ้าน แต่ก็มุ่งปรับปรุง โครงข่ายให้เป็น 5G Ready เพื่อให้ สปีดโมบายดาต้าได้เร็วตั้งใจลูกค้า โดยภายในไตรมาส 2 ปี'63 บริการ 5G บนคลื่น 26 GHz ที่ประมูลไป ก็จะเปิดให้บริการได้

👉 นอกจาก “ดีแทค” จะประกาศชัด ว่า 5G “ไม่รีบ” แล้ว “ดีแทค” ก็ยังคง “ไม่รีบ” รับใบอนุญาต แม้ว่าเมื่อ 21 ก.พ.ที่ผ่านมาได้จ่ายเงินประมูล คลื่น 26 GHz ทั้งหมด 910 ล้านบาท เรียบร้อยตั้งแต่เช้า แต่ก็แจ้ง กับ “กสทช.” ว่า จะมารับใบอนุญาต วันหลัง แตกต่างกับ “เอไอเอส” ที่รีบมาก ! เพราะจ่ายเงิน 9 โมง เช้า ก็รอรับใบอนุญาตทันที จะได้ ขึ้นชื่อว่ารับไลเซนส์ 5G รายแรก

กมธ.คุยเฟชบุ๊ก-คุมเข้มโซเชียล

วันที่ 23 ก.พ. พ.อ.ดร.เศรษฐพงศ์ มะลิสุวรรณ ส.ส.บัญชีรายชื่อ พรรคภูมิใจไทย รองประธาน กมธ.การสื่อสาร โทรคมนาคม และดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม หรือ กมธ. ดิจีสถ กล่าวไว้ว่า เช้าวันจันทร์ที่ 24 ก.พ.นี้ ทางตัวแทนเฟชบุ๊กซึ่งเดินทางมาจากสิงคโปร์ จะเข้าพบกับ กมธ.นำโดยน.ส.กัญญา รุ่งวิจิตรชัย ประธาน และตนเอง เพื่อหารือถึงแนวทาง และมาตรการป้องกันการใช้สื่อโซเชียลมีเดียที่ไม่เหมาะสมในสถานการณ์เหตุร้ายที่รุนแรง เราจะสอบถามถึงข้อมูลส่วนบุคคลของผู้ใช้เฟชบุ๊กที่เป็นคนไทยเก็บอยู่ที่เซิร์ฟเวอร์ในประเทศหรือต่างประเทศ อีกทั้งเฟชบุ๊กเป็นแพลตฟอร์มให้บริการด้านการสื่อสาร คอนเทนต์ที่มีทั้งรูปแบบข้อความ เสียงและภาพ ซึ่งให้บริการเหมือนเป็นโทรศัพท์ของหนึ่งนั้น ทางเฟชบุ๊กควรต้องมีการรับใบอนุญาตจากองค์กรกำกับดูแลของไทยเหมือนสื่ออื่นๆ ของไทยด้วย

อยากให้เฟชบุ๊กนึกถึงเหตุการณ์ความรุนแรงที่เกิดขึ้นก่อนหน้านี้ ที่ จ.นครราชสีมา มีการใช้เฟชบุ๊กเผยแพร่ข่าวสารที่ไม่ผ่านการกลั่นกรองและยากจะควบคุม เพราะใครก็สามารถถ่ายทอดสดได้แม้กระทั่งคนร้าย หากเฟชบุ๊กจริงจังให้ความเคารพกฎหมายไทย เข้ามาอยู่ภายใต้องค์กรกำกับดูแล เข้ามาช่วยกันวางมาตรการป้องกัน ก็จะถือว่าเป็นการช่วยสังคมส่วนรวม ทำให้เกิดความมั่นใจ ความปลอดภัยในการใช้สื่อโซเชียลหลังจากนี้

แม้ไทยยังไม่มีกฎหมายควบคุมเฉพาะเจาะจงไปที่สื่อโซเชียล ตรงนี้เราขอเรียกร้องไปยังรัฐบาลและกระทรวงดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม รวมถึงสำนักงาน กสทช. ต้องช่วยกันให้ความสำคัญผลักดันให้มีกฎหมายดังกล่าวเกิดขึ้นได้จริง ซึ่งมีตัวอย่างในต่างประเทศ เช่น ในสหภาพยุโรปกำลังพิจารณาบทลงโทษในวิดีโอที่มีเนื้อหารุนแรง โดยเฉพาะแพลตฟอร์มโซเชียลมีเดียต้องเสียค่าปรับหากไม่ลบเนื้อหาออกภายในหนึ่งชั่วโมง และได้นำเสนอ “กฎการคุ้มครองข้อมูลทั่วไป” หรือ General Data Protection Regulation (GDPR) ที่กำหนดกฎหมายสำหรับบริษัทต่างๆ รวมถึงแพลตฟอร์มโซเชียลมีเดีย ในการจัดเก็บและการใช้ข้อมูลของผู้คน ออสเตรเลียมีกฎหมาย Sharing of Abhorrent Violent Material Act ในปี 2019 กำหนดบทลงโทษทางอาญาให้บริษัทโซเชียลมีเดีย โดยอาจลงโทษด้วยการจำคุกสำหรับผู้บริหารด้านเทคโนโลยีสูงถึง 3 ปี และไทยปรับเงินมูลค่าสูงถึง 10% ของมูลค่าผลประกอบการทั่วโลก เป็นต้น หากไทยทำกฎหมายควบคุมเฉพาะโซเชียลมีเดียให้เกิดขึ้นได้โดยเร็วก็จะเป็นประโยชน์ต่อชีวิตและทรัพย์สินของประชาชน